



ДЕЛОВОЙ ВТОРНИК

Городская газета
время

ЖИЗНЬ ПРОДОЛЖАЕТСЯ!

№ 121 (12443)
2 ноября
2010 года
издается
в г Ангарске
с 24 ноября
1951 года

Не забудьте!
Подпишитесь
на газету
«Время»!
Tel. 52-29-55
urem@mail.ru



• СИТУАЦИЯ

Вон из дома!

В 12-м часу дня 29 октября около 4-го дома в 22-м микрорайоне появились два человека в рабочих робах, которые катили перед собой сварочный агрегат. Необычно это не выглядело, подумаешь, рабочие жилищной компании пришли выполнять свою ежедневную работу - починить, приварить и так далее. Но когда они стали заваривать металлические двери на входе в подвал и менять замки, жители вспомнились и вызвали милицию.

Проведя заочное голосование, 31 августа 2010 года жильцы 4-го дома приняли решение разорвать договор управления с ООО «Агата – Сервис» и передать свой дом на обслуживание в ООО «Организация жилищно-коммунального обслуживания» (ОЖКО). Договор с ОЖКО был заключен с 1 октября 2010 года. С тех пор жители были начеку, ведь в Ангарске переход дома из одной управляющей компании в другую не проходит безболезненно.

Сергей КОКОЯНИН, руководитель общественной организации «Ангарское объединение потребителей», вызванный на подмогу жителями 4-го дома, рассказал нашей газете:

«Чтобы заварить двери и поменять замки, сварщики приходили еще в четверг, но жители их прогнали. Сегодня работники «Агаты – Сервис» воспользовались помощью одного из охранных агентств города. В ответ нам пришлось вызвать милицию. Сварщики не смогли предъявить наряд на производство работ. Получается, что все это они делают самовольно, хотя утверждают, что посланы управляющей компанией «Агата-Сервис».

К сожалению, у нас не разработан порядок перехода домов из одной управляющей компании в другую. Хотя некоторые руководители управляющих компаний сидят в городской Думе и вполне могут создать такой документ. Но ворон ворону глаз не выклюет.

стр. 2



■ Всех участников инцидента увезли в милицию для дачи показаний.

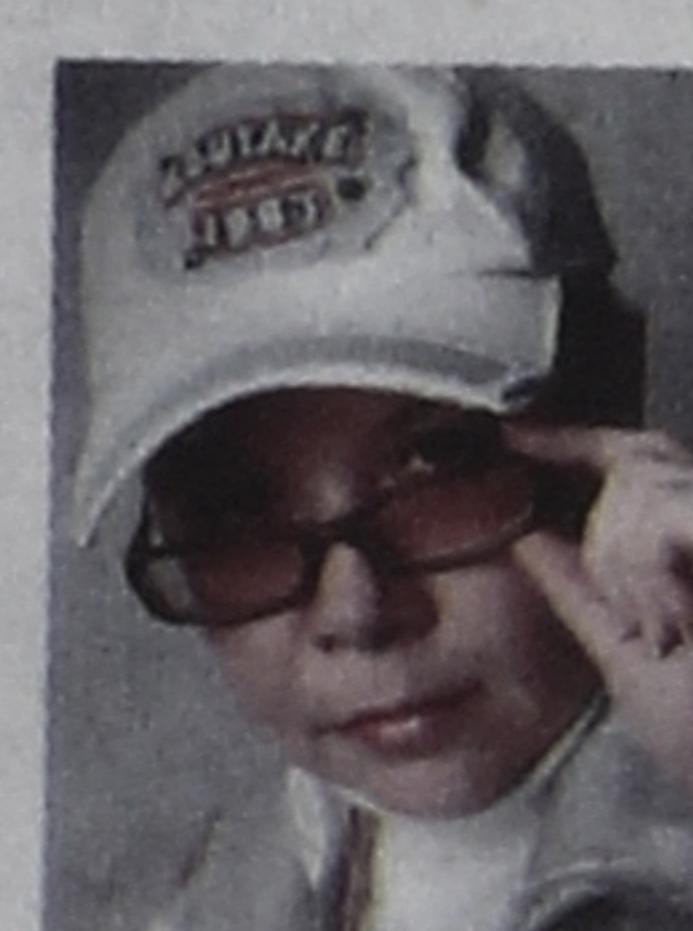
Фото Александра ЗОРНИНОЙ

• ТЕМА ДНЯ

Каким будет ваш бизнес через 10 лет?

Министерство экономического развития утверждает, что создает условия для интенсивного развития малого бизнеса - серьезные послабления при проверках, налоговые льготы. Предприниматели жалуются, что чиновники вставляют им палки в колеса. Тем не менее свой бизнес они в обиду не дадут. Разные барьеры и препоны его не задавят.

Об этом мы узнали, спросив у ангарских предпринимателей, что будет с их бизнесом через 10 лет.



Ольга ШВЕЦ, директор международного отдела модельного агентства Ultra:

Уеду в Китай!

- Думаю, что через 10 лет мне со своим бизнесом придётся уехать не только из города, но и из страны. Я устала доказывать людям, особенно местным бизнесменам, что каждый должен заниматься своим делом. Нет, они лучше сфотографируют для рекламы свою жену или дочь - страшно, некачественно, но лишней копейки на профессиональную модель не потратят. Тратиться не желаю даже довольно крупные компании. В разговоре со мной они заявляют, что собираются приглашать каких-то мегазвёзд, но на деле красивых лиц в местной рекламе нет. У нас просто нет этой культуры. Думаю, мне будет проще уехать в тот же Китай, где наши девочки и мальчики будут нарасхват, будут получать хорошие деньги.

15 лет я доказывала городу, что наши девушки могут и будут работать на самом высоком международном уровне. Сейчас я сама являюсь директором международного отдела крупного модельного агентства, представлявшего моделей для таких дизайнеров, как Кира Пластинина, Альберто Феретти. Как человек, много лет работающий в модельном бизнесе, могу сказать: наши местные модели востребованы везде. Кроме своей родины.

Записала Анастасия КУРМАЗОВА

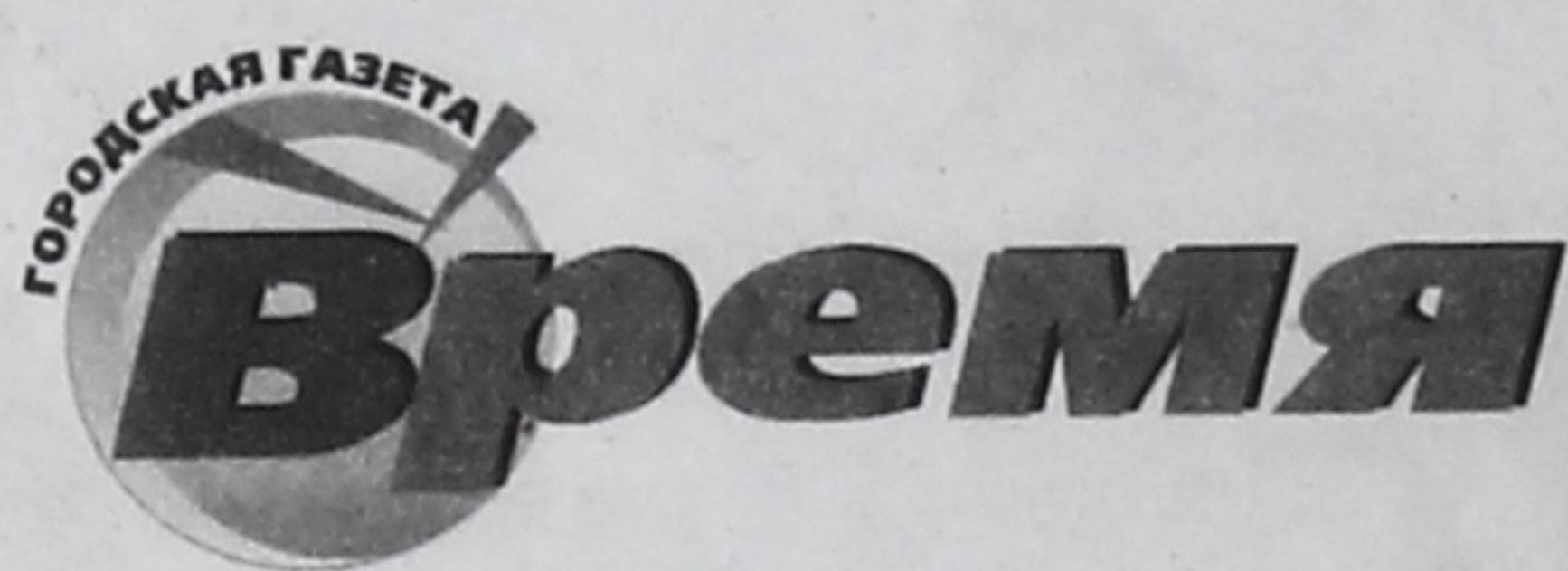
Продвижение
и подготовка моделей,
тел. 633-455.

ПОДПИСКА-2011

Вера ПРИВАЛОВА,
директор швейного
предприятия:

- Я выписываю «Время», сколько себя помню. Всегда жду свежий выпуск, чтобы почитать колонку главного редактора, статьи о предпринимателях и зарисовки о культуре Леонида Беспроводного. Часто бывает, в суматохе пропустишь какие-то события, произшедшие в городе. А потом прочитаешь в газете, будто сама побывала на митинге, заседании Думы или на концерте.

Импонирует ваша позиция по части максимально объективной информации. Журналисты «Времени» всегда честно и беспристрастно рассказывали и о коллективе нашей швейной фабрики. Не только о наших победах и интересных коллекциях, но и о проблеме - продаже нашего общежития, перспективе «швейки». Мы всегда чувствовали поддержку со стороны вашей газеты.



•ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Поймай золотую рыбку!

В предпраздничные дни советуем не пропустить выставку-продажу рыбоперерабатывающего цеха «РегионРыба». Это предприятие не любит шумиху вокруг своего имени, зато печется о своей репутации не на словах, а на деле. Что это значит? А то, что вся продукция этого небольшого цеха изготовлена по традиционной технологии копчения, без использования консервантов и красителей.

Не секрет, что многие российские производители (и некоторые местные не исключение), чтобы получить красивую золотистую рыбку, весьма серьезно отступают от технологии. Они существенно сокращают срок нахождения рыбы в коптильной печи и ускоряют ее созревание за счет использования жидкого дыма. Эта «чудо-жидкость» способна из второсортного и не очень свежего сырья приготовить продукт, внешне аппетитный и вполне готовый к употреблению. Между тем диетологи давно бьют тревогу по поводу использования жидкого дыма и не раз выходили с предложением о его категорическом запрете из-за канцерогенных свойств.

В ассортименте «РегионРыбы» есть всё, что привыкли видеть англичане на будничном и праздничном столе: кета, горбуша, скумбрия,

мойва, сайра холодного копчения, сельдь, омуль соленый и несколько видов пресервов. На праздничном столе будет очень кстати «Кипперс» - остренькая, на любителя, разделенная скумбрия без головы, с чесноком и специями. Ну а подкопченная мойва от «РегионРыбы» - просто классика!

Приобрести рыбку по ценам производителя можно 3 ноября возле к/т «Родина», 4 и 5 ноября возле ТЦ «Мега». В другие дни спрашивайте продукцию «РегионРыбы» в магазинах города, в киоске возле ТЦ «Юность» (в «квартале»), а также в самом рыбном цехе, расположенным на территории бывшей базы «Продтовары», 215-й квартал (напротив рынка «Смак»).

Виктория КОСТИНА

На правах рекламы

• КАКИМ БУДЕТ ВАШ БИЗНЕС ЧЕРЕЗ 10 ЛЕТ?

Валерия МУРАТОВА, директор сети магазинов «Интим»:

Основной инстинкт был, есть и будет

- Наш магазин в Иркутске имеет название «Основной инстинкт», и это не случайно. Инстинкт продолжения рода является одним из основополагающих и стоит на одном уровне с инстинктом самосохранения. Советская идеология все эти годы внушала людям, что секс - это что-то неприличное, чего нужно стесняться. На самом деле совре-

менная наука доподлинно доказала, что многие мужские и женские болезни возникают от недостатка секса. И миссию наших магазинов сексуальной культуры и в настоящее время, и в будущем я вижу именно в том, чтобы нести культуру секса в массы. Объяснять людям, что не надо подавлять свои инстинкты, нужно их регулировать и направлять в позитивное русло.

Дни хорошие и не очень в ноябре

Неблагоприятные дни

для метеочувствительных людей: 6, 20-21.

Благоприятные дни

(по данным астрологов): 4, 9, 14, 23

• СИТУАЦИЯ

Вон из дома!

(Нач. на 1 стр.)

Прибывший на место Николай РЮТИН, мастер по сантехнике ООО «Агата-Сервис», заявил оперуполномоченному ОМ-3 Сергею ЛАЗАРЧУКУ:

- Дом находится на обслуживании у нас. Вот договор, заключенный до конца года. Слесарей отправил я, в подъезде нужно закрепить батареи, для чего необходимо попасть в подвал.

- А зачем ваши работники срезают замки, которые были установлены на деньги жильцов?

- Уволившийся прежний слесарь не вернул ключи от подвалов, вот мы замки и меняем.

Домоуправ Надежда НЕУДАЧИНА в это время утверждала, что на доме ведутся... аварийные работы. Жильцы возмутились, если на самом деле что-то случится, с новыми замками в подвал будет не попасть, тем более что одну дверь заварили наглухо!

Из письменного комментария Татьяны Прокопенко, и.о.генерального директора ООО «Агата-Сервис», полученного редакцией 29 октября, то есть в день заваривания дверей, мы узнали, что это...неизвестные стали срезать замки и «позже выяснилось, что данные действия совершают представители «Организации жилищно-коммунального обслуживания». Считаем, что их действия противоречат законодательству! Сложившаяся ситуация неблагоприятна и очень опасна, так как новые ключи от подвала в аварийную службу ОЖКО не передавала».

Читаем дальше: «представителями ОЖКО регулярно чинятся препятствия, «Агате-Сервис» в исполнении договора управления многоквартирным домом. Подобные ситуации должны решаться путем переговоров или в арбитражном суде Иркутской области».

У Галины КУЗЬМИНОЙ, председателя совета общественности 4-го дома, эти слова вызвали смех:

- Руководитель ОЖКО Ольга ТЕРЕН-

ТЬЕВА и письма направляла, и встречи назначала руководству «Агаты-Сервис» с требованием представить документы по нашему дому, в ответ тишина.

На общем собрании жильцов мы приняли тариф 7 рублей 40 копеек с квадратного метра. Управляющая компания ответила, что многие работы на нашем доме не будут выполняться, у нас будут только дворники и уборщицы. Нас это не устроило, мы решили уйти в другую компанию. Тогда в «Агате-Сервис» засуетились, стали собирать собрания жильцов, обещали золотые горы.

Смешно, но чтобы показать свою работу, они перед одним собранием выкосили траву во дворе, а перед другим прибили две доски и покрасили их. Но мы несколько лет просили их установить детский городок и отремонтировать один из подъездов после пожара. Так и не дождались. Ответ был один: денег нет. Когда я получила отчет за 2009 год, то очень удивилась: собираемость квартплаты с нашего дома 102% - в месяц около 50 тысяч! Конечно, кто ж просто так отдаст такой дом!

Интересный факт: не дождавшись жилищной компании, Галина Германовна сама сделала проект на установку качелей и каруселей во дворе дома стоимостью 35 тысяч рублей и вынесла его на «Ярмарку социальных проектов». Хорошо, что нашлись добрые люди, которые купили проект, скоро детская площадка будет готова.

По Жилищному кодексу основанием для заключения договора на обслуживание с жилищной компанией является решение общего собрания жильцов. Никакого дополнительного судебного решения, как утверждают это в «Агате-Сервис», не требуется. Жильцам нужно только проявить настойчивость и не поддаваться на провокации, которых, по-видимому, еще будет много.

Алена ЗОРИНА



• КАКИМ БУДЕТ ВАШ БИЗНЕС ЧЕРЕЗ 10 ЛЕТ?

Валерия МУРАТОВА, директор сети магазинов «Интим»:

Основной инстинкт был, есть и будет

- Наш магазин в Иркутске имеет название «Основной инстинкт», и это не случайно. Инстинкт продолжения рода является одним из основополагающих и стоит на одном уровне с инстинктом самосохранения. Советская идеология все эти годы внушала людям, что секс - это что-то неприличное, чего нужно стесняться. На самом деле совре-

менная наука доподлинно доказала, что многие мужские и женские болезни возникают от недостатка секса. И миссию наших магазинов сексуальной культуры и в настоящее время, и в будущем я вижу именно в том, чтобы нести культуру секса в массы. Объяснять людям, что не надо подавлять свои инстинкты, нужно их регулировать и направлять в позитивное русло.

В наше время есть возможность получить достоверную и нужную информацию о сексуальном поведении, узнать, что норма и что отклонение. Я надеюсь, что в будущем люди раскрепостятся и поймут, что секс просто полезен для здоровья. И не будут стесняться посещать наши магазины.

Записала Алена КУТНЯКОВА

Выбор эротических нарядов для Снегурочек

ТД «ГЕФЕСТ», пав. 147,
Рынок ДСК, павильон 55,
82 квартал,
«Чебуречная», 2 этаж,
179 квартал,
магазин «Ярославна», 2 этаж.

Телефон 65-82-60

• НА ВОПРОСЫ
ЧИТАТЕЛЕЙ
ОТВЕЧАЕТ ЮРИСТ
Виктор ТАРКОВ



Ремонтная доля жильца

- В доме, где я являюсь собственником квартиры, производится ремонт отопления, электроснабжения и т.п. Управляющая компания требует оплаты части стоимости ремонта. Должен ли одинокий пенсионер и инвалид оплачивать ремонт дома и в каком объеме?

Людмила Яковлевна

- Крайне сложно без документов на производство ремонта однозначно ответить на ваш вопрос. Вполне возможно, что от вас требуют оплатить долю обязательных расходов на ремонт общего имущества в многоквартирном доме по действующим программам софинансирования из бюджета капитального ремонта жилых зданий. По этим программам часть средств на ремонт многоквартирных домов берет на себя государство, а часть оплачивают собственники квартир.

Поясню: собственники помещений в многоквартирном доме несут бремя расходов на содержание общего имущества в многоквартирном доме (электрическое, механическое и санитарно-техническое оборудование, лестничные площадки, лестницы, лифты, лифтовые и иные шахты, коридоры, технические этажи, черда-

ки, подвалы, ограждающие несущие и ненесущие конструкции данного дома, земельный участок, на котором расположен данный дом, с элементами озеленения и благоустройства). Доля обязательных расходов на содержание общего имущества в многоквартирном доме, бремя которых несет собственник помещения в таком доме, определяется долей в праве общей собственности на общее имущество в таком доме указанного собственника.

В управляющей компании вы можете ознакомиться с условиями ремонта вашего многоквартирного дома, видами, объемом и стоимостью ремонта. Вы вправе получить расчет вашей доли по уплате ремонта, проверить объемы выполненных работ и после этого самостоятельно решить вопрос о правомерности требований управляющей компании.

• ЕСТЬ ПОВОД

Наталья ЛЕВЧЕНКО:

Мы открыли свой филиал в Москве

26 октября страховая компания «ДИАНА» отметила свое совершеннолетие

Эта компания родилась в Ангарске и успешно работает 18 лет. Другие ангарские страховые компании в основном московского происхождения. Особенность «ДИАНЫ» еще и в том, что у этой компании есть собственный гимн и даже флаг.

О секретах страхового бизнеса мы расспросили основателя и генерального директора «ДИАНЫ» Наталью ЛЕВЧЕНКО.

- 18 лет назад у меня было сложное время - не было возможности работать полный день. Встретила однокурсницу, она предложила поработать страховым агентом. Мой первый рабочий день начался с похода в садоводства. Боялась я ужасно: смогут ли убедить людей застраховать свое имущество? Но только начинала говорить, как бабушки уже согласно кивали головами. В тот день я принесла полный пакет денег.

На конференции страховщиков было отмечено, что, к примеру, в Красноярске и Новосибирске нет ни одной региональной страховой компании. Почему-то политика государства и федеральной службы страхового надзора не направлена на поддержку региональных компаний, хотя последние имеют право на существование. Не знаю, каким чудом, но «ДИАНА» преодолела все перевалы.

Конечно, за 18 лет у нас были сложные периоды. Так, в 1998 году государство заставляло страховые компании держать активы (50-80%) в государственных ценных бумагах. Мы тоже послушно вложили туда свои деньги. Иначе поступить не могли: выявив такие нарушения, надзор сразу прислал бы нам предписания. Но краем уха я слышала осторожные разговоры о грядущем финансовом обвале и рискнула, предложив учредителям убрать все деньги из ГКО. А через неделю финансовый рынок рухнул. «ДИАНА»

потеряла около 380 тысяч рублей, но спасла десятки миллионов.

- **Какие виды страхования предпочитают ангарчане?**

- Самые востребованные услуги - страхование от несчастного случая и страхование имущества (квартир, автомобилей, дач). Руководители, с которыми мы работаем, говорят, что у «ДИАНЫ» свое лицо.

У нас есть интересные предложения. Например, праздничные программы на 23 февраля и 8 марта с красивыми полисами, которые покупают руководители предприятий, страхуя по 100-200 своих работников. На День автомобилиста мы подготовили полисы с изображением автобусов. А для детей уже лет восемь проводим рождественские ёлки, продавая полисы-билеты. Востребованы у нас и полисы для будущих мам, диановские патлы повышенного комфорта в роддоме. С 1995 года на свет в них появилось 2 876 малышей.

- **Многие не страхуются, опасаясь, что при страховом случае не получат выплату. Какие суммы вам приходилось выплачивать?**

- Крупный разовый ущерб в сумме 12 млн. рублей мы выплатили «Транссибнефти», когда из-за крупной аварии на нефтепроводе в Омске пострадали и люди, и оборудование. А сколько было выплат до 5 млн. рублей, не сосчитать.

- **За 18 лет ваши клиенты стали скучнее или щедрее?**

- Люди стали четче понимать необходимость страхования. Раньше у них были иллюзии, что государство что-то заплатит. Но оно не бросается помогать в трудную минуту. Правильнее надеяться на себя. Если раньше нам приходилось убеждать застраховаться своих потенциальных клиентов, то сейчас многие приходят сами.

- **Ваш муж – известный в Ангарске человек, депутат Государственной Думы, помогает вашему бизнесу?**

- Не могу сказать, что в моем успехе совершенно нет никакой его заслуги. Это будет высшая неблагодарность. Но «ДИАНЕ» было больше 10 лет, когда муж стал депутатом, то есть к тому времени компания уже состоялась. Не скрою: его помощь неоценима. Если с помощью высоких лиц есть возможность добиться решения своего вопроса, как этим не воспользоваться?

- **Вы часто бываете в Москве, а между тем компания работает как часы. Руководите на расстоянии?**

- 15 лет назад я увлеклась учением Рона ХАББАРДА. В России его ругали, а мне было очень интересно. Его система административного управления просто потрясающая! В частности, Хаббард провозглашает: директору совсем не обязательно лично присутствовать в компании каждый день. Работать должны подчиненные! Я думала:

ГОРЯЧИЙ ТЕЛЕФОН РЕДАКЦИИ 50-89-69

Слушаем вас с 9 до 21.00 каждый день

Алименты до 18 лет

- **Должен ли отец платить на ребенка алименты, если ему исполнилось 18 лет и он учится на очном отделении?**

Тамара Петровна

- Родители обязаны содержать своих несовершеннолетних детей. Выплата алиментов прекращается по достижении ре-

бенком восемнадцати лет – совершеннолетия. При этом не имеет значения, учится он или нет.

Наследство по сберкнижке

- **Мать жены умерла несколько лет назад. Можно ли получить деньги с её книжки, если она завещание не оставила?**

Петр Захарович

- Вступить в наследство необходимо в течение 6 месяцев с момента смерти наследодателя. Если им не было оставлено завещание либо завещательное распоряжение на денежные средства в банке, наследовать их могут родственники умершего.

В случае, если о денежном вкладе в коммерческом банке стало известно после истечения 6 месяцев после смерти наследодателя, наследникам необходимо

обратиться в суд по месту открытия наследства и ходатайствовать о восстановлении пропущенного срока. В суде вам необходимо доказать, что о денежном вкладе стало известно не позднее 6 месяцев до момента обращения с иском в суд. При бесспорном подтверждении таких обстоятельств есть вероятность, что суд удовлетворит требования о вступлении в наследство на денежный вклад.



агенты предварительно фотографируют машину, видят, какую они её приняли на страхование. В Москве много транспорта страхуют без предварительного осмотра. Мы не можем себе этого позволить.

- **Судиться с клиентами вам приходилось?**

- Нет. У «ДИАНЫ» не было ни одного судебного и арбитражного дела со своими клиентами.

У нас хорошо работает служба безопасности, мы отказываемся от сомнительных договоров, хотя нам выкладывают большие пачки денег.

Наша страховая компания немаленькая и небедная. Мы открыли свой филиал в Москве. И теперь на вопрос о расположении головного офиса наши московские менеджеры гордо отвечают: в Ангарске.

В планах «ДИАНЫ» до конца года поднять уставный капитал до 120 млн. рублей и присоединить к себе иркутскую страховую компанию «Энергия».

**Беседовала Оксана ТИХАЯ,
фото Николая СТЕРНИНА**

Страховая Компания
Диана

Более подробную информацию можно получить по телефонам:
г. Ангарск, 7 мкр, д. 15.
Тел.: 8 (3955) 67-17-05,
67-04-35;
г. Иркутск, пер. 8 Марта, д. 2.
Тел. 8 (3952) 203-741.
На правах рекламы

52-летний Владимир год назад приехал из Канады в Ангарск по программе возвращения соотечественников на родину.

За границей - в Европе и Америке - Владимир прожил около 20 лет. Все эти годы занимался столярным делом - мастерил мебель. Например, в Чехии на улице, где находилась его мастерская, было еще 20 таких мастерских. Работы кватали всем.

В ангарском центре занятости Владимиру подсказали, что можно получить субсидию на открытие своего дела. Так он стал индивидуальным предпринимателем. Но чисто формально. На субсидию в 58,8 тысячи рублей не разбежишься. На эти деньги можно купить лишь малую часть инструментов. Чтобы полноценно работать, любому мастеру нужно отдельное помещение и современное оборудование, которое стоит немалых денег.

Владимир не раз пытался найти подходящее помещение. Была попытка заключить договор аренды с училищем. Но условия договора были неприемлемыми: училище просило 60% прибыли. На таких условиях мастер работать не соглашался.

В поисках помещения Владимир вышел на АЭМЗ. Но там в аренду сдавались помещения без отопления и без долгосрочного договора.

У предпринимателя появилась надежда открыть свое дело, когда в августе этого года увидел объявление о том, что областная администрация дает субсидии начинающему

бизнесу. Официальная информация гласила: жителям Приангарья, решившим организовать собственный бизнес, на безвозмездной основе предоставляется финансовая поддержка на сумму не более 300 тысяч рублей. Документы принимаются до 9 сентября, итоги конкурса будут подведены 20 сентября. На поддержку начинающего бизнеса выделили 20,25 миллиона рублей. Такую

ца, результатов нет. В министерстве ссылаются на большое количество участников, просят подождать. Очевидно, чиновникам невдомек, что предприниматель ждать не может, ему дорога каждая минута

■ Затягивание результатов конкурса вызывает большие сомнения. А не передумало ли правительство Иркутской области проводить конкурс, использовать 20 миллионов рублей на другие неотложные нужды? Честная ли игра?

- Через 10 лет обороты моего бизнеса увеличатся минимум в 10 раз. Этому не помешают ни погодные катаклизмы, ни нестабильная политическая ситуация, ни меняющаяся экономика. Я в этом абсолютно уверена, потому что живу не только сегодняшним днем, а думаю о том, как мои действия сегодня отразятся на моем

бизнесе завтра, через год, через 10 лет.

Главным в бизнесе является выбор партнеров, если они надежны и стабильны, причем стабильны не в своем постоянстве, а в своем развитии, то и мой бизнес не окажется за бортом большой экономики. Для себя выбор партнера я сделала 4 года назад. Им стала российская косметическая ком-

панию «Фаберлик».

Я надеюсь, что, получившись у самых известных преподавателей в мире моды и красоты, через 10 лет буду осваивать рынок Китая. Они своим товаром весь мир обеспечивают, но наша продукция может составить им конкуренцию. Главное, правильно ее преподнести.

• СИТУАЦИЯ Замороженный конкурс



■ Финансовую поддержку на развитие бизнеса мастер-краснодеревщик ждет уже 2 месяца.

и каждый рубль. Мало того, затягивание результатов конкурса вызывает большие сомнения. А не передумало ли правительство Иркутской области проводить конкурс, использовать 20 миллионов рублей на другие неотложные нужды? Честная ли игра?

Мы попросили прокомментировать ситуацию Руслана ГОЛИКА, замначальника отдела по развитию малого и среднего предпринимательства Министерства экономического развития. Он рассказал нашей редакции, что на ре-

гиональную субсидию претендуют 174 предпринимателя.

- Из них 39 заявок подали иркутяне, 30 - ангарские предприниматели. Фиксированной суммы субсидий нет. Все предприниматели получат разные суммы в зависимости от вида деятельности и масштаба бизнеса. Максимальная сумма - 300 тысяч рублей. Но среди участников конкурса есть предприниматели, которые изначально просят небольшие суммы. Например, 50 тысяч рублей.

- Когда будут результаты конкурса?

- Дата неизвестна. Ко-

миссия работает. Процедура сложная, требует большой ответственности. Участникам конкурса не стоит беспокоиться, когда итоги будут подведены, их известят.

Как рассказали нашей редакции два ангарских предпринимателя, просившие не называть их имен, по телефону им предложили получить 250 тысяч рублей. Деньги перечислят на их счет с условием, что предприниматели оставят себе 50 тысяч рублей, остальные деньги переведут на указанный им счет. Неужели конкурсные деньги пошли в расход по криминальному сценарию?

Когда мы рассказали об этом прецеденте Руслану Голику, он не поверил. Его аргумент - конкурс контролирует федеральная антимонопольная служба, а конкурсную комиссию возглавляет Владимир ПАШКОВ, заместитель председателя правительства Иркутской области.

Однако в положении о предоставлении субсидий из областного бюджета в целях возмещения затрат на создание собственного бизнеса (утверждено постановлением правительства Иркутской области от 22 июля 2010 года N 191-ПП) четко говорится о сроках подведения итогов конкурса. Так, организатор назначает дату заседания комиссии в течение трех рабочих дней после подачи конкурсных заявок, то есть после 9 сентября. Решение конкурсной комиссии оформляется в тот же день протоколом, который в течение трех рабочих дней публикуется на официальном сайте организатора (www.economy.irkobl.ru).

Если поступило много заявлений, то у комиссии есть возможность рассматривать и оценивать их группами. К примеру, по 50 штук. При этом каждый раз публикуя результаты и соответственно суммы субсидий. В итоге предприниматели не будут ждать у моря погоды, а могут быть при деньгах, закупить необходимое оборудование, открыть новые рабочие места и выпускать товары или предлагать услуги. Ведь по положению с участником конкурса заключается соглашение о предоставлении субсидии в течение десяти рабочих дней после опубликования протокола.

Но будет ли так гладко, как на бумаге?

**Ольга КРАСНОВА,
фото Николая СТЕРНИНА**

• КАКИМ БУДЕТ ВАШ БИЗНЕС ЧЕРЕЗ 10 ЛЕТ?

Ирина СМОЛЯРОВА, директор компании «Фаберлик»:

Выйду на рынок Китая



- Через 10 лет обороты моего бизнеса увеличатся минимум в 10 раз. Этому не помешают ни погодные катаклизмы, ни нестабильная политическая ситуация, ни меняющаяся экономика. Я в этом абсолютно уверена, потому что живу не только сегодняшним днем, а думаю о том, как мои действия сегодня отразятся на моем

бизнесе завтра, через год, через 10 лет.

Главным в бизнесе является выбор партнеров, если они надежны и стабильны, причем стабильны не в своем постоянстве, а в своем развитии, то и мой бизнес не окажется за бортом большой экономики. Для себя выбор партнера я сделала 4 года назад. Им стала российская косметическая ком-

пания «Фаберлик».

Я надеюсь, что, получившись у самых известных преподавателей в мире моды и красоты, через 10 лет буду осваивать рынок Китая. Они своим товаром весь мир обеспечивают, но наша продукция может составить им конкуренцию. Главное, правильно ее преподнести.

Записала Галина ЛЕМЗЯКОВА

faberlic
кислородная косметика №1 в мире

86 квартал, дом 1
Тел. 53-27-99

● АКТУАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ



Павел АНДРЕЕВ:

Тариф - воля жильцов

45-летний ангарчанин Павел АНДРЕЕВ, заместитель директора ООО «Ангарский управдом», год назад вернулся из Санкт-Петербурга. Там наш земляк работал менеджером в жилищной компании. По опыту своей работы он знает, как жильцам добиваться и получать качественные услуги. Об этом наша беседа.

- Не так давно инициативная группа 106 квартала была у начальника ЖЭУ-6 С.Хамируевой. Когда жильцы сказали, что откажутся от услуг этой компании, начальница несколько не огорчилась и не пыталась уговорить их оставаться. Она уверена, что людям некуда идти: менять шило на мыло?

- Действительно, Ангарск поделен на территории, собственникам жилья навязали определенные управляющие компании, сильно прикрепили их. Альтернативные компании и близко не подпускают, действуют по принципу «это моя корова, я её дою». В результате рынок услуг ЖКХ monopolized, создано иллюзия, что у собственника жилья нет права выбора. Люди лишены возможности, отказавшись от услуг одной компании, перейти в другую.

Но поверьте, что ситуация выправится, когда на рынок жилищных услуг придут альтернативные управляющие компании. Точнее сказать, рынок сложится тогда, когда собственник поймет, что у него есть выбор, и начнет эту возможность реализовывать. А чем больше жилищников будет претендовать на оказание услуг одному дому, тем качественнее будут услуги управляющей компании.

В Санкт-Петербурге это уже работает?

- В Санкт-Петербурге с 2005 года рынок услуг ЖКХ начали занимать частные фирмы, которых нанимали собственники жилья. Заметьте: именно нанимали! При этом жильцы – люди свободные, один дом может

каждый год менять управляющую компанию, другой дом, где есть ТСЖ, могут обслуживать несколько компаний.

В Петербурге много управляющих компаний, и у жильцов есть право выбора. Одни дома уходят, приходят другие или возвращаются ушедшие. Это жизнь, нормальный процесс.

У территориального принципа разделения поля деятельности УК есть масса плюсов, но в Петербурге от этой системы жильцы ушли. Им без разницы, где находится их управляющая компания, главное, чтобы она обслуживала свои дома качественно, в полном объеме и в короткие сроки. Это тот критерий, по которому петербуржцы нанимают себе управляющую компанию.

В Ангарске есть дома, где люди отстояли довольно низкий тариф по квартплате – 7,06 рубля. Альтернативные компании с таким тарифом на обслуживание возьмут?

- Тариф – это воля жильцов. Но если они утверждают низкий тариф, нужно рассчитать бюджет дома – расходы на текущие работы. Если тариф низкий, то необходимые работы будут выполнены, но согласно небольшому бюджету. То есть не обессудьте, сроки будут подлиннее – вместо года ремонт будут делать два.

А вот если тариф будет, к примеру, 10 рублей, то соответственно дом в порядок приведут и быстрее, и качественнее. Краска будет получше, в подъезде двери и рамы поменяют быстрее. Конечно, по всем затратам строгая отчетность.

– Но когда всё будет

сделано, можно установить низкий тариф?

- Не получится, потому что с 2012 года прекращается федеральная программа по финансированию капи-

тарифа. Уже ляжет еще один большой груз по содержанию домов, надо будет создавать накопительные фонды на капитальный ремонт.

- Одни ангарчане до сих пор надеются, что руководство УК поймет, что с жильцами им выгоднее дружить. Другие заставили УК принять их тарифы. Кто прав?

- В том, что компании принимают тарифы жильцов, есть и наша заслуга.

Договорились, утвердили порядок и график работ. Принимать их опять же будем комиссионно.

Мы предлагаем прозрачную работу: старшие по подъезду и по дому контролируют и принимают работу наших сотрудников – уборщиц, слесарей и т.д. То есть люди всегда знают выполненную работу, ведут отчеты о том, когда, какие услуги и по каким ценам предоставила компания. То есть у них складывается текущий отчет о работе управляющей компании.

Когда в Ангарске начнут появляться альтернативные компании и у собственников появится выбор, УК с липовыми отчетами о проделанной работе с рынка выживут. Вернее сказать, они уйдут сами, потому что некого будет обслуживать, жильцы от них откажутся.

- Но и вас с рынка могут попросить?

- Не спорю, могут. К примеру, появится компания, которая зайдет на рынок с немалой суммой денег, достаточной для того, чтобы производить работы в домах старой части города на условиях, оговоренных с жильцами. Или согласится оказывать большой комплекс услуг, но по более низким тарифам. Это будет здоровая конкуренция.

- Ангарчане жалуются, что управляющие компании, исходя из своего тарифа, приписывают жильцам долги. А с долгами управляющую компанию не смишишь?

- Такая практика действительно есть. Но искусственные долги не преграда для перехода в другую управляющую компанию. Это навязанная противозаконная зависимость жильцов от обслуживающих компаний. По этому поводу мы хотим обратиться к прокуратуре.

**Ольга КРАСНОВА,
фото Николая СТЕРНИНА**



■ Главный недостаток ангарских управляющих компаний – нежелание оказывать качественные услуги. Многие лишь создают видимость своей работы. Не бесплатно.

тальных ремонтов. Хотя Ангарск и создал лиевые ТСЖ, но в 2010 году получил всего 200 миллионов рублей. К примеру, Челябинску, где провели огромную работу по созданию настоящих ТСЖ, дали 1 миллиард.

С 2012 года на плечи ан-

торов получает информацию о том, что жильцы готовят документы для перехода в альтернативную компанию, они начинают действовать. На днях мы провели собрание жильцов по переходу их к нам на обслуживание, буквально на следую-

щем день прибежали работники обслуживающей УК, начали подметать территорию, мыть подъезды, готовить текущий ремонт. Вот это рынок!

Хотя у этой медали есть и другая сторона: жильцы 91 квартала рассказывали, как управляющая компания предупреждала их, что с альтернативными компаниями надо держать ухо востро. Они, мол, бандиты, обманут, заберут ваши документы, оставив вас без квартир. Конечно, я сходил в управляющую компанию, попросил их не разводить истерику на пустом месте, не оговаривать нас, ведь мы можем обратиться в суд. Сейчас громко о «разбойниках» уже не кричат, но, насколько я знаю, потихоньку жильцов убеждают не менять управляющую компанию. В этом есть свой плюс – жилищники будут стараться лучше обслуживать своих клиентов. Без слов, реальными делами.

- Но вы-то проиграли?

- Я считаю, что это наша победа. Ведь если жилищники хотя бы на шаг отступят назад, жильцы сменят компанию. Надо сказать, что для некоторых управляющих компаний будет большим сюрпризом то, что собственники жилья уже ведут с нами переговоры о смене управляющей компании.

Не сомневаюсь, что со временем к нам перейдут и сотрудники УК, которые сейчас недовольны и нечестными отношениями с жильцами, и своей низкой зарплатой. Среди них немало тех, кто хочет честно работать, а не обманывать жильцов.

Когда начнется такое движение, компании опомнятся.

- В чем преимущество альтернативных УК?

- Мы предлагаем жильцам договариваться: заходим комиссионно (представители УК и жильцы), обследуем весь дом от подвала до крыши, составляем перечень работ. Определяем, что потерпит, что можно сделать через 2-3 месяца, а что уже завтра.

● КАКИМ БУДЕТ ВАШ БИЗНЕС ЧЕРЕЗ 10 ЛЕТ?

Александр МАНЯХИН, исполнительный директор рекламного агентства «МИР»:

Будущее за наружной рекламой

щих суммы, заложенной на рекламу, то в нашей стране -20%. И Ангарск не исключение. Баннеры тут и там бросаются в глаза, значит, работают. Вот на этот вид рекламы мы делаем ставку. Конечно, со временем реклама поменяет качество, ведь технический прогресс не стоит на месте. Картинки на баннерах будут трёхмерными. Уже есть такое оборудование, на ко-

тором возможно создание объёмной картины. Буквально на днях оно будет и у нас.

Думаю, что «наружка» поможет нашему агентству развиться, открыть дополнительные офисы и работать на территории Дальнего Востока, Западной и Восточной Сибири.

Записала Светлана ГАЙНУДИНОВА

**Рекламное агентство
«МИР»:**

**Лучшая реклама
в МИРЕ!**

Ул. Ворошилова, 67,
тел. 68-66-38.

● ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

Александр ФЕДОСОВ, руководитель фирмы по ремонту сотовых телефонов «Авенир»

ДОСЬЕ

Александру Федосову 21 год. Учится в ИрГТУ на 5 курсе. Не женат, по характеру оптимист. Уверен, что из любого трудного положения есть выход. Главное – хорошо поискать.

Хобби – бильярд и караоке.

- Кто подсказал идею вашего бизнеса?

- Произошло все как-то случайно, правда, стоит оговориться, что начинял я не с ремонта, а с покупки-продажи подержанных сотовых телефонов. Мой мобильник понравился одногруппнику в институте, я ему его продал, причем немного дороже, чем купил. Решил попробовать еще раз – получилось, и я понял, что услуга по покупке-продаже подержанных сотовых телефонов может быть востребована. Дал объявление в газету, что продаю и покупаю телефоны. Дело пошло и даже оказалось очень выгодным. Скооперировавшись с другом, решили укрупнить бизнес – открыть торговый отдел.

Нам было по 17 лет, оформить частное предприятие мы не могли, пришлось привлечь к этому делу взрослых. Дел открыли в 2006 году в магазине «Радуга», он и до сих пор существует. Первое время работали сами, а потом, когда пришло время выходить на учебу, наняли продавца.

Через какое-то время другой мой товарищ предложил мне купить у него бизнес по ремонту сотовых телефонов. Я подумал: почему бы и нет? Тем более что дело у него было поставлено. Сейчас мне остается только расширять бизнес, ведь, к сожалению, ничего вечного нет, ломаются даже фирменные телефоны.

- Чему вас научили конкуренты?

- Будь на шаг впереди и учись разговаривать с людьми.

Был у меня случай, когда на мое торговое место, к которому люди уже привыкли и стали доверять, появился претендент. Он стал ходить в администрацию магазина, уговаривать, чтобы меня выгнали и разрешили торговаться ему, деньги предлагал. Пришлось и мне начать переговоры. Свой отдел я отстоял.

Конечно, не будь конкурентов, все было бы гораздо проще. Зато с ними жить интереснее. Приходится постоянно изобретать что-то новенькое, чтобы привлечь людей. Мы первыми стали давать подменные телефоны на время ремонта. Обычно такую услугу оказывают только авторизованные сервисные центры, но они обязаны это делать по закону.

А еще, чтобы быть впереди, нужно



■ В «Авенире» работают мастера с многолетним опытом, такие, как Евгений СТАРЫГИН. При ремонте используют только качественные детали от ведущих производителей.

Как белка в колесе

быть узнаваемым среди других. А это в первую очередь достигается за счет рекламы. Я уже давно понял, что на ней экономить не стоит.

- Что для вашего бизнеса важнее: деньги или кадры?

- Конечно, кадры! У нас вообще с этим проблемы, ведь нигде не учат на специалиста по ремонту сотовых телефонов. И мало освоить технические приемы, нужно еще и склад характера соответствующий иметь, чтобы полдня паять одну малюсенькую микросхему, нужны усидчивость и терпение. А еще интерес к тому, что делаешь. Почти все мои работники со мной не один год. Это мой золотой фонд. Я им полностью доверяю и точно знаю, что они меня не подведут.

- С какой суммы вы начинали?

- На двоих у нас было двадцать тысяч рублей. На кабинку в «Радуге» денег уже не хватило, купили доски и сами ее сделали. Покрасили. Нам казалось, что выглядит она неплохо, но администрации магазина почему-то не понравилось. Сказали, чтобы убрали этот сарай. Пришлось занять денег у родителей и заказать кабинку из стекла и металла.

- Чем бы вы еще занялись?

- Сейчас открываю мебельное производство. Кручусь как белка в колесе, на все времена не хватает. Я

ведь еще в институте учусь, хотел пойти по стопам отца, стать энергетиком, но, видимо, у меня другая судьба.

- Ваша самая дорогая покупка?

- Мебельная фирма. Причем не столько по деньгам, сколько по нервным клеткам. Был бы постарше, поседел бы уже.

- Что бы вы не сделали ни за какие деньги?

- Можно многое наговорить... Что сделал бы то и никогда не сделал бы это, но пока не побываешь в конкретной ситуации, не знаешь наверняка, как в итоге поступишь. Поэтому я не решусь утверждать что-то конкретное.

Алена ЗОРИНА



Меняем нерабочий телефон на рабочий БЕСПЛАТНО!

ТД «Гефест», 3 этаж, офис 18

Тел. 68-68-43

Детская поликлиника № 2

(справа от «Мир@макса»), 2 этаж

Тел. 68-68-44

● КАКИМ БУДЕТ ВАШ БИЗНЕС ЧЕРЕЗ 10 ЛЕТ?

Александр ПОНОМАРЁВ,
генеральный директор ЗАО «Тайга-Продукт»:

Войдём в десятку лучших

Ровно десять лет назад образовалась наша компания. Мы активно развивались и завоёвывали рынок. Сейчас нашу продукцию знают и покупают от Новосибирска до Владивостока. В рейтинге подобных компаний мы занимаем 60-е место по стране. Думаю, ещё через десять лет мы войдём в двадцатку и увеличим производственные площади как минимум в два раза.

В целом наше будущее развитие – освоение новых регионов и

запуск в производство новой продукции. Мы планируем уверенно двигаться в обоих направлениях.

Записала Светлана ГАЙНУТДИНОВА

ЗАО «ТАЙГА-ПРОДУКТ»

ЗДОРОВЬЕ С БЕРЕГОВ

БАЙКАЛА

Тел.: 59-45-31, 59-45-27

● ЛИКБЕЗ

Рубрику ведет Ирина БОЛЬШЕДВОРОВА, председатель Иркутской областной общественной организации «Защита прав потребителей и заемщиков»



Все, что вы хотите знать о кредитах

- В банке мне предлагают кредит с гашением ежемесячно по аннуитетной системе. Что это такое?

Светлана Анатольевна

Аннуитетный платеж – это ежемесячный платеж в счет возврата кредита. При такой системе платежей вы в соответствии с графиком платежей ежемесячно перечисляете банку одну и ту же сумму. Чтобы сумма была одинаковой, график аннуитетных платежей составляется особым образом. Сначала большую часть ежемесячного платежа составляют проценты по кредиту. Это преимущество аннуитетного платежа: нагрузка на вас по погашению кредита распределяется равномерно по всему сроку кредита.

Но есть один сущес-

твенный недостаток: на протяжении долгого времени вы будете гасить в основном только проценты по кредиту, а ваш долг практически не уменьшится. В случае единовременного досрочного гашения кредита большой экономии на выплате процентов не будет. Также если банк обратится на вас в суд с досрочным требованием кредита, который вы понесли платили регулярно, вам придется выплатить сумму, незначительно отличающуюся от первоначально выданной суммы кредита. Хотя сумма оплаченных вами процентов будет существенной.

- Вправе ли банк повышать процентную ставку, если договором это право предусмотрено?

Николай

Гражданский кодекс РФ, закон о защите прав потребителей, иные федеральные законы не предусматривают права банка на одностороннее изменение процентной ставки по кредитным договорам, заключенным с гражданами-потребителями.

Названные вами условия кредитного договора противоречат законодательству. На основании статьи 310 ГК РФ одностороннее изменение условий кредитного договора не допускается, если одной из сторон является физическое лицо. Исходя из положений статьи 29 федерального закона от 02.12.1990 №395-1 «О банках и банковской деятельности» (в редакции от 27.12.2009), кредитная организация не имеет права в одностороннем порядке

Общественная организация

«Защита прав

потребителей и заемщиков».

Бесплатная юридическая помощь

клиентам банков:

- по возврату комиссий по кредитным договорам за открытие, ведение и обслуживание ссудного счёта; выдачу кредита; расчётно-кассовое обслуживание; вознаграждение за выдачу кредита; обналичивание денежных средств; иные комиссии, связанные с потребительским кредитованием, в том числе ипотечным.

- по возврату расходов по обязательному страхованию жизни и здоровья при заключении кредитного договора, в том числе по ипотеке.

Адрес приемной:

Ангарск, 205 квартал, дом 3, офис 320. Предварительная запись по тел.: (8-3955) 63-51-57, 8-902-5-14-51-57.

• ЗНАКОМСТВО

Под крылом у итальянца

Юрий САВВАТЕЕВ – человек в ангарском бизнесе не новый. Его отделы мужской обуви «Байкал-обувь» знают все, не менее популярен магазин спортивной одежды и обуви «Спранди», пользуется спросом отдел спортивного питания. Но в 2009 году он всё же решил заняться совершенно новым для себя делом и открыл магазин модной молодёжной одежды «Том Фарр».

Идея бизнеса зреала долго.

– Всё началось очень издалека, – рассказывает Юрий Савватеев. – Когда мы начинали работать со «Спранди», то поначалу покупали у них только обувь. Когда нам предложили купить ещё и одежду, я отказался. Но несколько лет назад директор по развитию торговой марки сумел меня уговорить. Посмотрите, говорит, какая идёт коллекция. Ты ведь ничего не потеряешь. И я согласился.

Вообще этот товарищ – уникальный человек, очень тонко чувствует рынок, умеет отыскивать новые перспективные имена. Именно он почувствовал, что «Спранди» сдаёт позиции, отправился на поиск новых имён. Отправлял и мне разные предложения.

Как раз в это же время открывался торговый центр «Мега». Юрий знал, что у него будет там помещение и сначала хотел открыть магазин Columbia – известной спортивной марки. Но московские представители всё что-то тянули,

– В этом есть свои плюсы. Работать под крылом крупной международной марки легко,

не было никакой ясности. И тут он получил предложение сотрудничать с итальянской маркой «Том Фарр».

– Ну очень подходящий момент для этого был. Я решил. Мне понравилась эта одежда – для молодых, уверенных в себе людей. Здесь можно найти и максимально удобный трикотаж, и джинсы, и стильные праздничные вещи, и тёплые куртки. Есть модели, которые выделят из толпы, а есть более спокойные, которые подойдут любому. Коллекции обновляются каждую неделю, каждый раз это приятный сюрприз даже для нас. После года работы могу уверенно сказать: ангарчане по достоинству оценили эту марку.

У Савватеева уже было наработанное имя в обувных магазинах. И тем не менее он согласился стать региональным представителем крупной компании.

– Уже было наработанное имя в обувных магазинах. И тем не менее он согласился стать региональным представителем крупной компании.



■ В ноябре в «Том Фарр» начинается распродажа. Успевайте!

главное – выполнять их основные требования. Бренд уже раскручен, не нужно ждать, пока покупатель тебя узнает. Но за всё нужно платить, за громкое имя тоже. Конечно, компания диктует нам свои условия. Иногда эти условия неприменимы у нас. Например, требуют, чтобы мы проводили распродажи одновременно с Москвой. А у нас сезоны не совпадают! А недавно мы, получив указание начать распродажу, усмехнулись: всё уже продано, у нас начинается другой сезон.

Ещё одно важное условие, которое приходится выполнять, – единые цены по всей стране. Присылают накладные с уже установленными различными ценами, менять их нельзя. Но всё же Юрий не из тех, кто слепо исполняет чужие указания. Он пытается бороться. Пишет письма, уведомляет о своих действиях. А так как его идеи срабатывают, на него не очень злятся. В итоге ангарский магазин показывает неплохие результаты. По рейтингу магазинов (а их в нашей стране всего 134) он занимает 9 место! Первые места занимают Москва и Северодвинск.

– Приходится предъявлять какие-то особые требования к кадрам? Говорят, сейчас хороших работников днём с огнём не сыщешь, все норовят ничего не делать и за это деньги получать.

– Получить ценный кадр не так уж сложно. Заплати хорошему продавцу денег, которых он стоит, и он будет работать на тебя. Конечно, приходится иногда воевать со сте-

реотипами работников. Например, объяснять, что таковая последняя вещь, продающаяся со скидкой 50-70%. Это неслыханный слив старой одежды. Это редкая возможность купить популярную вещь, которую уже расхватали и которая осталась в единственном экземпляре. Такие вещи должны висеть на отдельной стойке, чтобы их сразу было видно.

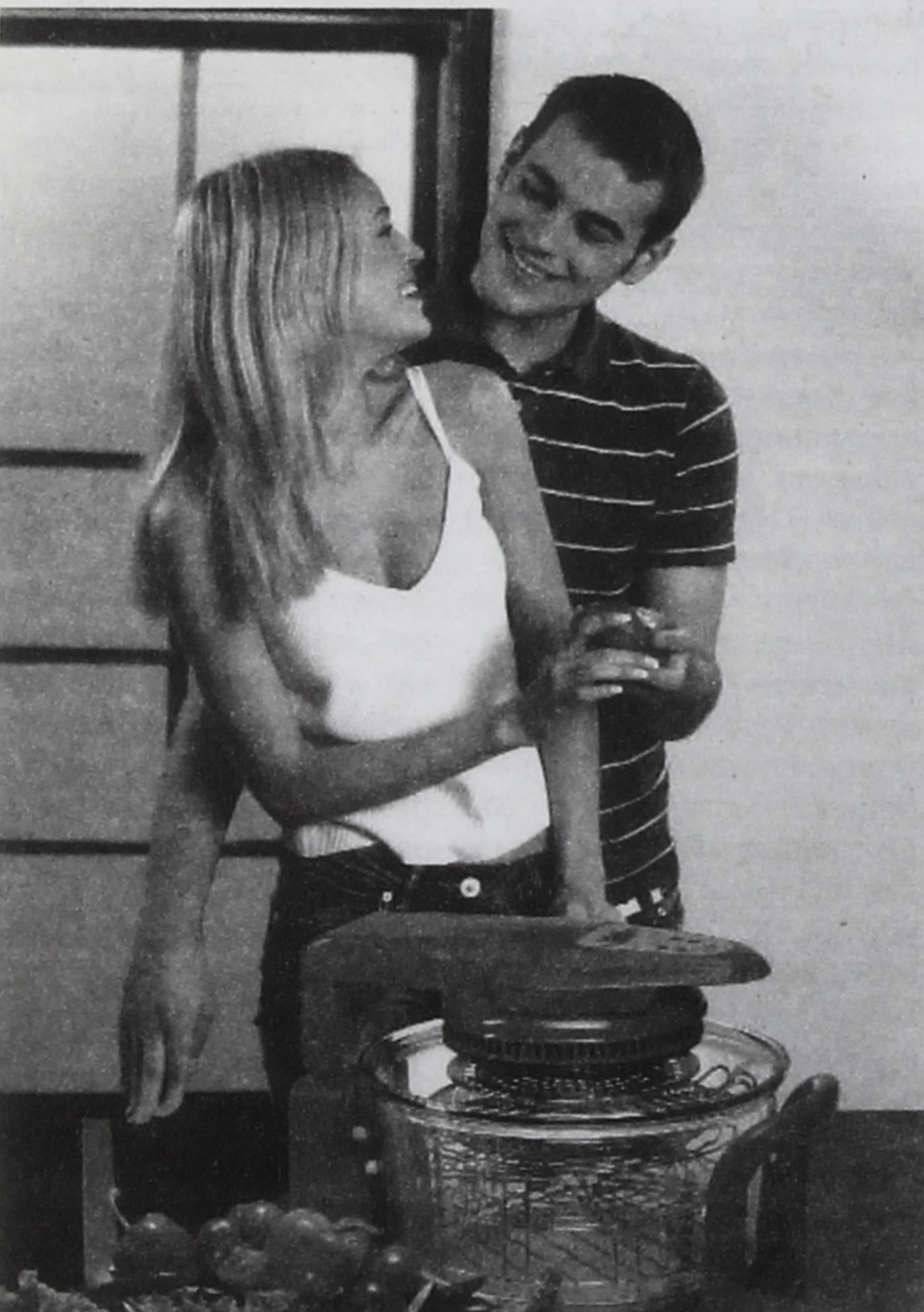
Есть в магазине «Том Фарр» одно необычное устройство, которое не видит простой посетитель, – счётчик покупателей.

– Это очень дисциплинирует. Теперь мои сотрудники не могут сказать, что «народу никого», потому что я точно знаю, сколько человек за день зашло в магазин. И если пришло 300 человек и ни один ничего не купил, значит, у меня плохие продавцы. Грамотный специалист может только помочь покупателю определиться с выбором, подобрать то, что действительно подойдёт, чтобы покупатель вернулся. Но если кто-то покупатель ничего не намерен, перед ним хоть пластика – не поможет.

– Есть мысли расширять сеть?

– В нашем городе в этом нет необходимости. А вот сеть «Байкал-обувь» расширяю, совсем скоро наш отдел вернётся в магазин «Мелодия». Есть и другие идеи, но делиться ими пока рано. Но скажу точно: новые открытия ещё будут.

Анастасия КУРМАЗОВА
фото Николая СТЕРНИНА



РЕЦЕПТ

Куриные крылышки - гриль

Продукты: куриные крылышки, чеснок, соль, перец.

Приготовление: крылышки натереть солью и перцем с добавлением чеснока. Уложить на среднюю решётку аэрогриля. Готовить 20 МИНУТ на ВЫСОКОЙ скорости вентилятора при температуре 260 градусов.

С необходимостью планировать свои расходы рано или поздно сталкивается практически каждый. Причины могут быть самыми разными: желание сделать крупную покупку, отложить на отдых, выплатить кредит. Но как же порой сложно бывает удержаться в рамках отведенного бюджета!

Строгой контроль расходов и режим тотальной экономии угнетают. Особенно тяжело смотреть на полки продуктовых магазинов, которые ломятся от изобилия всевозможных товаров, и осознавать, что не можешь позволить себе многое из того, к чему привык. Вместо деликатесной грудинки или буженины приходится довольствоваться в лучшем случае сосисками, скумбрию горячего копчения заменять недорогой соленой селедкой, реже покупать столь любимую курочку-гриль. Отменяются походы в кафе и рестораны – один ужин в ресторане со средним ценником обойдется минимум в 3-4 раза дороже, чем дома.

Впрочем, опытные хозяйки знают, что даже при жесточайшей экономии можно не отказываться от любимой еды, если изменить свои привычки. В частности, больше готовить дома. Простая арифметика: килограмм кур на рынке обойдется вдвое дешевле, чем готовая курочка-гриль, килограмм свежего мяса – в 1,5 раза дешевле, чем килограмм хорошей ветчины. Тут важно соблюдать баланс между желанием вкусно поесть и временем, потраченным на реализацию этого желания. Стоять у плиты весь день напролёт, конечно, не выход. В такой ситуации стоит прибегнуть к помощи современных средств бытовой техники, в первую очередь аэрогриля.

Благодаря своей многофункциональности аэрогриль Hotter быстро оправдывает расходы на его приобретение. Ни один из современных кухонных приборов не способен приготовить такое количество блюд. Десять программ работы, в числе которых разогрев, разморозка, сушка, томление, стерилизация, выпечка, жарка, гриль, позволяют охватить практически все области кулинарного искусства. Можно варить супы, томить каши, печь вкуснейшие пирожки, жарить мясо. Можно осваивать ресторанный ассортимент – филе индейки под ореховым соусом, рыба в белом вине, картофель по-савойски, только стоимость ужина будет сущес-

твенно ниже. Курица-гриль – коронное блюдо этого чудо-прибора. А приготовленные в аэрогриле Hotter деликатесы – копченая рыба, домашняя ветчина, грудинка – обойдутся в несколько раз дешевле покупных.

Готовит аэрогриль в автоматическом режиме, тратя дозатраты хозяйки при этом минимальны. Конечно, как и к любому новому прибору, к нему надо приспособиться. Зато потом можно забыть о плите, духовке, микроволновой печи, пароварке, шашлычнице, коптильне, йогуртнице – аэрогриль Hotter заменит их, сохранив ваш семейный бюджет и ваше драгоценное время.

Запиши адрес

Тел.: 8902-579-00-13; 680-013

Адрес: 8 мкрн, д. 3

Производитель аэрогрилей Hotter Великобритания.
Гарантия 2 года.

• ГУБЕРНСКИЕ ХРОНИКИ

БЦБК «замкнут»

Поручение Председателя Правительства Российской Федерации Владимира Владимировича Путина федеральным ведомствам и Правительству области подтверждает внимание Правительства страны к развитию Приангарья, позицию по соблюдению экологических требований и защите природоохранной зоны озера Байкал.

Поручение обязывает собственников комбината, имеющего сложную много-десятиточную судьбу, добиться такого уровня модернизации производства, чтобы воздействие на экосистему озера было минимальным. Об этом заявил Губернатор – Председатель Правительства Иркутской области Дмитрий Мезенцев, комментируя итоги совещания по вопросу реализации первоочередных инвестиционных проектов в Сибирском федеральном округе под руководством Председателя Правительства Российской Федерации Владимира Путина.

На совещании премьер-министр РФ дал поручение соответствующим ведомствам совместно с Прави-

тельством Иркутской области проработать вопрос о переводе в течение 2011 года Байкальского ЦБК на замкнутый цикл водооборота.

Дмитрий Мезенцев также отметил, что участникам VI Байкальского экономического форума был представлен первый вариант проекта планировок Байкальска, предусматривающий, что город станет опорным в особой экономической зоне. Реализация проекта сделает город и район более комфортным для проживания и туризма. Глава региона напомнил, что Иркутская область представила в Правительство РФ комплексный инвестиционный план развития и модернизации Байкальска до 2014 года. Согласно представленному плану, область рассчитыва-

ет на общий объем финансирования Байкальска на пять лет в размере 14,7 млрд. рублей.

Напомним также, что на рассмотрении рабочей группы, созданной при Правительстве РФ, которую возглавляет заместитель министра промышленности и торговли России Андрей Дементьев, находится проект стратегии развития БЦБК. В документе приводится производственная программа на 2011 год. В рамках разрабатываемой стратегии планируется провести в течение 2011 года постепенное переоборудование производства беленой целлюлозы на замкнутом цикле водооборота. Сейчас прорабатывается вопрос о проведении процесса добелки целлюлозы в Китае, в рамках развития производства ведутся переговоры с научными кругами Приангарья по выпуску продуктов лесохимической линии. Планируется организовать переработку отходов шлам-лигнина по новой технологии.

Полтора миллиарда – в дороги

Правительство Иркутской области уделяет особое внимание состоянию автодорог региона. Из областного бюджета в 2010 году на дорожную отрасль было выделено 1,5 млрд. рублей.

Об этом заявил министр строительства и дорожного хозяйства Иркутской области Руслан Болотов на открытии научно-практической конференции «Проблемы строительства, реконструкции и ремонта автодорог с применением новых технологий и материалов». В мероприятии приняли участие президент Союза дорожников Иркутской области Анатолий Косяков, директор Российской ассоциации подрядных организаций в дорожном хозяйстве Москвы Дмитрий Немчинов, председатель Некоммерческого партнерства «Са-

морегулируемая организация строителей Байкальского региона» Сергей Брилка.

На конференцию прибыли представители дорожных и научно-проектных организаций из Иркутской области, Москвы, Дальнего Востока, Якутии, Бурятии, Новосибирска.

Руслан Болотов отметил, что Губернатор – Председатель Правительства Иркутской области Дмитрий Мезенцев утвердил долгосрочную целевую программу «Развитие автомобильных дорог общего пользования, находящихся в государственной собственности Иркут-

ской области, на 2011 – 2015 годы».

На реализацию программы планируется получить порядка 3 млрд. рублей из федерального бюджета и около 6,6 млрд. рублей – из областного бюджета. По мнению министра, для того чтобы максимально эффективно использовать столь значительные по объему средства, необходимо применять в работе современные материалы и технологии.

В течение двух дней участники конференции планируют обменяться опытом в области проектирования строительства, применения строительных материалов, совершенствования дорожной техники, внедрения эффективных ресурсосберегающих технологий.

Здоровье строится

На объекты капитального строительства в сфере здравоохранения из бюджета Приангарья в 2011 году планируется направить 227,6 млн. рублей. Об этом сообщил Губернатор – Председатель Правительства Иркутской области Дмитрий Мезенцев.

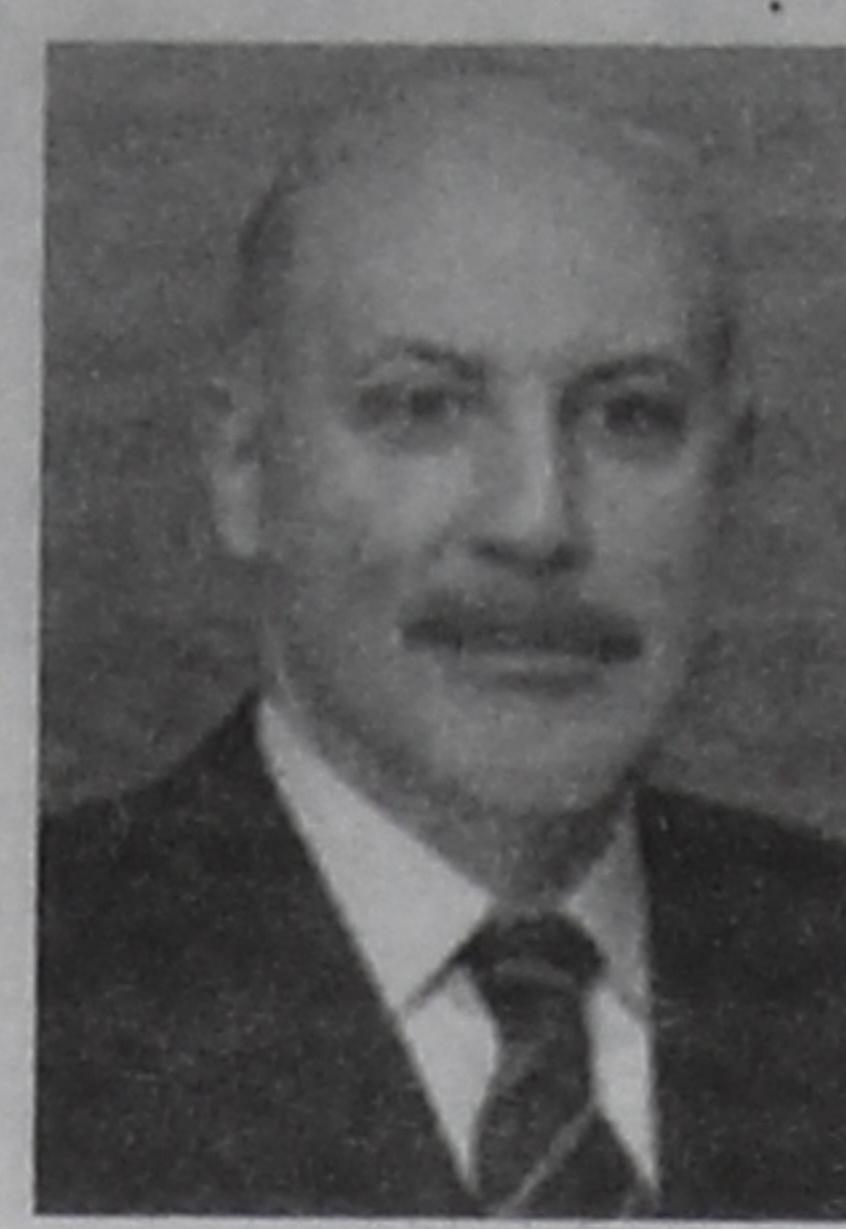
Среди объектов капстроительства областная психиатрическая больница №3 в деревне Сосновый Бор, хирургический корпус Восточно-Сибирского онкологического центра в Иркутске, центр по профилактике и борьбе со СПИДом в Иркутске, противотуберкулезный диспансер в поселке Усть-

Ордынский Эхирит-Булагатского района.

Как отметил Дмитрий Мезенцев, на реконструкцию и капитальный ремонт объектов здравоохранения предполагается выделить более 55 млн. рублей. Средства поступят в муниципалитеты в соответствии с долгосрочной целевой программой «Развитие социаль-

ной инфраструктуры муниципальных образований Иркутской области на 2010-2011 годы».

Также ассигнования из регионального бюджета планируется направить на строительство объектов здравоохранения в сельской местности. В соответствии с долгосрочной целевой программой «Социальное развитие села Иркутской области на 2011-2014 годы» объем средств на эти цели составит 36,9 млн. рублей. Финансирование поступит на возведение объектов, находящихся в высокой степени готовности.

Защита для дольщиков

Расширенная рабочая группа по подготовке проекта регионального закона о защите граждан – участников долевого строительства создана по инициативе Губернатора – Председателя Правительства Иркутской области Дмитрия Мезенцева. В нее вошли представители Министерства имущественных отношений, Министерства строительства, дорожного хозяйства Приангарья, областной службы государственного жилищного контроля и строительного надзора, крупных строительных организаций, депутаты фракции партии «Единая Россия» в Законодательном Собрании.

– Вопрос о необходимости разработки законопроекта о защите прав дольщиков облправительство обсудило с экспертным советом фракции «Единой России» в парламенте Приангарья. Мы пришли к общему мнению, что в области необходимо создать четкие правовые механизмы защиты от недобросовестных застройщиков людей, вложивших деньги в долевое строительство многоквартирных домов. Дальше, уже в рамках обсуждений на заседаниях расширенной рабочей группы, нам предстоит сформулировать предложения по механизмам правового воздействия на недобросовестных застройщиков и гарантиям для пострадавших дольщиков, – подчеркнул Дмитрий Мезенцев.

Губернатор поручил возглавить рабочую группу министру имущественных отношений Иркутской области Михаилу Карабасеву, который сообщил, что в настоящее время министерство подготовило проект закона в части процедуры ведения реестра граждан, инвестировавших денежные средства в строительство многоквартирных домов и пострадавших от действий или бездействия застройщиков. Эта же часть

закона определит порядок формирования адресного перечня проблемных объектов строительства и полномочия органа, осуществляющего контроль над расходованием средств участников долевого строительства.

– Кроме того, мы изучили опыт других регионов, где уже действуют меры законодательной защиты прав граждан, вложивших деньги в долевое строительство многоквартирных домов. Дальше, уже в рамках обсуждений на заседаниях расширенной рабочей группы, нам предстоит сформулировать предложения по механизмам правового воздействия на недобросовестных застройщиков и гарантиям для пострадавших дольщиков, – подчеркнул Дмитрий Мезенцев.

Министр считает, что одной из наиболее корректных с юридической точки зрения и надежных в плане защиты имущественных интересов участников долевого строительства мер может стать

принудительное прекращение прав первоначального застройщика на земельный участок, отведенный под строительство. Такие участки вместе с недостроенными объектами необходимо передавать на конкурсной основе другому лицу.

Инвестиционные условия конкурса должны предусматривать соблюдение права дольщиков прежде всего по своевременному и качественному завершению строительства и передаче дома в собственность владельцев жилых помещений. В свою очередь новые застройщики должны получать со стороны государственных органов власти гарантии по компенсации понесенных затрат. Механизм прекращения прав первоначального застройщика на земельный участок имеет еще одно немаловажное качество. При банкротстве строительной компании он снижает угрозу включения незавершенного объекта в конкурсную массу.

«Ворота Байкала» попадают в особую зону

Решение о создании особой экономической зоны «Ворота Байкала» подтверждено на совещании под руководством Председателя Правительства Российской Федерации Владимира Владимировича Путина. Все разговоры о том, быть зоне или нет, сняты.

Задача Правительства Иркутской области, региональных и муниципальных властей – перевести работу в практическую плоскость. Об этом заявил Губернатор – Председатель Правительства Иркутской области Дмитрий Мезенцев, комментируя итоги совещания по вопросу реализации первоочередных инвестиционных проектов в Сибирском федеральном округе под руководством Председателя Правительства Российской Федерации Владимира Путина. Глава региона также уточнил, что Правительство области ведет переговоры с ОАО «Особые экономические зоны», российскими и зарубежными инвесторами.

– Для Иркутской области это мощнейший стимул развития туризма как индустрии, реального увеличения числа рабочих мест, поступления налогов. Про-

ект позволит создать в регионе туристические комплексы высокого класса, привлечь в эту отрасль инвесторов, – подчеркнул Губернатор. Дмитрий Мезенцев отметил, что работы по установлению границ, межеванию земли и проектированию ОЭЗ в Слюдянском районе будут проведены в 2011 году.

Напомним, 8 сентября Правительство Российской Федерации одобрило увеличение площади особой экономической зоны туристско-рекреационного типа в Иркутской области. На первом этапе реализации проекта в Слюдянском районе предполагается развитие участка «Гора Соболиная». Площадь участка, включенного в особую экономическую зону туристско-рекреационного типа, составляет 500 га. На участке будет проведено водоподготовка, расширение Западного и Восточного склонов, по-

дъездной дороги к горнолыжной базе, строительство скоростной канатной кресельной дороги и 14 гостиниц.

На втором этапе проекта ОЭЗ ТРТ планируется организовать региональный центр подготовки зимних видов спорта (Мангутай). В ходе работы над третьим этапом будет реализован проект экстремального и приключенческого туризма в Большом Голоустном.

Глава региона подчеркнул, что Министерство строительства, дорожного хозяйства Приангарья составило техническое задание, в котором обозначено проведение разработки стратегической концепции развития территории Слюдянского района. Согласно документу предполагается провести работы по оценке потенциала территории, потребности в гостиничном фонде и дополнительной инфраструктуре, функциональное зонирование (выделение специальных зон внутри земельного участка), разработку транспортной схемы, расчеты инженерных нагрузок, размещения объектов.

спутниковые антенны ПРОДАЖА, УСТАНОВКА
Магазин "Кудесник", 177 кв-л
54-26-75, 8902-174-1760.
НОЯБРЬ - скидка 15 %



натяжные потолки

При покупке натяжного потолка вы получаете 3 м² в подарок!
* При заказе от 8 м²

Ангарские окна

Адрес: 94 кв-л, д. 8,
т. 537-900, 637-537,
19 мрн, д. 10,
т. 51-00-88, 63-52-55

мир
КОН KRAUSS
Германия

ОКНА
7740 РУБ.
ЛОДЖИИ

ПРИ 100% ОПЛАТЕ ЗА КАЖДОЕ ОКНО
ПОДАРОК НА ВАШ ВЫБОР

БЕСПЛАТНО! ЗАМЕРЫ, ДОСТАВКА,
ВЫВОЗ МУСОРА

ул. К. Маркса, 6, ТЦ «Квадрат», оф. 18.

Тел. 500-756,
63-97-47

ПРЕДЪЯВИТЕЛЮ КУПОНА

линолеум – от 140 руб.
ламинат – от 460 руб.
ковролин – от 170 руб.

Адрес: ТД «Городок», пав. 29. Тел. 8964-10-222-92

МЕБЕЛЬ
от производителя

Большой ассортимент
мягкой мебели,
кухонных
и спальных гарнитуров.
Офисные кресла
(более 15 моделей)
от 1100 руб.
Письменные и
компьютерные столы -
более 40 моделей - от 2000 руб.
73 кв-л, дом 7. Тел. 52-19-68.
73 кв-л, дом 9
(ост. "Швейная фабрика").
Тел. 52-57-87

НОВАЯ ВАННА за без замены старой

* ВАННА В ВАННУ – 6500 руб.
(установка новой акриловой ванны-
вкладыша, срок службы – 15-20 лет)

* НАЛИВНАЯ ВАННА – 4000 руб.

(идеально гладкое акриловое
покрытие толщиной до 6 мм,
срок службы – 10-12 лет)

* ЭМАЛИРОВКА
ВАННЫ – 2000 руб.
(нанесение эмали для ванн, срок службы – до 5 лет)

заключаем договоры на дому
Профессиональные консультации. Опыт 15 лет.

Адрес: рынок ДСК, 2 этаж, каб. 262. Тел. 630-800.

ДАЙТЕ ОКНАМ ВТОРУЮ ЖИЗНЬ!

У вас дует из окон? Вы хотите избавиться от холода, сквозняков, шума и пыли? Вам надоело каждый год заклеивать окна? Вы не готовы потратить крупную сумму на установку евроокон? Мы знаем выход - модернизация без замены по технологии "GT-ListenR", которая широко используется в Скандинавских странах, в том числе и Швеции, где климатические условия схожи с российскими.

Pациональные шведы не тратят деньги на замену окон. Они проводят их реконструкцию по специальной технологии. После этого обычные деревянные окна обеспечивают им полный комфорт проживания. Температура в доме становится оптимальной. Не досаждает пыль, сквозняки.

Значит, и у нас можно сохранить натуральные деревянные окна без лишних затрат!

Дерево - лучший материал для окна. Оно практически не пропускает холод и в то же время дышит, обеспечивая кислородный баланс и оптимальную влажность воздуха. Модернизация же дает возможность продлить срок службы деревянного окна на долгие годы, избавиться от необходимости заделывать щели перед каждой зимой, повысить температуру в помещении в холодное время года до комфортной.

Все работы проводятся в течение одного дня и не втягивают вас в состояние ремонта, неизбежного при замене окна на новое, а обойдутся намного дешевле.

Впервые в России освоили эффективную и доступную по цене технологию в Санкт-Петербурге, Москве, Мурманске, Самаре, Тольятти.

Сегодня достаточно обратиться в нашем городе по тел. 8-924-628-13-32 (ежедневно с 9 до 19 часов без выходных), и вы получите подробную информацию, как с помощью применения технологии, а также используемых современных материалов и своих деревянных окон можно создать в своем доме тепло, уют, комфортный микроклимат, при этом значительно сэкономив.

БОЛЬШОЙ РЕМОНТ

000 «ЛесСтройСервис»
РЕАЛИЗУЕТ
ПИЛОМАТЕРИАЛ
СОСНА.
Тел. 89025695827,
54-46-14.

ПРОФНАСТИЛ С21
МЕТАЛЛОЧЕРЕПИЦА
от производителя
217 руб кв. м
Тел. 8-9025-614-899

МАГАЗИН КЕРАМИЧЕСКОЙ ПЛИТКИ «Мистер Плиткин»

Керамическая плитка
от 190 руб./кв. м

Услуги дизайнера
Широкий
ассортимент

Часы работы:
с 10 до 19 часов.

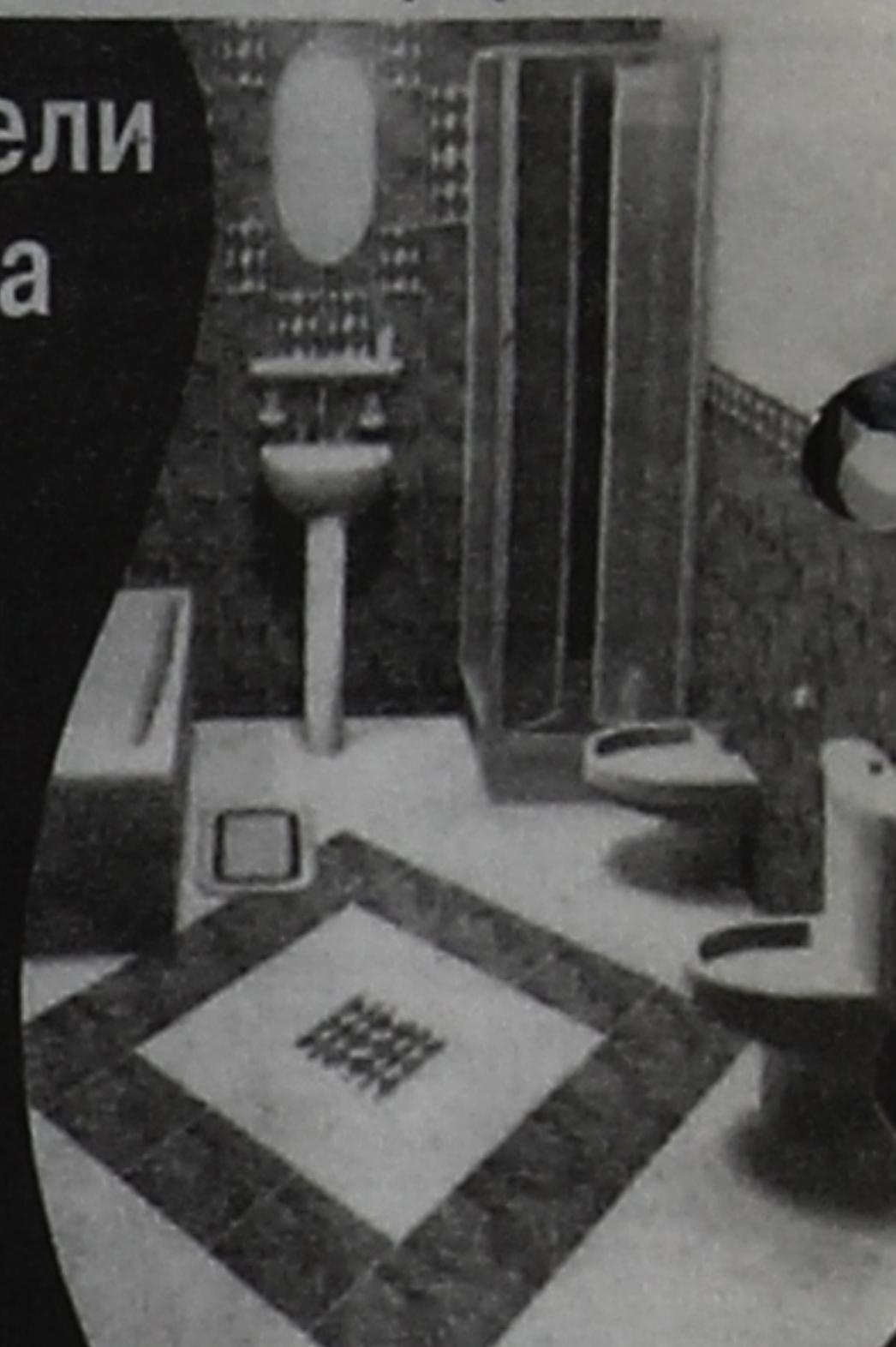
8-914-877-0429.

Адрес:
г. Ангарск,
19 мрн, павильон
около дома 13.

Салон керамической плитки "МАДРИД"
Испания в вашем доме

сантехника, смесители
керамическая плитка
керамогранит
ступени и др.

ВСЕГДА В НАЛИЧИИ
И В БОЛЬШОМ АССОРТИМЕНТЕ
19 мрн, дом 5
(остановка трамвая «Енисейская»).
Работаем с 10 до 19 часов
без перерыва, выходной воскресенье.
Тел./факс 555-613.



000 «РТК-Системы» САНТЕХНИЧЕСКИЕ работы
любой сложности

УСТАНОВКА ВОДОСЧЕТЧИКОВ
Качество. Низкие цены.

Тел.: 68-05-98, 89025-79-05-98, 89027-69-15-84.

ОКНА
от производителя
7920 РУБ. ключ
Профиль KRAUSS (Германия)
ЛОДЖИИ
ЖАЛОЗИ
Индивидуальный подход по
рассрочке и каждому клиенту

БЕСПЛАТНО! доставка, демонтаж,
замеры, вывоз мусора
Ул. Горького, 80 кв-л, д. 1.

Тел. 633-005, 52-82-35 ТРЕБУЕТСЯ ПОМОЩНИК ОФИС-МЕНЕДЖЕРА
ПРЕДЪЯВИТЕЛЮ КУПОНА ПОДАРОК НА ВЫБОР!

СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР DWT

ВЫ можете взять на ПРОКАТ:

- + перфораторы - 150руб./сутки
- + эл.лобзики - 150руб./сутки
- + болгарки - 150руб./сутки
- + электродрели - 150руб./сутки
- + цепные пилы - 400руб./сутки
- + отбойные молотки - 1000руб./сутки

КУПИМ ЭЛ.ИНСТРУМЕНТЫ на запчасти
РЕМОНТ ЛЮБОГО электроинструмента

Магазин "Олимпиада", 2-й этаж

Условия проката Вы можете узнать по тел. 56-76-03

Заточка, ремонт, изготовление
ЦЕПЕЙ

Пластек

Дополнительная
информация
по тел. 51-42-02

→ ОКНА
→ ДВЕРИ КРЕДИТ
металлические,
межкомнатные СКИДКИ
→ БАЛКОНЫ 40%

9 мрн, Школа искусств №3, 1 эт., тел. 65-39-22.
84 кв-л, м-н "Сибирячка", тел.: 52-98-86,
64-54-10, без выходных

ЦИКЛ «ДЕЛИМСЯ ОПЫТОМ»: МНОГОЛИКАЯ КАПУСТА

Один из выпусков мы уже посвящали капусте белокочанной, сегодня продолжим капустную тему и поговорим о других видах этой культуры. В фирме «Лариса», в торговой точке «Современник» (кассовый зал), работает опытный садовод Татьяна Григорьевна, которая охотно рассказывает о своих успехах в выращивании менее распространенных в нашем регионе видов капусты.

- Белокочанную капусту выращивает на своем участке каждый или почти каждый дачник, но у нее есть семя сестер: савойская, брюссельская, брокколи, кольраби, пекинская, краснокочанная и цветная капуста. Из них только цветная столь же популярна, как белокочанная, остальные же незаслуженно обделены вниманием сибирских садоводов, а зря, ведь все они по-своему хороши и вкусны. Расскажу о некоторых из них.

Брюссельская капуста на наших участках большая редкость. Мне встречалась она только в замороженном виде в супермаркетах, а так хотелось вырастить её самой. Это и экзотика, и в то же время настоящая кладовая питательных веществ, витаминов и минеральных солей, т.к. по их содержанию она почти вдвое превосходит белокочанную капусту. По сравнению с другими видами капусты брюссельская занимает небольшие площади, т.к. растет вверх. Посадка на рассаду и высадка в грунт производится вместе с другими видами капусты.

Для испытаний я взяла брюссельскую капусту **РОЗЕЛЛА**, посадила ее по краю картофельного поля. Растения получились красивые, высокие, хорошо облиственные. Когда кочанчики достигнут 1 см в диаметре, верхушку следует прищипнуть, чтобы ускорить их рост и созревание. В итоге на одном стебле зачалось от 20 до 40 кочанчиков до 15 г каждый. Предварительно отваренные и слегка обжаренные кочанчики – прекрасный гарнир для любого блюда. Кроме того, брюссельская капуста – продукт с очень высокой диетической ценностью: великолепный, свойственный только ей, вкус и минимум калорий!

Пекинская капуста отличается чрезвычайной скрустелостью. Листья пекинской капусты превосходно подходят для салатов и украшения блюд, имеют приятный нежный вкус, а свежесть сохраняется значительно дольше, чем листья салата. Наиболее ранний гибрид пекинской капусты – **МАНОКО**.

Савойская капуста **ВЕРТЮ** имеет гофрирован-



ные пузырчатые листья и рыхлый кочан, она характеризуется отличным вкусом и хороша для приготовления голубцов и различных капустных «мешочек» с любыми начинками (все зависит от вашей фантазии).

Краснокочанную капусту **РУБИН** с фиолетовой окраской листьев используют в свежем и маринованном виде. Особенно хороша эта капуста в салатах зимой, поскольку ее кочаны очень плотные, хорошо хранятся и не растрескиваются. Получается и вкусно, и красиво, и нетрадиционно.

Если вы еще не выращивали эти виды капусты, думаю, вам обязательно захочется попробовать, поэтому, покупая семена белокочанной и цветной, не забудьте и про другие, не менее интересные и полезные виды капусты.

ПРЕДСТАВЛЯЕМ НОВИНКУ

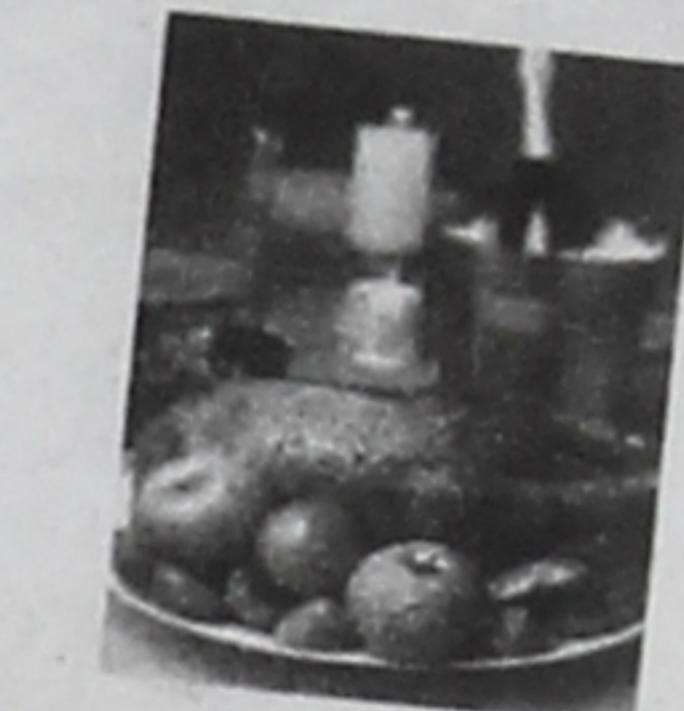
Капуста кольраби **КОЛИБРИ F1** – ранний гибрид голландской фирмы **ВЕДО** для всех периодов выращивания в открытом и защищенном грунте. Вегетационный период – 65 дней от высадки рассады. Стеблелюд плоскоокруглый, фиолетового цвета, не образует волокон. Масса стеблелюда 700-900 г. Обладает отличными вкусовыми качествами. Рекомендуется для использования в свежем виде и домашней кулинарии.

Заполните купон с указанием правильных ответов на вопросы и привнесите по адресам:

- ❖ ТД «Силуэт», отд. «Чай, кофе»
- ❖ ТД «Гефест», цок. этаж, пав. № 25

1) Традиционное новогоднее блюдо на столе россиянина?

- ❖ хотдог
- ❖ оливье
- ❖ фуа-гра
- ❖ кошачий корм



2) Чай какого вида не бывает?

- ❖ зеленый
- ❖ красный
- ❖ черный
- ❖ фиолетовый



3) Чем обычно занимаются люди под бой новогодних курантов?

- ❖ кричат горько
- ❖ бегут к холодильнику
- ❖ загадывают желания
- ❖ засыпают



4) Где родился чай?

- ❖ Китай
- ❖ Северный полюс
- ❖ Сибирь
- ❖ Гренландия



Ф.И.О. _____

Конт. телефон _____

Каждый, кто принесет купон до 12 ноября, получит дисконтную карту на 3% в подарок!!!

Торопитесь, шанс выиграть есть у каждого!

Ждем ваши купоны по адресам:

- ❖ ТД «Силуэт», отд. «Чай, кофе»
- ❖ ТД «Гефест», цок. этаж, пав. № 25



Web-дизайнер муж., 22-30, В/О, от 15000
Администратор (ресторан) 23-35, нед./нед., опыт, 18000

Бармен муж. 23-35, опыт желат., нед./нед., от 15000
Бухгалтер филиала ж. 25-40, В/О, опыт, 1C, от 20000

Водитель-экспедитор В, С 28-45, от сп.-сп., опыт, от 15000

Геодезист 25-45, В/О, опыт, знание спец.программ, от 21000

Инженер КИПиА м. до 50, опыт, 18000-25000

Инженер по обслуживанию (производство пласт.окон) м. 22-40, спец.обр., опыт, з/п - сдельная

Инженер-технолог (бетон. смеси) до 45, В/О, опыт, от 15000

Кредитный эксперт ж. 22-35, В/О, опыт желат., 13000

Кладовщик (мебель) 25-45, от сп.-сп., опыт, 12000

Консультант (возможно совместит.) 22-40, мед.образов., опыт желат., от 14000

Менеджер по продажам (банк) до 35, В/О, опыт, от 18000

Менеджер по продажам (строймат-лы) ж. 22-35, В/О, опыт желат., от 10000

Менеджер по сбыту (ГСМ) 25-40, В/О, опыт, 10000+%

Менеджер по сбыту (хим.сырье) м. 22-25, В/О, опыт, 20000

Менеджер по продажам (сухие смеси) м./ж. 25-35, В/О-техн., опыт, от 20000

Менеджер по продажам ж. 22-30, В/О, миним.опыт, 1С - можно курсы, от 12000+%

Менеджер в отделе снабжения ж. 22-30, В/О, опыт, 16000+%

Менеджер по раб. с тендера м. 25-35, В/О, опыт, от 15000

Менеджер по развитию с а/м м. 27-35, В/О, опыт, от 20000

Налогодчик оборудования м. 25-45, спец.обр., опыт, 13000

Начальник производства с а/м (строймат-лы) м. 30-40, В/О-техн., опыт на производств., от 40000

Оператор 1С ж. 20-35, от сп.-сп., опыт, 8000-14000

Офис-менеджер (кит.язык; совместит-во) ж. 22-40, В/О, опыт желат., з/п - договорная

Преподаватель англ.языка 21-40, В/О, опыт, з/п - сдельная

Продавец-консультант (книги) 25-50, 5/2, от сп.-сп., от 9000

Продавец-консультант (муж. одежда) ж. 25-40, от сп.-сп., опыт, гр.раб.: с 10:00 до 17:00, от 10000

Продавец (обувь) ж. 30-45, от сп.-сп., опыт, от 12000

Руководитель гр. по раб. с малым и средним бизнесом м./ж. 25-40, В/О, опыт, з/п - от 30000

Системный администратор м. от 20, опыт, 10000-15000

Топ-менеджер (страх.комп.) 30-45, В/О, опыт, от 25000

Фармацевт ж. 22-40, от сп.-сп., опыт, от 18000

Фин. менеджер ж. 22-35, В/О-эконом., опыт, 1С, от 15000

Электрогазосварщик 5,6 р. до 45, опыт, от 30000

Юрист муж. 22-35, В/О, опыт желат., от 8000

АРЕНДА ОФИСОВ!!!

ПОЧАСОВАЯ АРЕНДА КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛА!

Подбор персонала. Трудоустройство.

Составление резюме.

Бесплатные консультации по поиску работы

① 535-029, 535-031, 535-036,
8-908-650-41-84

94 квартал, д. 30, офис 27

ktm1@mail.ru www.UspehJob.ru



ВНИМАНИЕ! КОНКУРС!

«Чао Какао»

А по итогам лотереи определится победитель I тура, который получит новогодний приз!



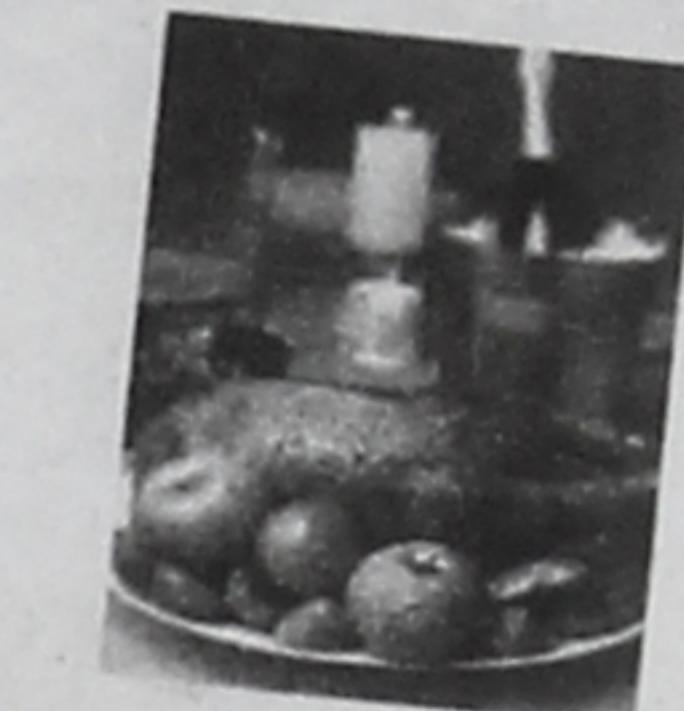
ПЕРВЫЙ ТУР

Заполните купон с указанием правильных ответов на вопросы и привнесите по адресам:

- ❖ ТД «Силуэт», отд. «Чай, кофе»
- ❖ ТД «Гефест», цок. этаж, пав. № 25

1) Традиционное новогоднее блюдо на столе россиянина?

- ❖ хотдог
- ❖ оливье
- ❖ фуа-гра
- ❖ кошачий корм



2) Чай какого вида не бывает?

- ❖ зеленый
- ❖ красный
- ❖ черный
- ❖ фиолетовый



3) Чем обычно занимаются люди под бой новогодних курантов?

- ❖ кричат горько
- ❖ бегут к холодильнику
- ❖ загадывают желания
- ❖ засыпают



4) Где родился чай?

- ❖ Китай
- ❖ Северный полюс
- ❖ Сибирь
- ❖ Гренландия



Ф.И.О. _____

Конт. телефон _____

56-77-76

♦ ТД «Лола», цокольный этаж, пав. 19

♦ МОРУЦ, 29 мрн, центр. вход

♦ ДК «Современник»

♦ Рынок ДСК, зал 3, каб. 27

♦ М-н «Олимпиада», пав. 50

ФИЛЬТРЫ ДЛЯ ВОДЫ

АКВАФОР

8(3955) 68-15-35

Адрес: 92 кв-л, 2д.

8902-579-15-35

Качество Вашей воды - качество Вашего здоровья!

СРОЧНО В НОМЕР

Информацию страхователей филиала №8 государственного учреждения - Иркутского регионального отделения фонда социального страхования РФ

уплата страховых взносов на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством осуществляется ежемесячно, в срок не позднее 15-го числа, следующего за календарным месяцем, за который начисляется ежемесячный обязательный платеж, по следующим банковским реквизитам и кодам бюджетной классификации:

Получатель: УФК по Иркутской области (государственное учреждение - Иркутское региональное отделение фонда социального страхования Российской Федерации, л/сч 04344026260) ИНН 3808011062; КПП 380801001; ОКАТО плательщика; р/с 40101810900000010001 ГРКЦ ГУ Банка России по Иркутской обл. г.Иркутска БИК 042520001

Коды бюджетной классификации (104 поле платежного документа)	Тип платежа (110 поле платежного документа)	Наименование
393 1 02 02 090 07 1000 160	ВЗ	Страховые взносы
393 1 02 02 090 07 2000 160	ПЕ	Пени
393 1 02 02 090 07 3000 160	ИШ	Штрафы в соответствии со ст. 47 федерального закона №212-ФЗ
393 1 16 20 020 07 0000 140	ИШ	Штрафы в соответствии со ст. 46, 48 федерального закона №212-ФЗ; иные штрафные санкции

Согласно п. 4 ч. 6 ст. 18 федерального закона №212-ФЗ обязанность по уплате страховых взносов не признается исполненной, если в платежном поручении неверно указаны код бюджетной классификации, номер счета федерального казначейства и (или) наименование банка получателя, повлекшие неперечисление данной суммы в бюджет фонда на соответствующий счет федерального казначейства. Соответственно будут начислены пени за несвоевременный платеж.

С 1 января 2011 года уплата страховых взносов на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний будет осуществляться через управление федерального казначейства по следующим реквизитам и кодам бюджетной классификации:

Получатель: УФК по Иркутской области (государственное учреждение - Иркутское региональное отделение фонда социального страхования Российской Федерации, л/сч 04344026260) ИНН 3808011062; КПП 380801001; ОКАТО плательщика; р/с 40101810900000010001 ГРКЦ ГУ Банка России по Иркутской обл. г.Иркутска БИК 042520001

КБК - 104 поле платежного документа	Тип платежа - 110 поле платежного документа	Наименование
393 1 02 02 050 07 1000 160	ВЗ	Страховые взносы
393 1 02 02 050 07 2000 160	ПЕ	Пени
393 1 02 02 050 07 3000 160	ИШ	Штрафы за неуплату или неполную уплату сумм страховых взносов (ст. 19 №125-ФЗ)
393 1 16 20 020 07 0000 140	ИШ	Штрафы: - за непредставление расчета в установленный срок; - за непредставление расчета по начисленным и уплаченным страховым взносам (ст. 19 №125-ФЗ).

Свои вопросы вы можете задать по телефонам: 67-26-49, 67-49-67, а также разместить на сайте

Государственного учреждения - Иркутского регионального отделения фонда социального страхования Российской Федерации (<http://fss.ru/region/ro38/>).

КАРТОФЕЛЬ
ДОСТАВКА пос. Голуметь
Свежий урожай : 52-68-75, 63-22-50

САХАР МУКА
рис, окорочка
51-15-17

МУКА, САХАР
корма, рис, гречка
Тел. 55-67-74, 4196

САХАР МУКА
рис, окорочка
63-09-79

Сахар - 25/50 кг
Мука в/с, 1 сорт - 25/50 кг
Окорочка, масло, рис
54-74-66, 675-683

Сахар - 25/50 кг
Мука в/с, 1 сорт - 25/50 кг
Окорочка, масло, рис
56-60-56

МУКА, САХАР
корма
РИС, ГРЕЧКА
Тел. 53-47-46

С полей Алтая
Мука 50/25/10/5/2
крупы, макароны, соль, сахар,
сухофрукты, масло,
корма для с/х животных,
(для кроликов и собак).
Адрес: 215 кв-л, строение 21.
Тел.: 54-43-05, 59-46-23.

Поздравляем!

МЕДВЕДЕВУ Любовь Николаевну
с юбилейным днем рождения!



С юбилеем тебя поздравляем,
Мы любим тебя и желаем
Удачи в жизненном пути,
Здоровья на долгие годы
И быть счастливою всегда!

Муж, сын, дочь

ВАГНЕР Наталью Даниловну
с юбилеем!

Особый день рождения сегодня -
Торжественный, чудесный юбилей!
Удачи и отличного здоровья!
Пускай мечты сбываются скоро!
Как праздник каждый день пусть будет ярким,
А жизнь всегда прекрасна и светла!
И самые приятные подарки
Почаще преподносит пусть судьба!
От всей души успеха, вдохновенья
И радости исполненных надежд.
Пусть будет превосходным настроение,
Достатка и счастливых долгих лет!

С любовью сестры Аннушки,
Нина и их семьи



РЕМОНТ

перегородки, арки, потолки (гипсокартон) любой конфигурации, ламинат, линолеум, двери, сайдинг, электрика.

Низкие цены. Гарантия.

Тел. 63-70-29.

ЛОМБАРД

ООО «Новэк»

Открыто новое
отделение
по адресу:

19 мкрн, д. 10

(ул. Социалистическая,
рядом с кафе
«Шоколадный рай»).

Работаем с 9 до 20 часов

без перерыва и выходных.

Тел. 65-41-87.

1518

1518

ВИТРИНА СКИДОК

ПРЕДСТАВЛЯЕТ ШИРОКИЙ ВЫБОР

- кроваток с ортопедическим основанием (пр-во России)
- комодов
- ортопедических матрасов
- стульев (пр-во России, Италии)

скидки!



206 кв-л, д. 3.
Тел. 544-515

АКЦИЯ!

ПРИ ПОКУПКЕ КРОВАТИ -
МАТРАС В ПОДАРОК!

УВАЖАЕМЫЕ АБОНЕНТЫ!

В выходные праздничные дни, с 4 по 7 ноября 2010 г.,
ООО АТСК прием абонентов вести не будет
в связи с выполнением профилактических работ
на сетевом оборудовании, ограничивающих работу
с лицевыми счетами потребителей.

Тел.: 500-236, 500-237, 500-238.

Продам УЧАСТОК
под строительство здания
(есть проект).

Продам или сдам в аренду

ПРОИЗВОДСТВЕННУЮ БАЗУ

Тел. 8-950-063-49-63

Продам ОФИСЫ

(отдельный вход, удобная парковка):

75 кв. м в 10 мкрн по ул. Конинтерна;
60 кв. м в 82 кв-ле по ул. Горького.

Тел. 8-950-063-49-63



РИТУАЛЬНАЯ СЛУЖБА «Аида»

- Полный комплекс услуг по захоронению.
- Минимальная стоимость захоронения – 9000 руб.
- Предоставляем зал для прощания.
- Выставка-продажа памятников из мрамора и гранита, венков, гробов.
- Изготовление фотоовалов, гарантия 30 лет.
- Захоронение участников ВОВ и боевых действий в горячих точках, ветеранов МВД – бесплатно.
- Возможен кредит.

Адрес: территория МСЧ-28
(рядом с «квартальским» моргом).
Тел. (3955) 54-37-20 круглосуточно.

Редактор: 52-25-46. Зам.редактора: 52-23-17. Отв.секретарь, фотокорреспонденты: 52-32-17. «ГОРЯЧИЙ ТЕЛЕФОН» 508-969 с 9 до 21 ЧАСА БЕЗ ВЫХОДНЫХ.

Репортерская группа: 52-37-90. Журналисты: 52-36-04, 52-26-58. Отдел рекламы: 52-21-37. Отдел подписки и доставки: 52-29-55.

* Все справки по содержанию объявлений - у рекламирующего. «Мнение авторов публикаций не обязательно отражает точку зрения редакции.

* Редакция работает с письмами по закону о средствах массовой информации - рукописи не рецензируются и не возвращаются.

* При полном или частичном использовании материалов ссылка на газету «Время» обязательна.

Редактор выпуска О.А. Краснова

Верстка: А. Безбородов,

М. Оразаева, М. Лесовая, И. Киселев.

Ответственный корректор Ю. Белова

Тираж 21 050 экз.

За редактора Г. В. Амяга

Время
АНГАРСКАЯ
ГОРОДСКАЯ ГАЗЕТА

Адрес редакции:
665830, г.Ангарск,
ул.Ленина, 43.
www.gazetavremya.ru
e-mail:vrem@irmail.ru

Учредитель: ООО "Газета Время". Свидетельство о регистрации ПИ № ФС13-0219

Тираж
сертифицирован
национальной
тиражной службой
С-е №250

Материалы
с подпись
«На правах
рекламы»
являются
заказными

Отпечатано в ООО «Типография «Комсомольская правда»
в Иркутске, ул. Партизанская, 75.
Время сдачи в печать 14.00 час.
Заказ № 1233 Фактическое время

Редактор выпуска О.А. Краснова

Верстка: А. Безбородов,

М. Оразаева, М. Лесовая, И. Киселев.

Ответственный корректор Ю. Белова

Тираж 21 050 экз.