

ГОРОДСКАЯ ГАЗЕТА

# Время

ЖИЗНЬ ПРОДОЛЖАЕТСЯ!

[www.gazetavremya.ru](http://www.gazetavremya.ru)

## • ТЕМА ДНЯ Своя рубашка

Было время, когда иностранные буквы на этикетке возносили вещь чуть ли не к разряду вечных ценностей. Обладание такой вещью мгновенно повышало социальный статус. А возможность достать импорт делала человека почти богом. Времена меняются.

Впрочем, меняются ли? Не по-прежнему ли мы гоняемся за лейблами и воротим нос от русской сермяги? Единственное, что изменилось, - в нас появился стойкий снобизм к китайским подделкам, но так и не появилось умение на раз отличить её от качественного товара. Кстати сказать, продукция ведущих мировых брендов сейчас «одинаково китайская», потому что много фирм перенесло производство в Поднебесную из-за дешевой там рабочей силы.

Но, с другой стороны, что бы мы без того же Китая делали? Большинство населения ходило бы голым, босым и даже голодным. Поэтому что, никто не спорит, товар этой страны дешевле отечественного.

Что может заставить покупателя быть патриотом и класть в свою корзинку именно товар российского производства? Мы спросили об этом у ангарских предпринимателей.

Сергей ДУБРОВИН,  
директор сети кафе-кондитерских  
«Шоколадный рай»:

**Мы отстаем, но  
это нам на руку**



- Покупатель может быть патриотом только в отношении еды. Потому что в продуктах питания российского производства меньше красителей, ароматизаторов и другой химии.

Всегда покупаю на стол только наше молоко, мясокобасные и хлебобулочные изделия, консервы и всё остальное. В своих кондитерских тоже использую только российские про-

ductы: натуральное масло, маргарин, яйцо, сливки, агар-агар, дрожжи и прочее.

Даже сами иностранные производители давно признают, что русские продукты питания вне конкуренции - наши пищевики, в том числе и ангарские, постоянно побеждают в конкурсах, получают призовые места на международных ярмарках. Возьмем тот же шоколад. Наши конфеты всегда были вкуснее импортных! Почему? Просто в стране пока нет технологий, позволяющих повсеместно использовать искусственные заменители. Мы отстаем, но это нам на руку!

**Море вкуса!**

Приходите в  
«Шоколадный рай»!

Центральный рынок, рынок в 205 кв-ле,  
88 квартал, 7, 33 и 19 мрн

## ДЕЛОВОЙ ВТОРНИК

10  
февраля  
2009 года

N 14  
(12188)  
издается в г. Ангарске  
с 24 ноября 1951 года

Не забывайте!  
Заказать  
рекламу  
в газете!  
ТЕЛ. 52-21-37



• ПРЕДЛОЖЕНИЕ

## Запас в мешке

Ангарский предприниматель точно знает, сколько вешать в граммах



Фото Николая ЗАХАРОВА

стр. 2

■ Литровая бутылка подсолнечного масла «Лидер» стоит всего 42 рубля.

На базе ООО «Продукт-Лидер» работают два сертифицированных цеха, где ведут фасовку бакалейных товаров. За смену здесь расфасовывают 1,5 тонны круп и 1200 литров подсолнечного масла. Автоматы делают это с большой точностью – погрешность может быть лишь до 5 граммов. Потребитель по желанию может заказать гречку, рис, пшено, сахар и муку по 1, 3, 5, 10, 25 и 50 кг в красивой фирменной упаковке. Фасовку ООО «Продукт-Лидер» легко узнать по этикетке, которая есть на каждом пакете. Вся продукция этой фирмы идет под брендом «ЛИДЕР».

• КОММУНАЛКА

## Подальше от народа

Жилищные компании объединяются, чтобы выжить

Всю эту неделю работники жилищной компании «Агата-Сервис», которая обслуживает 19-22 микрорайоны, обсуждали нововведения на их предприятии и строили предположения.

Они узнали, что «Агата» еще осенью потеряла юридическую самостоятельность и ушла под крыло более сильной и крупной компании «ЖилКом». Соответственно генеральным директором в «Агате» стал руководитель «ЖилКома» Денис ТОРБЕЕВ, а бывший директор Ольга ТЕРЕНТЬЕВА стала его замом.

На этой неделе всё руководство «Агаты-Сервис»

переехало в 94 квартал, где находится офис «ЖилКома», а в микрорайонах остались лишь управдомы и подрядчики. Они почувствовали себя настолько неуютно без начальства, что поддались паническим настроениям:

1. Их всех не сегодня завтра уволят.
2. Здание продадут. Впрочем, говорят, что его уже продали за 5 миллионов рублей. Некоторые горячие головы грозили сжечь помещение, чтобы не досталось новым хозяевам, о чём написали в анонимном, естественно, письме в нашу редакцию.

стр. 5

## •ПРЕДЛОЖЕНИЕ

# Запас в мешке

Ангарский предприниматель точно знает,  
сколько вешать в граммах

(Начало на 1 стр.)

**Р**уководство фирмы заботится о том, чтобы их продукция была качественной. Например, "ПродуктЛидер" привозит в Ангарск только алтайскую муку. Станислав Нарожных этот выбор объясняет так:

- На Алтае мягкий климат и плодородная земля, пшеница хорошо наливается и созревает. К тому же мука там не только качественнее, но и дешевле, к примеру, краснодарской процентов на 10-15. Гораздо ниже и железнодорожный тариф – доставка продуктов с Алтая в три раза дешевле, чем из Краснодара.

В Ангарск мы привозим только высококачественную продукцию. Это подтверждается всеми лабораториями Иркутска и Ангарска, которые контролируют ее качественные показатели. В результате мы получаем сертификат соответствия и удостоверение качества каждого вида продукции.

Еще один критерий, по которому "ПродуктЛидер" определяет, какой закупать продукт и в каком количестве, – покупательский спрос. По словам Станислава Нарожных, большим

спросом у ангарчан пользуются макаронные изделия, рис, гречка.

- Мы можем предложить нашим покупателям макаронные изделия «МакГран». Они очень хорошего качества, а по ценам имеют явное преимущество, потому что наша фирма является дистрибутором алтайского предприятия.

ООО "ПродуктЛидер" сегодня обслуживает 260 магазинов. Это и понятно: цены на крупы и муку у этой фирмы привлекательные. А поставляются они в магазины города на условиях реализации, то есть с последующей оплатой.

**П**одсолнечное масло в ООО "ПродуктЛидер" поступает цистернами из Краснодарского края. В цехе по его фасовке идет отлаженный процесс. Он начинается с изготовления пластиковых бутылок. Зрелице завораживающее: из крошечной пресс-формы буквально за секунды рождается пузатая бутылка, затем она проплынет под струйкой масла. На бутылке фиксируется крышка, наклеивается этикетка с логотипом фирмы «Лидер» – и продукт готов к употреблению.

Хозяйки охотно берут масло «Лидер»: оно отличного качества и имеет приемлемую цену. Литровая бутылка стоит всего 42 рубля, 0,9 литра – 40 рублей.

Как говорится, комментарии излиши.

**Н**а складе ООО «ПродуктЛидер» работает отдел реализации, где весь ассортимент продукции можно купить мелким оптом на 25-30% дешевле, чем в магазинах города. Многие ангарчане знают этот адрес: 215 квартал, строение 21 (застройщиком – стройгородком).

Девиз фирмы «ПродуктЛидер»: быть первым не только по качеству продуктов, но и в обслуживании своих покупателей. Станислав Нарожных подчеркивает:

- Мы своего покупателя уважаем – до мешка его не допускаем.

Это значит, что в «ПродуктЛидер» вам по низкой цене продадут качественный отечественный продукт и донесут вашу покупку до машины, положат её в багажник, скажут спасибо и пригласят приехать еще раз.

Попробуй тут отказаться!

Елена КЛИМОВА

## •ДЕНЬГИ

## Радиоточка подешевела...

**С** 1 декабря 2008 года наряду с ценами на кабельное телевидение выросли цены и на проводное радиовещание - с 20 рублей 50 копеек до 60 рублей. ОАО «Сибирьтелеком» объяснило это дорогоизнью содержания проводного радио и постепенным переходом на эфирное вещание.

Но кризис внес свою лепту, и ОАО «Сибирьтелеком» пришлось пересмотреть свои планы и повременить с переходом на эфир. Поэтому 3 февраля

2009 года вышел приказ №64 за подписью генерального директора ОАО «Сибирьтелеком» Александра ИСАЕВА о снижении тарифа, с 1 декабря 2008 года стоимость пользования стационарной радиоточкой составляет 27 рублей. Заплатившим 60 рублей будет сделан перерасчет, для этого надо обратиться в пункты оплаты за услуги связи.

На память ангарчан это, наверное, первый случай снижения тарифов.

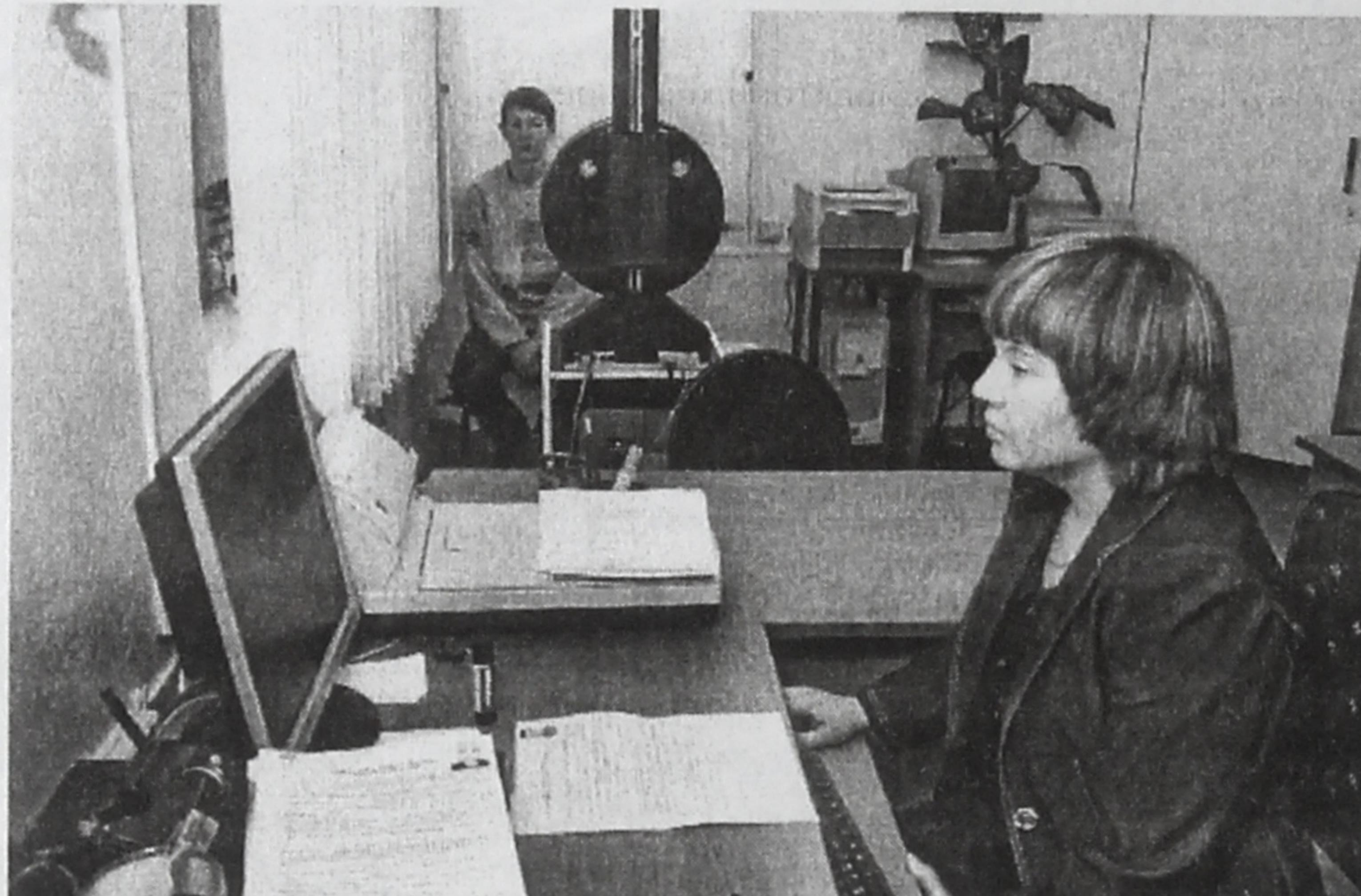
Алена ЗОРИНА

## ...а конверты подорожали

**С** 3 февраля текущего года начали действовать новые тарифы на услуги «Почты России» по пересылке внутренней письменной корреспонденции. Решение по изменению тарифов принято Федеральной службой по тарифам.

Теперь пересылка почтовой карточки вместо 5,50 рубля

## •ЦИВИЛИЗАЦИЯ



■ 20 минут – и лазер вас «срывает».

## Меняем старое на новое

**С** 5 февраля в ангарском управлении федеральной миграционной службы России в 12 микрорайоне заработал мини-комплекс регистрации. Так на техническом языке называется аппаратура, с помощью которой оформляют загранпаспорта нового образца.

Теперь в управлении будут выдавать только такие паспорта. Прежние остаются в ходу до истечения срока действия. Гражданам, жизнь которых связана с частным пересечением госграницы, уже сейчас можно обменять старый паспорт на новый, не дожидаясь, пока у него выйдет срок годности.

Аппаратуру, созданную московским НИИ «Восход», в город привезли еще год назад. У нее свои чистые особенности. Поэтому много времени ушло на замену в здании всей электрики, настройку, установку спутниковой связи. Долго ждали спецканал из Москвы. Наконец всё срослось.

В управлении говорят, что но-

вый загранпаспорт невозможно подделать. Фото здесь не вклеивается, а напечатывается лазерным способом. Лазер же вваривает в пластиковый лист паспорта чип с биометрическими данными владельца.

Специалисты управления только начали осваивать новинку. Пока пропускная способность – один человек за двадцать минут. Но обещают, что скоро набьют руку и дело пойдет быстрее. Это производственная необходимость. Во всей области таких комплексов всего два (первый запустили в Иркутске). Поэтому за нашим управлением закрепили Черемховский, Усольский и Аларский районы.

**Кстати.** За «съемку» на мини-комплексе платить не надо. Но сам паспорт обойдется в тысячу рублей. Ждать его придется не более месяца. Срок действия прежний – 5 лет. Более подробную информацию можно получить по телефону-факсу 670514.

Игорь КАРИН,  
фото Николая СТЕРНИНА

вой загранпаспорт невозможно подделать. Фото здесь не вклеивается, а напечатывается лазерным способом. Лазер же вваривает в пластиковый лист паспорта чип с биометрическими данными владельца.

Специалисты управления только

• СВОЯ РУБАШКА  
Алексей БРЯНСКИЙ, директор  
«Тойота-Сервис-Ангарск»:

## На дороге патриотов нет

- Нашего покупателя трудно заставить быть патриотом. Тот, кто хоть раз прокатился на иномарке, никогда добровольно не сядет за руль отечественного автомобиля. И качественные автозапчасти, к сожалению, на 95% импортного производства. Мы работаем с поставщиками автозапчастей из Японии, Америки и Европы. Ко всему этому в России многих групп товаров просто не существует в природе, их не производят и не делают. Если бы были хорошие отечественные заменители, то, может быть, мы бы предпочли работать с ними.

Еще один существенный момент – в России нет автомобильных брендов, торговых марок, которые гарантировали бы хорошее качество. Покупатель в любом случае предпочитет купить продукт под маркой «Тойота», «Мобил» или «Кастрол», чем «Лукойл», потому что эти марки себя зарекомендовали.

Надо признать, что мы торгуем импортом, он качественнее и реже подводит.



**Нужные запчасти у нас есть всегда!**  
**«Тойота-Сервис-Ангарск»:**

микрорайон Майск, ул. Степана Разина, 2а,  
тел. 57-35-35.

## •ФАКТ

## «Эльдорадо» ушло за долги

**Ч**ешская финансовая группа PPF-Group согласилась взять за долги 51% + 1 акция сети магазинов «Эльдорадо». Чешская финансовая группа контролирует в России банк

«Хоум-Кредит». После завершения сделки представители PPF-Group войдут в совет директоров сети и будут курировать финансовые вопросы.

(Собств.инф.).

● 02

## Угнали с мойки

**С** начала года в Ангарске угнали с улиц и украли из гаражей 20 автомобилей. От новеньких иномарок до старых «Жигулей». Шесть преступлений раскрыто. Последнее раскрыли в пятницу. Владелец «Хонды-Партнер» поставил машину на автомойку в 215 квартале. Машину помыли и оставили на ночь. Однако утром её уже не было. В оперативном поиске принял участие группа розыска ГИБДД во главе с начальником Антоном ФЕДОТОВЫМ. Группе удалось застать машину на городских

улицах, но угонщик и не думал сдаваться. Гоняли авто силами трех экипажей. Лишь когда погоня вынудила «Хонду» свернуть в эллинги Китоя, наступил финал. «Хонду» на крутом повороте занесло в кучу песка. Из машины выскочили три девушки и два парня. Убежать им не дали, переволили всех.

Оказалось, что авто увел 19-летний уроженец Новгорода. Он работал раньше на той самой мойке. Сейчас угонщик сидит в ИВС. В Ангарск он приехал уже с условной судимостью.

## •ДОРОГА

## Удар зеркалом

**В** пятницу, 6 февраля, в Мегете «Тойота-Королла» сшибла пятилетнего мальчика. Это произошло на ул. Трактовой в 18:40. Девятнадцатилетний водитель находился на такой скорости, что боковое левое зеркало, которым машина задела ребенка, напрочь отлетело. Мальчика в бессознательном состоянии увезли в

больницу. Закрытая черепно-мозговая травма, сотрясение и ушиб головного мозга, перелом предплечья. Сейчас ребенок пришел в себя.

В ГИБДД считают, что водителю придется отвечать в суде, во-первых, за превышение скоростного режима, во-вторых, за наездение вреда здоровью.

Максим БУРОЗУБ



# Время : жизнь продолжается!

## ОТЦЫ и ДЕТИ



■ 1985 год. Семья Чепрасовых.



■ 2007 год. Внучка Яночка, дочь Татьяна и Александр Алексеевич.

### Александр ЧЕПРАСОВ:

## Гены руководителя я передал дочери

**А**лександр Чепрасов больше тридцати пяти лет отдал работе на метеостанциях. Закончив гидрометеорологический техникум в городе Алексин Тульской области, пошел служить в армию. После службы, в 1973 году, по распределению попал на усольскую гидрометеостанцию, где сразу же занял должность начальника. Там и познакомился с будущей женой Любашей:

- В 1975 году в Усолье-Сибирском родилась моя единственная дочка Татьяна.

О том, что жизнь не дала ему сына, Александр Алексеевич не жалеет:

- Какая разница - дочка или сын? Главное, чтобы ребенок вырос хорошим человеком. Танюшка у нас именно такая.

Детство Татьяны прошло в Усолье, там и школу закончила. И сразу поступила на бюджетное отделение

Иркутского института железнодорожного транспорта.

На третьем курсе Татьяна собралась замуж.

- За голову мы не хватались, спокойно сыграли свадьбу - и всё. А через некоторое время Таня сообщила, что скоро я стану дедом.

Александр Алексеевич честно признает, что рождение внуков вызвало в нем большую бурю эмоций, нежели рождение дочки:

- Такой груз ответственности может ощутить только зрелый человек. Молодые парни радуются от души, и только. Осознание самого отцовства приходит с годами.

Дедушка Саша на семейном совете постановил, что академ дочери не нужен, Татьяна будет продолжать обучение, а с малышом будет нянчиться прабабушка. Благодаря решению отца Татьяна закончила институт с тем же курсом, что и поступила. По распределению дочь отправи-

ли работать на станцию Суховская. Сегодня она занимает должность диспетчера.

- Должность диспетчера считается руководящей на железной дороге. Так получилось, что гены руководителя я передал по наследству, - смеется Александр Алексеевич.

В народе говорят: дай человеку власть - и увидишь его настояще лицо. Сотрудники ангарской гидрометобсерватории уверяют, что лицо у их директора хорошее.

В этом году исполняется двадцать лет, как Александр Алексеевич руководит ангарской метеостанцией, в 2001 году преобразованной в гидрометобсерваторию. Коллектив нашей газеты поздравляет Александра Чепрасова с юбилеем и желает ему долгих лет жизни!

**Надежда ДОРОЩЕНКО,**  
фото из семейного архива Чепрасовых

### • ПЛОХАЯ НОВОСТЬ

## Лекарства дорожают вместе с долларом

**Возможности снижения цен на лекарственные средства обсудили на заседании правительства Иркутской области**

**О**бластным правительством предложено аптечным учреждениям просчитать возможности по снижению затрат и применению торговой надбавки на лекарственные средства ниже предельно установленной.

В Иркутской области уровень торговых надбавок на лекарственные средства и изделия медицинского назначения утвержден приказом службы по тарифам Иркутской области. Также в области установлены дифференцированные торговые надбавки. Специалистами агентства лекарственного обеспечения Иркутской области проверяется соблюдение порядка ценообразования и проводится мониторинг цен на лекарственные средства, вошедшие в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарс-

твенных средств. По итогам мониторинга за январь уровень розничной надбавки в январе 2009 года в аптечных учреждениях области составил 27,2%, что не превышает уровня предельно допустимой розничной надбавки на жизненно необходимые и важнейшие лекарственные средства, отметил заместитель председателя правительства Александр Моисеев.

За последний месяц цены на привозные медикаменты выросли на 11% из-за ослабления курса рубля. Отечественные медикаменты тоже дорожают, потому что в их состав входят импортные компоненты.

Пресс-служба правительства Иркутской области

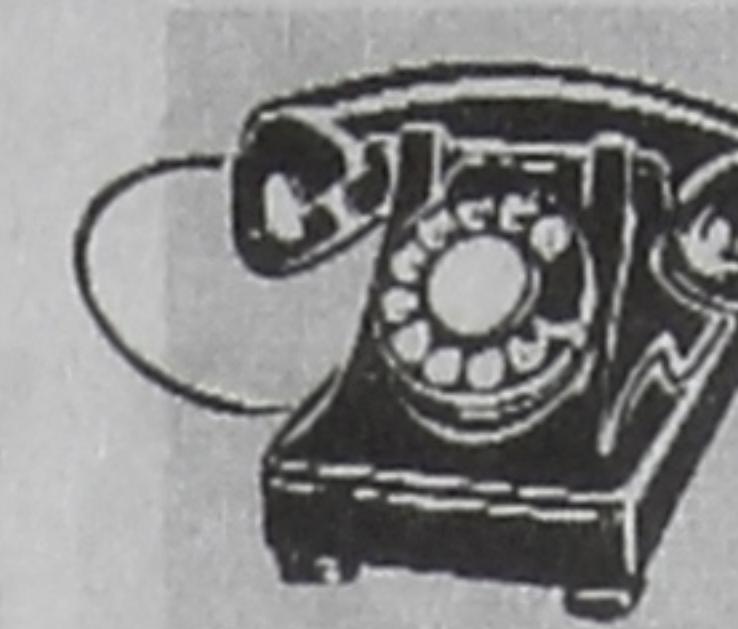
● СВОЯ РУБАШКА  
**Любовь БРЮХАНОВА, директор туристической фирмы «Четыре сезона»:**  
**Отдых за границей бывает дешевле, чем на родине**



- В нашем деле трудно поддерживать чувство патриотизма, потому что обманывать клиентов не в наших правилах. Но трудно сравнивать отдых на Черном море с отдыхом в Таиланде. Отдых, к примеру, в Турции иной раз обходится даже дешевле отдыха в Сочи, да и в качестве обслуживания различия ощущимые. К тому же отдых за рубежом - это возможность окунуться в другой мир, узнать другие традиции, может быть, даже подучить язык.

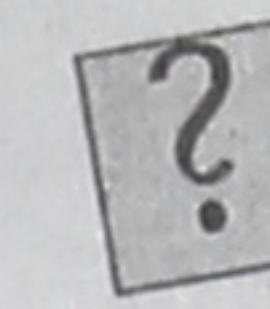
Наши клиенты и сами не стремятся отдыхать в России. Уже с начала февраля мы оформили больше десяти путевок за рубеж, на отдых в России была оформлена только одна путевка.

Хотите отдохнуть недорого и с комфортом? Приходите к нам!  
**«Четыре сезона»**  
Тел.: 52-00-90, 8-950-105-21-04.  
15 мкр, д. 38 (возле «Континента»).



**ГОРЯЧИЙ ТЕЛЕФОН**  
**50-89-69**

## Зарплата под большим вопросом



- В газете прошла информация о том, что в январе 2009 года СМУ-14 рассчиталось со своими работниками по зарплате. На самом деле зарплату за декабрь нам еще не выдали. Как это понимать?

Лидия

**М**ы созвонились с сотрудниками отдела по труду и управлению охраной труда администрации АМО, откуда получили эту информацию. Там пояснили, что их служба данные о выплате зарплаты берет из отдела статистики. А туда их подает руководитель предприятия.

Однако Андрей Чубатов, и.о. директора СМУ-14, утверждает, что он не подавал в статистику данных о выплаченной декабрьской зарплате. Но сейчас главное - не виноватых искать, а выяснить, когда же работники СМУ-14 получат зарплату за де-

кабрь. Ведь уже пора платить за январь.

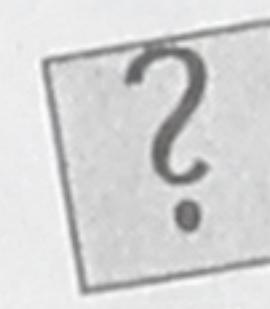
Андрей Владимирович заверил нас, что декабрьскую зарплату их работники получат буквально на днях. А вот по январской ясности нет. По словам Чубатова, зарплата его работников зависит от того, вовремя ли рассчитываются со СМУ-14 заказчики.

Но правильно говорят работники СМУ-14, что их дело - выполнить работу, а расчеты заказчиков - это целиком и полностью забота руководства предприятия.

И с этой заботой они, похоже, не справляются.

Ольга КРАСНОВА

## «Квартал» без Интернета



- Проживаем в 207 квартале, пользуемся услугами АТС-54, которые нас не устраивают, а подключение к «Сибиртелекому» невозможно. Хотелось бы услышать объяснение руководителя АТС о перспективах компании.

Александр Ильич

мы узнали, что АТС-54 - ведомственная и услуги «Сибиртелекома» не распространяются на территорию её обслуживания.

Но есть другие варианты подключения к Интернету. Заиметь выделенную линию, её установка обойдется вам в 5000 рублей. Есть возможность подсоединиться к Интернету и через операторов сотовой связи.

Созвонившись с оператором «Сибиртелекома»,

Владимир ПОПОВ

### ● ПОГОДА

	t возд.	Характер погоды	Давление мм	Ветер	Солнце	Луна
Вторник, 10 февраля	ночь	-17 -19		719	северо-западный 5-10 м/сек.	восход 08.05, заход 17.23, долгота дня 09.18
	день	-10 -12				
Среда, 11 февраля	ночь	-17 -22		719	северо-западный 9-14 м/сек., порывы 16-21 м/сек.	заход 08.03, заход 17.25, долгота дня 09.22
	день	-13 -18				
Четверг, 12 февраля	ночь	-23 -28		719	северо-западный 5-10 м/сек.	восход 08.01, заход 17.27, долгота дня 09.26
	день	-15 -20				

## • ПРОБЛЕМА

# Не каждому дано

Федеральный закон №159 «Об особенностях отчуждения недвижимого имущества» был принят в июле 2008 года. Предприниматели думали, он даст им шанс выкупить арендуемое муниципальное помещение на льготных условиях - без аукциона и конкурса, с рассрочкой на несколько лет. Но закон на полгода «повис в воздухе» - он давал малому и среднему бизнесу преимущественное право выкупа только с 1 января 2009 года.

**Э**то время наступило. И оказалось, что причин для радости нет. На брифинге, который прошел 5 февраля, Ольга СКРИПКА, председатель КУМИ, отметила, что воспользоваться льготной приватизацией сможет далеко не каждый предприниматель. Ему нужно соблюсти ряд условий.

**Первое условие** - закон дает преимущественное право выкупа только тому бизнесмену, который арендует муниципальное помещение не менее трех лет. Причем на момент принятия закона - на 22 июля 2008 года.

**Второе условие** - право выкупа получает только добросовестный арендатор. Как сказано в законе, это тот предприниматель, который на протяжении трех лет надлежаще платил арендную плату. А если на момент принятия закона у арендатора был долг, про льготную приватизацию ему придется забыть. Даже если он, одумавшись, сегодня готов погасить все свои долги.

**Третье условие** - площадь арендуемого помещения должна быть не больше 350 кв. метров. Напомним нашим читателям, что размер площади определяется субъектом РФ. Предприниматели и администрация АМО предлагали депутатам Законодательного собрания Иркутской области дать арендаторам право выкупа 1000 кв.



■ **Дина ПРИСЯГИНА,** директор клиники «Доктор Айболит», хочет воспользоваться преимущественным правом выкупа муниципального помещения площадью 36 квадратов. Предприниматель 13 лет исправно платит арендную плату. Мало того, отремонтировала разрушенное здание.

метров. Но депутаты разрешили только 350 кв. метров и рассрочку платежа не более трех лет.

Трагедия ситуации в том, что 1 января 2009 года вступило в силу постановление правительства, которое определило право выкупа арендуемого имущества площадью 1000 кв. метров. И если бы иркутские депутаты, потеропившись, не вышли со своей законодательной инициативой в 350 квадратов, то предприниматели области могли бы выкупать муниципальные площади по правительенным меркам.

По информации Ольги Скрипки, в нашем городе основная площадь сдаваемых муниципальных объектов составляет как

минимум 400 кв. метров.

Каким образом счастливчики смогут реализовать свое преимущественное право выкупа? Продажа муниципального имущества носит исключительно заявительный характер. То есть предприниматель, желающий воспользоваться льготной приватизацией, должен подать заявление в КУМИ. Сегодня в комитет поступили заявления только двух предпринимателей. Причем, как отметила Ольга Скрипка, одному придется отказать - он арендует площадь в 420 кв. метров. Второй бизнесмен подходит по всем параметрам, но он хочет воспользоваться своим правом выкупа только в октябре 2009 года.

## • ЗНАЙ НАШИХ!

## И себе, и людям

**В**Ангарске готовится к печати второй выпуск журнала «Визитка города». На его страницах читатель сможет понакомиться с фирмами и предприятиями Ангарска. Уникальность этого издания в том, что часть бюджета журнала идет на организацию небольшой базы отдыха на берегу Байкала для детей-сирот, инвалидов и малообеспеченных семей.

Считаете, что сейчас вам не легко? Предприниматели озабочены тем, как защитить себя от кризиса, какая тут благотворительность? Выход есть! В современном деловом мире принято обмениваться визитками. Напечатав свою визитку в журнале, любой предприниматель не только поддержит себя, но и поможет обустроить базу отдыха для малообеспеченных горожан. Первый выпуск журнала дал возможность купить базу и начать ремонтные работы.

Редакция журнала «Визитка города» предлагает вам разместить свою визитку на любой тематической странице по видам предпринимательской деятельности. «Ви-

зитка города» - полноцветный журнал, он печатается на высококачественной мелованной бумаге, выходит тиражом 3 тысячи экземпляров, распространяется бесплатно по офисам участников проекта (их около 50) и в госучреждениях.

Польза проекта в том, что ваша визитка опередит вас - потребитель услуг, товаров получит визитку и узнает о вас еще до встречи с вами. Участие в проекте экономически выгодно: полноцветная визитка в журнале тиражом 3 тысячи экземпляров будет в 2-3 раза дешевле, чем выпуск такой крупной партии визиток отдельно.

Немаловажно и то, что отдохнуть на базе смогут и работники предприятий - участников проекта.

Итак, 3 тысячи полноцветных визиток в журнале «Визитка города» будут стоить 5 тысяч рублей. Из них 1 тысяча рублей идет на благотворительную цель - открытие базы отдыха на Байкале.

Анна САДОВСКАЯ,  
учредитель журнала

(На правах рекламы)



## • ЗАПИШИ АДРЕС

Адрес офиса  
журнала  
**«Визитка города»:**  
82 квартал, дом 7а  
2-й этаж.  
Тел. 52-17-37.

## Условия преимущественного права выкупа муниципального имущества

Ольга Петровна не скрывает, что добросовестных арендаторов у нас можно по пальцам перечесть - добросовестных всего четверо. Остальные грешат тем, что задерживают платежи за аренду. Так, 15 бизнесменов имеют долги, 44 ангарских арендатора платили за аренду, но с опозданием в несколько дней. По сути каждый из них считается недобросовестным предпринимателем. Но чиновники КУМИ обещают индивидуально подойти к должникам, имеющим пени за несвоевременное внесение арендной платы. Те могут погасить пени и подать заявления на преимущественное право выкупа. Не претендую, но надеюсь на снисходительность.

Кроме того, в Ангарске немало предпринимателей, которые в течение трех лет поменяли свой юридический статус. К примеру, были ЧП, стали ООО. Таким образом, они тоже лишаются преимущественного права выкупа муниципального помещения.

Как арендаторы будут расплачиваться за выкупаемое имущество? Некоторые ошибочно считают, что, заключив договор купли-продажи муниципального объекта, они смогут рассчитаться через три года, разом уплатив всю сумму. Ольга Скрипка уточняет:

- Арендатору дается рассрочка платежа, а не его отсрочка. Поэтому платить он будет равными долями в течение трех лет. При этом не платя арендную плату.

Не продадут ли арендуемый объект, пока предприниматель думает? Председатель КУМИ заверила, что такого не случится: прогнозный план приватизации носит уведомительный характер - о том, что арендуемый им объект готовится к приватизации, предупредят и самого предпринимателя, и Координационный совет, и Союз промышленников и предпринимателей.

Ольга КРАСНОВА,  
фото Николая ЗАХАРОВА

## • СВОЯ РУБАШКА

Наталья ШРЕЙДЕР,

авторская студия «Шанс»:

## Мало кто верил, что ангарскую одежду будут покупать

- Мне непонятны сомнения на тему, является ли ангарская продукция конкурентоспособной. Да, безусловно! И опыт нашей студии это успешно доказывает. Мы одеваем ангарчанок третий год, и с каждым годом реализация растет. У нас есть свой покупатель.

А ведь было время, нам «по-дружески» советовали: «Ни в коем случае не открывайтесь под своим именем и не признавайтесь, что вы «мэйд ин Ангарск». Купите мягкую маркировку - ярлычки с иностранными названиями». Мало кто верил, что ангарскую одежду будут покупать. Если к любому делу подходить не с целью разовой прибыли, а в расчете на долгосрочный проект, отдача не заставит себя ждать. Об этом говорит хотя бы такой факт, что к началу сезонных скидок у нас остается всего 5-10 процентов от общего объема коллекции. Это очень хороший показатель.

Наша студия «Шанс» работает по программе «Лояльный клиент». Мы любим и понимаем своего клиента. К нам ведь не всегда заходят купить. Мы никогда не откажем в консультации: что сейчас носят, какая цветовая гамма в моде. Кроме того, мы оказываем услуги по небольшой подгонке изделий по фигуре. Это играет на имидже фирмы и людям удобно: не нужно идти в ателье и тратить время и деньги.



Ищете свой стиль? Поможем!

Авторская студия «Шанс»

Адрес: 92 квартал, дом 3,  
тел. 52-02-45.

● О ЧЕМ ГОВОРЯТ

# Капитальный тупик

## Собственники сопротивляются созданию ТСЖ

**Давайте признаемся честно, положу на сердце: какие чувства вы испытываете, глядя на своих соседей, которые еще вчера бутылки на помойке собирали, а сегодня вдруг затеяли в своей «хрущевке» евроремонт?**

**Р**азумеется, мы за-видуем. Нет, конечно, за соседей можно и порадоваться, но на свои потертые обои смотришь уже совсем другими глазами. А сосед-то ловок: обои себе купил по дешевке, со скидкой 95%. И самое обидное: нам ведь их тоже предлагали, а мы не поверили, что такие скидки бывают!

Приблизительно такие чувства должны обуревать собственников квартир, которые живут в домах, давным-давно требующих капитального ремонта. Напомним, что в этом году Ангарск не получил ни копейки из 290 миллионов рублей целевых денег на капитальные ремонты, которые недавно пришли из Москвы на Иркутскую область. Не получил, в частности, по причине полного бездействия собственников, которые не хотели вступать в товарищество собственников жилья и добавлять на капитальный ремонт дома свои деньги в размере 5%, как это положено по закону. А жители других городов это сделали, и теперь у них вовсю идут капитальные ремонты.

Известная в нашем городе общественница Таиса БАРЫШЕНКО пару лет назад продала свою квартиру в Ангарске и переехала в Байкальск. Злые языки рассказывают, что некоторые ангарские управдомы даже подняли по этому поводу бокалы – так достала их Таиса Степановна неравнодушным отношением к своему дому, непохожестью на остальных собственников, которым в основной массе все фиолетово. И теперь госпожа Барышенко строит «пилотов» города Байкальска. Она сообщает нам много интересных фактов. К примеру, коммунальные платежи в Байкальске намного дешевле: квартплата составляет 7,09 рубля – это вместе с платой за вывоз мусора, которая берется не с прописанного человека, как у нас, а с квадратного метра. За холодную воду байкальчане платят 33,47 рубля, за горячую – 103,07 рубля, а за отопление – 9,17 рубля. И кроме всей этой радости в озерном городе уже сейчас начались капитальные ремонты на федеральные деньги.

Мы связались с руководителем управления жилищно-коммунальных систем Байкальска Анной ПЫСТИНОЙ, которая рас-

капитальных ремонтов рассчитана на пять лет, один из которых мы, ангарчане, благополучно про... цензурного слова, которое бы в полной мере обозначило досаду по этому поводу, просто нет. Поэтому, боясь повторения случившегося, заявку на участие в этой программе наши власти отправили «поперек паровоза», даже не заручившись согласием собственников платить 5%. И только потом начали уговаривать народ.

Что же мы видим сейчас? Одни ангарские собственники, выяснив, что их

предлагали внести эти деньги за людей, взяв кредиты, то теперь они даже и этого не предлагают – кризис, граждане! Не дают больше кредитов.

Другой вопрос: кто довел ангарский народ до состояния тотального недоверия к частным жилищным компаниям? Не они ли сами, фабрикуя липовые отчеты, незаконно повышая квартплату и сдирая с населения деньги за все, от справки об отсутствии задолженности до перекрытия вентиля, чтобы установить стиральную машинку? Ангарчане теперь не



■ Байкальск. 87 домов 1962 года постройки дождались капитального ремонта.

■ Ангарск. Чего стоим, кого ждем?

тальные ремонты, которые сейчас и проводятся. Деньги в размере 5%, которые должны вложить собственники, вложила пока управляющая компания, а собственники на общем собрании согласились возвращать их в течение года равномерными суммами дополнительно к квартплате. А люди, видя реально сделанный ремонт в соседнем доме, теперь добровольно записываются в ТСЖ, и уоваривать их не нужно.

На прошлой неделе и у нас в Ангарске прошел ряд общих собраний собственников в разных домах и в разных районах. Однако настроение у ангарских собственников депрессивно-подозрительно-агрессивное.

- И так кризис, а власти нас в ТСЖ заманивают, платить заставляют! Разберитесь немедленно! – криком кричат наши читатели, жалуясь на свою тяжелую жизнь по «горячему телефону».

Давайте разберемся. Первое: обязанность полностью содержать свой дом власть сложила на плечи собственников задолго до кризиса. Второе:

эти федеральные деньги – последний шанс получить хоть что-то от государства на ремонт своей собственности. Третье: программа

дураки, чтобы перевозить волка, козу и капусту в одной лодке.

Однако ведь способ сделать так, чтобы коза осталась жива, капуста цела, а волк был съят, существует. Но он труден и требует личного участия каждого собственника в данном случае в процессе управления домом. А кому сейчас легко?

Ну так что? Как в бордатом анекдоте попросим Бога выколоть нам глаз, чтобы сосед ослеп на оба? Или все же купим и себе обои со скидкой в 95%? Только решать надо срочно.

Инна РУКОСУЕВА,  
фото Таисы БАРЫШЕНКО и  
Николая СТЕРНИНА

А что вы думаете  
по этому поводу?

Звоните сегодня, 10 февраля,  
по тел. 52-26-58 до 19 часов.



● СВОЯ РУБАШКА  
Александр ПОНОМАРЁВ, директор  
ЗАО «Тайга-продукт»:  
Лечитесь местными  
травами

- В том, что касается методов лечения, наш человек большой патриот. Какой смысл сибиряку лечиться корнем какого-нибудь африканского растения, когда под ногами растут уникальные травы?

Наша продукция - фиточай и фитосиропы, которые сделаны только из сибирских трав. Научно доказано, что если сибиряки начнут лечиться, к примеру, имбирем, то он вряд ли поможет. А местные лесные травы, именно то, что нам нужно.

Единственное, на чем могут выиграть иностранные конкуренты, – упаковка. Ведь надо привлекать покупателя яркой упаковкой, чтобы продукт на полках был заметен и выглядел не менее нарядно и красиво, чем заграничный. Мы стараемся - серию «Байкальских бальзамов» наши покупатели выхватят взглядом на любой витрине по узнаваемой, выдержанной в едином стиле упаковке. И сувенир прекрасный – в любой город везти можно в качестве подарка.

Здоровье в каждой капле!  
Фирменная точка ЗАО «Тайга-продукт»:  
ул. Карла Маркса, 46,  
магазин «Карлен», тел. 59-45-27



● КОММУНАЛКА

## Подальше от народа

Жилищные компании объединяются, чтобы выжить

(Нач. на 1 стр.)

С воими настроениями рядовые работники «Агаты-Сервиса» щедро делились с жильцами, приходящими в помещение ЖЭКа. По микрорайону как пожар пронеслась недобрая весть: наш ЖЭК ликвидируют, кому теперь платить квартплату – непонятно, а за любой справкой нужно будет ездить на поклон к ТОРБЕЕВУ аж в 94-й квартал.

Мы попросили директора компании «ЖилКом» Дениса Торбеева объяснить происходящее.

- Только что от меня ушли управдомы «Агаты». Я сообщил им, что ни один человек не будет уволен и все останутся на своих рабочих местах в тех же помещениях. Я перевел своего заместителя Ольгу Терентьеву в наш офис, потому что этого требует производственная необходимость – неправильно, когда руководство разбросано по городу. Жители беспокоятся напрасно: в микрорайонах останется специалист по работе с населением, который будет решать все вопросы, касающиеся выдачи справок, прописки-выписки и бухгалтерии.

Причина, по которой компания «Агата-Сервис» была вынуждена объединиться с нами, проста – в одиночку выживать труднее. Возможно, скоро к этому же выводу научат приходить и

другие мелкие компании, обслуживающие по 200-400 тысяч квадратных метров, а значит, будут и другие объединения. Ничего страшного я в этом не вижу. Что касается помещений, то они принадлежат муниципалитету. Я ничего не знаю о предстоящей продаже.

Однако сдается нам, что господин Торбеев лукавит, говоря о своем неведении относительно продажи здания. Ведь в декабре прошлого года он как депутат районной Думы слушал на декабрьской сессии эмоциональное обращение мэра АМО Андрея КОЗЛОВА, который буквально умолял депутатов включить помещения, которые занимают сейчас жилищные компании, в план приватизации, говоря о том, что только срочная продажа их может спасти бюджет от глобального дефицита.

Тот же Торбеев был в числе восьми директоров жилищных компаний, подписавшихся под письмом к мэру и спикеру, в котором они в свою очередь умоляли власти не продавать помещения ЖЭКов, чтобы избежать социальной напряженности в городе.

Напомним, что депутаты тогда не проголосовали за предложение мэра. Но практика показывает, что одни и те же вопросы можно выносить на повестку дня неоднократно.

Людмила КУДРЯКОВА

# СРОЧНО В НОМЕР

## спутниковые антенны

### УСЛУГИ

► Побелка, покраска, шпаклевка, потолочная плитка, обои. Тел.: 53-24-09, 8-964-8-137-151. <sup>606</sup>

► Сантехработы любой сложности. Тел.: 51-13-78, 8964-279-48-95. <sup>624</sup>

► Ремонт ТВ, видео, ПК, дешево, гарантия. Тел. 54-21-12. <sup>442</sup>

► Ремонт любых ТВ, видео. Гарантия. Тел. 550-549. <sup>451</sup>

► Ремонт ТВ. Тел. 51-54-90. <sup>599</sup>

► Ремонт стиральных машин. Гарантия. Тел.: 68-03-19, 67-68-65. <sup>402</sup>

► Перетяжка, ремонт. Тел. 645-972. <sup>544</sup>

► Перевозки 1,5 т. Тел. 89501203340. <sup>449</sup>

► Грузоперевозки. Тел. 645-972. <sup>545</sup>

► Перевозки. Тел. 89646580059. <sup>600</sup>

### Недвижимость

► Сдам в аренду квартиру, сутки, час. Тел. 89501322881. <sup>506</sup>

► Сдам в аренду 1-комн. кв-ру. Тел. 8-964-818-43-80. <sup>623</sup>

### ПРОДАЖА

► Доску обрезную, брус. Доставка. Тел.: 8(39543) 4-99-72, 89501-342-848. <sup>40</sup>

► Сруб. Тел.: 52-30-69, 8-902510-27-93. <sup>153</sup>

► Швабры и черенки оптом. Тел. 89027603919. <sup>616</sup>

### УТЕРИ

► Утерянный военный билет на имя Тетерина Павла Георгиевича считать недействительным. <sup>592</sup>

► Утерянный аттестат серии Б № 0072671, выданный в 2003 г. на имя Апкина Олега Юрьевича, считать недействительным. <sup>608</sup>

► Утерянную зачетную книжку серии ЕИ № 033308 АГТА на имя Мещерякоевой Екатерины Николаевны считать недействительной. <sup>611</sup>

### РАБОТА

► Требуется водитель категории С. Тел. 89027666753. <sup>512</sup>

# Большой Ремонт

## КАК ИЗ СТАРОЙ ВАННЫ СДЕЛАТЬ НОВУЮ

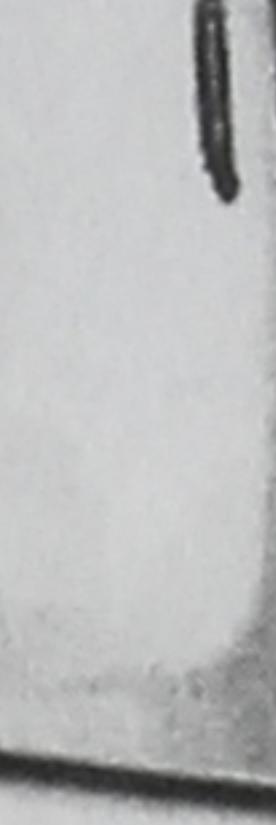
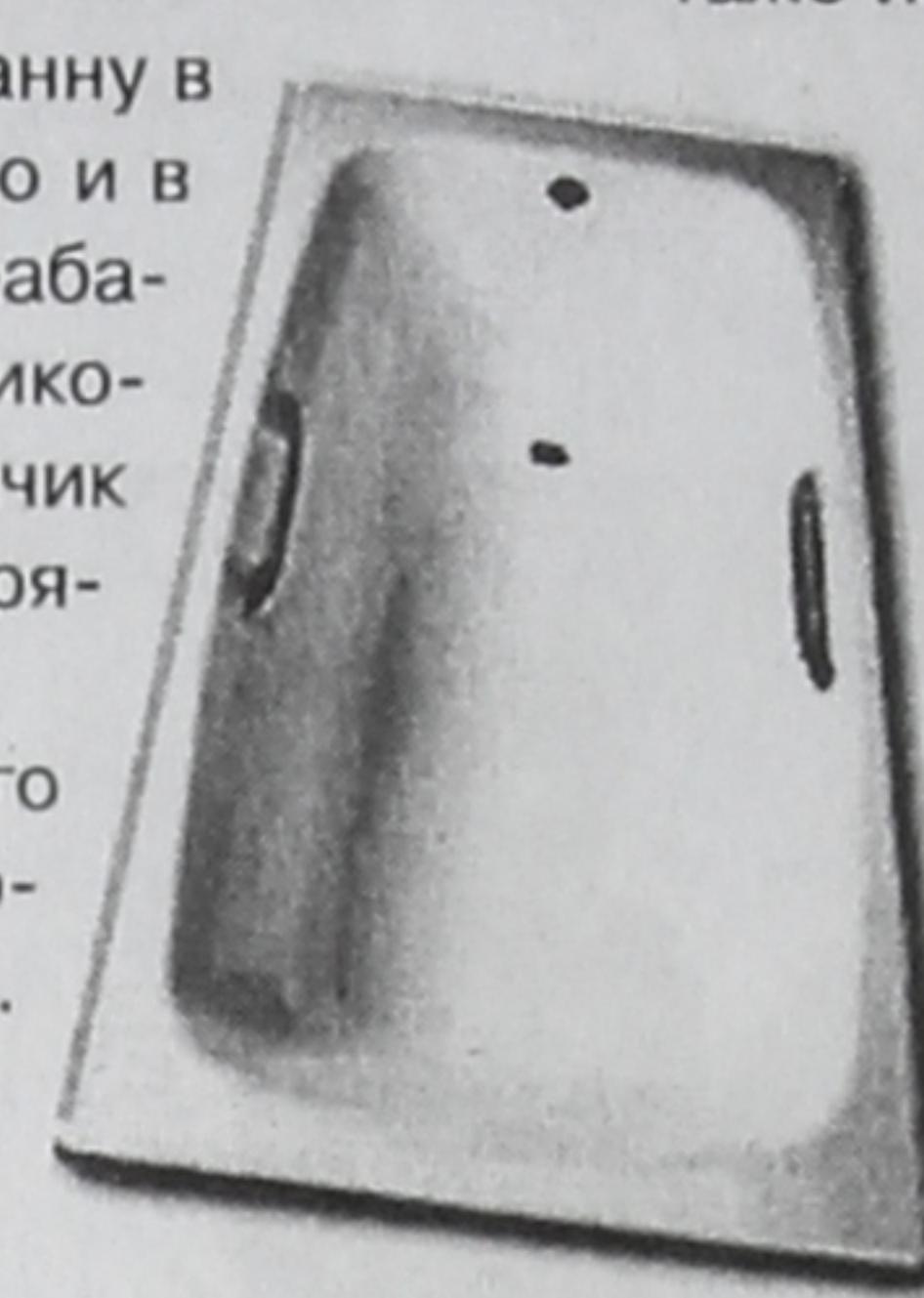
Вот и в моей жизни наступил неприятный момент – замена ванны. Как только представила, что придется её демонтировать, из хрущевки выносить, плохо стало. Ведь это как ремонт получается: замена трубопроводов, восстановление полов и дверных проёмов. К тому же чугунных ванн, таких же глубоких, как моя, уже не выпускают, поэтому жалко с ней расставаться. Что делать?

Выход подсказала подруга, которая недавно нашла решение этой проблемы. Она воспользовалась технологией «ванна в ванну», которую уже четвертый год предлагают в нашем городе. Кстати, в Европе эта технология применяется уже более 30 лет!

Честно скажу, сомнения у меня были. Сначала я решила, что речь идет о новом покрытии ванны. Покрытие меня не устраивало. Выяснилось, что это не покрытие, а новая акриловая ванна, которая вставляется в старую чугунную. В итоге получается двойной запас прочности – 6-миллиметровый вкладыш плюс толщина старой ванны!

Потом я решила, что, вставив одну ванну в другую, потеряется объем ванны. Однако и в этом я была не права, т.к. при монтаже срабатывает так называемый «эффект пластиковых стаканов». Ведь если мы один стаканчик вставляем в другой, мы нисколько не теряем в объеме!

Вкладыш изготавливается из акрилового полимера, который применяется для производства престижных ванн джакузи. Кстати, сами вкладыши изготавливаются в Москве из качественного немецкого



акрила. Акрил имеет идеально ровную поверхность, не желтеет со временем, не впитывает красители, грязь и ржавчину, легко моется с обычным мылом.

Скажу вам по секрету: акриловый вкладыш даже лучше, чем акриловая ванна. Во-первых, в три раза дешевле, во-вторых, наше чугунное основание значительно прочнее основания акриловой ванны, которое может иногда ломаться. Наш чугун не ломается!

Акриловая вставка имеет гигиенический сертификат и сертификат соответствия. Её монтаж проводят специалисты, имеющие большой опыт. Брак при монтаже исключается на все 100%. Сам монтаж занимает 2 часа, а срок службы ванны продлевается еще на 15-20 лет!

Мария ПАВЛОВА

Вкладыш можно заказать по телефону 630-800.

Офис расположен по адресу: 8 мкр, дом 3. Цена вкладыша с доставкой и установкой – 6500 руб.

Пенсионерам предоставляется беспроцентная рассрочка на 2 месяца.

364

## НАТЯЖНЫЕ ПОТОЛКИ

### завод натяжных потолков «Новель»

#### Что такое натяжной потолок «Новель»?

На ваши вопросы отвечает коммерческий директор завода натяжных потолков «Новель» А.Н.Самоловских, тел. (8-3952) 29-29-40.

Натяжные потолки фирмы «Новель» – это современные, красивые, прочные потолки. Для их производства используется французская пленка, экологически чистый продукт, соответствующий всем санитарным нормам.

Потолки бывают лаковые – с эффектом зеркального отражения; сатиновые, матовые – смотрятся с эффектом качественной штукатурки. Имея идеально ровную поверхность, они скрывают строительные дефекты: разрывы штукатурки, неровности плит перекрытия, электропроводку и т.д.

Они не горят, имеют высший класс пожаробезопасности М-1, выдерживают до 100 л воды на 1 кв.м, гарантия на потолки фирмы «Новель» 10 лет при службе потолка 15-20 лет, при этом они не выцветают, не меняют своих свойств.

**Внимание:** монтаж натяжных потолков, электромонтажные работы – это виды деятельности, лицензируемые Госстроем РФ. Наша компания, одна из немногих в России, имеет лицензию на данные виды деятельности ГС-6-38-02-27-0-3808154906-007766-1 от 26.05.2008 г.

Цикл работ «заказ-замер-оплата-монтаж» укладывается в 5-7 дней.

Более подробную информацию вы можете получить по адресам:  
ТД «Европейский», тел. 63-63-40;  
«Сатурн», центр стройматериалов, зал 6, каб. 28а, тел. 63-30-30.  
Приглашаем к сотрудничеству дилеров.

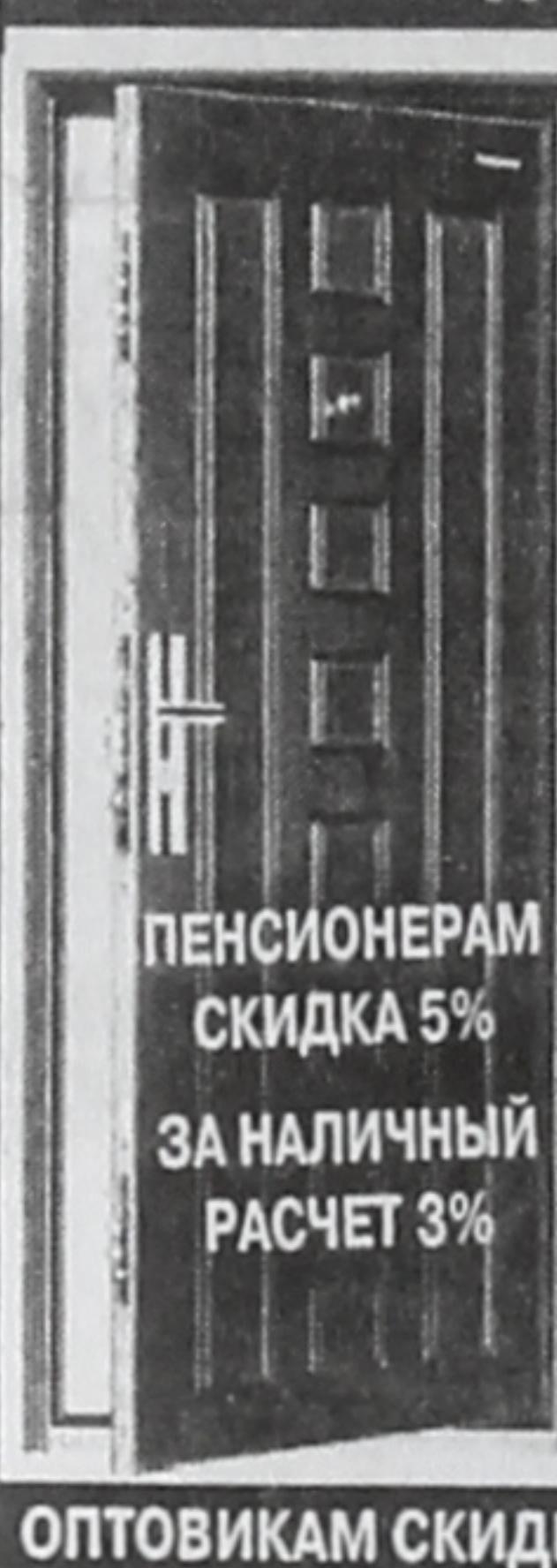
### Сеть магазинов «Анфидад»

#### предлагает

#### ВХОДНЫЕ МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ

## ДВЕРИ

в т.ч. ДВЕРИ для КРУПНОГАБАРИТНЫХ КВАРТИР (2200x950)



Оригинальный дизайн  
Широкий выбор моделей  
Всегда в наличии комплектующие  
Гарантийное и постгарантийное  
обслуживание  
ДОСТАВКА, УСТАНОВКА

#### РАССРОЧКА ПЛАТЕЖА

- Ангарск, база «Сатурн»,  
центр стройматериалов, зал 6,  
пав. 1А, тел. 8-902-7-665-689;  
- Иркутск, ТЦ «Город мастеров», пав. 222,  
тел. (3952) 735-197.

367

Создай свой замок с фирмой "КАМЕЛОТ"

### ДВЕРИ

#### СТАЛЬНЫЕ ВХОДНЫЕ

#### и МЕЖКОМНАТНЫЕ.

Гарантия, рассрочка, скидки, откосы.  
М-н "Надежда", 3 эт. (ш. фабрика), м-н  
"Магистральный", цоколь, 4 пав.  
Тел.: 64-58-94, 8-964-279-85-05.

### СтройОкна

### \*ОКНА \*ЛОДЖИИ \*ЖАЛЮЗИ \*РОЛЬСТАВНИ

### \*ДВЕРИ ВХОДНЫЕ И МЕЖКОМНАТНЫЕ

### \*ЕВРОРЕМОНТ \*СТРОЙМАТЕРИАЛЫ



Пенсионерам - 5%  Ветеранам войны - 5%  
 Инвалидам - 5%  Инвалидам труда - 5%  
 Ветеранам труда - 5%  За наличный расчет - 10%

Наш адрес: 30 кв, 4 дом, 4 офис,  
т/ф. 512-336, 89041327109.



Межкомнатные Пол  
ламиинированные  
Двери  
от 1350 руб. Установка - 1200 руб.  
ламинат  
Скидки!  
Гарантия, доставка бесплатно, кредит, система скидок.

\* Ул. К.Маркса, 89 кв-л, д.7, тел. 53-79-84.

\* Стройцентр "Люкс", 215 кв-л, пав. 8, тел. 68-60-15.

\* Центр строительных материалов "Магистральный", 219 кв-л, 1 этаж, пав. 1, тел. 68-60-12.

## МЕБЕЛЬ



от производителя

ПРИХОЖИЕ, 30 видов - от 2800 руб.

КОМПЬЮТЕРНЫЕ СТОЛЫ, 40 видов - от 1930 руб.

КОМПЬЮТЕРНЫЕ КРЕСЛА, 10 видов - от 1100 руб.

ТУМБЫ ПОД ТВ, 40 видов - от 1250 руб.

СТЕНКИ-ГОРКИ - от 7810 руб.

ДИВАНЫ И НАБОРЫ - от 6370/9870 руб.

Спальни, кухни, детские по вашей комплектации

Беспроцентный кредит.

Бесплатная доставка.

Пенсионерам - СКИДКИ.

Скидки

## ОХРАННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

# Сибирь

206 квартал 59-22-20



Все виды охранных услуг

# Ремонт "без излишеств"

Мы продолжаем рассказывать нашим читателям о том, как сделать ремонт в комнате-спальне. В прошлом номере совместно со специалистами мы рассматривали, как и по какой цене сделать дорогой ремонт. Сегодня мы поможем обсчитать, в какую сумму обойдется ремонт среднего класса.

**К**ак и в дорогом варианте, ремонт среднего уровня нужно начинать со снятия старых покрытий (набел с потолка, обои, линолеум, плинтус). После этого **переходим к ремонту потолка**. Делаем навесной потолок из сборной конструкции (с навесами, крючками и направляющими). Стоимость такого потолка (материал и работа мастера) составит 800-1200 рублей за один квадратный метр. Другой вариант – сделать потолок из гипсокартона по профилям на саморезы (стоимость 1 листа - 300 руб., стоимость работы - 300 руб./кв.м).

После работ с потолком **переходим к стенам**. Их также можно вы-

ровнять гипсокартоном. Если не делать шумоизоляцию, то такая работа вместе с материалом обойдется в 400-500 рублей за квадратный метр. После монтажа гипсокартона переходим к шпатлеванию стен под обои. Затакую работу и материал вы отдаете 350-400 рублей кв.м. После шпатлевания приступаем к поклейке обоев, стоимость оклейки одной комнаты составит примерно 3 тысячи рублей. Какие обои выбрать – решать вам: например, рулон флизелиновых обоев стоит 800-1000 рублей, на среднюю по размерам комнату вам понадобится примерно 6 рулонов. Еще один вариант – жидкие обои, продаются они в ведрах по 12 кг, цена одно-

го ведра – 700-1000 рублей, на комнату площадью 18 квадратных метров вам понадобится около 3 ведер.

После ремонта стен **начинаем заниматься полом**. Чтобы выровнять поверхность, полы застилаем фанерой. В зависимости от качества цена одного листа составит 150-300 рублей. Далее кладем линолеум (цена одного квадратного метра – 400-800 рублей), работа специалиста обойдется в 50 рублей за квадратный метр. Не хотите линолеум? Постелите ковровое покрытие (конечно, если у вас нет маленьких детей и вы не страдаете аллергией). Цена в зависимости от качества материала варьируется от 800 до 2500 рублей. Положить один метр такого покрытия будет стоить 60 рублей. После работ с полом нужно прибить плинтус.

**О том, как сделать ремонт эконом-класса, читайте в следующем номере.**

## ООО «СТРОЙКОМПЛЕКТ»

реализует сухие строительные смеси:

- Клей для керамической плитки от 150 р. за мешок
- Ровнители для пола от 160 р. за мешок цем.
- Штукатурки от 130 р. за мешок
- Строительные материалы.

ДОСТАВКА ПО ГОРОДУ БЕСПЛАТНО.

Тел. 68-01-14, 68-01-15.

Предлагаем сотрудничество строительным и торговым организациям.

## СтройТорг СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Заказ и доставка по звонку.

Расчет на месте.

Наличный и безналичный расчет.

Товар сертифицирован.

Тел.: (3952) 65-01-04,

(3955) 508-799.

А помогут вам точно посчитать и сделать ремонт:

## РЕМОНТ

КВАРТИР, ОФИСОВ, МАГАЗИНОВ,  
САНТЕХ. РАБОТЫ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ.  
ДОГОВОР, ГАРАНТИЯ, КАЧЕСТВО.  
ЦЕНЫ ДОГОВОРНЫЕ.

ТЕЛ. 89647397783, 61-41-97.

# ДВЕРИ. ОКНА.

Стальные, входные, межкомнатные, импортные. Скидки, подарки!

ТЦ ДСК (шанхайка), зал №3 (промышленный), пав. №88.  
Тел.: 8-908-6-544-679, 514-596.

## новый магазин Куркуль

предлагает:

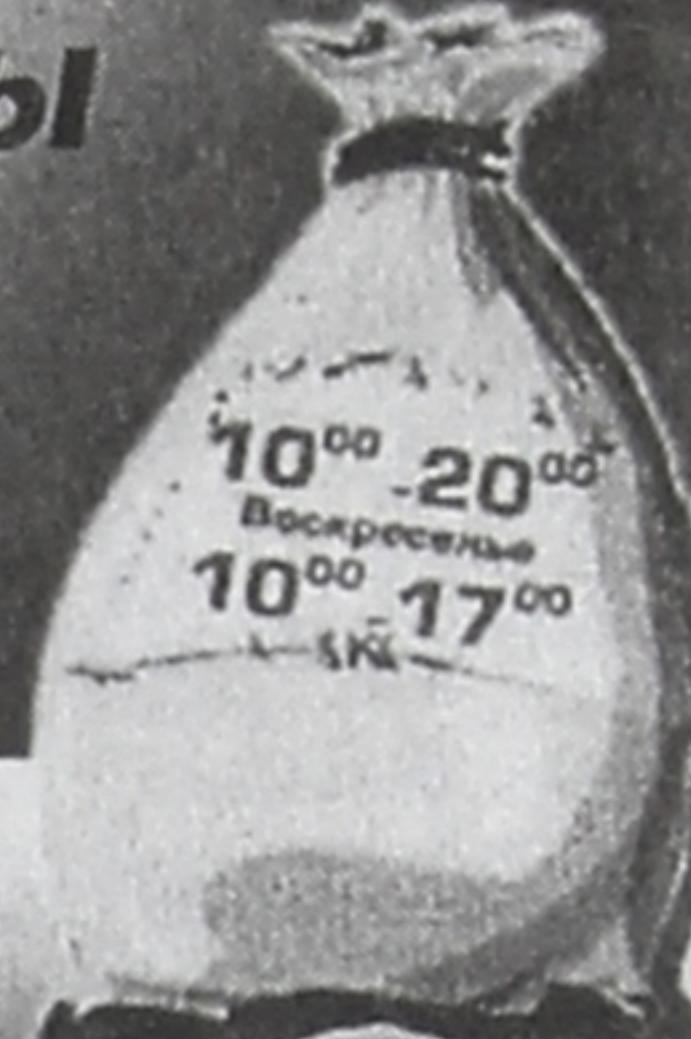
\* стройматериалы

\* электротовары

\* сантехнику

Остановка "Ярославна".

Тел. 686-901.



ООО "Авангард"

## натяжные потолки

♦ Индивидуальный подход  
к каждому клиенту

Гарантия 10 лет

♦ Дополнительные предложения

к снижению цен

♦ Кредит

Наши тел.: 8-914-001-87-55, 52-19-89.

Наш адрес: ул. Горького, 21, строение 4, оф. 113.

мир окон  
12а мкрн, д.2. Тел.: 65-34-11.

**ОКНА  
Лоджии  
Жалюзи  
ЕВРОРЕМОНТ**  
БЕСПРОЦЕНТНАЯ РАССРОЧКА! ПОДАРОК!  
БЕСПЛАТНО! доставка, демонтаж, вывоз мусора, замеры  
**СКИДКИ 30%**

Экономить легко!  
Установка и регистрация  
**СЧЁТЧИКОВ ВОДЫ**  
счётчики горячей воды:  
по лицензии Siemens  
ETW до 150°C  
скидки пенсионерам,  
по коллективным заявкам  
Гарантия 4 года 630-600

Светильники  
Люстры  
Бра  
Большой ассортимент  
С лампами накаливания и галогенными  
Лаки  
Эмали  
Кисти  
Валики  
Шпатели  
Ванны  
Зеркала  
Санфаянс  
Сантехника  
Мебель для ванных комнат  
Душевые кабины  
Стальные двери  
Плитка керамическая  
Низкие цены, прямые поставки с заводами-изготовителями, скидки, гарантия, кредит, доставка габаритного товара до Вашего подъезда.  
Продаем товар с оформлением кредита

15 м/р-н, дом 11  
Южный 55-62-72

строительно-хозяйственный  
МАГАЗИН

308

Скидки до 25%  
на заказы по  
индивидуальным размерам

ТОГЕКС  
Производственная  
группа  
Ангарск  
54-59-46,  
54-51-57

МЕБЕЛЬ на ЗАКАЗ  
Скидки до 25%  
на заказы по  
индивидуальным размерам

177 кв-л, м-н «ГАЛАНТ», 2 этаж

ТЦ «Сатурн», пав. 11

Ул. Чайковского, «УНИВЕРМАГ», 1 этаж

МЕБЕЛЬНОЕ АТЕЛЬЕ  
для вас на ЗАКАЗ  
**КУХНИ  
ШКАФЫ-КУПЕ**  
Скидки до 15%

Рассрочка платежа  
Кредитование через "Пробизнес-Капитал"

"Сатурн", каб. 10, тел. 68-44-69.

# РАБОТА В АНГАРСКЕ

Кадровый центр на базе «Регионального Бизнес Парка»

Объявляется конкурс на следующие позиции:  
Ген. директор (опыт руководства от 5 лет в комм. орг.)  
Директор департамента складской и транспортной логистики (опыт работы трансп. отдела, ж/д)  
Программист (опыт администрации 1С:7.7 и 8.0)  
Административный директор  
Директор учрежд. соц. обслуживания (опыт в бюджете рук. должн., в/о)  
Начальник производственно-коммерческого отдела (в/о, опыт, Гранд-Смета)

Грузчики (бакал груп. тов, доставка трансп, з/п высок), разнорабочие

Сварщик, сварщик оптического кабеля (до 45 лет, опыт, з/п средняя)

Машинист пленочного экструдера (опыт)

Электромонтер, монтер пути (опыт, от 18 до 45 лет)

Охранник, специалист служб безопасности (лицензия, от 25 до 45 лет, з/п от 10000)

Водитель, водитель-экспедитор (муж, кат.В, С, D)

Автомеханик, жестянщик (в/о, без в/о, з/п от 15000)

Автослесарь (в/о, без в/о, опыт, з/п от 15000)

Повар, кух.работник (опыт, з/п от 6000)

Мастер по ремонту сотовых телефонов (учеником, з/п высокая)

Токарь (опыт, з/п от 11000)

Кровельщик, вентиляционщик (м, з/п средняя от 15000)

Слесарь-сантехник, электромонтер-релейщик (опыт, з/п от 10000)

Продавец-консультант (жен., от 18, з/п от 10000)

Торговый представитель, супервайзер (от 23 лет, з/п от 17000, опыт)

Гл. бухгалтер, бухгалтер (в/о, 1С:Бухгалтерия, опыт от года, з/п от 38 тр.)

Кассир (2/2, з/п от 8тр.)

Зав. складом (в связи с открытием филиала, з/п от 20 тр.)

Помощник торг. пред-ля (на служ. авто, кат. В, стаж от 2 лет, з/п от 4500)

Офис-менеджер (з/п от 15тр, от 18 лет)

(со знанием Иркутска, з/п высокая)

Оператор 1С (опыт от года, 1С:ТС, з/п от 13 000)

Менеджер по логистике (м/х, з/п от 13 500, мин. опыт)

Кредит-контролер, финансист-контролер (в/о, опыт, з/п от 10000)

Руководитель направления инжиниринга (муж, 25-45 лет, в/о электротехн., опыт, п/а)

Специалист по диспетчированию вывозки леса (м, 25-35 лет, в/о, опыт от 2 лет.)

Зав. производством (от 25 лет, опыт завед.)

Начальник отдела снабжения ГСМ (муж, опыт в снабж., з/п достойная)

Системный администратор (муж, 25-35 лет, в/технич., опыт от 2х, з/п от 25000)

Программист, программист 1С (муж, опыт, з/п от 30000)

Администратор, офис-менеджер (жен, 21-30 лет, ИТ в/о, опыт от года)

Менеджер по работе с клиентами (жен, 23-35 лет, опыт)

Менеджер по оптовым продажам (в/о, опыт)

Менеджер по продажам (жен, от 25 до 35 лет, опыт, 1С, активных продаж/п/а)

Менеджер по персоналу (в/о, опыт, з/п от 12000)

Маркетолог, менеджер по маркетингу (в/о, опыт, з/п от 14000)

Врач-консультант (в/о мед, от 22 лет, з/п от 12000)

Провизор, консультант по парофармацевтике (в/о мед, с/сп. от 20 лет, з/п от 16000)

Юрист, юрисконсульт (опыт от года, делопроизводство, з/п от 17000)

+ТЕПЕРЬ НА БАЗЕ  
ОТКРЫЛСЯ "ЦЕНТР  
РАННЕГО РАЗВИТИЯ"

+ ПРИГЛАШАЕМ К  
СОТРУДНИЧЕСТВУ ПРЕДПРИЯТИЯ  
+ ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ  
Адрес: 22 мкрн, д. 16 Тел.: 68-32-83, с 10 до 18,  
(справа от м-на "Европейский") 8-914-874-30-77,  
e-mail: rbp2005@mail.ru

**КАПЧЕЛА**  
ПОДБОР ПЕРСОНАЛА.  
ТРУДОУСТРОЙСТВО.  
Адрес: г. Ангарск, 205 кв-л,  
дом 3, офис 202.  
понедельник - пятница с 10 до 18 часов.  
Тел./факс: 54-70-30, 688-600.

**8767**  
**ОТКРЫЛСЯ МАГАЗИН  
МЯГКОЙ МЕБЕЛИ  
эконом-класса.**

НИЗКИЕ ЦЕНЫ. НОВОГОДНИЕ СКИДКИ!

Адрес: 8 мкрн, д. 3 (слева от м-на "Центральный"). Тел. 67-76-71.

**АВТОЗАПЧАСТИ из Японии**  
В наличии и под заказ. Новые и б/у.  
Имеется ВСЁ.

Магазины: 91 кв-л, ул. Чайковского, 1а, пав. №15, «Автомир», тел. 500-798;  
17 мкрн, фирма «Автомобили», пав. 21а, тел. 508-149.

**Курс валют на 9 февраля**

Банки	Доллары		Евро	
	Покупка	Продажа	Покупка	Продажа
ВТБ24	35.50	37.10	45.75	47.40
ИТ Банк	35.80	37.30	45.40	47.45
Промсвязьбанк	35.00	37.00	46.00	47.60
Сбербанк	35.20	37.15	45.40	47.55

В течение дня курсы валют могут меняться



Автослесарь смен.гр.раб., 10000-20000 (сделка)  
Автозаправщик муж./жен. от 18, 2/2, от 8000  
Бухгалтер 25-45, В/О, опыт на произв., 15000  
Гл. бухг. (произв.-во) 25-40, В/О, опыт раб., 20000  
Водитель-экспедитор В, С, Д, Е 25-45, 2/2 или 3/3, опыт, 15000  
Водитель С, Е м. 23-45, опыт, желает, допуск на опасные грузы, от 25000  
Воспитатель (группа продлен. дня) от 20, пед. обр., з/п - 10р. - 5200, 12р. - 6300, 1 кат. - 7000

Инженер отдела экспертизы (сметы, проекты) м. 28-45, В/О-ПТС, опыт, командировки, от 40000  
Ст. инспектор отд. коммунально-быт.хоз. м. до 35, В/О-ПТС, опыт, Гранд-Смета, 14000 + прем.

Кассир (аванс.отч.) 23-33, В/О-бух, опыт, 16000  
Кладовщик (мебель) до 50, опыт, от 10000  
Коммерческий дир. 25-45, В/О, опыт, от 25000  
Логист 23-35, В/О, опыт, Excel, от 13000  
Мастер-отделочник, опыт, 10000-25000 (сделка)  
Менеджер активных продаж (банк) муж./жен. 22-35, В/О, опыт в продажах, от 20000

Мен. по продажам (мебель) м./ж., опыт, от 20000  
Мен. по прод. ж. 25-35, В/О, опыт, 1С, от 12000  
Менеджер по продажам (а/м) до 35, В/О, права, стаж вождения (механика и автомат), 5000+%

Нач. пожарн. охр. 25-45, В/О, опыт, от 25000  
Нач. транспортно-логистического отдела м./ж. 23-45, В/О-ж/д, опыт, 30000  
Оператор 1С 20-35, опыт, сменивший гр.раб., 13500

Помощник генер.директора (делопроизв.) жен. 25-35, В/О, опыт, 15000  
Приемщик а/м на тех. обслуж. опыт, ПК, от 15000  
Продавец-консультант (пиротехника) жен. 22-35, от спр.-сп., опыт в торговле, 10000  
Продавец (мебель) ж. 22-35, В/О, опыт, от 14000  
Продавец (косметика) 25-45, от спр.-сп., от 8000  
Продавец (кухни) жен. 22-40, опыт (мебель), 8000+%

Продавец-консультант (Иркутск) жен. 22-40, от спр.-сп., опыт (строймат., ламинат), от 12000  
Продавец (жен. одежда) 22-40, опыт, от 8000  
Продавец (спорт.тov.) 20-30, опыт желает, 4/2, от 8000  
Столяр-станочник опыт, 10000-15000 (сделка)  
Техник по электрооборуд. 25-45, опыт, от 11000  
Торговый представитель с а/м (мебель) до 35, от спр.-сп., опыт, от 10000+ГСМ+%

Уборщица жен., до 50, 5000-7000  
Экономист (произв.-во) 25-40, В/О, опыт, от 15000  
Электромеханик 3-4 р. 25-45, опыт, 16000  
Юрист м./ж. 22-45, В/О, опыт желает, 15000

Успех всегда рядом!  
① 535-029, 535-031, 535-036.  
94 кв-л, д. 30, оф. 27  
(бывш. д/у за маг. "Эконом")  
Подбор персонала. Трудоустройство.  
Составление резюме. Мониторинг.

E-mail: ktn1@mail.ru;  
www.UspeshJob.ru

ОГОУ «Школа-интернат № 7»  
ПРИГЛАШАЕТ  
на постоянную работу  
УЧИТЕЛЯ НАЧАЛЬНЫХ КЛАССОВ  
(1 класс),  
ВОСПИТАТЕЛЕЙ.  
Контактные тел.:  
53-29-69, 53-29-66.

Ко Дню всех  
влюбленных

- Валентинки
- Сердечки
- Подарки
- Открытки.

Магазин  
«Весна».  
Тел. 53-21-22.

ТОВАРЫ ИЗ  
ВЕРБЛЮЖЬЕЙ  
ШЕРСТИ, КАШЕМИРА,  
КОКИ (Монголия).  
МУЖСКАЯ ОДЕЖДА  
(Россия, Турция).  
Адрес: ДСК,  
зал 1, пав. 17, 71, 80.  
Тел.: 514-596,  
89086544679.

ПРОДАМ ГАРАЖ  
в/к «Автомото» (2 уровня)  
или обменяю с доплатой.  
Тел. 631932.

РЕМОНТ  
перегородки, арки, потолки (гипсокартон) любой  
конфигурации, ламинат, линолеум, двери, сайдинг,  
Низкие цены.  
Гарантия.  
Тел. 63-70-29

«Железный век»  
ГАРАЖНЫЕ ВОРОТА,  
КОЗЫРЬКИ,  
ПЕРИЛА,  
ЛЕСТНИЦЫ И ДР.  
Тел. 89642705484.

**ЛОМБАРД**  
ООО «Новэкс»  
ОТКРЫТО  
НОВОЕ ОТДЕЛЕНИЕ:

85 кв-л, д. 13,  
ост. транспорта  
«Ул. Ворошилова»  
Тел. 565-085  
С 10.00 до 20.00  
Без выходных.

000 "Майская  
типография"

Печатаем газеты, журналы, буклеты, бланки с нумерацией, листовки, сертификаты, фирменные бланки, счета для кафе, ресторанов, визитки.

Изготавливаем папки разных моделей.

Выполняем дизайн баннеров, разрабатываем буклеты, рекламные объявления и мн. др.

Изготавливаем удостоверения, пропуска, охотничьи билеты.

Недорогая канцелярия, более 70 видов книг в продаже на складе.

665806 г. Ангарск, м-он Майск, ул. Димитрова, 1

Тел./факс: 8(3955) 57-38-69, 57-89-15

Тел.: 8(3955) 686-485, 686-082

Склад: 8(3955) 686-486

Редактор: 52-25-46. Зам.редактора: 52-23-17. Отв.секретарь, фотокорреспонденты: 52-32-17. "ГОРЯЧИЙ ТЕЛЕФОН" 508-969 с 9 до 21 ЧАСА БЕЗ ВЫХОДНЫХ. Репортерская группа: 52-37-90. Журналист