



ДЕЛОВОЙ ВТОРНИК

7
июля
2009 года

N 72
(12246)
издается в г. Ангарске
с 24 ноября 1951 года

Не забудьте!
Подпишитесь
на газету!
Тел. 52-29-55

ЖИЗНЬ ПРОДОЛЖАЕТСЯ!

www.gazeta-vremya.ru



• ТЕМА ДНЯ

Не напрасная жертва

В пылу семейной ссоры коронная фраза всех супругов: лучшие годы жизни на тебя угобил(а). То же самое можно сказать и о бизнесе.

Нет такого бизнеса, который будет вас любить, если вы станете пить, якшаться с непотребными людьми и тратить оборотные средства в казино. В бизнес, как и в семью, нужно вкладывать много душевных сил. Каждый день. Иначе будете в бедности, а не в богатстве. И в болезни, а не в здравии, пока смерть бизнеса не разлучит вас.

Ради второй половины нам часто приходится идти на жертвы: мы можем бросить курить, научиться готовить щи по рецепту свекрови, проводить неделю в году в обществе тещи, сажать деревья, рожать детей и строить дом, отказаться от бриллиантов в пользу мелкого жемчуга. И в конечном итоге все мы имеем то, что заслужили.

Чем жертвуют ангарские предприниматели ради своего бизнеса? Мы спросили у них об этом.

Евгений МАЛОФЕЕВ,
генеральный директор
транспортно-туристической
компании "Вираж-Авто"

**Ребенок знает
меня только
по фотографии**



Чтобы начать бизнес, пришлось продать две свои машины. Бизнес поставил, одну машину уже опять купил. Но самое главное, чем приходится жертвовать, — время. Время, которое можно было бы провести с семьей, с друзьями. Сыну уже 2,5 года, а я его практически не вижу. Ухожу в 5 утра, прихожу в 10 вечера. Ребенок папу знает только по фотографиям. Но, начиная свое дело, я рассчитывал, что мой сын будет моим преемником. Кстати, жена работает вместе со мной. Друг тоже, он главный механик. Хоть тут повезло — видимся на работе. Иногда, очень редко, удается вырваться на природу семьями.

У меня в компании работает 15 человек. Приходится ко всем искать индивидуальный подход. Естественно, для всех хорошим быть не получается. Это тоже издержки производства.

Поехали с нами!

Транспортно-туристическая
компания "Вираж-Авто"

Телефоны: 61-42-54, 63-47-57

• КАК ЭТО БЫЛО

Никто не погиб

Пьющие соседи спалили несколько квартир

В начале восьмого утра Екатерина, жительница 11-го дома 11 микрорайона, повела 3-летнюю дочку в детский сад. Проходя мимо соседнего дома №20, она увидела, как из окон близких к углу квартир на 7 и 8 этажах вырывается сильное пламя. Уже успели собраться прохожие. Екатерина тут же набрала 01.

В это время семья Нины Васильевны, жительницы этого дома, проснулась от стука в дверь. «Горим», — кричал кто-то в подъезде. Когда они спросонья выглянули на лестничную клетку, оттуда в квартиру повалили клубы черного дыма.

Один из моих сыновей сразу побежал на балкон (живем мы на 7 этаже). Оказалось, что соседский балкон уже в огне, самое ужасное — пламя перекинулось на наш деревянный шкаф, — рассказывает Нина Васильевна. — Сыновья вдвоем побежали с ведрами в ванную. Сдерживали огонь как могли, но он всё же успел перейти на балконную дверь. К счастью, тут же приехали пожарные. Мы схватили кота Ваську, который давно почувствовал неладное и спрятался под кровать, собрали документы в сумку и эвакуировались.

Семья их соседа с 9-го этажа Дмитрия тоже спала в это время. Проснулись они также от стука в дверь. Собрали документы. Бежать через лестницу не получилось, так как там всё было в дыму. В это время уже была поднята пожарная лестница, Дмитрию с женой и маленькими детьми (5 месяцев и 2,5 года) помогли покинуть наполняющуюся дымом квартиру через окно.

Началось всё с квартиры на 7 этаже. По словам соседей, в ней живет пьющая семья. Туда постоянно ходят толпами. Эта семья переехала в



Ангарск из деревни около года назад, продав там свой дом. По предположениям соседей, пожар начался в результате очередной пьянки.

К 9 утра пламени уже не было, собравшейся толпе был хорошо виден весь почерневший верхний угол дома №20, через открытые окна просматривались выгоревшие комнаты трех квартир первого подъезда на 7, 8 и 9 этажах. Пожарные продолжали работать на верху, отливали злополучные квартиры. Во дворе собирались пострадавшие и жители соседних домов. Последние сбежались на сильный треск лопающегося шифера, который был слышен аж от магазина «Гефест». Неподалеку дежурила машина «скорой помощи», к ней подышать кислородом подходили все жильцы первого подъезда. Они, кто в чем успел выскочить, с домашними животными, стояли небольшими группами и делились горем друг с другом.

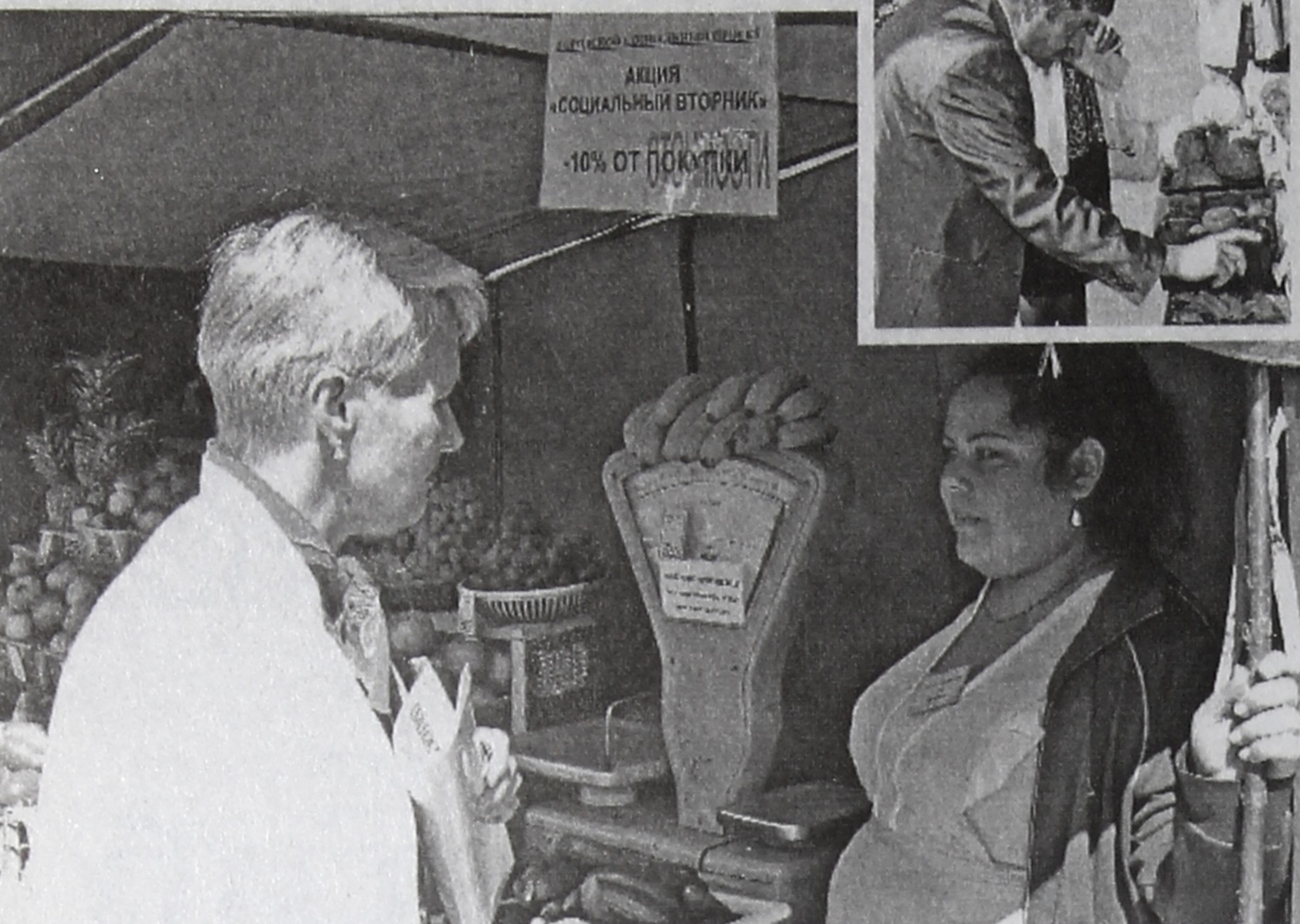
Сколько пострадало квартир, пока уточняется, на месте работает группа дознания. Но ясно, что несколько семей надолго остались без жилья, одеяды, один на один со своим несчастьем.

Юлия ВОЛКОВА,
фото Николая ЗАХАРОВА



На пожаре работало 6 машин, в том числе 2 с лестницами. В больницу с отравлением угным газом поступили 3 человека — 2 ребенка (5 месяцев и 2,5 года) и взрослая женщина. Еще 5 человек обратились с повышенным давлением — люди испытывали шок. Пострадавших с ожогами не поступало, в пожаре, к счастью, никто не погиб. Всего из здания было эвакуировано 26 человек.

• КАДРЫ ДНЯ



Глава проверил...

В №67 нашей газеты опубликован репортаж о посещении главой города точек торговли, подключившихся к городской акции социального проекта. В одной из торговых палаток возле магазина «Радуга», где побывал глава города в 11 часов 42 минуты, продавцы повесили вывеску о том, что

идет акция «Социальный вторник» - значит, цены будто бы снижены (фото вверху).

А в 18 часов 58 минут та же торговая точка в тот же день - вывески нет. Хотя вторник еще не закончился и торговля идет бойко (фото внизу).

Н.ИЛЬИН,
фото Николая ЗАХАРОВА



Жильё для молодых

(Нач. в №70 и 71)

Продолжаем отвечать на наиболее часто встречающиеся вопросы, связанные с реализацией городской программы «Молодёжное жилищное строительство на 2009 г.».

Напоминаем основные положения программы. Цель программы - строительство нового жилья со стоимостью одного квадратного метра 20 тысяч рублей. Участниками программы могут быть молодая семья, в которой хотя бы один из супругов не старше 35 лет, либо неполная семья (один родитель и ребёнок), возраст родителя

не более 35 лет, либо одинокий молодой человек не старше 35 лет. В рамках программы будет осуществлено строительство благоустроенных индивидуальных и блокированных жилых домов на земельных участках 5-6 соток, расположенных в г. Ангарске, в 258 квартале. По окончании строительства дом и земельный участок оформляются в собс-

твенность участника программы. Земельный участок оформляется в собственность бесплатно.

Вопрос третий: расскажите о преимуществах новых технологий, используемых при строительстве дома.

На вопрос отвечает главный инженер проекта Сергей НИКУЛИН:

- Дома строятся по широко используемым в Канаде, Финляндии и других северных странах технологиям. Фундамент дома железобетонный ленточный на демпферной подушке. Фундамент дома рассчитан на строи-

тельство двухэтажных домов с мансардой. Те, кто изначально имеет возможность построить только одноэтажный дом, в дальнейшем смогут достроить второй этаж. Дома строятся из сэндвич-панелей, представляющих собой две ориентированно-стружечные плиты ОСП (OSB) чешского производства, между которыми под давлением проклеивается слой пенополистирола в качестве теплоизоляционного материала. Стены, потолок обшивается гипсокартоном. Кровля чердачная скатная, покрытая современным кровельным материалом.

В каждый дом заводятся централизованное холодное водоснабжение и канализация. В доме осуществляется электрическая разводка. Отопление осуществляется при помощи алюминиевых электроконвекторов, что позволяет собственнику самостоятельно регулировать температурный режим в доме и значительно экономить средства на теплоснабжение по сравнению с многоквартирным домом.

Приведем сравнительный расчет расходов на коммунальные платежи 3-комнатной квартиры площадью 70 кв.м в многоквартирном

доме и в своем доме такой же площадью. На семью из 3 человек коммунальные платежи в квартире составят в среднем 3000 рублей в месяц. А теперь посчитаем платежи в своем доме. Квартирная плата в индивидуальных домах не платится в ЖЭК. Нет оплаты за отопление и горячую воду. Оплачивается только холодная вода по индивидуальному счетчику, водоотведение и электроэнергия. В среднем коммунальные платежи, в том числе и электроэнергия, в доме площадью 70 кв.м составляют 1700 рублей в месяц. Экономия по срав-

• ДОЖДАЛИСЬ

Кассовые аппараты отменяют

26 июня 2009 года во втором и третьем чтении был принят федеральный закон, отменяющий применение ККТ предпринимателями, которые платят единый налог на вмененный доход.

Законопроект был принят в первом чтении в 2007 году и до сих пор оставался без движения. Между тем «вмененщики» тратили большие деньги на кассы и их обслуживание. Все эти годы их поддерживала ОПОРА России, общероссийская общественная организация малого и среднего бизнеса. Виктор КУБЕКОВ, председатель местного отделения ОПОРЫ Рос-

сии, отмечает, что для плательщиков ЕНВД не должно быть никакого фискального учета, так как предприниматели платят налог с вмененного дохода, который не зависит от выручки или денежного оборота.

Новый закон вступит в силу на днях. С этого момента предприниматель, уплачивающий «вмененку», может сам решать, пользоваться кассовым аппаратом или нет. Если он будет работать без кассы, то по требованию покупателя должен выдать документ, подтверждающий покупку, - товарный чек, квитанцию и т.д. Отказ от выдачи такого документа грозит административным штрафом в размере 1,5-2 тысяч рублей для частных предпринимателей, 30-40 тысяч - для юридических лиц.

Ольга КРАСНОВА

• ДОРОГА Погиб пешеход

В воскресенье, 5 июля, около садоводства «Утес» был сбит 72-летний пенсионер, который скончался на месте.

По словам водителя «Волги» ГАЗ-31029, мужчина появился перед его машиной неожиданно, место удара он показал в десяти метрах от пешеходного перехода. По словам старшего инспектора ГИБДД Дмитрия АВРАМЕНКО, на «Волге» были установлены зимние, ши-

пованные покрышки. Зимняя резина хорошо по гололеду, но в летний сезон, на асфальте, она существенно увеличивает тормозной путь.

В Госдуме рассматривают вопрос о привлечении к ответственности водителей, которые ленятся менять зимние и летние покрышки. Но пока его рассмотрят, многим это может стоить жизни. Между тем в Европе такое положение давно закреплено. Водитель на «несезонной» резине платит штраф 300 евро.

Артур ШОСТАК

• НЕ НАПРАСНАЯ ЖЕРТВА

Юлия КОРОЛЕВА,
директор студии-магазина «ЭльПарк»:
Мало общаюсь с дочерью

- Зря люди думают, что бизнесмены живут в свое удовольствие. На самом деле приходится во многом себе отказывать. От этого страдаем не только мы, но и наши близкие. У меня подрастает дочка, сейчас ей 11 лет. Возраст, когда так важно, чтобы рядом была мама - что-то подсказать, чему-то научить. Однако я не могу уделить дочке столько времени, сколько требуется, потому что бизнес - работа круглогодичная.

Уже несколько лет я не могу съездить в отпуск. Сколько ни собираюсь, всё срывается.

Да, может быть, у нас меньше материальных проблем, но не в деньгах



счастье. В голове даже ночью крутятся цифры. А что такое «посидеть с подругами», я и вовсе забыла.

Студия-магазин
El park
У нас цветет всё!

Адрес: 212 кв-л, дом 7.
Тел. 54-53-18.

• КВАРТИРНЫЙ ВОПРОС

4 июля организаторы проекта «Ангарский Арбат» вновь пригласили ангарчан и гостей города на улицу Глинки, где художники и мастера народных промыслов представили свои произведения: живопись и графику, фото и керамику, бисероплетение, вышивку, вязание...



■ Вольное творчество мастеров граффити.

Ангарский Арбат выжил

Проходя по улице Глинки, я вспомнил московский Арбат 80-х годов. В те годы он превратился в средоточие вольнодумства художественной среды – андеграунд выходил на арбатскую брусчатку.

Чем интересен ангарский Арбат, который стал уже художественным яв-

лением нашего города, – прежде всего продуманной организацией и расчетом.

Президент общественной организации «Доминанта» Сергей САДОВНИКОВ, организатор события:

«В наших планах не только устраивать выставки художников в Ангарске и Иркутске. Здесь малень-

кий рынок. Мы хотим познакомить с творчеством ангарских и иркутских художников жителей Санкт-Петербурга. На сегодняшний день есть договоренность с художественными галереями США, Европы и Китая.

У каждого Арбата свое лицо и голос. И если первый привлек внимание

своим размахом и накипившейся творческой силой, требовавшей выхода, то у второго голос был потише, тем не менее чувство праздника и желания соучастия в этом действии возникли.

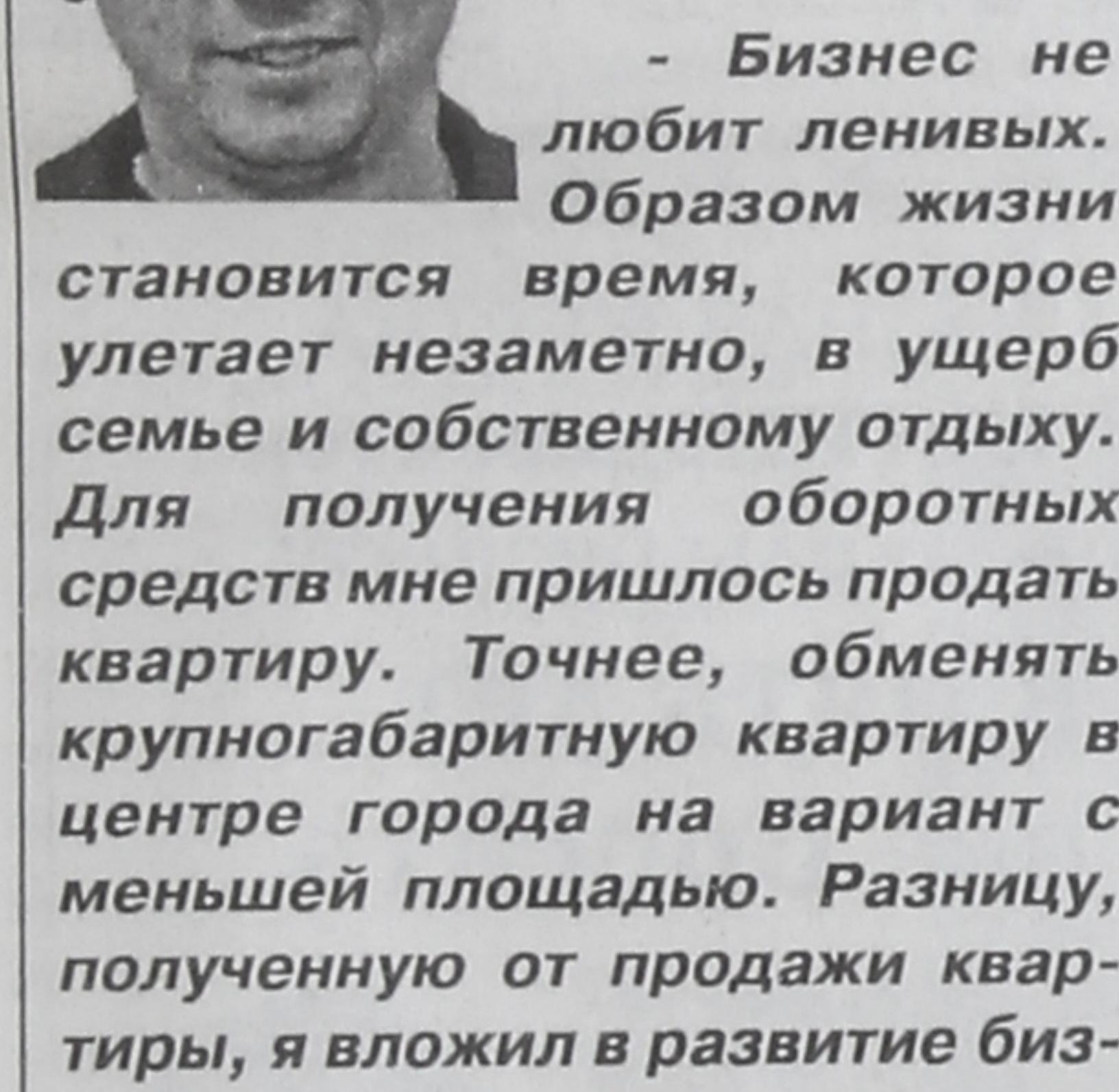
Каким будет Арбат-3, мы узнаем 15 августа.

Владимир ПОПОВ,
фото Николая ЗАХАРОВА

● НЕ НАПРАСНАЯ ЖЕРТВА

Юрий ЩЕРБИН, директор клининговой компании «Эдем»:

Продал квартиру



- Бизнес не любит ленивых. Образом жизни становится время, которое улетает незаметно, в ущерб семье и собственному отпуску. Для получения оборотных средств мне пришлось продать квартиру. Точнее, обменять крупногабаритную квартиру в центре города на вариант с меньшей площадью. Разницу, полученную от продажи квартиры, я вложил в развитие биз-

неса: нашел и отремонтировал подвальное помещение под офис и химчистку ковров, повысил свое образование. Словом, обеспечил продвижение своего дела.

Не только в нашем городе, но даже в регионе найдется не много компаний, которые имеют международный сертификат Британского института клининговых наук. Мы предлагаем услуги по уборке квартир, офисов, продаём моющие средс-

тва и профессиональное оборудование. Кроме уборки можем сделать мелкий ремонт.

**Клининговые услуги
000 «Эдем»:
Наведем порядок!**

Тел.: 68-68-22,
63-56-23

нению с квартирой весьма существенная.

Основные преимущества таких домов:

- очень теплые (в 8 раз теплее кирпичных и бетонных);

- экологически безопасные материалы (кирпич и бетон имеют высокий радиационный фон);

- обладают самой высокой сейсмоустойчивостью;

- долговечность (в 3 раза долговечнее деревянных, в 4 раза прочнее обычных каркасных);

- пожаробезопасность (панели не поддерживают горение);

- быстрота постройки;

- идеально ровные стены, потолок, пол.

Срок эксплуатации дома, построенного по современным технологиям, составляет 50 лет.

В то же время многоквартирные дома, построенные из железобетонных панелей и пеноблоков, имеют гарантированный срок эксплуатации 25 лет.

Мнение независимого эксперта Абрамова А.Н.:

- В прошлом году я был в Канаде и детально изучил технологии строительства из сэндвич-панелей. Эти дома имеют уникальные теплоизоляционные характеристики. При правильной эксплуатации дома материалы практически не стареют, сохраняют свои геометрические формы. Панели имеют повышенную влагостойкость, не расслаиваются, не трескаются, не коробятся с течением времени. Такие дома в Канаде начали строить сразу после войны, люди живут в них более 50 лет.

и даже не рассматривают варианты проживания в домах из другого материала. С 2002 года данная технология успешно применяется по всей России.

Подать заявление на участие в программе и получить более подробную информацию о том, как стать участником программы и построить свой дом, можно у застройщика по адресу: 29 микрорайон, дом 7а, с понедельника по пятницу, телефоны: 67-39-02, 67-27-16, и в департаменте по управлению муниципальным имуществом города Ангарска по адресу: квартал Б, дом 11 (прием в понедельник и среду), телефон 54-26-96.

Кроме указанной программы молодые ангарчане могут стать участниками программы «Развитие ипотечного жилищного кредитования» и купить квартиру в домах-таунхаус, расположенных в 30 микрорайоне, 30% стоимости которой оплатят администрация города Ангарска. Многие молодые семьи уже воспользовались этой возможностью и купили квартиру европейского стандарта, с отдельным входом и ухоженным двориком, по цене 17,5 тыс. рублей за квадратный метр. Получить более подробную информацию о том, как стать участником программы, можно по адресам, указанным выше.

Информационно-аналитический отдел администрации города Ангарска



**ГОРЯЧИЙ
ТЕЛЕФОН
50-89-69**

Прокуратура проверяет Горгаз

? - Год назад мы купили комнату на подсолнечнике для своего несовершеннолетнего сына на будущее. Там у нас никто не прописан. Горгаз предъявил нам счет на оплату за год, я принесла справку, что в комнате никто не живет, но они заставляют оплачивать. Или хотят, чтобы мы поставили заглушку на трубу. Но как я её поставлю, если в этой квартире живут еще 4 человека? Может, есть какие-то нормативы именно по таким случаям, как нам быть в этой ситуации?

Ольга Ивановна

- Я постоянно плачу за газ, но заключать договор на техническое обслуживание не могу, для меня это дорого. Что делать, мне теперь отключат газ?

Лидия Львовна

Непременно отключат! Точно так же, как отрезали от газоснабжения целый подъезд в доме №17 в 92-м квартале. Напомним, что жителям этого бывшего общежития выдвинули неприемлемые по цене условия технического обслуживания, они были вынуждены отказаться от газа. Купив себе электроплиты небольшой мощности, эти жильцы обратились в прокуратуру с просьбой проверить, насколько действия Горгаза согласуются с законом.

Как рассказала нашей газете старший помощник прокурора Наталья ЛЕЙДЕРМАН, которая ведет эту проверку, она потребовала от Горгаза документы и пояснения по существу поставленного вопроса: с 16 июля они должны дать нам ответ, исходя из которого будет принято решение – законно или незаконно поступили с жителями, – говорит Наталья Леонидовна.

Инна РУКОСУЕВА

● ХОРОШАЯ НОВОСТЬ

Четыре двойни в неделю

Июнь выдался очень «урожайным» для ангарского роддома. За весь месяц родилось 323 ребенка. В последние дни июня родилось аж четыре пары двойняшек! Самым горячим днем стало 18 июня. В этот день медперсонал роддома принял 21 роды.

Надежда ДОРОЩЕНКО

● ПОГОДА

		т.возд.	Характер погоды	Давление мм	Ветер	Солнце	Луна
Вторник, 7 июля		+10 +12 +25 +27		723	северо-западный 2-7 м/сек.	восход 05.50, заход 22.30, долгота дня 16.40	восход 22.27, заход 04.26, Полно- лунье
Среда, 8 июля		+9 +14 +20 +25		723	северо-западный 3-8 м/сек., при грозе порывистый	восход 05.51, заход 22.29, долгота дня 16.38	восход 22.45, заход 05.39, Луна убывает
Четверг, 9 июля		+9 +14 +22 +27		723	северо-западный 3-8 м/сек.	восход 05.52, заход 22.29, долгота дня 16.37	восход 22.58, заход 06.55, Луна убывает

Бизнесмены возлагали большие надежды на федеральный закон №209 «О поддержке и развитии малого и среднего предпринимательства», который обещал имущественную, финансовую и информационную помощь. Но закон, вышедший 24 июля 2007 года, вступает в силу поэтапно. Между тем предпринимателю дорога каждая минута. В Ангарске давно ведутся разговоры про приоритетные виды бизнеса, которые будут защищены от приватизации. Каков результат?

Kак выяснилось, в программу поддержки малого предпринимательства внесены изменения, которые определили для Ангарска перечень приоритетных видов деятельности. Это производство товаров и продуктов питания, изделий традиционного народного творчества, услуги общественного питания, медицинского обслуживания, консалтинговые, услуги по организации досуга и культуры.

Среди приоритетных выделены социально значимые: бытовое обслуживание (за исключением ритуальных и обрядовых услуг), физическая культура и массовый спорт, дополнительное образование, доставка пенсий. Эти арендаторы муниципального имущества имеют льготу - платят за аренду по коэффициенту 0,9.

Но наступают времена, что добросовестным арендаторам не позавидуешь – **вся муниципальная недвижимость будет сдаваться в аренду на торги**. Претендовать на объект смогут все частные предприниматели, занимающиеся приоритетными видами деятельности, независимо от срока аренды. Своим преимущественным правом аренды старый арендатор может воспользоваться, только участвуя в торгах.

Нет денег? Тогда вам придется муниципальное имущество освободить.

С победителем конкурса заключают долгосрочный договор аренды - на 10 лет. При этом никто не имеет права потребовать арендатора. Это большой плюс. Хотя есть и минус - в положении об аренде, утвержденном Думой, говорится, если базовая ставка арендной платы увеличивается, то соответственно увеличивается и арендная плата того предпринимателя, который выиграл аукцион.

Cейчас в перечне социально значимого бизнеса 60 объектов. Этот список может изменяться – в него могут быть внесены как фирмы-новички уже обозначенных приоритетных видов деятельности, так и новые виды предпринимательской деятельности, если они будут утверждены.

Будет ли выставляться на аукцион помещение, которое предприниматель по договору арендует бессрочно? Увы, нет. Вся арендуемая муниципальная недвижимость будет выставляться на конкурс. Договор без указания срока означает, что одна из сторон, уведомив за месяц, может прекратить договорные отношения и выста-

вить объект на аукцион.

Индивидуальный предприниматель, который претендует на имущественную поддержку, должен собрать документы, подтверждающие, что он не банкрот, у него нет долга по аренде, по налогам и сборам и иным обязательным платежам, долгов перед своими работниками по зарплате, которая не меньше величины прожиточного уровня. И надеяться, что за его помещением не охотится другой предприниматель. Претендент на помещение за 2 месяца до окончания сро-

ка аренды (если он оговорен) имеет право подать заявление в отдел инновационного развития администрации АМО, просить иму-

щественную поддержку. Если отдел инновационного развития дает заключение о том, что претендент имеет право на имущественную поддержку, КУМИ проводит конкурс.

Какие преимущества есть у предпринимателя, чей бизнес попал в перечень? Если он не будет просить внести его бизнес в перечень, то тем самым сохранит за собой преимущественное право выкупа арендуемого помещения. Если его вид деятельности попадает в перечень и он хочет эти воспользоваться, то пишет заявление и пользуется своим правом долгосрочной аренды муниципального объекта. Но при этом использует его только по целевому назначению.

Имеет ли право арендатор сдавать муниципальные площади в субаренду? Как пояснили в КУМИ, если объект находится в перечне приоритетных видов деятельности, то ему разрешается сдавать в субаренду не более 30% арендуемых площадей. Но только под сопутствующий вид деятельности. К примеру, если это ателье, можно сдать часть своего помещения под продажу ткани, текстильной фурнитуры и т.д.

Предприниматель арендует муниципальное помещение уже несколько лет. Он не хочет участвовать в торгах по аренде, на мере выкупить помещение площадью 600 кв.метров. Уже известно, что депутаты ЗС согласны дать преимущественное право выкупа 700 квадратов, но закона пока нет. Между тем помещение включено в план приватизации 2009 года. Какой выход?

Как заверила нашу газету Ольга ОРЛОВА, начальник отдела КУМИ, они учитывают грядущие изменения в закон о преимущественном праве приватизации. Так, все помещения площадью до 700 квадратов в плане приватизации сдвинуты на последний квартал 2009 года. Так что, как только ЗС утвердит 700 квадратов, подавайте заявление и выкупайте арендуемое муниципальное имущество.

Напомним: то помещение, арендатор которого имеет право преимущественного выкупа арендуемой муниципальной площади, на торги не выставляется.

Ольга КРАСНОВА

● ОБУЧЕНИЕ



■ Семинары для предпринимателей бесплатные.

Знания всегда пригодятся

Обучающие семинары для предпринимателей прошли в Ангарске на прошлой неделе. Семинары организует отдел по развитию малого и среднего предпринимательства администрации города, а финансируются они из городского бюджета в рамках программы по поддержке и развитию малого и среднего предпринимательства.

На этот год запланировано 10 обучающих мероприятий: семинары, тренинги, мастер-классы. 29 и 30 июня ангарские предприниматели смогли изучить способы мотивации персонала. А 2 и 3 июля – технологии управления продажами. Темы эти выбраны не случайно, предприниматели сами высказывают пожелания, чему бы им хотелось поучиться.

Вышеупомянутые семинары провели высококвалифицированные специалисты Иркутского государственного университета и Института социальной информации. Слова специалиста подтверждают и сами бизнесмены.

Оксана БУРДЕЛЕВА, президент ассоциации кулинаров города Ангарска:

- Семинар «Способы

мотивации персонала» был изложен доступным и интересным языком. Несмотря на большую занятость, я нашла время на нем побывать и несколько не жалею. Более того, планирую посетить семинары и по другим темам.

Инга ГЛУЗДОВА, ООО «Бизнесстрой»:

- Семинары прошли в виде тренингов: обсуждение, высказывание своего мнения, обмен опытом. Такие мероприятия вдвое важны в нынешнее кризисное время. Потому что бизнес должен развиваться, и семинары способствуют этому, показывая существующие тенденции, которые наметились на рынке.

Вадим СЕЛАЕВ, начальник цеха лакокрасочных материалов ЗАО «Стройкомплекс»:

- Как бы хорошо ни шел

бизнес, новые знания никогда не повредят. Когда я узнал про семинары, подумал, что это дорогое удовольствие, но оказалось, обучение проводится на средства городского бюджета, для нас – бесплатно. Был приятно удивлен и решил поучаствовать. Профессиональные знания всегда пригодятся.

В июле пройдет очередной семинар. Его тема «Оптимизация налогообложения субъектов малого и среднего предпринимательства». Подробную информацию можно получить по телефону 52-12-24, в отделе по развитию малого и среднего предпринимательства.

Информационно-аналитический отдел администрации города Ангарска

● НЕ НАПРАСНАЯ ЖЕРТВА
Борис РАСПУТИН, директор Ангарской школы бизнеса:

Раз в пять лет надо всё бросать

- Я занимался прибыльным табачным бизнесом, крупное дело приносил неплохие дивиденды, но не радовало. Я его бросил и на оставшиеся деньги основал собственную школу бизнеса. Сверхдоходов не получаю, зато доволен процессом.

Кто-то может сказать, что я зря пожертвовал рентабельным бизнесом, но я как психолог термин «жертвенность» вообще не принимаю. Это, скорее, ступень роста. Считаю себя счастливым человеком, потому что сейчас мое дело, мои интересы и мое хобби совпадают.

Каждые пять лет человек должен менять направление своей деятельности, чтобы не останавливаться в развитии. Я продавал табак, десять лет назад основал школу бизнеса. Спустя пять лет создал учебно-туристическое агентство. Сейчас занимаюсь строительством – возвожу туристическую базу на берегу Байкала. Мы помогаем всем желающим увидеть такие места на священном озере, в которые невозможно не влюбиться.



Ангарская школа
бизнеса
Образование
за один год!

Тел.: 527-597, 8-950-142-10-38,
8-902-57-63-053

• ЛИЧНЫЙ ОПЫТ

Заработалась

В трудовой книжке Натальи Чупровой 39 записей

Потерять работу как выпасть из поезда.
Сначала, запыхавшись, отряхиваешься от удара, а потом приходит чувство пустоты – ты отстал, жизнь пошла мимо. Но сесть в поезд можно снова, причем не один раз. И неважно, что он идет в другом направлении. Доказано ангарчанкой Натальей ЧУПРОВОЙ, которая не раз оставалась безработной, но снова и снова находила новый заработок. В ее трудовой книжке 39 записей! Освоила не одну профессию, многому научилась, а главное – сохранила оптимизм.

ИЗ КНЯЗЕЙ В ГРЯЗЬ

Работать Наталья Чупрова начала еще в студенческих годах. Тогда, в начале семидесятых, она устроилась табельщицей в ОКБА. Окончив с красным дипломом учетно-кредитный техникум, год отработала в Сбербанке. И впервые осталась безработной – вместе с молодым мужем они переехали на его родину в Свирск. Устроиться в единственное отделение банка, которое было в этом городке, было фантастикой. В ожидании вакансии Наталья устроилась почтальоном.

- Мне так понравилось! Рабочий день на свежем воздухе, в движении, оглянуться не успеешь – пора домой. Люди в то время ждали почтальона с нетерпением.

Когда освободилось место в сберкассе, Наталья Чупрова проработала там 5 лет, прошла путь от кассира до заведующей. А потом снова потеряла место, так как из-за квартирного вопроса вернулась в Ангарск. Экономистов выпускалось много, и устроиться по специальности, несмотря на опыт, она не смогла. Зато пошла... санитаркой в сангородок!

- В этой работе нужно преступить через брезгливость. Это возможно, только если искренне хочешь помочь людям. Это особенная работа, которая приносила мне необыкновенное моральное удовлетворение.

Вывод: Если вы потеряли работу по специальности и не можете пока найти равноценную, не опускайте руки и ищите временный заработок. Пусть это будет не такое денежное место, но вы останетесь в обойме, обратите новые знакомые, опыт. И не заявляйте дома в ожидании манны небесной.

СЧАСТЬЕ БЕЗ ДЕНЕГ

Работая санитаркой, Наталья Чупрова узнала в

одной из пациенток бывшую коллегу – вместе работали в ОКБА. Та рассказала, что им нужен экономист. И на следующие 5 лет Наталья Николаевна была работой обеспечена. Тут у старшей дочери начались проблемы со здоровьем. Чтобы водить её на лечебную гимнастику, понадобилось свобод-

Вывод: Жизнь бывает ключом, и все по голове. Поэтому надо быть мобильным, попробовать получить другую профессию. При службе занятости есть специальный центр переподготовки кадров. Обучение бесплатное.

ту – в баню требовался кассир.

Эта работа шокировала меня, – вспоминает Наталья Чупрова. – Мне стали предлагать газетку с объявлениями о «клубничке», которые я должна была давать клиентам. Я этим не занималась, но в бане были и другие работники. А посетители – успешные, известные в городе мужчины в возрасте около 50 лет – шли сюда за этими услугами. Это было настолько гадко, что, когда через два месяца баня закрылась на ремонт, я вздохнула с облегчением и перешла в другую баню. Даже когда сказали, что надо будет работать банщицей в мужском отделении, меня это не смущило.

Ангарские мужчины оказались без комплексов

одной из пациенток бывшую коллегу – вместе работали в ОКБА. Та рассказала, что им нужен экономист. И на следующие 5 лет Наталья Николаевна была работой обеспечена. Тут у старшей дочери начались проблемы со здоровьем. Чтобы водить её на лечебную гимнастику, понадобилось свобод-



■ 2003 год. Наталья Чупрова (в центре) с коллегами по прачечной – самыми любимыми.

ное время. И она уволилась.

- Мне пришлось искать работу с более удобным графиком. И я её нашла – устроилась воспитателем в детский сад. А заочно стала учиться в ангарском педуниверситете, – рассказывает Наталья Николаевна.

Ей тогда было 37 лет. Это возраст, когда многие начинают подводить результаты карьерного роста и впадают в депрессию из-за их незначительности. Наталья же Чупрова считает время, когда она в корне изменила свою профессию, незабываемым:

- Ко мне попадали ничего не умеющие ребята, а выпускались уже подготовленными к школе. Я была счастлива!

Как-то раз на прогулке, пока Наталья Чупрова уносила на веранду игрушки, а с детьми остава-

РАБОТА НА ЧАСТИКА

- Я работала в магазине «Московский», потом перешла на более стабильную зарплату в «Бычий рог». График был хороший – 2 дня через 2 с 12-часовым рабочим днем, – вспоминает Наталья Николаевна.

Работа нравилась, но однажды, выйдя в очередной раз с выходных, она обнаружила, что магазин перешел в частные руки и продавцы теперь ЧП. Оказалось, дворник сходила и написала за всех заявления по нажиму администрации. Потом, правда, факт открылся и руководство было наказано большим штрафом, однако времена уже были не те. В 1997 году Наталья Чупрова ушла из торговли и впервые встала на учет в центре занятости. Через него и нашла новую рабо-

ту – в баню требовался кассир. Эта работа шокировала меня, – вспоминает Наталья Чупрова. – Мне стали предлагать газетку с объявлением о «клубничке», которые я должна была давать клиентам. Я этим не занималась, но в бане были и другие работники. А посетители – успешные, известные в городе мужчины в возрасте около 50 лет – шли сюда за этими услугами. Это было настолько гадко, что, когда через два месяца баня закрылась на ремонт, я вздохнула с облегчением и перешла в другую баню. Даже когда сказали, что надо будет работать банщицей в мужском отделении, меня это не смущило.

Скоро освободилось место в прачечной, и она перевелась туда.

Вывод: Любая работа может быть интересной.

Просмотрите вакансии еще раз.

В ЛЮДЯХ

Из прачечной пришлось уволиться из-за болезни, и на её место быстро нашелся соискатель. Выздоравливая, Наталья Чупрова долго не могла найти работу. Требования изменились. Тем же кладовщикам, кассирам нужно было владеть персональным

• НЕ НАПРАСНАЯ ЖЕРТВА

Анна ОПЕКИНА, руководитель стола продаж страховых продуктов:

Отказалась от отдыха



– Для того чтобы открыть свое дело, мне пришлось пожертвовать деньгами, которые мы с семьей откладывали на летний отдых. Отработав пять лет в страховом бизнесе, я, как и многие другие, стала жертвой кризиса, осталась без работы. Киснуть не стала, а восприняла этот факт как возможность отправиться в «свободное плавание». Это решение далось мне нелегко, но близкие люди на протяжении всего времени меня поддерживали. Деньги ушли на аренду помещения и заказ рекламы.

Я заключила договоры с ведущими страховыми компаниями на продажу страховых продуктов. Некоторые компании, зная мой опыт работы, поддержали меня сразу же, в других пришлось сдавать экзамены на профпригодность. На это ушло немало времени, зато теперь работаю с шестью ведущими страховыми компаниями, перечень моих предложений клиентам заметно расширился.

Вот уже полгода стою на ногах твердо и уверен-но. Я профессионал своего дела, а страхование сегодня очень востребованный продукт. Во времена кризиса люди страхуются от всего, и я знаю, что работы у меня хватит надолго.

Жизнь показывает, что все мои жертвы не были напрасными.

Застрахуем от всего! Стол продаж страховых продуктов.

Адрес: 92 квартал, дом 6.
Телефоны: 53-30-28, 89021742135,
89501197070.

компьютером. Курсы стоили дорого, и Наталья Чупрова, вспомнив о своем втором образовании, подала в газету объявление: «Добрая няня ищет работу».

– У всех тогда был тариф 25 рублей в час, я предлагала 15 рублей и быстро нашла семью с ребенком. Одинокая, постоянно занятая на высокооплачиваемой работе женщина стала приводить ко мне свою 3-летнюю дочь. Специально для ребенка я подготовила комнату, достала игрушки, детские книжки. Весь день я посвящала только ребенку, приготовить поесть можно было, только когда девочка засыпалась. Ошибки многих нянь – они не ходят гулять с детьми, я гуляла обязательно, тогда ребенок и ест с аппетитом, и спит хорошо, – рассказывает Наталья Чупрова.

Потом сидела с мальчиком. Его родители, владельцы магазина, просили подготовить его к детскому саду. Когда малыш подрос, у Натальи Николаевны появился на свет собственный внук, и она не стала искать нового воспитанника. Когда ей исполнилось 50 лет, решила прекратить поиски работы.

– Мне повезло с избранием. Муж, работник электролизного комбината

та, никогда не попрекал меня деньгами. Много значит, когда рядом по жизни идет надежный человек.

Вывод: Если кто-то из вашей семьи потерял работу, не нужно давить на него. Тогда поиски заработка будут не такими сложными.

НА ВОЛЮ, В ПАМПАСЫ
На этом калейдоскоп профессий для Натальи Чупровой не закончился. С 2005 года каждое лето она ездит работать на байкальскую турбазу – узала, что им требуется горничная, когда сама отдыхала там.

– Полтора месяца без выходных, зато какая красота! Я легко сбросила 10 килограммов. Работы много. В первой половине дня делаешь уборку, зато оставшееся время в твоем распоряжении – можно загорать, купаться, бегать.

В последующие годы Наталья Чупрова работала на турбазе администратором в столовой.

Вывод: Даже если вам кажется, что ничего интересного с вами больше не произойдет, не поддавайтесь. Держите глаза и уши открытыми, и работа вас сама найдет.

Юлия ВОЛКОВА,
фото из архива
Натальи ЧУПРОВОЙ

В «КИОТО» ПОЛНЫЙ ПОРЯДОК

Администрация города подвела итоги конкурса «Лето-2009», который проводился отделом потребительского рынка и по защите прав потребителей с 29 июня по 3 июля.

Его цель - благоустройство территорий, прилегающих к предприятиям торговли, общественного питания и бытового обслуживания, обеспечение их чистоты, порядка и поддержание санитарного состояния.

Предпринимателям предлагалось провести озеленение своих территорий, разбить на них газоны, цветники и клумбы. Кроме этого, конкурсной комиссией оценивалось наличие у пред-

приятия договоров на уборку и вывоз мусора, состояние зданий и малых архитектурных форм, надлежащая освещенность прилегающей территории, оформление вывески и оконных витрин.

42 предприятия торговли, общественного питания и бытового обслуживания приняли участие в смотре-конкурсе.

Дипломом победителя конкурса и памятным подарком - аэрогрилем - был награжд

• КОНКУРС



Большой ремонт

РЕМОНТ

перегородки, арки, потолки (гипсокартон) любой конфигурации, ламинат, линолеум, двери, сайдинг, Низкие цены. Гарантия.

Тел. 63-70-29

ООО «Лес-сервис»
РЕАЛИЗУЕТ
ПИЛОМАТЕРИАЛ
СОСНА,
ЛИСТВЯК.

Тел. 89025695827,
54-46-14.

СТРОИТЕЛЬНО-
ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ
МАГАЗИН

Южный

15 м/р-н, дом 11
т 55-62-72



Продаем товар с оформлением кредита через кредитное агентство "Капитал".

СДЕЛАЙТЕ ВАШ ДОМ УЮТНЫМ!

Пластик

- ОКНА,
- ЛОДЖИИ,
- ДВЕРИ
- металлические
- БАЛКОНЫ.

9 мкрн, Школа искусств №3, 1 эт., оф. 1, тел. 65-39-22, 84 кв-л, м-н "Сибирячка", тел.: 52-98-86, 64-54-10, без выходных

Дополнительная
информация
по тел. 51-42-02

**КРЕДИТ
СКИДКИ
до 35%**



**ОКНА
ЛОДЖИИ
ЖАЛЮЗИ
СКИДКИ до 35%**

БЕСПЛАТНО!
доставка, демонтаж, замеры, вывоз мусора

НИЗКИЕ ЦЕНЫ!

ПОДАРОК

Срок исполнения заказа 5 дней

СКИДКА
Рассрочка
платежей

Ангарск
+7-952-330-964
+7-952-67-54-14

Иркутск
ул. Дек.Событий,
дом 25 а,
тел./факс:
8(3952) 330-964,
738-739.

VEKA

Пластиковые ОКНА

- АЛ лоджии
- Жалюзи
- вертикальные от производителя
- Рольставни от производителя
- Отделка балконов и лоджий (ГКЛ, сайдинг, евровагонка, пластик)
- Все для окон

КРЫШИ

- Натяжные потолки
- Перегородки АЛ
- Теплые полы
- Ремонт квартир и домов любой сложности

Окно в Европу

Срок исполнения
заказа 5 дней

СКИДКА
Рассрочка
платежей

Ангарск
+7-952-330-964
+7-952-67-54-14

Иркутск
ул. Дек.Событий,
дом 25 а,
тел./факс:
8(3952) 330-964,
738-739.

**ОКНА
ЛОДЖИИ
КАЧЕСТВО
СКИДКИ 30%**

Тел.
63-40-48

2416
000 "Авангард"
НАТЯЖНЫЕ ПОТОЛКИ

♦ изготовление
♦ монтаж и установка
♦ ремонт и замена

Наши тел.: 52-19-89, 89140018755.
Наш адрес: ул. К.Маркса, 6
(ДЦ "Квадрат"), оф. 23.

Для ветеранов ВОВ, инвалидов, пенсионеров СКИДКА до 25 %.

2401
завод натяжных потолков
"Новель"
НАТЯЖНЫЕ ПОТОЛКИ
(полотно пр-во Франция)

• ТД "Европейский",
т. 63-63-40

• "Сатурн" центр стройматериалов, зал 6, пав. 1А, тел. 8-902-7-665-689;

- Иркутск, ТЦ "Город мастеров", пав. 222, тел. (3952) 735-197.

• Самые низкие цены в регионе
• Беспроцентная рассрочка до 6 мес.
• Скидки от 4 до 15%

т. 63-30-30
www.nouvel.ru

2401
СТРОЙ
ОКНА
СКИДКИ

*ОКНА *ЛОДЖИИ *ЖАЛЮЗИ *РОЛЬСТАВНИ
*ДВЕРИ ВХОДНЫЕ И МЕЖКОМНАТНЫЕ
*ЕВРОРЕМОНТ *МАЛОЭТАЖНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО
*ДОМОФОНЫ *ОХРАННЫЕ СИСТЕМЫ

• Пенсионерам - 5%
• Ветеранам - 5%
• Инвалидам - 5%
• За наличный расчет - 10%

Наш адрес: 30 кв., 4 дом, 4 офис, т/ф. 512-336, 89041327109.

2307
мир
КОН
**ОКНА
Лоджии**

БЕСПЛАТНО! доставка, демонтаж, вывоз мусора, замеры

СКИДКИ 30%

Большой ремонт

Электро-инструмент

Весь электроинструмент делится на два типа: профессиональный и любительский. Различия между ними весьма существенны и по техническим характеристикам, и в плане цены. Профессиональный инструмент рассчитан на непрерывную работу и регулярное использование. В связи с этим к такому электроинструменту предъявляют повышенные требования. Любительский инструмент не означает, что он некачественный. Просто он не рассчитан на большие продолжительные нагрузки, т.к. они не предвидятся.

Домофоны

ООО «Домофон-Сервис»
г. Ангарск
Стоимость с одной квартиры

15 кв-р - 2267 - 1700руб.
20 кв-р - 1800 - 1500руб.
35 кв-р - 1200 - 1000руб.
дополн. ключ - 60 - 50 руб.

- Гарантия 6 месяцев (бесплатно),
- Абонентское обслуживание - 25 руб.
- Изготовление ключей для домофонов.

278 кв-л (остановка транспорта «Горгаз»), дом 2, офис 304.

ванны

Прежде чем приступить к ремонту ванной комнате, нужно реально оценить состояние ванны. Если эмаль стала шершавой, появились сколы и трещины, цвет отнюдь не белый, а грязно-рыжий, то в такую ванну вполне можно вдохнуть вторую жизнь, сделав эмалировку или установив новый акриловый вкладыш. Если же речь идет о трещинах и деформации корпуса ванны, сколах на месте слива

или несовпадении размеров новых труб со старым сливным отверстием – значит, ванну придется менять целиком.



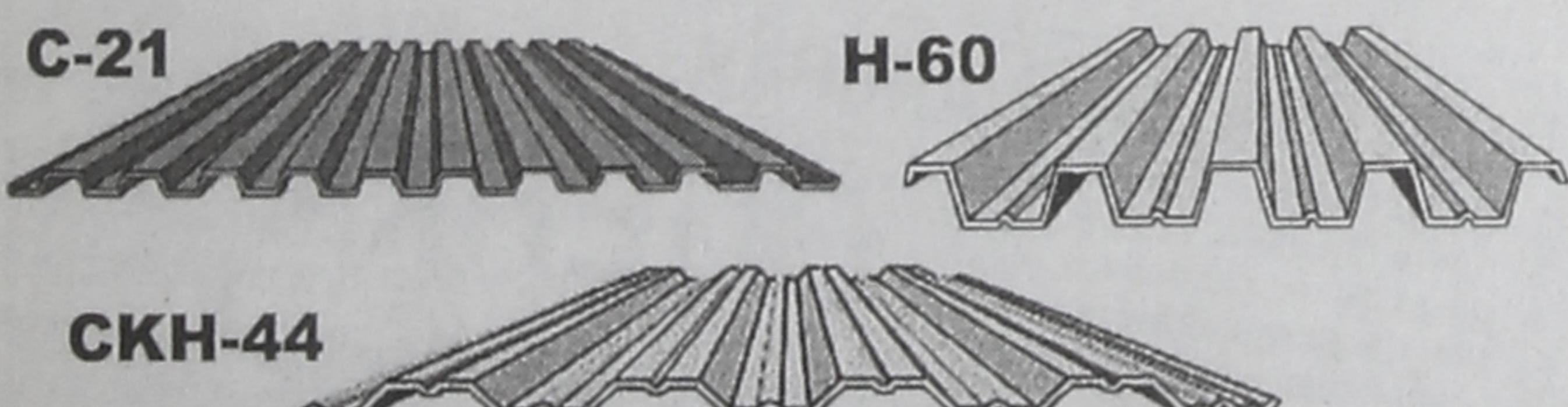
РЕМОНТ ЧУГУННЫХ ВАНН

- «Ванна в ванну» - 6500 руб.
- «Наливная ванна» - 4000 руб.
- Эмалировка - 2000 руб.

Адрес: ул. Зурабова, 3, офис 3. Тел. 630-800.

ООО «СПЕЦМОНТАЖ»

ПРОФНАСТИЛ

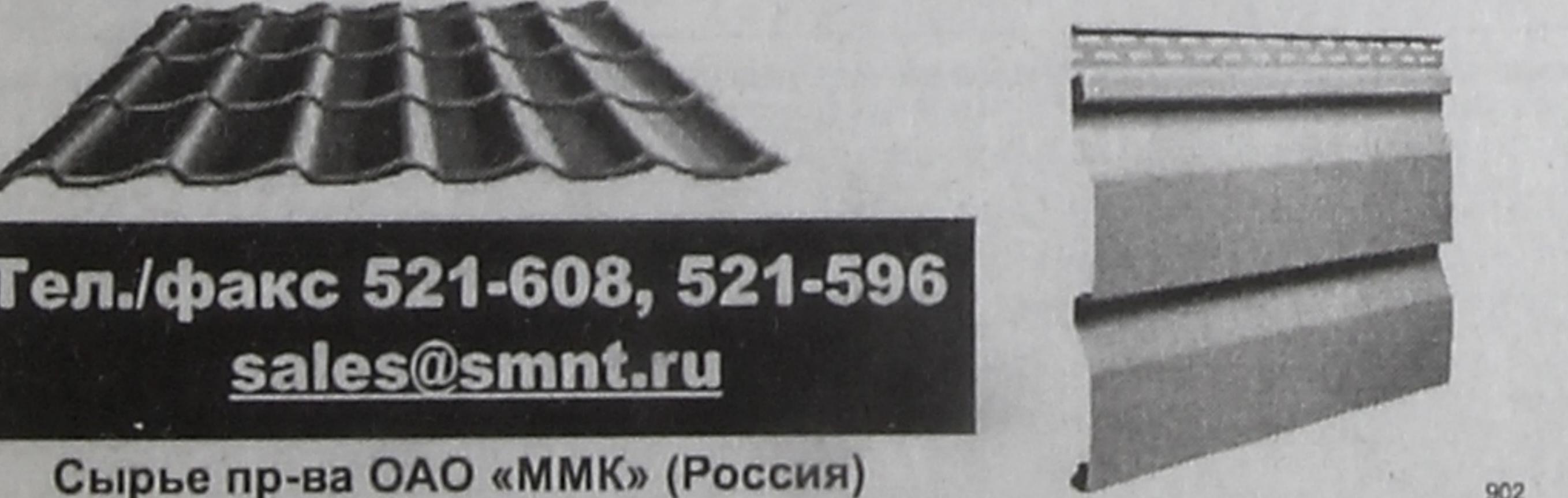


Металлическая черепица «Монтеррей»

Тел./факс 521-608, 521-596
sales@smnt.ru

Сыре пр-ва ОАО «ММК» (Россия)

Металлосайдинг «Корабельная доска»



металло-черепица

Металлическая черепица – прочное и удобное в монтаже покрытие. Качественная металлическая черепица может прослужить почти полвека и всё это время будет выглядеть как новенькая, сохраняя стойкость цвета и коррозийную устойчивость. Большое разнообразие цвета и фактуры даёт возможность выбирать металлическую черепицу в соответствии с архитектурой и дизайном здания. Это покрытие настолько удобно в монтаже, чтоbrigade из двух специалистов за один день по силам уложить около 100 кв.м металлической черепицы.

Военный комиссариат города Ангарска

проводит отбор кандидатов для обучения (бесплатно) в высших учебных заведениях Министерства обороны РФ военнослужащих по контракту, предназначенных на воинские должности, подлежащие замене сержантами (старшинами), по программе среднего профессионального образования (техникумов).

Срок обучения 2 года 6 месяцев.

Курсантам образовательных учреждений предоставляются социальные гарантии

За дополнительной информацией обращаться в военный комиссариат города Ангарска, кабинет № 26.

Тел.: 55-69-19,
51-15-94.

Успех Кадровое агентство

Автомеханик, автозаводчик м. 20-45, опыт, сделка
Администратор (ресторан) 22-30, 3/3, опыт, от 11000
Бригадир (организация авторемонтных работ) м. от 30, техн. обр., опыт, от 20000
Бухгалтер (инвентаризация) жен. 22-30, В/О, опыт желат., 1С, 10000-12000
Бухгалтер (торговля) ж. 25-40, опыт, 10000-12000
Бухгалтер (производств.) ж. до 40, В/О, опыт, 1С, 14000
Бухгалтер (работа с баком) жен. до 40, В/О, опыт, знание 1С и банк-клиент, 13000
Зам. гл. бухгалтер жен. 30-45, В/О, опыт, 24000
Гл. бухгалтер 22-35 В/О, опыт, 30000
Ворител В.С (ПАЗ) 20-45, от 14000
Ворител с а/м 25-35, опыт, 13000-15000+ГСМ
Дизайнер м. до 30, спец. образов. или опыт, от 10000
Директор производства (деревообработка) м. до 40, В/О, опыт, от 20000
Диспетчер ж. 20-35, опыт в 1С Бух., от 10000
Доработчики (с 21.00 до 11.00) ж. от 52, уборка, приготовление пищи, 8000
Зам. директора (производство и установка окон: работы с поставщиками и заказчиками) м. 25-45, технич. образование, опыт, от 25000
Зав. хозяйством (ТЦМ) 27-45, опыт (производство), 20000
Инженер-строитель с а/м муж. опыт, 15000+ГСМ
Кассир жен. 40-45, нед./нед., опыт, 10000-15000
Кладовщик (производство) ж. 25-45, опыт, 12500
Контролер-кассир 22-45, от сп.-ст. эконом., от 8000
Мастер-приемщик а/м на тех. обслуживание м. до 45, В/О, техн., опыт, ГК, от 20000
Менеджер по персоналу ж. 25-40, В/О, опыт, от 20000
Менеджер продаж (тур. фирма) жен. 22-40, В/О, ПК, опыт, з/п % от комиссионных
Мен. по продажам (пластмасса) ж. 27-40, 1С, 15000
Менеджер по продажам (автозапчастей) м. 22-40, от сп.-ст., опыт в продажах автозапчастей, от 18000
Менеджер по продажам (окна) ж. от 20, опыт, 10000
Менеджер активных продаж 20-40, от сп.-ст., з/п %
Менеджер прод. (пром. оборуд.) до 30, В/О, опыт, 9000
Менеджер по сбыту (страйт) мат. 21-30, 1C, от 13000
Мен. по сбыту ГСМ м. до 35, В/О, опыт, 15000
Мен. категорийный с а/м 25-40, В/О, опыт, 20000
Монтажник кондиционеров м. до 45, опыт, 10000-15000
Начальник ОК жен. 30-45, В/О, опыт, от 20000
Начальник службы безопасности с а/м муж. 30-50, опыт, от 20000
Оператор 1С ж. 20-35, от сп.-ст., опыт, 10000-13500
Помощник менеджера по продажам недвижимости жен. 22-35, В/О, 8000-10000
Программист м. до 40, В/О, без опыта, архив, 20000
Продавец-консультант (мужчины) ж. от 18000
Продавец-консультант (бижутерия) жен. 20-25, от сп.-ст., опыт же-лания, от 10000
Продавец-консультант (косметика) ж. 23-40, опыт желат., от 8000
Продавец-консультант (кухня) ж. 22-35, от сп.-ст., опыт желат., от 13000
Продавец-консультант (пиротехника) ж. 22-35, от сп.-ст., нед./нед., ПК, 10000-12000
Продавец (винно/водка) м. ж. 25-35, опыт, ПК, от 12000
Руководит: группы по раб. с малым и средним бизнесом 25-40, В/О-эконом., юридич., опыт от 2-х лет в бухке, 30000+премии
Руководитель филиала с а/м (автомасла, охлажд. жидкости) 25-43, В/О, опыт, 1С, от 25000
Сварщик (argon) муж. 22-40, опыт, от 15000
Специалист по таможне, логистике 23-35, В/О, опыт, от 20000
Специалист по подбору персонала ж. 32-40, В/О, опыт, 10000-15000
Технический директор с а/м (контроль за техн. состоянием оборудования) м. 23-30, опыт, 15000-20000
Торг. представ. (винно/водка) ж. 25-35, опыт, ПК, от 15000
Торговый представитель с а/м (керамическая плитка: Ангарск, Усть-Лабинск) муж. 22-35, опыт, от 15000
Экономист жен. 30-45, В/О, опыт, 13000-19000
Гл. экономист жен. 25-45, спец. обр., без опыта, 11600
Электрик муж. 22-45, спец. обр., без опыта, 11600
Электромеханик по рем. торг. и холдинг. оборуд. м. 25-40, спец. обр., опыт, командировк., 20000

Успех всегда рядом!

535-029, 535-031, 535-036.
94 кв-л, д. 30, оф. 27
(бывшее д/у за маг. «Эконом»)

Подбор персонала. Трудоустройство.

Составление резюме. Мониторинг.

E-mail: ktn1@mail.ru;

www.UspeshJob.ru

СРОЧНО В НОМЕР

спутниковые антенны

ПРОДАЖА, УСТАНОВКА
Магазин «Кудесник», 177 кв-л
54-26-75,
8902-174-1760.

Уличный торговый павильон 16,5 кв. м на вывоз. Тел. 52-90-40. 3078

АРЕНДА (СДАМ)

База S - 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контора, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40. 2940

Офисы в центре. Тел. 526272. 3100

УТЕРИ

Утерянный диплом № 135622, выданный профессиональным лицем № 36 в 1986 г. на имя Дедуля Валерия Викторовича, считать недействительным. 3184

Утерянный паспорт серии 2503 № 994929, выданный ОМ-2 УВД г. Ангарска Иркутской области 26.08.2003 г. на имя Даудова Рустама Хусаиновича, считать недействительным. 3185

РАБОТА

Требуется продавец газетно-печатной продукции. Тел. 52-29-55.

Административная работа. Тел. 8-950-127-11-16. 3075

Курс валют на 6 июля

Банки	Доллары		Евро	
	Покупка	Продажа	Покупка	Продажа
ВТБ24	30.60	31.70	43.25	44.35
ИТ Банк	30.95	31.45	43.25	44.00
Сбербанк	30.70	31.40	43.35	44.30

В течение дня курсы валют могут меняться



Уважаемые ангарчане!

Вы не успели оформить подписку на газету «Время» на второе полугодие 2009 года, а подписная кампания уже закончилась?



Не расстраивайтесь, в РЕДАКЦИИ НАШЕЙ ГАЗЕТЫ ИЛИ У СВОЕГО ПОЧТАЛЬОНА вы сможете это сделать с понедельника по пятницу с 9 до 18 часов и получать газету с любого номера по удобному для вас варианту доставки: по домашнему адресу, по месту работы или в ближайшем от вашего дома киоске «Союзпечати» или магазине.

ПОДПИСКУ МОЖНО ОФОРМИТЬ НА СРОК 1-6 МЕСЯЦЕВ

1 мес.	6 мес.
21-50	129 руб.
25-00	150 руб.
30-00	180 руб.
33-50	201 руб.
34-50	207 руб.
80-00	480 руб.
28-00	168 руб.

- Без доставки (получение в редакции)
- Для пенсионеров, инвалидов и участников ВОВ
- Для остальных категорий подписчиков
- С доставкой в квартиру (для всех категорий подписчиков)
- Для владельцев абонентских ящиков (для всех категорий подписчиков)
- Для предприятий и организаций
- Получение в киосках "Союзпечати" и магазинах города

Отдел подписки и доставки тел. 52-29-55

Ищем
СУРРОГАТНУЮ МАТЬ.
Вознаграждение
500 тыс. руб.
Тел. 89149552297.

Куплю
дом, дачу,
участок
(можно в заброшенном
состоянии и с долгами)
или меняю на автомобиль.
Тел.: 645-330, 63-02-09,
89025614209.

КУРСЫ ЧАСТНЫХ
ОХРАННИКОВ,
подготовка и
переподготовка.
Тел. 52-02-01.

Продается
УЧАСТОК С ДОМОМ
в п. Утулик
по ул. Горной.
Тел. 89027683717.

ПРОДУКТЫ

Сахар - 25/50 кг
Мука в/с, 1 сорт - 25/50 кг
Окорочка, масло, рис
54-74-66 доставка

САХАР 25/50 кг
МУКА рис, окорочка
63-09-79 доставка бесплатно

МУКА, САХАР
корма, рис, гречка
53-20-76 доставка

Сахар - 25/50 кг
Мука в/с, 1 сорт - 25/50 кг
Окорочка, масло, рис
56-18-36 доставка бесплатно

МУКА, САХАР
корма, рис, гречка
55-67-74 доставка

САХАР 25/50 кг
МУКА рис, окорочка
51-15-17 доставка бесплатно

С базы "Сатурн"
ДОСТАВКА на дом
Сахар (Краснодар)
Мука (Алтай)

С полей Алтая
Мука всех сортов,
крупы, макароны, соль, сахар,
сухофрукты, масло "Лидер",
корма для с/х животных
Адрес: 215 кв-л, строение 21.
Тел.: 54-43-05, 59-46-23.

52-94-02 доставка

ДОСТАВКА
"Скорая помощь".
Работаем в режиме "24/7".

Гл. редактор О.Н. Тюменев

Адрес редакции:
665830, г. Ангарск,
ул. Ленина, 43.
www.gazetavremya.ru
e-mail:vrem@irmall.ru

Городская газета
Время
АНГАРСКАЯ
ГОРОДСКАЯ ГАЗЕТА

Учредитель: ООО "Газета Время". Свидетельство о регистрации ПИ № ФС13-0219

Дыхательный тренажер ТДИ-01

"Феномен Фролова" -

альтернатива многочисленным лекарствам!
Просто, как все гениальное!



Методика дыхательных упражнений, выполняемых с помощью тренажера ТДИ-01, повышает качество всех

биохимических процессов, оказывает положительное влияние на весь организм и является энергетической системой, впервые сделавшей доступным человеку феномен эндогенного дыхания.

Эндогенное дыхание - это про-

стой, проверенный веками и подтвержденный Минздравом эффективный, безопасный и суперэкономичный метод оздоровления, который гарантирует не временный результат, а всестороннее ИСЦЕЛЕНИЕ. Он будет вашим постоянным помощником в любом возрасте!

Показания: лечение и профилактика хронических заболеваний; повышение иммунных и резервных возможностей организма.

Позитивные результаты уже и в Иркутской области, уже и в Ангарске.

ВНИМАНИЕ! Только 1 день!

14 июля в 15 часов в школе искусств №3 (напротив кинотеатра "Родина") компания "Лотос" г. Омск проводит бесплатную лекцию по безлекарственному методу оздоровления и омоложения. Здесь же можно приобрести тренажер "Феномен Фролова" по цене завода-изготовителя - 1500 руб.; пенсионерам - 1400 руб.; книга автора - 150 руб.; диск DVD - 100 руб. Консультация специалиста бесплатно.



Клуб эндогенного дыхания (информация, групповые и индивидуальные консультации - бесплатно) еженедельно по пятницам с 17 до 19 часов. 11 микрорайон, дом 7/7а (пластина), административный подъезд, 3 этаж. Бесплатные лекции по приглашениям учреждений и организаций. Справки представителя ООО "Лотос" по телефону 8-950-116-24-45

Производство ООО "Лотос", г. Омск. Регистрационное удостоверение: № ФС 022а 1995/2499-05 от 19.12.05. Сертификат № РОСС. RU. АЯ79.B02163 от 14.07.06, лицензия: № 99-03-000523 от 29 августа 2006 г. ОГРН 1055501083021

2410

Поздравляем!

Директора компании
"Мир Отдыха"
Александра КЛИМЕНКО
с сорокалетием!

Сорок лет - прекрасней нет!
Для мужчины - самый цвет!
Вы на пике славных дел,
Но для вас он не предел.
Поздравляем от души!
Будьте всюду хороши,
Самым лучшим, самым главным!
С днем рождения вашим славным!



Коллектив компании

Мир
Отдыха

родные и друзья

000 "Репин и Ко"

Делаем то, что умеем.
Умеем то, что делаем

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ

имущества при сделках
купли/продажи, залога,
раздела, наследства, а также
при принятии инвестиционных
и управленических решений

ОЦЕНКА

г. Ангарск, 278 квартал, дом 2, офис 403
(по улице Коминтерна, ост. "Горгаз")

(3955) 53-24-48
53-21-07
8950-1-330-537

ЛОМБАРД

ОТКРЫТО
НОВОЕ ОТДЕЛЕНИЕ:

85 кв-л, д. 13,
ост. транспорта
«Ул. Ворошилова»

Тел. 565-085

С 10.00 до 20.00
без выходных.

Редактор: 52-25-46. Зам.редактора: 52-23-17. Отв.секретарь, фотокорреспонденты: 52-32-17. "ГОРЯЧИЙ ТЕЛЕФОН" 508-969 с 9 до 21 ЧАСА БЕЗ ВЫХОДНЫХ.
Репортерская группа: 52-37-90. Журналисты: 52-36-04, 52-26-58. Отдел рекламы: 52-21-37. Отдел подписки и доставки: 52-29-55
*Все справки по содержанию объявлений - у рекламодателя. *Мнение авторов публикаций не обязательно отражает точку зрения редакции.
**Редакция работает с письмами по закону о средствах массовой информации - рукописи не рецензируются и не возвращаются.

*При полном или частичном использовании материалов ссылка на газету "Время" обязательна.

Материалы с подписью
"На правах
рекламы"
я вляют ся
заказными

Отпечатано в ООО "ДД Ангарская городская типография"
Адрес: г. Ангарск, ул. Мира, 18
Лицензия ПД № 00445 от 24.03.2000г. Зак. 472
Время сдачи в почту 14⁰⁰час.

Редактор выпускa И.Г. РУКОСУЕВА
Верстка: А. Безбородов, И. Томашевская,
М. Оразаева, М. Лесовая
Ответственный корректор Ю. Белова
Тираж 20 500 экз.