



• ТЕМА ДНЯ

Новое дело

Кризис уже полгода косит предпринимательские ряды. О том, почему предприниматели решают расстаться со своим бизнесом, читайте на странице 4.

Но свято место пусто не бывает. И за те же последние полгода в Ангарске открылся не один десяток новых предприятий малого бизнеса. Мы спросили у предпринимателей, открывших двери своего нового дела в самый разгар кризиса, когда клиенты попрятали кошельки, как им живется-работается?

Анна СТОЛЯРОВА,
директор кафе "Chess-men-pub":

Работать в кризис в четыре раза сложнее



- Когда мы решили открыть кафе, ни о каком кризисе и речи не было. Но все знают, что открытие подобных заведений требует очень много времени, ведь нужно получить огромное количество согласований от разных инстанций. У нас на это ушел целый год. Мы обошли всю ангарскую администрацию. Так что в самый разгар кризиса - 20 декабря 2008 года мы открылись нечаянно.

Мы уже поняли, что открываться в кризис в два раза сложнее, чем в спокойное время, а работать - в четыре раза! В тяжелые времена снижается спрос на обеды и ужины в ресторанах. Люди теряют работу, достойную зарплату и начинают экономить, готовят сами, ужинают дома. Кроме того, цены на обслуживание увеличиваются и в самих заведениях, так как дорожают продукты, растут в цене коммунальные услуги. В результате мы получаем меньшую прибыль.

Выкручиваемся пока за счет собственной зарплаты, уменьшаем расходы на неё. Сейчас надо работать на перспективу, нарабатывать себе доброе имя.

В дословном переводе с английского наше название значит «клуб любителей шахмат и пива». Это кафе с высоким уровнем кухни для семейного отдыха, встреч с деловыми партнерами. На каждом столике у нас шахматы, так что менее чем за год работы сформировался круг постоянных клиентов, любителей этого вида спорта и отдыха. В будущем планируем устраивать шахматные турниры.

кафе "Chess-men-pub"
**Не дай засохнуть
мозгам!**

Клуб любителей шахмат и пива
Телефон 51-94-99
Адрес: ба микрорайон, дом 28

ДЕЛОВОЙ ВТОРНИК

30
июня
2009 года

N 69
(12243)
издается в г. Ангарске
с 24 ноября 1951 года

Не забудьте!
Подпишитесь
на газету!
Tel. 52-29-55



• ДОЖДАЛИСЬ

Дали 700 квадратов!

На сессии Законодательного собрания, прошедшей 26 июня, депутаты приняли решение об увеличении до 700 кв. метров выкупаемой арендаемой муниципальной площади. При этом срок рассрочки платежа остался прежним - три года. Законопроект принят в первом чтении.

Как рассказал нашей газете депутат ЗС

Борис БАСМАНОВ, большинство депутатов работают за то, чтобы дать предпринимателям возможность приватизировать гораздо большие площади - до 1 000 кв. м. Но окончательно этот вопрос будет решаться на следующей сессии ЗС, которая состоится 16 сентября.

Ольга КРАСНОВА,
фото Николая ЗАХАРОВА



■ Предприниматель Анатолий МОСУНОВ готов плясать от радости. Еще бы! Площадь арендованного им магазина «Осень» 372 квадратных метра. Из-за 22 квадратов он не мог рассчитывать на преимущественное право приватизации. Последнее депутатское решение дает предпринимателю зеленый свет. А если учесть, что в этом году этот объект вошел в план приватизации и Анатолию пришлось бы выложить за него немалые деньги, участвуя в торгах на общих основаниях, это двойная радость.

• ПРОВЕРКА СЛУХА

ИТ Банк потерял лицензию?

В конце прошлой недели информационные агентства распространили сведения о том, что Центробанк России отозвал лицензию у ИТ Банка.

Сужасом предвидя массовую истерику клиентов и огромные очереди, мы позвонили в банк. К нашему удивлению, все телефоны отвечали и сотрудники работали. Как оказалось, грозная весть о ликвидации к Ангарскому филиалу ИТ Банка не относится.

- Это нонсенс, но до сих пор существовало два банка с одинаковым названием. Один зарегистрирован как ООО, другой как ОАО. Лицензия отзвана у московского ИТ Банка, который был зарегистрирован на год позже, чем омский ИТ Банк, чьим филиалом мы являемся. У нас все в порядке, - рассказала нашей газете исполняющая обязанности управляющего Ангарским филиалом ОАО АКБ ИТ Банк Людмила КУБАСОВА.

Инна РУКОСУЕВА

ИДЕТ ПОДПИСКА на ВТОРОЕ ПОЛУГОДИЕ 2009 года



■ Рафаиль и Татьяна на даче в Михайловке. 2005 год.

Хорошая семья

Наш 15000-й подписчик Рафаиль ИСАНБАЕВ работает в Иркутске на железной дороге. Очень занят, поэтому у него не получается самому зайти в редакцию. За призом пришли две его любимые женщины – жена Татьяна и двухлетняя дочка Катюша, прелестное существо с золотистыми кудряшками и карими глазами. Упаковав печенюшку, она внимательно следила за нашим разговором.

Познакомились ребята на вокзале в Черемхово, откуда родом Рафаиль. Татьяна жила тогда в Михайловке. Подружили и 7 лет назад сыграли свадьбу. В советское время сказали бы – интернациональную. Татьяна и Рафаиль, принявший православие, венчались в церкви. Его многочисленные родственники – татары с пониманием отнеслись к столь серьезному шагу. Помогли сыграть веселую свадьбу. Молодую жену сразу же приняли в семью, хотя обычно татары стараются родниться со своими. Татьяна считает, что родственники мужа быстро поняли, что у них настоящие чувства и будет хорошая семья.

5 лет назад Исанбаевы решили переехать в Ангарск. Рискнули, взяли кредит и купили квартиру. Татьяна, окончившая Иркутскую академию культуры и

искусств, устроилась в центральную библиотеку. Она заведующая сектором экономики и права.

Каждый день мама и дочка встречают своего любимого мужа и папу на остановке возле кинотеатра «Родина». Все вместе гуляют, а потом идут домой ужинать. Рафаиль в еде не привередничает и не требует от жены готовить только татарские блюда. Хотя Татьяна иногда сама жалеет, что еще не успела научиться у свекрови готовить его любимые с детства кушанья.

В отпуск семья на машине забирается в такие дебри и горы, что бывалые таежники дивятся. Да и в выходные не ленятся съездить на речку шашлычки пожарить.

В общем, правильно живут!

**Лена ДАВИДОВИЧ,
фото из личного архива
семьи ИСАНБАЕВЫХ**

Приглашаем в редакцию 16500-ю подписчицу

СТРУКОВУ (60 квартал, дом 30).

Возьмите с собой паспорт и подписную квитанцию, принесите ваши любимые фотографии.

• В ГОРОДСКОЙ ДУМЕ На Эмоциях

Депутаты определились с кладбищем и выключили свет в парках

Заседание городской Думы, прошедшее в минувший четверг, 25 июня, было неспокойным. Перед началом сессии, когда депутаты уже сидели на своих местах, зампредседателя Думы Антон МЕДКО громко и торжественно объявил о награждении Почетной грамотой Светланы КАЖАЕВОЙ, председателя контрольно-счетной палаты администрации города. Совет контрольно-счетных органов Иркутской области благодарит Светлану Борисовну за большой вклад в развитие системы финансового контроля и достижение высоких результатов за 2008 год.

«Так ведь она уволена», – поднялся шепот в зале.

Напомним, что городская Дума досрочно освободила Светлану Кажаеву с должности председателя КСП с формулировкой «за ненадлежащее исполнение служебных обязанностей». На момент увольнения Кажаева была в отпуске, затем на больничном (по российским законам уволить отпуска нельзя), сейчас она оспаривает свое увольнение в суде. 23 июня Светлана Борисовна вышла на работу.

После заседания Думы депутат Галина Рудникова попросила депутатов задержаться. Как стало известно редакции, за закрытыми дверями народные избранники укоряли Антона Медко за то, что он не согласовал вручение грамоты Кажаевой на заседании Думы. А чтобы завершить историю с увольнением, депутаты предложили внести изменения в решение Думы о снятии Кажаевой с дол-

жности, то есть по закону создать юридически грамотный документ, который председатель КСП не сможет оспорить в суде. Депутат Владимир Жуков пытался возвратить к совести депутатов. Но безуспешно.

Мария АЛЕХИНА, начальник департамента по управлению муниципальным имуществом (ДУМИ), рассказала о том, как используется муниципальное имущество города Ангарска. ДУМИ принял в собственность города большой жилищный фонд – 18 862 помещения общей площадью 1,5 миллиона кв. метров. Всего с 1 января 2008 года по 1 июня 2009 года в собственность города от АМО было принято недвижимое имущество на сумму более 350 миллионов рублей. Все спокойно.

«Горит» только кладбище «Березовая роща» – по нему идет арбитражный спор между ДУМИ и ООО «Сибирский простор». У его директора Владимира Жукова договор аренды территории кладбища с 2002 до 2012 года, претензий администрации к нему не было и нет. Но Алешина считает, что он занимается незаконной предпринимательской деятельностью. На заседании Думы были показаны слайды, демонстрирующие кучи мусора и разбитые памятники. Но Владимир Жуков считает, что городу выгоднее оставить кладбище в частных руках:

– Только на благоустройство кладбища в бюджет города заложено 7,7 миллиона рублей, на оформление документов – 1,5 миллиона, большие деньги

нужны на закупку техники. А я в бюджетный карман не залезал. Заработанные деньги направлял на содержание территории, купил технику – самосвалы, тракторы, экскаваторы, занимался благоустройством.

Точку в этом споре поставила Алешина, объявив, что 23 июня 2009 года кладбище было зарегистрировано как имущество муниципального образования города Ангарска.

– Муниципальное казенное предприятие «Благоустройство» будет бесплатно оказывать услуги по оформлению необходимых документов по погребению, предоставлению гроба, доставке умершего из морга на кладбище и предоставлению там места для захоронения.

Еще одну бурю в стакане воды устроил депутат Константин МОЛЯРОВ. Он несколько раз высказывал претензии Антону Медко, ведущему заседание Думы. Якобы тот не соблюдает регламент. В очередной раз Моляров вскипал, когда Нина Яночкина, начальник депар-

тамента экономики и финансов, предложила исключить из бюджета затраты на капремонт сетей освещения парков «Строитель» и «Современник» на сумму 4 миллиона 585 тысяч рублей. Депутат предложил:

– Не трогать статью расходов на освещение парков. Свет – это безопасность горожан!

Понятно, что прежде всего Моляров радел за парк, расположенный за «Современником», который он взял в аренду, но депутаты его не поддержали. Моляров расстроился. Когда рассматривали вопрос о кладбище, он опять уличил Медко в несоблюдении регламента. Депутат под конец заявил, что он откладывается участвовать в заседании, и покинул зал. И не услышал прозвучавшие в его адрес упреки. Депутаты возмущались громкой музыкой и распитием спиртных напитков в парке «Современник».

Впрочем, такая же проблема существует и в парке 10-летия Ангарска. Там пьют под музыку до утра.

Ольга КРАСНОВА

• НОВОЕ ДЕЛО

**Анна КАЗАКОВА, директор семейного фитнес-центра «Лагуна»:
Клиенты нас не бросили**

– Мы начинали работать как клуб здоровья «Чистые ключи» четыре года назад. Сняли аварийное помещение в ба микрорайоне, где собирались люди, увлекающиеся цигаркой и боди-флай. Однако нашим клиентам стало тесно в помещении, да и нам хотелось предложить им уже куда больше услуг, чем есть. Но главным аргументом для перепрофилирования, переименования и переезда было то, что мамы, приходящие к нам на занятия, приводили с собой своих маленьких детей, которых не с кем было оставить дома. Тогда мы решили расширить помещение для занятий, сняли в этом же районе в общежитии два зала: для родителей и детей. Но и там было тесно и неуютно.

Около года назад мы подумали, а почему бы не открыть семейный фитнес-центр, где бы занимались не только родители, но и их дети? Тем более что до нас в городе такого не было. Я по образованию специалист по физическому развитию детей именно дошкольного возраста, так что мне сам Бог велел заниматься с детьми. Когда мы узнали, что строится торговый центр «Мега», захотели перебраться туда. Ждали, когда завершится строительство, и в марте этого года открылись в «Меге» уже как семейный фитнес-центр «Лагуна».



**Семейный фитнес-центр «Лагуна»
Мама, папа, я – спортивная семья!**

ТЦ «Мега» (цокольный этаж),
тел.: 68-46-96, 677-460.

● БДИ! Наша рыба может оказаться китайской

В некотных партиях импортного филе рыбы и филе кальмара из Китая обнаружено превышенное содержание полифосфатов иmonoоксида углерода в качестве фиксатора цвета, что может плохо сказаться на здоровье покупателей.

Возимое из Китая в Россию филе и обрезь минтая, мясо путассу, пангасиуса, хека, а также мясо и обрезь пангасиуса из Вьетнама фасуют в потребительскую упаковку под разными наименованиями (как филе минтая, трески, судака без кожи, филе минтая, окуня, трески порционное). При этом информация об истинном производителе на этикетке отсутствует, а в качестве изготовителя

выступает российская компания.

По словам главного специалиста Роспотребнадзора Натальи КРЕСТОВНИКОВОЙ, в Ангарске не обнаружено ни одной партии с превышением вредных веществ. Тем не менее Роспотребнадзор планирует провести ряд проверок с последующими лабораторными исследованиями.

Подготовила
Оксана ТИХАЯ

● ХОРОШАЯ НОВОСТЬ

Мы лучшие!

Выпускники получили аттестаты и свидетельства, отгуляли балы и, не успев передохнуть, взялись за рассылку документов по выбранным вузам, а кто-то и сразу уехал из города.

Как же прошли последние ЕГЭ по физике, химии, обществознанию, истории и другим предметам? Поздно вечером 25 июня пришли последние результаты. Вот они.

Физику сдавало 303 школьника. Минимальный порог, установленный Рособрнадзором, был 32 балла. Средний балл по Ангарску получился 40,5. Не перешагнули минимальный порог 35 человек.

Химию сдавало 109 выпускников. Минимальный порог установили в 33 балла. Его не преодолели 12 человек. Средний балл 46,6.

Обществознание выбрали для сдачи 836 учеников. Не сдали 85. Минимальный порог был 39 баллов. Средний по городу 50,2.

Историю сдавало 318 человек. Из них 71 не смог справиться с заданиями. Минимальный балл 30. Средний у нас 37,5. История сыграла с выпускниками злую шутку. Многие рассчитывали, что этот предмет дастся им легко, и ошиблись. Сдать историю оказалось делом непростым.

География. Ее для сдачи выбрали 37 человек. Минимальный порог был 34 балла. Средний по городу 53. Не сдал

Лена ДАВИДОВИЧ

● ОЧЕВИДЕЦ

Наркоман становится учителем

Региональный проект, посвященный Всемирному дню борьбы с наркоманией, «Я выбираю жизнь» прошел в четырех городах Иркутской области: Ангарске, Иркутске, Шелехове и Братске.

Как рассказал нашей газете Станислав СУТОНЬКО, председатель правления иркутской общественной организации «Центр восстановления», цель этого марафона – борьба с наркоманией, пропаганда здорового образа жизни среди молодежи, попытка понять ценность человеческой жизни и ценность семьи.

К ДК «Современник», на крыльце которого была выстроена сцена, ангарская молодежь подтягивалась заранее, многим было охота посмотреть на резидентов модных столичных и зарубежных клубов, диджеев, брейкеров и рэпперов из Калифорнии. В толпе перешептывались:

«Да наверняка это местные негры, студенты иниза или политеха! А нам выдают их за американских звезд хип-хопа!»

Мы, если честно, тоже сильно сомневались, что жители города ангелов – Лос-Анджелеса приедут в

далекую Сибирь поучаствовать в социальном проекте, направленном на борьбу против наркомании.

Джей Росс Паррелли (JROSS Parrelli) выступает сольно. У неё были большие проблемы с алкоголем, она начала пить с 14 лет. Сейчас Джей Росс работает учителем. Своим ученикам она не только читает лекции о вреде алкоголя, но и поет песни.

25-летний Алексей ШЕМЕТОВ, лидер иркутской рэп-группы «NEK-TO», рассказывает, что сумел завязать с наркотиками пять лет назад. Помогли в «Центре восстановления», в котором сейчас Леша координатор молодежного отдела. Вместе с товарищами Максимом и Романом они читают рэп. Через свои тексты и музыку ребята говорят ровесникам о вреде наркотиков.

Ангарские брейк-дансеры с любопытством смотрели на 13-летнего Джоджо (JOJO). Американский мальчишка выделялся

умопомрачительными финты, а его отец, который приехал вместе с ним, успевал только снимать все на фотоаппарат. Брейк-данс Джоджо танцует уже два года. Наркотики или алкоголь он не пробовал и не собирается. Зато он знает, чем будет заниматься в своей жизни всегда – танцевать.

Социальный проект «Я выбираю жизнь», стартовав в Ангарске, поехал дальше.

ФАКТ

Попали в десятку

В десятку самых неблагополучных регионов страны по уровню наркотизации входит Иркутская область.

В настоящее время уровень наркотизации населения Сибири в 1,5 раза превышает среднероссийский уровень. Стабильно высоким остается в Сибири количество смертей от употребления наркотиков – за последние пять лет каждый год умирало более 2000 человек. Кроме того, в округе высоким остается уровень подростковой наркомании, по данным Минздравсоцразвития России, более половины стоящих на учете подростков в России проживает в Сибирском федеральном округе – это 818 человек.

«Телсинформ»

● ХОРОШАЯ НОВОСТЬ

• НОВОЕ ДЕЛО
Мария МОИСЕЕВА, владелица магазина бижутерии «Дива»:
Не хуже, чем во Франции

– Магазин украшений мы с партнером открыли в Иркутске в ноябре прошлого года. Партнер – друг мужа, сам муж отказался заниматься бирюльками. А мне хотелось чего-нибудь своего. Поэтому я приехала в Ангарск, проехала по магазинам, посмотрела на здешний ассортимент бижутерии и поняла, что надо расширять бизнес на Ангарск. Присмотрела помещение под свой магазин, и вот «Дива» работает.

Мы работаем по франчайзингу. Фирма диктует нам свои правила на цену товара, на работу персонала, поставляет оборудование.

Конечно, езда из Иркутска занимает много времени. Но это того стоит. Сколько раз было, что покупатели, рассматривая украшения в нашем магазине, удивлялись: «Ой, я это в Новой Зеландии в магазине видела. И во Франции!» Чем наши женщины хуже француженок? Да ничем! Лучше даже. Поэтому я надеюсь, что дело у меня пойдет.



Магазин бижутерии «Дива» Шик! Блеск! Красота!

Проспект К.Маркса, 23,
с 10.00 до 20.00 без перерыва на обед



■ Американец с русскими корнями Yanski читал ангарской молодежи рэп о вреде наркотиков.

И хотя после шести часов вечера в близлежащих киосках у «Современника» пиво продавать запретили, в толпе попадались пьяные подростки. Для таких этот проект не урок, а очередная тусовка, где можно напиться.

Мария СУХАНОВА,
фото
Ивана ВИНОГРАДОВА

ГОРЯЧИЙ ТЕЛЕФОН 50-89-69



Дешевле – не значит лучше

– Мы хотим установить домофон, всем подъездом ищем фирму, чтобы сделать подешевле. А организации, куда мы звоним, требуют абонентскую плату. Нас это возмущает: за что платить, если мы покупаем оборудование и оно становится нашим?

Виктор

На вопрос читателя отвечает руководитель компании ООО «ДомофонЦентр» Вадим ЛЕОННОВ:

– Не только дешевая, но и дорогая вещь не прослужит долго, если ее не беречь, не ухаживать, не обслуживать. А домофон как раз такая вещь, за которой нужен глаз да глаз. И это сложное оборудование не вечно – доводчик двери рассчитан на определенное количество открытий. Если за домофоном не следить, он сломается максимум через год. И вам придется либо вкладывать деньги в ремонт, либо вообще покупать новое оборудование. А вы только вспомните, каких проблем вам стоило уговорить всех соседей жить цивилизованно и с каким трудом вы собирали с них деньги! Абонентское обслуживание не бьет по карману, составляет 25-40 рублей в месяц, в зависимости от организации, зато позволяет продлить срок службы оборудования до пяти лет и больше. Мы даем гарантию десять лет.

Это вам только кажется, что обрабатывающая организация ничего с вашим домофоном не делает. Нужно регулярно подтягивать крепежные соединения, прозондировать все контакты, делать мелкий ремонт, заказывать расходные материалы. Более того,

я считаю, что монтажная организация, не предлагающая после установки домофона его обслуживание за абонентскую плату, не вполне отвечает требованиям качественных услуг: установили и бросили жильцов наедине с проблемами эксплуатации, которые неизбежно возникнут. Поэтому наша организация предлагает взять на абонентское обслуживание даже то оборудование, которое устанавливали не мы. Звоните, если что, 686-141, 630-307, все наладим!

Что касается того, что вы ищете домофон подешевле, то я вам этого не советую. Есть дешевое оборудование, но оно такое примитивное, что вы рискуете, потратив деньги, однажды обнаружить ваш домофон... украденным! Не хочу никого голословно обвинять, но факты таковы – домофоны регулярно «делают ноги», чтобы потом оказаться проданными... другим жильцам. Дело в том, что самые дешевые домофоны настолько примитивны, что не надо быть большим специалистом, чтобы перепрограммировать его простым подбором комбинаций кодов. А с более дорогим оборудованием такой трюк проделать невозможно.

Инна РУКОСУЕВА

● ПОГОДА

		т.возд.	Характер погоды	Давление мм	Ветер	Солнце	Луна
Вторник, 30 июня	ночь	+10 +12		718	юго-восточный с переходом на северо-западный 3-8 м/сек., при грозе порывы до 14 м/сек.	восход 05.45, заход 22.33, долгота дня 16.48	восход 15.24, заход 00.37, Луна растет
	день	+26 +28					
Среда, 1 июля	ночь	+10 +15		718	порывы до 15 м/сек.	восход 05.46, заход 22.32, долгота дня 16.46	восход 16.46, заход 00.48, Луна растет
	день	+20 +25					
Четверг, 2 июля	ночь	+7 +12		718	юго-восточный 3-8 м/сек.	восход 05.46, заход 22.32, долгота дня 16.46	восход 16.07, заход 01.02, Луна растет
	день	+24 +29					

•ДИАГНОЗ



■ В Ангарске немало объявлений о продаже бизнеса. Но покупатели пока ждут лучших времен, когда бизнес подешевеет.

Дело на блюдечке

Почему предприниматели продают свой бизнес

Ольга уже несколько лет занимается торговым бизнесом. У нее несколько киосков. Три года назад предприниматель купила большой киоск площадью 15 кв.метров. Продавала хозтовары, пиво-сигареты и продуктовую мелочевку. Товар обычный, но предприниматель считала покупку выгодной, киоск находится в людном месте - у стадиона «Ермак», целый день народ мимо киоска идет нескончаемым потоком. Ежедневная выручка составляла 15-20 тысяч рублей. Летом и того выше - доходила до 25 тысяч.

Чтобы развивать свой бизнес, в частности, отремонтировать приобретенный киоск, придать ему европейский вид, предприниматель взяла кредит в банке на сумму 500 тысяч рублей, но он оказался ей не по плечу. «Кризис пусть рикошетом, но ударил по торговому бизнесу, - считает Ольга, - и покупателей стало меньше, и берут они с большой оглядкой на цены». Сейчас она вынуждена продать киоск за 450 тысяч рублей. Причем в рассрочку - по 40-50 тысяч рублей в месяц, чтобы покрыть расходы по кредиту - гасить его строго по графику. Покупатели нашлись, но безденежные. Они в свою очередь собираются взять кредит в банке, но Ольга сильно сомневается, что получат - банки сейчас кредиты дают с большой осторожностью и под большой процент.

Другой предпринима-

тель, Алексей, продаёт небольшую туристическую базу на Байкале за 3,5 миллиона рублей. Предприниматель выкупил 15 соток земли и уже построил 4 дома из бревен. Алексей понимает, что бизнес доходный и перспективный, хотя пока нераскрученный. Но тут на горизонте появился новый бизнес-проект - магазин в Иркутске, который продают в спешном порядке и потому недорого. Алексей решил купить магазин. Хотя, если до указанного срока турбазу не продаст, сильно переживать не будет, турбаза на Байкале не пропадет.

Объявлений о продаже бизнеса много. Продают предприниматели по разным причинам: кого-то, как Ольгу, прижало, нечем платить кредит, а кто-то хочет избавиться от малоходного бизнеса и попробовать себя в новом деле. Впрочем, истинной причины про-

дажи покупатель не узнает: продавцу нет смысла плакаться в жилетку, ему надо выгодно продать. Когда звонишь по объявлению, все продавцы в голос утверждают, что дело поставленное и очень доходное, а продают потому, что нужны деньги на открытие другого бизнеса. Как, например, у Нины, владелицы цветочного бизнеса. По её словам, цветочное дело в Ангарске расцветает пышным цветом, ангарчане буквально каждый день покупают цветы охапками. Так, выручка с торговой точки площадью 25 квадратов составляет более 200 тысяч рублей. Так что миллион рублей, и этот бизнес будет расцветать у вас.

Заметим, что аппетиты у продавцов самые разные. Светлана продаёт торговую точку площадью 10 кв.метров в торговом доме «Европейский» с остатками товара за 170 тысяч рублей. Виктор продаёт киоск, круглосуточно работающий на центральном рынке, за 40 тысяч рублей.

В Интернете мы нашли сайт «Магазин готового бизнеса», где размещены объявления предпринимателей всей России о продаже и покупке бизнеса. Хотите купить аптеку в Москве? Пожалуйста, заплатите 145 тысяч долларов и бу-

дете владеть помещением в 120 кв.метров с оборудованием, лекарствами и персоналом. Так, 36 иркутян продают свой бизнес, самый разный как по профилю, так и по стоимости. Например, можно купить автомат по чистке обуви за 45 тысяч рублей или лесозаготовительное предприятие за 3 миллиона долларов. И поторговаться можно. Так, владелец автомата готов продать его за 38 тысяч рублей.

- У меня этот автомат отработал 2 года, отбил вложенные средства.

Но, согласитесь, если у человека доходный бизнес, он его продавать не станет.

Закрыть свой бизнес - дело нехитрое, вы попробуйте его в кризис удержать. Среди таких оптимистов ангарский предприниматель Валерий. Он занимается продажей недвижимости и 3 года назад отгрохал себе большой офис. Сейчас, когда спрос на жилье и прочую недвижимость упал, разделил свою контору на три помещения - у каждого свой вход, два из них продаёт: площадью 30 кв.метров за 1,9 миллиона рублей, 45 квадратов - 2,5 миллиона.

Валерий верит, что выживет:

- Я могу вести свой бизнес в менее комфортных условиях, поджав свои площиади, сократив расходы. Уверен, что кризис когда-нибудь за-

кончится и можно будет подниматься наверх.

Кстати заметим, что в Ангарске есть продавцы, которые также ждут лучших времен - когда свой бизнес можно будет продать дороже. Парадокс ситуации в том, что объявления о продаже торговой точки они выселяют уже сейчас. Как пояснил нам один такой предприниматель, дав объявление, он сразу убивает двух зайцев:

- Во-первых, изучаю рынок - узнаю, кто и что готов купить, за какие деньги. Во-вторых, привлекаю покупателей, которые, прочитав объявление о продаже торговой точки, слетаются, как муши на мёд, ведь раз магазин продаётся, значит, будет распродажа. Многие, войдя в магазин за дешевым товаром, покупают то, что мы предлагаем по средним ценам.

Магазинов готового бизнеса в Ангарске нет, но зато есть неофициальные агенты по продаже бизнеса. Эти люди крутятся в предпринимательских кругах, сводят покупателей и продавцов, беря за это проценты со сделки. Мы нашли такого брокера. Молодой человек лет тридцати (назовем его Василием) рассказал, что в наше время ценник на готовый бизнес серьезно упал:

- В основном продают те, кто не может оплатить

банковский кредит. Соответственно цену на свой бизнес сбрасывают, лишь бы продать. Так что сейчас недорого можно купить довольно перспективное дело.

В цене аптеки, продовольственные кабинки, автосервисы, ателье по ремонту обуви, бытовой техники и парикмахерские. Но этот товар дорогой. Прибыльный бизнес владелец не будет сливать за копейки. А сейчас на рынок вышли мелкие игроки, которые, имея деньги - несколько сот тысяч рублей, хотели бы их выгодно пристроить. Хуже других идут мебельный и строительный бизнес. Но я уверен, что и этот бизнес «выстрелил» сделками к концу года.

Добавим: при этом дело придется доводить до ума, вложив немалые деньги. Как нам удалось узнать, уже появились предприниматели, которые строят свой бизнес именно на этом: покупают хилый бизнес, доводят его до ума и перепродают. Хотя тут кстати вспомнить народную мудрость: семь раз отмерь, один отрежь. Сейчас трудно оценить перспективу даже на год-два. Но бизнес - дело изначально рисковое. Но кто не рискует, тот... сами знаете.

**Ольга КРАСНОВА,
фото Николая ЗАХАРОВА**

•НОВОЕ ДЕЛО

Вадим ЛОГИНОВ, директор ООО «ТеплоЭнергоСтрой»:
Мужик сказал, мужик сделал



- Открыть магазин сантехники - это моя давняя мечта, можно сказать, с детства. Основная деятельность предприятия - капитальные ремонты, общественные и сантехнические. Так что открытие магазина по продаже сантехники и стройматериалов - это логический ход. Два с половиной года вынашивал идею. Открыл на свои средства. Кредиты не беру принципиально.

Помещение арендую. Пока нет денег на свой отдельный магазин. Хотя в планах строительство целой сети. Кстати, мы и оборудование сантехническое сами профессионально установим. Очень удобно для покупателей.

Конкуренции не боюсь. Я вообще ничего не боюсь. Вот сейчас занимаюсь поиском хозяина одного участка на берегу Китоя. Как найду, начну строить турбазу. Уже участок забором обнес.

Сейчас работать тяжело. Но в бизнесе легкого пути не бывает.

**Магазин «СанТЭСтехника»
Есть возможность
и у нас,
чтоб ремонт был
высший класс!**

Ул.Мира, 18, здание типографии,
2 этаж.
тел.52-22-72.

• СИТУАЦИЯ

Нереальный ущерб

Ангарчане получают деньги по «автогражданке» через суд

Сергей знает в лицо работники всех страховых компаний города, непосредственно занимающиеся страхованием по «автогражданке». И совсем не рады его видеть. Дело в том, что у Сергея есть несколько «Газелей», работающих маршрутными такси. И он все время заставляет страховщиков нести убытки.

Сергей тоже не любит работников страховых компаний. Нет, он все понимает, действительно маршруты бывают со скоростью яиц, которые нерадивая хозяйка несет в пакете без специального контейнера. Действительно не было ни одного раза, чтобы он получил от страховщика скидку 10% за безаварийную езду в течение года, когда нужно продлить «автогражданку» и опять за нее платить. Более того, за обязательный полис все время приходится переплачивать – любителям бывать в авариях включаются повышающие коэффициенты. Но все равно не было случая, чтобы бланк сообщения о ДТП ни разу не пригодился Сергею во время страхового периода. И ему очень неважко за это.

Иногда Сергей не вызывает ГИБДД. Потому что волокита, связанная с выколачиванием денег из страховой компании, обходится дороже тех денег, которые виновник аварии предлагает не сходить места. А в тех случаях, когда обращаться со страховщиками все же приходится, самые нервные разговоры происходят с независимыми оценщиками ущерба.

Их не так уж много в городе, и работают они примерно одинаково. Щелк фотоаппаратом – и пошел расписывать, что сколько стоит. Обычно их привлекают по договору страховая компания, где застрахован виновник торжества металлического лома. Для страховой

компании оценщики пишут результаты экспертизы по таким ценам, на которые нельзя реально возместить ущерб. И тут же дают Сергею визитку... своего коллеги из фирмы со словами:

- Если надумаете судиться, здесь вам составят другой акт оценки. Честный.

Разница между «честным» и «нечестным» актом, конечно, не составляет десятки тысяч рублей, но все равно обидно. Сергей не судился ни разу. Но ангарский суд знает примеры, когда собственники автомобилей, недовольные суммой страхового возмещения по «автогражданке», добивались выплаты реальных затрат на ремонт автомобиля после аварии.

Александр ТКАЧ не был виноват в аварии. Он ездил на машине, которую купил по генеральной доверенности. Дорогу не поделили при следующих обстоятельствах: Александр совершил обгон, а Константин КОЗЫРЕВ, водитель, устроивший ДТП, поворачивал налево, не убедился, что там никого нет, и не уступил дорогу. Александр тут же сообщил в страховую компанию о дорожно-транспортном происшествии.

В компании его встретили и объяснили свой порядок: пока документально не установлена вина водителя, письменное заявление принять невозможно. Работники ГИБДД устанавливали вину Константина несколько месяцев, потому что он все время оспаривал

постановления об административном правонарушении. В итоге так и не установили, потому что истек срок давности. Соответственно страховая компания тоже не начинала работать.

Тем временем Александр, раздосадованный задержкой, за свой счет нанял независимого эксперта-оценщика и провел осмотр своей машины, пострадавшей в аварии, без участия представителей страховой компании. Ущерб был таков, что машина была не на ходу, с момента аварии она стояла на платной стоянке, и за каждые сутки ее хранения капали деньги. Получив на руки акт экспертизы, Александр подал в суд на страховую компанию. Он просил возместить ему реальный ущерб плюс расходы на проведение экспертизы и деньги, потраченные на хранение разбитого автомобиля на стоянке.

Суд длился полгода. Во время процесса страховая компания пыталась доказать, что Александр является ненадлежащим истцом по иску, раз купил машину по доверенности. Дескать, судиться за свои деньги должен настоящий собственник. В конце концов Александр всё же получил страховое возмещение, но не столько, сколько он просил по своему акту оценки, а на 14 тысяч меньше.

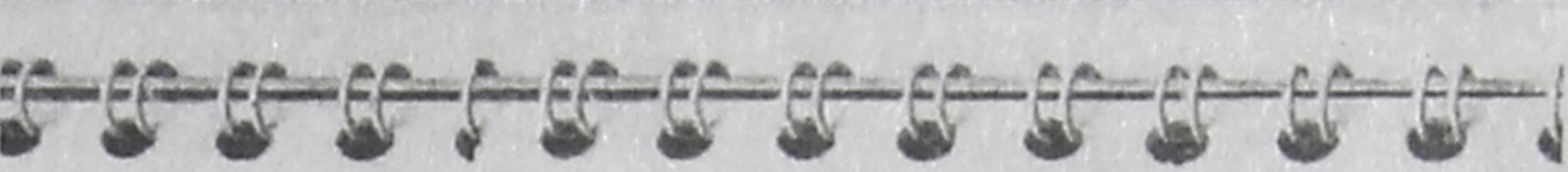
Суд посчитал, что если страховая компания добровольно заплатила часть денег, таким образом она признала, что страховой случай имел место. А раз признала, значит, пострадавший имеет право требовать покрыть все убытки, связанные со страховым случаем. К тому же по закону страховая компания должна организовать оценку ущерба в течение пяти рабочих дней со дня обра-

щения потерпевшего. Если этого не происходит, потерпевший может сделать это за свой счет и не обязан ставить об этом в известность страховую компанию. После этого он может смело начинать заниматься ремонтом, так как больше не обязан предъявлять страховщикам поврежденный автомобиль.

Акт оценки суд тщательно проанализировал. Выяснилось, что эксперт завысил стоимость покраски и процент износа запчастей, что дало «потерянные» 14 тысяч. А за ошибки эксперта страховая компания платить не обязана.

В итоге суд решил взыскать со страховой компании расходы по оценке реального ущерба, деньги, потраченные на оплату стоянки, и судебные расходы, связанные с услугами адвокатов.

**Инна РУКОСУЕВА,
фото Николая СТЕРНИНА**



• НОВОЕ ДЕЛО

Марина КОТЕШКО, директор цветочного салона «Фрэш»:

Кризис заставил стать предпринимателем

- В самый разгар кризиса я осталась без работы, а до этого работала в одной из иркутских частных фирм бухгалтером-экономистом. После нескольких безуспешных попыток устроиться на предприятия с соискателем подумала-подумала и решила открыть свой бизнес – заняться цветами.

Большинство знакомых не верили в затею, пугали: «они какие успешные предприятия ликвидируются, а ты кто такая? Поддержали меня муж и родители. Взяла в банке кредит, в декабре начала искать помещение. Подходящий район выбирала по карте, и мне повезло: буквально за неделю в районе швейной фабрики нашла то, что нужно. За месяц сделали ремонт. И 27 января наш салон распахнул двери первым покупателям.

Как оказалось, рисковых людей в Ангарске немало. Правда, неприятным сюрпризом стало то, что примерно в одно время с нами параллельно открылось еще как минимум пять цветочных салонов. Но так даже интереснее. Мы рады видеть всех в нашем салоне!



Салон «Фрэш»:

Дарите любимым цветы!

73 квартал, дом 8
(остановка «Швейная фабрика»).
Тел.: 63-71-81, 8-902-514-71-81.



■ Каждый месяц в Ангарске страдают в ДТП 666 автомобилей.

• КСТАТИ

«Автогражданка» по сходной цене

С неожиданным предложением выступила федеральная антимонопольная служба. Она предлагает сделать цены на «автогражданку» свободными, ограничив только верхний предел назначенным тарифом.

Примечательно, что инициатива возникла на фоне неутихающих стонов страховщиков об убыточности «автогражданки». Последние новости с рынка подтверждают, что дело это становится все более рискованным. Довольно много компаний обанкротилось. А после введения европротокола и прямого урегулирования убытков некоторые страховщики вынуждены были отказаться от «автогражданки». Чтобы хуже не было. Кстати,

прежде чем обанкротиться, многие успели заключить огромное количество договоров именно по сниженным ценам. Собранные с автомобилистов немалые суммы, как уверяют специалисты, исчезли в неизвестном направлении, а вот долги повысили на компаниях, оставшихся на этом рынке. Они и будут солидарно расплачиваться за беглецов. И в такой ситуации предлагается легализовать демпинг. В ФАС не видят в этом ничего страшного.

Замруководителя ФАС Андрей Кашеваров признает, что страховщики не прочь поиграть на скидках, чтобы заполучить клиентов.

- Мы возбудили в 2007 году 11 дел против крупнейших игроков рынка за предоставление таких скидок. Тогда продажи по лисов ОСАГО сопровождались предостав-

лением бесплатного бензина, различных скидочных карт, руководство компаний-страхователей получало в виде бонусов членство в каком-нибудь клубе... Исходя из нашей практики, мы считаем, что ценовая конкуренция может существовать. Сейчас тариф повышается, соответственно возможность предоставления скидок увеличивается.

Есть большие опасения, что это предложение позволит недобросовестным компаниям за счет демпинга набирать клиентов, а потом уйти с рынка, не расплатившись по накопленным обязательствам.

Так, например, не столь давно с рынка ушел Генеральный страховой альянс. По оценкам страховщиков, только по долгам этой компании выплаты составят около 300 миллионов рублей. По примерным

подсчетам, совокупный долг всех ушедших и собирающихся уйти с рынка компаний составит порядка полутора миллиардов рублей.

Но основная проблема в том, что до сих пор не удается создать механизм защиты от недобросовестных страховщиков. В этом качестве может выступить новый закон о банкротстве, который прошел первое чтение в Госдуме. В нем предусмотрена в том числе и персональная ответственность управляющих компанией вплоть до уголовной. А также способы контроля, сходные с теми, которые применяются в банковской сфере.

Без такого контроля введение свободных тарифов может довольно сильно навредить рынку ОСАГО.



• ФИНАНСЫ

**Дмитрий ЗАДВОРНОВ,
заместитель председателя
Правления ОАО АКБ «ИТ Банк»:**

Мы предлагаем сегодня кредиты по реальной стоимости денег

Первым на сложности в экономике отреагировал прошлым летом финансовый сектор. И если судить по сегодняшней ситуации на рынке кредитования, то можно сделать вывод, что и стабилизация в экономике уже не за горами. О ситуации в Омске и о последних тенденциях на рынке кредитования обозревателю «КВ» Николаю ГОРНОВУ рассказал заместитель председателя Правления ОАО АКБ «ИТ Банк» Дмитрий Задворнов.

- Дмитрий Владимирович, с кризисом мы все, как говорится, уже смирились. А каковы, на ваш взгляд, потери, если оценивать их по состоянию на сегодняшний день?

- Кризис, безусловно, коснулся практически всех, и в нашей стране, и в мире. У многих заемщиков, в том числе и наших, произошло ухудшение общего финансового состояния, но ничего такого, к чему банк не был готов, не произошло. Да, увеличилось количество клиентов, в первую очередь из числа физических лиц, обратившихся в банк с просьбой о реструктуризации задолженности в связи с тем, что их доходы уменьшились. Банк, понимая эти сложности, идет им навстречу, что совершиенно нормально. Хотя сразу стоит отметить, что доля такой реструктурированной задолженности в портфеле нашего банка незначительна и составляет около одного процента от общей его величины.

- Но возврата к кредитному буму уже не будет?

- Конечно, возврата к прежним объемам операций, которые были еще год назад, в ближайшее время мы не ожидаем, тем не менее, начиная с марта, стала заметна некоторая устойчивость в экономике в целом, стала более понятна стоимость ресурсов, соответственно активизировались и процессы кредитования. Связано это не только и не столько с нашими возможностями, но в первую очередь с более реалистичной оценкой самими заемщиками собственных потребностей. Сегодня, в нашем понимании, эта устойчивость переросла уже в некоторую стабилизацию. Процентные ставки медленно, но неуклонно двинулись вниз. С начала года банк уже трижды

снижал ставки по кредитным программам, начали снижаться также ставки и по вкладам. Вместе с тем, если в конце первого квартала мы с удовлетворением отмечали, что у банка есть большой запас по ликвидности, теперь мы вынуждены констатировать, что на сегодняшний день избыток ликвидности уже начал вызывать у нас скорее озабоченность, поскольку он означает не самую оптимальную работу активов.

- А какова для вас оптимальная работа активов ИТ Банка?

- Достаточно сказать, что в случае получения качественных кредитных заявок мы могли бы в течение месяца фактически удвоить свой кредитный портфель. Иными словами, ИТ Банк готов в течение обозначенного срока предоставить реальному бизнесу кредитные ресурсы в значительном размере.

- В значительном – это сколько?

- Порядка миллиарда рублей. Такая цифра для регионального банка, на мой взгляд, весьма значительна.

При этом мы говорим не о кредитах по ставкам в 25-30 процентов годовых, упоминания о которых сегодня можно часто услышать в прессе. Мы прекрасно понимаем, что реальному бизнесу в настоящем времени таинственную нагрузку отработать крайне сложно. Наш банк всегда был заинтересован в процветании своих клиентов, поэтому те кредитные ставки, которые мы можем предложить сегодня, находятся в пределах реальной стоимости денег – 20 процентов годовых. И я не исключаю при этом, что в скромном времени ставки могут быть снижены еще.

- От многих предпринимателей приходилось слышать, что банки стали

Николай ГОРНОВ,
г.Омск, «Коммерческие
вести»

Адрес Ангарского филиала:

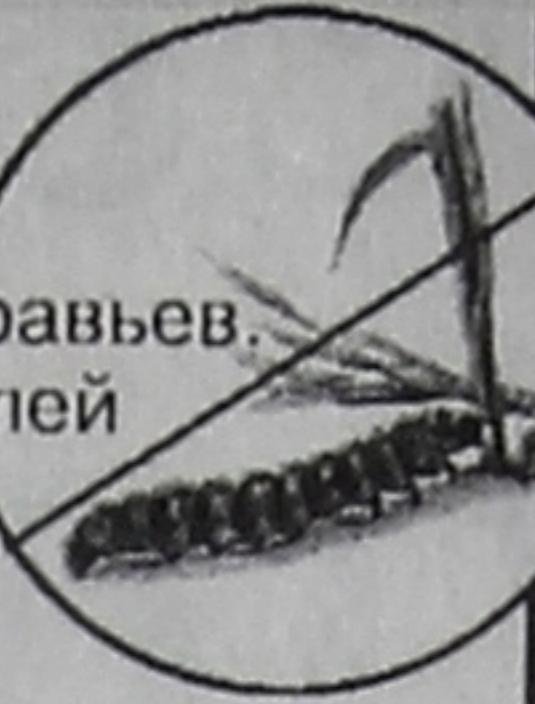
29 микрорайон, дом 15а,
остановка транспорта «Узел связи»,
тел.: 56-40-04, 56-40-02, 67-19-67.

• ФИНАНСЫ

СРЕДСТВА для ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ от ВРЕДИТЕЛЕЙ

в ассортименте более 20 наименований:

- ✓ «Актара» – от тли, белокрылки, проволочника, для смородины, капусты, цветов.
- ✓ «Антимуравей» – от садовых муравьев.
- ✓ «Искра» – от насекомых-вредителей более 60 видов.
- ✓ «Командор» – от самых стойких вредителей.
- ✓ «Сера коллоидная» – от клещей, тли.
- ✓ «Сэмпай» – от всех видов вредителей овощных, плодовых, картофеля.
- ✓ «Танрек» – от вредителей на овощах и цветах.
- ✓ «Фас садовый» – от листогрызуших гусениц.
- ✓ «Феноксин» – от муравьев, медведки.
- ✓ «Фитоверм» – от клещей, тли, листогрызуших гусениц.



Наши скидки на все товары:
5% - каждое воскресенье.
7% пенсионерам – каждый второй вторник месяца.
5% - по дисконтным картам.
5% - при покупке свыше 1500 руб.

РАБОТАЕМ с 10 до 20 часов.
ОАО ТФ «Баргузин», магазины:

- х «1000 мелочей», 84 кв-л, д. 12, тел. 67-49-63;
- х «Любава», 277 кв-л, д. 19, тел. 51-47-39;
- х «Бытовая химия», 9 мкрн, д. 85, тел. 55-31-74;
- х «Любава», 19 мкрн, д. 5, тел. 55-55-88.

В ассортименте грунты, микроудобрения, минеральные удобрения, средства от сорняков, средства от домашних насекомых и грызунов.

Группа компаний «Стройцентр», интенсивно развивающаяся в направлении современных технологий отделочных работ, примет на конкурсной основе

ВОДИТЕЛЯ

Требования:

- активность,
- ответственность,
- автомобиль представительского класса от 2004 г. вып. и новее,
- проживание в Ангарске.

Условия:

- полная занятость,
- з/п 25000 руб.,
- замена масла и фильтров на 80%,
- амортизация автомобиля 1500 руб.,
- соцпакет,
- режим работы с 7 до 20 часов.

Подробная информация по тел.: 8 (3952) 700-651, 700-681.

Требуются
ГАЗОРЕЗЧИК,ВОДИТЕЛЬ
на КамАЗ.

Тел. 89027666753.

СРОЧНО ТРЕБУЮТСЯ
– водитель на дежурную машину

(з/п 8-10 тыс. руб.),

– трактористы

(з/п от 10 тыс. руб.),

– ветеринарный врач

(з/п 14 тыс. руб., опыт).

Тел. 8 (39543) 98-234.

БОЛЬШОЙ ДЕМОНТ

РЕМОНТ

перегородки, арки, потолки (гипсокартон)
любой конфигурации, ламинат, линолеум,
двери, сайдинг, электрика, мягкая кровля.
Низкие цены. Гарантия.

Тел. 63-70-29

ООО «СПЕЦМОНТАЖ» ПРОФНАСТИЛ

С-21

Н-60

СКН-44



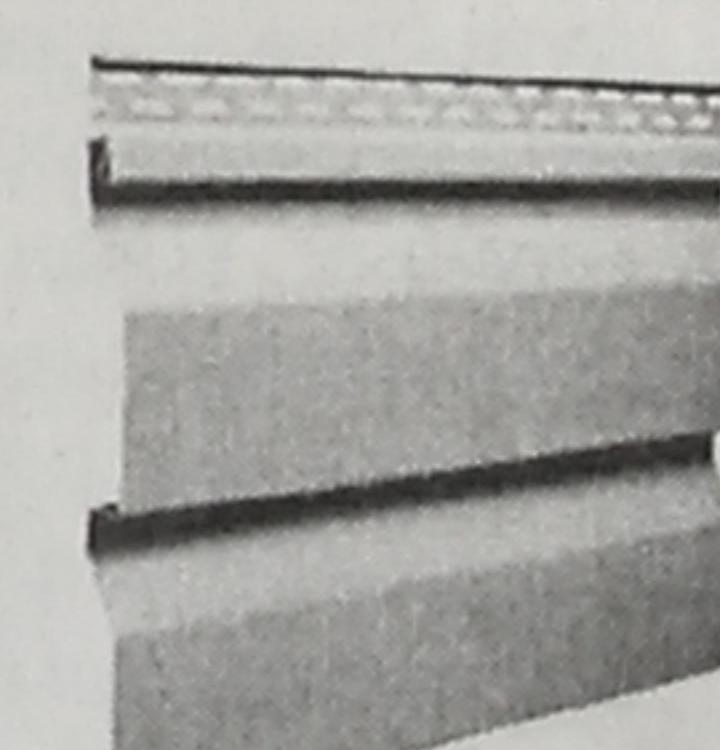
МЕТАЛЛОЧЕРЕПИЦА

«Монтеррей»



МЕТАЛЛОСАЙДИНГ

«Корабельная доска»



Тел./факс 521-608, 521-596

sales@smnt.ru

Сырье пр-ва ОАО «ММК» (Россия)

СРОЧНО
В НОМЕР

УСЛУГИ

- Ремонт квартир, недорого. Тел.: 54-65-80, 63-97-73.
- Ремонт квартир. Тел. 89021702350.
- Ремонт квартир, офисов. Тел. 89041590129.
- Построю дачу, баню. Тел. 8-902-510-27-93.
- Плитка, ремонты. Тел. 630-612.
- Сантехники. Тел.: 531-549, 8964-22-56-921.
- ЭлектроВарварийная служба. Монтаж. Тел. 8950-114-72-38.
- Ремонт ТВ, видео, ПК. Дешево, гарантия. Тел. 54-21-12.
- Ремонт ТВ. Вызов бесплатно. Тел.: 686676, 569-692.
- Ремонт любых ТВ, видео. Гарантия. Тел. 550-549.
- Ремонт стиральных машин. Тел. 68-03-19.
- Оцифровка видеокассет VHS. Тел. 67-78-07.

УСЛУГИ

- Ясновидение, коррекция кармы, прошлого, настоящего, будущего. Целительство (более 100 заболеваний). Помощь бизнесу, открытие денежных каналов. Снятие сплазы, порчи, венца безбрачия. Тел. 8964-2255-943.
- Грузоперевозки. Тел. 89643530972.
- Кран 3 т, борт 5 т. Тел.: 680-441, 8-902-579-04-41.
- Перевозки 1,5 т. Тел. 89501203340.
- Грузоперевозки. Тел. 632-202.
- Опилки, куряж, шлак, песок, гравий, вывоз мусора. Тел.: 52-83-12, 8-902-7647-281.
- Грузоперевозки до 2 т на любое расстояние, грузчики, склады. Тел.: 8-902-561-47-99, 63-07-99, 52-93-94.
- Поездки в Листвянку по заказу. Аршин каждый день. Заказ автобуса. Тел. 533-777.

УСЛУГИ

- Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38.

➤ Сдам базу 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контакт, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40.

➤ Стационарный уличный павильон 16,5 кв. м. Тел. 52-90-40.

➤ Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38.

➤ Сдам базу 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контакт, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40.

➤ Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38.

➤ Сдам базу 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контакт, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40.

➤ Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38.

➤ Сдам базу 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контакт, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40.

➤ Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38.

➤ Сдам базу 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контакт, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40.

➤ Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38.

➤ Сдам базу 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контакт, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40.

➤ Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38.

➤ Сдам базу 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контакт, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40.

➤ Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38.

➤ Сдам базу 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контакт, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40.

➤ Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38.

➤ Сдам базу 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контакт, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40.

➤ Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38.

➤ Сдам базу 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контакт, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40.

➤ Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38.

➤ Сдам базу 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контакт, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40.

➤ Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38.

➤ Сдам базу 2500 кв. м в районе ТЭЦ-10 (контакт, гаражи, бытовки). Тел. 52-90-40.

➤ Сдам зал в центре города для семинаров и тренингов. Оплата почасовая. Тел. 63-33-38

Уважаемые ангарчане!

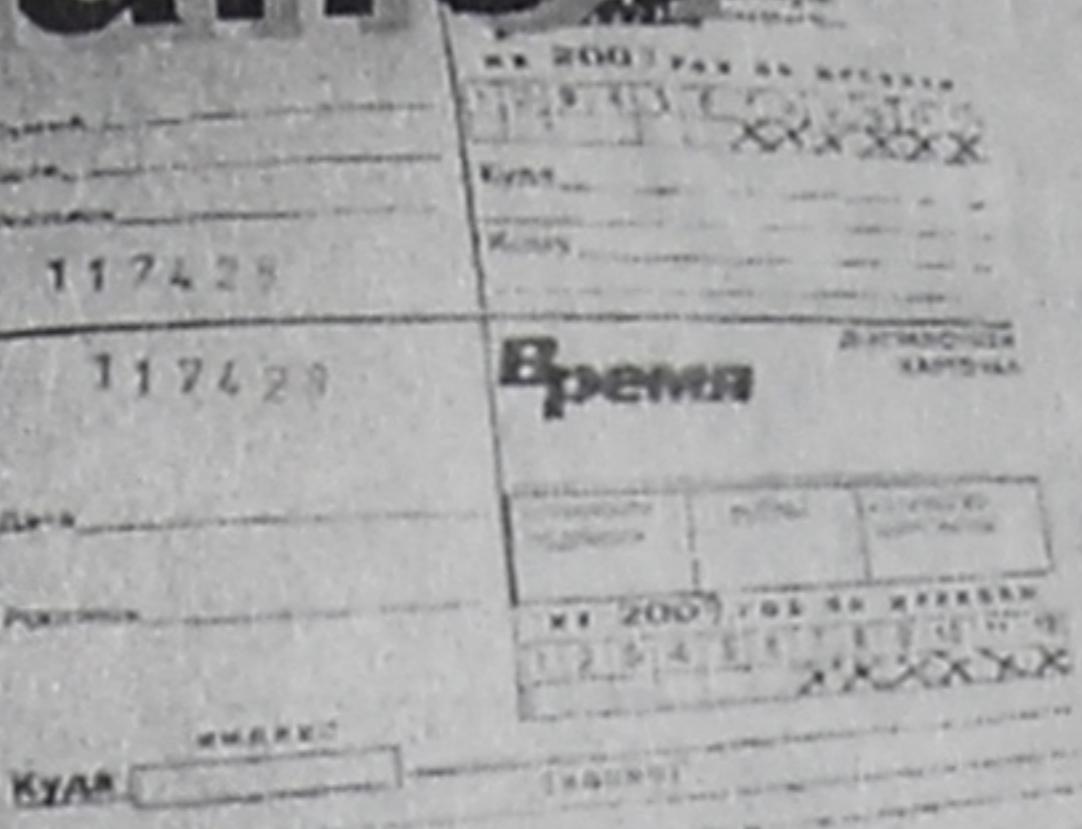
Вы не успели оформить подписку на газету «Время» на второе полугодие 2009 года, а подписная кампания уже закончилась?

Не расстраивайтесь, в РЕДАКЦИИ НАШЕЙ ГАЗЕТЫ ИЛИ У СВОЕГО ПОЧТАЛЬОНА вы сможете это сделать с понедельника по пятницу с 9 до 18 часов и получать газету с любого номера по удобному для вас варианту доставки: по домашнему адресу, по месту работы или в ближайшем от вашего дома киоске «Союзпечати» или магазине.

ПОДПИСКУ МОЖНО ОФОРМИТЬ НА СРОК 1-6 МЕСЯЦЕВ.

1 мес.	6 мес.	
21-50	129 руб.	● Без доставки (получение в редакции)
25-00	150 руб.	● Для пенсионеров, инвалидов и участников ВОВ
30-00	180 руб.	● Для остальных категорий подписчиков
33-50	201 руб.	● С доставкой в квартиру (для всех категорий подписчиков)
34-50	207 руб.	● Для владельцев абонентских ящиков (для всех категорий подписчиков)
80-00	480 руб.	● Для предприятий и организаций
28-00	168 руб.	● Получение в киосках «Союзпечати» и магазинах города

Отдел подписки и доставки тел. 52-29-55



Самую пежущую, ласковую,
лучшую внученку на свете
НОВЫШЕВУ Юлечку
с 17-летием!

Именинница наша родная!
Поздравляем, Юлечка, тебя!
Много счастья тебе желаем
В праздник твой, всей душою любя!
Ты красавица наша и гордость,
Внученка милая, ты лучше всех!
Пусть приносят летящие годы
Только радость, любовь и успех!

Любящие тебя баба Валя и деда Витя

Делаем то, что умеем.
Умеем то, что делаем

000 "Репин и Ко"

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ
имущества при сделках
купли/продажи, залога,
раздела, наследования, а также
при принятии инвестиционных
и управленических решений

ОЦЕНКА

(3955) 53-24-48
53-21-07
8950-1-330-537

г. Ангарск, 278 квартал, дом 2, офис 403
(по улице Коминтерна, ост. "Горгаз")

Листянка.

Тур выходного дня.

Аршан.

Отдых в предгорьях Саян.

Заказ автобуса и м/а в
любую точку Байкала.
Тел.: 54-31-93, 63-97-22.

Аршан

любой день недели.

Листянка

заказ микроавтобуса.

Тел.: 54-50-25,
бvk 725.

Банный комплекс
«Камелот»

САУНА – 300 руб.

БАНЯ – 400 руб.

Эксклюзив

САУНА «ИНДИЯ» – 1000 руб.

Тел. 680-200.

ЗАЁМ

Нужная вам сумма в
любое время без
поручителей.

Залог.

тел. 89500558669.

ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

ПЛАСТИК

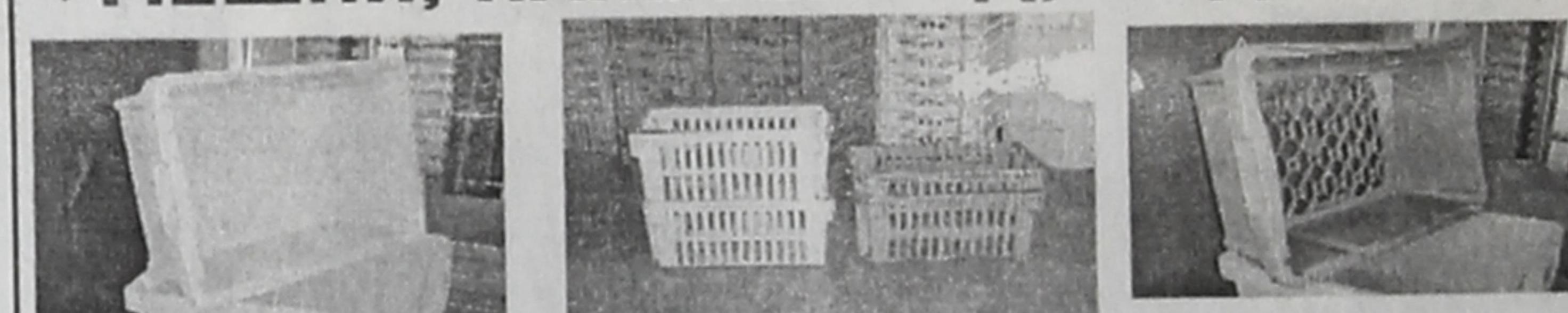
✓ ЯЩИКИ ПЛАСТМАССОВЫЕ

-хозяйственные

-для пищевой и непищевой продукции

✓ КРЫШКА для закрывания и
консервирования

✓ МЕШКИ, ПАКЕТЫ ПНД, ПВД



Цены завода - изготавителя

Адрес: 33 мкрн, д. 9 "В",

(ул. Алешина, за м-ном "Континент"),

тел.: 59-15-02, 54-68-99.

838

РИТУАЛЬНАЯ СЛУЖБА «Аида»



- Вывоз умерших в морг – бесплатно.
- Предоставляем зал для прощания.
- Выполняем полный комплекс услуг по захоронению.

- Минимальная стоимость захоронения – 10600 руб.
- Осуществляем благоустройство могил.
- Захоронение участников ВОВ и пенсионеров МВД – бесплатно.
- Возможен кредит.

Изготовление:

- цветных фотоовалов по новой технологии на памятник,
- цветных портретов на керамограните.

Гарантия 30 лет. Срок изготовления 1 день

Адрес: 1) территория МСЧ-28 (рядом с «квартальным» моргом).
Тел. (3955) 54-37-20 круглосуточно.

2) ул. Ленина, 42 (Ангарские ворота), тел. 686-440.

Редактор: 52-25-46. Зам. редактора: 52-23-17. Отв. секретарь, фотокорреспонденты: 52-32-17. "ГОРЯЧИЙ ТЕЛЕФОН" 508-969 с 9 до 21 ЧАСА БЕЗ ВЫХОДНЫХ.

Репортерская группа: 52-37-90. Журналисты: 52-36-04, 52-26-58. Отдел рекламы: 52-21-37. Отдел подписки и доставки: 52-29-55.

* Все справки по содержанию объявлений – у рекламодателя. *Мнение авторов публикаций не обязательно отражает точку зрения редакции.

* Редакция работает с письмами по закону о средствах массовой информации – рукоцписы не рецензируются и не возвращаются.

* При полном или частичном использовании материалов ссылка на газету "Время" обязательна.

Редактор выпуска И.Г. РУКОСУЕВА

Верстка: А. Безбородов, И. Томашевская,

М. Оразаева

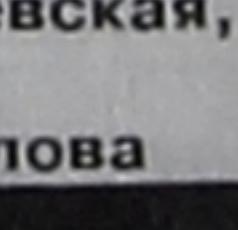
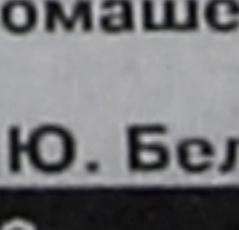
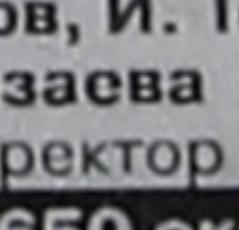
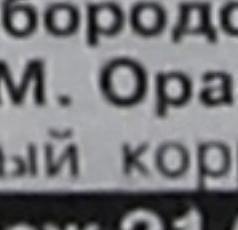
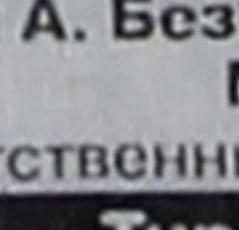
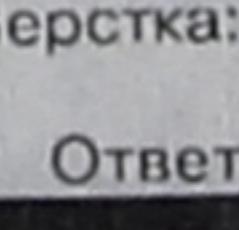
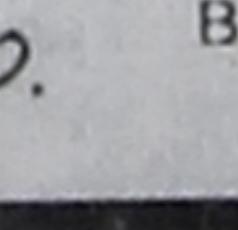
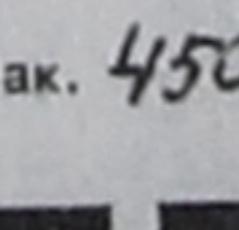
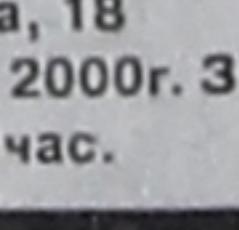
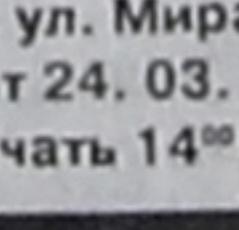
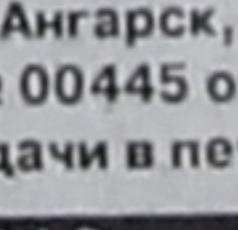
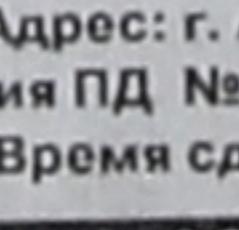
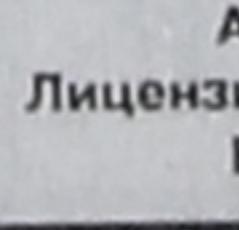
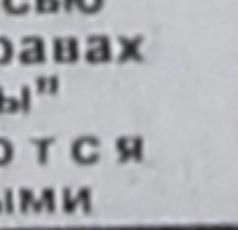
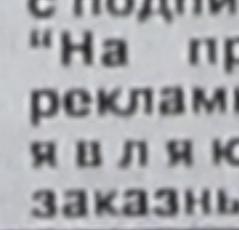
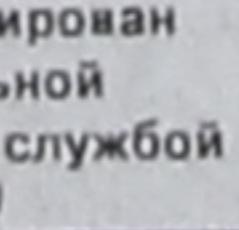
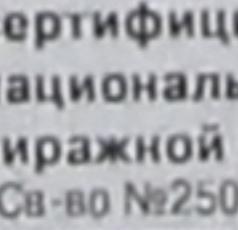
Ответственный корректор Ю. Белова

Тираж 21 650 экз.

Гл. редактор О.Н. Тюменев

Адрес редакции:
665830, г. Ангарск,
ул. Ленина, 43.
www.gazetavremya.ru
e-mail: vrem@irmail.ru

Городская газета
Время



Учредитель: ООО "Газета Время". Свидетельство о регистрации ПИ № ФС13-0219

