



Время

Вторник, 18 ноября
2008 года, №127 (12156)

Издается в г. Ангарске с 24 ноября 1951 года

Сергей БАТУЕВ, юрист:

- Я подал в суд на незаконное повышение квартплаты

стр. 5



• СИТУАЦИЯ

Палки в колеса

Почему городская власть диктует свои условия перевозчикам?



■ В Ангарске услуги по перевозке по 22 маршрутам предоставляют 12 перевозчиков. В часы пик пассажиров перевозят 375 маршруток, автобусов и трамваев.

На маршрутках мы ездим не первый год. «Газели» буквально спасли пассажиров города, когда с дорог Ангарска стали исчезать автобусы автоколонны 1948. Но порядка с транспортом в Ангарске нет. Обычная картина: набившись в маршрутку, люди едут стоя, согнувшись в три погибели, молясь, чтобы водитель, собирающий деньги, дающий сдачу и успевающий говорить по сотни, не попал в ДТП. А после 9 часов вечера маршруток не дождаться – они уже свое отработали. И это лишь верхушка айсберга огромной транспортной проблемы, которая в нашем городе не решалась годами.

Проблему понимают и сами перевозчики, и городская власть. Обе стороны готовы её решать. Но договориться не получилось. Частные перевозчики считают, что власть диктует им кабальные условия, хочет лишить их бизнеса. Администрация города заверяет, что никакого покушения на малый бизнес нет.

Наш корреспондент попытался узнать, что произошло на самом деле.

стр. 2

• ТЕМА ДНЯ

Юрий ГОРЯЧКИН,
генеральный директор ОАО «Комэкс»:

За все надо платить



Зачастую люди приходят в бизнес вовсе не потому, что у них завелись лишние деньги, которые нужно срочно вложить где-нибудь куда. Кто-то потерял работу, и пришлось круиться. Кто-то уперся в потолок карьерного роста и потерял смысл работать на дядю. Кто-то всю жизнь работал только на себя. У каждого предпринимателя своя история. А как уходят из бизнеса?

Мы не говорим о людях, которые из бизнесменов подались в политики и перевели активы на доверенных лиц, – они ничего не теряют. Мы говорим о тех, у кого свое дело – единственный источник дохода. Что должно случиться, чтобы предприниматель снял с себя последнюю рубаху? Что может заставить ангарских предпринимателей продать бизнес? Мы спросили у них об этом.

- О том, чтобы полностью отказаться от дела, я никогда не думал, потому что выживать надо в любом случае. Однако в феврале нынешнего года я продал часть своего бизнеса – цех по производству безалкогольных напитков, которым занимался три года. Он стал нерентабельным. И главным образом оттого, что ангарские супермаркеты потребовали непомерную плату за право выставлять мою

продукцию на их полках – 1 тысячу долларов в месяц. При этом цену на наш товар они накручивали до 40%.

У меня достаточно знакомых предпринимателей, которые были вынуждены отказаться от своего бизнеса. Многие продают дело, не успев даже толком начать. Например, человек хочет открыть дело. Для этого берет кредит в банке. Сегодня это сделать практически невозможно – глобальный экономический кризис дает о себе знать, и банки винить нельзя... Но, допустим, деньги взять удалось, и он покупает квартиру под офис. Вместо того, чтобы сразу начать оправ-

дывать взятые в долг деньги, ставить дело на ноги, он вынужден бегать по инстанциям. Хождение по госслужащим длится год и более, потому что остается неизменным принцип «я – чиновник, ты – дурак». Власти настырно не идут, сколько бы мы ни просили создать четкий список документов, которые нужно представить.

В таких условиях последней каплей становится тяжкое для малого бизнеса налоговое бремя. И как бы у нас с трибуны ни кричали о поддержке частных предпринимателей, все это остается лишь словами.

• СИТУАЦИЯ

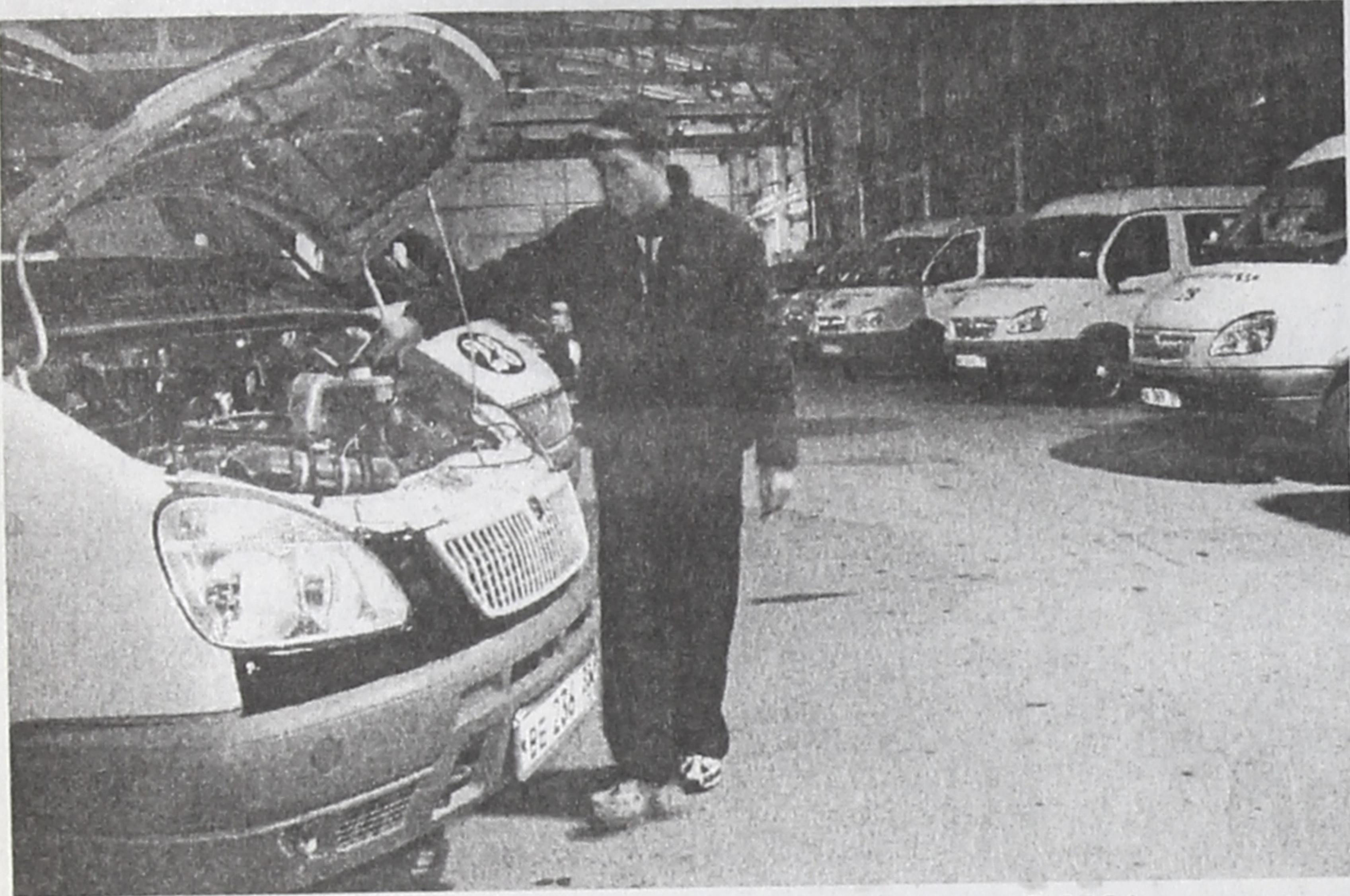
Палки в колеса

(Нач. на 1 стр.)

НЕ ДОГОВОРИЛИСЬ

В сентябре этого года администрация города создала транспортный отдел. Его начальником назначили 58-летнего Ивана ЛУКЬЯНОВА, до этого много лет руководившего ОАО «Автоколонна 1948». Первым результатом работы транспортных чиновников стало положение об организации транспортного обслуживания населения, которое они разрабатывали более двух месяцев.

13 ноября депутаты городской Думы собирались на внеочередное заседание. Вопрос об утверждении положения «горячел»: его пытались узаконить уже в четвертый раз. До этого три попытки не увенчались успехом – свои замечания выразил Сергей ПИРИЯТИН, заместитель прокурора города. Он требовал уточнить и доработать положение, потому что этот документ «содержит признаки административных ограничений для осуществления предпринимательской деятельности».



■ Предприятие «Автоцентр ПК» существует с 1996 года. В 2001 году разработали три маршрута: №27, 28 и 41, на которых работают 200 водителей. В среднем каждый день они перевозят 24 тысячи ангарчан.

На предприятии есть современный диспетчерский пункт, диагностический центр, ремонтный цех, мойка, гостиница для иногородних водителей, столовая, спортивный зал. Директор Геннадий КОРОТКИХ опасается за сохранность своего бизнеса – слишком лакомый кусок.

Проект положения разрешает администрации в одностороннем порядке разрывать договоры с перевозчиками, если они не выполняют условия договора. То есть маршрут могут закрыть по одному слову чиновника.

Также положение обязывало предпринимателя в указанные сроки и по указанной форме сдавать отчеты о выполнении регулярных перевозок, заставляло внедрить систему мониторинга движения транспортных средств, администрация брала на себя полномочия по контролю выполнения расписания и оплаты проезда. Зампрокурора указал чиновникам, что вмешательство в работу субъектов предпринимательской деятельности недопустимо.

На Думе Иван Лукьянов заверил депутатов, что положение поправили, теперь оно не направлено на ограничение свободы предпринимательской деятельности и конкуренции:

- Проект положения подробно обсуждался с перевозчиками, из него исключены опасные, с их точки зрения, основания для расторжения договора.

Иван Лукьянов бодро доложил о своем намерении заключить договоры с перевозчиками до конца 2008 года. Действительно, зачем откладывать? Правда, начальник транспортного отдела не сказал главного: предприниматели отказываются подписывать предлагаемые им договоры.

- Администрация берет на себя право устанавливать время начала и окончания движения маршрутов, интервалы, корректировку схем движения, плановое количество рейсов. Транспортные чиновники возлагают на плечи предпринимателей вводимую автоматизированную систему диспетчерского контроля. Это повысит себестоимость перевозок, а соответственно и стоимость проезда для пассажи-

ров, - рассказала нашей газете коммерческий директор ООО «АнгарскАвтоКом» Татьяна ВИГРИЯНОВА.

Но предпринимателей поддержала только депутат Ольга ЛЕНЦ. Она считает, что положение – сырой документ, который требует серьезной доработки:

- Нет стратегического плана, анализа рисков и планируемых возможностей, предполагаемых денежных вложений. В положении много неясного, недоказанного. Например, заложено обустройство остановочных пунктов. За чей счет? Или: решение о закрытии маршрута принимает глава города при отсутствии спроса на услуги по перевозке пассажиров по данному маршруту. Кто будет определять это отсутствие спроса и по каким критериям?

Начальник транспортного отдела с Ленц не согласился, он считает, что городская власть имеет полное право закрыть маршрут:

- Если он не очень востребован, значит, не нужен. Однако это не означает, что администрация может бросить пассажиров без транспортного обслуживания!

таким образом, нужно предупредить предпринимателей о предстоящих немалых тратах? Чиновники не сомневаются, что перевозчики деньги дадут. У них иного выхода не будет.

Но что эти суммы планируют потратить? Средства перевозчиков: 17 миллионов рублей – на покупку автобусов, 6 миллионов – на внедрение первой очереди диспетчерского управления (городской бюджет даст 3 миллиона), 10 миллионов – на пассажирские перевозки по маршрутам с нестабильным пассажиропотоком (бюджет – 8,9 миллиона рублей). Эксклюзивная тратка бюджета – 100 тысяч рублей на разработку (!) положения об организации транспортного обслуживания населения в городе Ангарске. Вот, оказывается, куда уходят немалые бюджетные деньги – на декларацию качественных транспортных услуг: увеличение объемов перевозок в 1,5 раза, сокращение вдвое интервалов движения, увеличение доли автобусов в 2009 году до 50%, в 2010 году – до 75%, повышение качества и безопасности пассажирских перевозок. Согласитесь: прежде чем планировать такие кардинальные перемены, хорошо бы переговорить с перевозчиками: а вывезут ли? Но наши чиновники считают это делом лишним, несмотря на то, что сам Лукьянов совсем недавно был перевозчиком.

Если предприниматели не заключат договоры до 1 января 2009 года, то их маршруты выставят на конкурс. По мнению перевозчиков, это шантаж.

ЕДИНЫМ ФРОНТОМ

Чиновники заверяют, что рыночное развитие транспортных услуг приведет к сокращению социально значимых пассажирских перевозок. Но ведь именно рынок определяет, какие маршруты наиболее востребованы. И снижать их социальную значимость перевозчики не хотят.

- Мы не отказываемся возить льготников. Но Лукьянов лоббирует интересы автоколонны 1948, только она получает компенсацию за провоз льготников. Делиться не хочет. Нам компенсацию обещали. Но ни один предприниматель – владелец маршрута не получил ни копейки. Вот над чем надо поработать транспортному отделу, – заявил нашей газете директор ООО «Автоцентр ПК» Геннадий КОРОТКИХ.

Перевозчики, обслуживающие горожан по 10 маршрутам, пытаются защитить свой бизнес – они создали некоммерческое партнерство ангарских транспортников. В него вошли предприятия ООО «Автоцентр ПК», ООО «АнгарскАвтоКом», ООО «Автоколонна 1951», МУП «Ангарский трамвай», ООО «Интер-Трейд», предприниматели Сергей Белозор, Светлана Валеева, Сергей Вигриянов, Андрей Дуберштейн.

6 ноября 2008 года некоммерческое партнерство обратилось к Михаилу ДРЕСВЯНСКОМУ, председателю комиссии городской Думы, с просьбой внести изменения в проект положения. В своем обращении предприниматели указывали пункты проекта этого документа, которые противоречат действующему законодательству и принципам разумности. Чтобы быть услышанными, перевозчики напомнили депутатам о государственной политике – создании благоприятных условий для развития малого и среднего предпринимательства и ответственности за это органов власти. В том числе и местной.

КТО КОГО?

В минувшую пятницу члены некоммерческого партнерства перевозчиков провели общее собрание. Обсуждали один вопрос – протест против положения об организации транспортного обслуживания населения. Некоторые горячие головы предлагали провести забастовку – остановить на 2-3 часа движение маршрутов. Но верх взяло благородство – решили обратиться к главе города, внести изменения в положение, чтобы этот документ не ущемлял права перевозчиков. Если сложится диалог с властью, предприниматели готовы сотрудничать.

Ольга КРАСНОВА,
фото Николая ЗАХАРОВА

• ЧП Разборки у колодца

В ночь с 13 на 14 ноября на перекрестке улиц Енисейская и Алешина дежурная смена МУП «Ангарский Водоканал» откачивала воду из водопроводной камеры (колодца). Работала мотопомпа. Дежурная смена предприятия (водитель, мастер, два слесаря) села в машину погреться. В это время к машине подъехал джип «Ниссан-Патрол», из которого вышел мужчина и потребовал от дежурной группы, чтобы она уехала с этого перекрестка.

Увидев, что работники «Водоканала» не реагируют на его «приказ», мужчина вышел из «Патрола» с бейсбольной битой и разбил зеркало заднего вида на машине предприятия. Этого нападающему показалось мало, он направился к двери водителя. Машина «Водоканала», бросив работающую мотопомпу, отъехала на 100 метров. «Ниссан» поехал за машиной «Водоканала», но после того, как водоканальцы отъехали еще раз, преследование прекратило.

Работники «Водоканала» вернулись на место, забрали технику и связались по радио с диспетчером, которая подключила службу безопасности предприятия. Начальник службы безопасности «Ангарского Водоканала» Александр Алексеев рассказывал:

- Начальник караула нашего предприятия с работниками приехал в ОМ-3 в 205 квартале. Они зашли в отделение милиции, оставив в машине двух слесарей. В это время к нашей машине подъехал все тот же «Патрол».

Информационно-аналитический отдел администрации города Ангарска

• ПОСЛЕДНЯЯ РУБАШКА

Игорь КОМАРОВСКИЙ,
директор ООО «Секом»:

Выгоднее продать рентабельный бизнес

**• ПОСЛЕДНЯЯ РУБАШКА**

Игорь КОМАРОВСКИЙ,
директор ООО «Секом»:

Выгоднее продать рентабельный бизнес



- Отказываться от бизнеса приходилось не раз. К примеру, рейдерский захват, спровоцированный властью, который я пережил, когда управлял жильем в 17-м микрорайоне. Когда твой бизнес отирает власть, противостоять бесполезно.

Приходилось расставаться с бизнесом и по другим причинам. К примеру, была у меня строительная фирма, которую я продал, потому что трудно было выдерживать конкуренцию – «кругом гастарбайтеры и множество фирм, оказывающих подобные услуги. А у меня еще магазины и обслуживание жилья – нельзя удобно сидеть сразу на нескольких стульях».

Продавать бизнес выгоднее всего именно в тот момент, пока он еще рентабельный. Во-первых, проще найти покупателя, а во-вторых, сам останешься в плюсе, а не в минусе.

**Только до 20 ноября большая
ЛИКВИДАЦИЯ ТКАНЕЙ**

(Италии, Германии, Кореи, России,
Турции и др.)

в магазинах «Леди Стиль» по НИЗКИМ ЦЕНАМ:

• костюмные ткани от 70 руб. • мех от 250 руб.
• плательные ткани от 40 руб. и мн. др.
• драп от 100 руб.

«Леди Стиль» – свой стиль своими руками.

**ЖДЕМ ВАС В МАГАЗИНАХ
ПО АДРЕСАМ:**

177 кв-л. д. 13,
тел. 54-86-39
6 МРН, д. 3, тел. 61-48-02



• НОВЫЕ ТРАДИЦИИ

Профсоюз красоты

Директор салона красоты «Гемма» Лариса МИХАЛЕВА выступила с предложением создать в городе ассоциацию предприятий индустрии красоты. У нас в городе официально зарегистрировано 150 парикмахерских. Зачем им объединяться?

По её мнению, создание ассоциации – профессиональная необходимость.

Объединяясь по интересам устанавливаем высокую планку обслуживания и культуры в салонах, проводим постоянное обучение мастеров.

Идею ассоциации поддерживают шесть салонов - «Гемма», «Дева», «Шелл», «Гелиос», «Нефертити», «Боди-Джаз».

- Вступить в нее может зарегистрированное ЧП или юридическое лицо. Вступительный взнос 2500 рублей. Как в любом некоммерческом объединении, кандидат должен подать заявку, которую рассмотрит общее собрание. Ежеквартальный взнос тоже 2500 рублей.

Ассоциация – это типа профсоюза для руководителей. У нас, директоров салонов, общие проблемы. Иногда хочется

узнать, как их решают другие. Зачем выпытывать сведения о внутренней работе салона на уровне сплетен, когда можно обратиться за помощью к коллегам по ассоциации? К примеру, учишь мастера, а завтра он от тебя уходит – конкуренты переманивают. В ассоциации такое «неспортивное» поведение станет невозможным.

Будем сотрудничать и с властью, контролирующими организациями. Если раньше мы общались с ними каждый отдельно, то сейчас в рамках ассоциации можем получить консультацию для всех сразу.

Будем взаимодействовать с обучающими центрами, училищами, показывать молодым людям привлекательность и доходность нашей профессии.

Виктория КОСТИНА, фото Николая ЗАХАРОВА



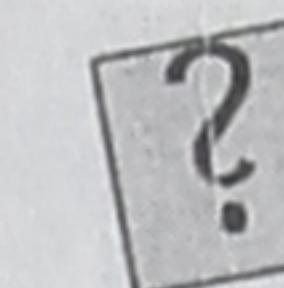
■ Хозяйка салонов «Дева» Наталья КОРотченко:

- Надеюсь, что членство в ассоциации даст еще большую известность моим мастерам вне Ангарска и возможность хотя бы частично снизить затраты на различные конкурсы и семинары.

ГОРЯЧИЙ ТЕЛЕФОН РЕДАКЦИИ

50-89-69

Надежный щит



- Решили установить на подъезд домофон, уж очень хочется порядка в подъезде, да и непрошеные гости (наркоманы и бродяги) замучили, и сразу возникли вопросы.

Во-первых, не все жильцы могут оплатить установку – оборудование достаточно дорогое.

Как выбрать надежную фирму? И какой домофон лучше – наш, родной, или импортный?

В соседний дом приходили молодые люди с предложением установить недорогое импортное оборудование, но мы опасаемся доверять «приходящим специалистам».

Марина Александровна

-Вы совершенно правы, что не доверяете тем «специалистам», которые ходят по квартирам с подобными предложениями, – уверен руководитель компании «ДомофонЦентр» Вадим Леонов. - Как правило, это случайные люди, они могут предложить все что угодно – мулажи бытовой техники, посуду, изготовленную из опасных для здоровья материалов, а теперь вот перешли на домофоны. Это импортное (чаще всего китайское) оборудование низкого качества, изготовленное пиратским способом и привезенное нелегально.

После института Светлана устроилась на комбинат, но поняла, что карьеру там не сделает. Стала шить шапки – с этого начался бизнес многих ангарских предпринимателей. Накопив стартовый капитал, вложили с мужем в семейное дело. Сейчас им принадлежит магазин строительных материалов «Визит». Растет дочка.

Дочь Светочки досталась мне нелегко – преждевременно родились двойняшки, но сестра Светы через сутки умерла, а вторая девочка целый месяц провела в кувезе. Росла болезненной, даже учиться пришлось вдали от дома – в иркутской санаторной школе. Так что с детства привыкла к самостоятельности.

В пятом классе Света записалась на легкую атлетику. Я была в ужасе – какой спорт, если из больничных не вылезаем. Но тренер успокоил: «Золотых медалей не обещаю, но здоровье поправим!» Так и получилось.

Первые деньги Светлана заработала в восьмом клас-

се. Студенткой всю учебу подрабатывала. А с первой стипендии купила мне серьги, а у меня даже уши не были проколоты! Пришло проколоть.

После института Светлана устроилась на комбинат, но поняла, что карьеру там не сделает. Стала шить шапки – с этого начался бизнес многих ангарских предпринимателей. Накопив стартовый капитал, вложили с мужем в семейное дело. Сейчас им принадлежит магазин строительных материалов «Визит». Растет дочка.

Галина МАКАРЕНКО, фото из семейного альбома

Наши фирмы «ДомофонЦентр» устанавливают отечественные домофоны, изготовленные по конверсии. Это надежное оборудование хорошего качества. Современный дизайн, удобные средства связи оценили наши заказчики.

В нашей работе нам приходится сталкиваться с такой ситуацией, когда 2-3 квартиры не могли оплатить установку домофона. В этом случае эти квартиры не обеспечиваются средствами связи (трубками, с помощью которых можно открыть входную дверь из квартиры), но ключи мы им выдаем. Очень важно знать, что организация, устанавливающая домофон, обязана обеспечить беспрепятственный вход в подъезд всех жильцов, т.е. предоставить бесплатный ключ даже тем квартирам, которые не оплатили установку, а также обеспечить бесплатными ключами коммунальные службы и ЖЭК.

Оплату производите только после подписания договора и начала работ.

Если монтажная организация предлагает вам одновременно с договором на установку заключить договор на абонентское обслуживание – не спешите. После того, как все оборудование будет установлено, посмотрите, как работает доводчик, магнитный замок, устройство связи, и по прошествии хотя бы 4-6 месяцев можно подписать договор. Если вас не совсем устроила работа, произведенная монтажной организацией, либо вы сомневаетесь в качественном сервисном обслуживании, то договор на абонентское обслуживание вы можете заключить с другой фирмой, которая рекомендовала себя на рынке и не дает пустых обещаний.

Тел. «Домофон-Центр» 63-03-07.



Время: жизнь продолжается!

ОТЦЫ и ДЕТИ

Галина МАКАРЕНКО, пенсионерка:

На первую стипендию дочь купила мне серьги



■ 1974 год.



■ 2007 год.

ПОСЛЕДНЯЯ РУБАХА

Павел КВАСНИКОВ, частный предприниматель, владелец киоска:

Едва свожу концы с концами



- Финансовый кризис может мой бизнес доконать. И раньше-то наступление зимних холода было для продавцов пива периодом застоя, а сейчас тем более. Люди предпочитают покупать продукты, а пиво с сигаретами теперь на втором месте. Тем более сейчас многих сокращают на работе, и люди урезали траты на свои слабости.

Выручка упала, всю прибыль съедают зарплата продавцов, налоги, электроэнергия, накладные и непредвиденные расходы. Едва свожу концы с концами. Поставщики дают товар под наличную оплату, и если раз не заплатишь, больше не получишь. Поднапрягся и расплатился с кредитами, а вот мой коллега не смог. А тут ему еще штраф выставили. Как выкручиваться будет, неизвестно, возможно, продаст киоск.



А КЕМ СТАЛИ ВАШИ ДЕТИ?

Расскажите нам по тел. 52-32-17.

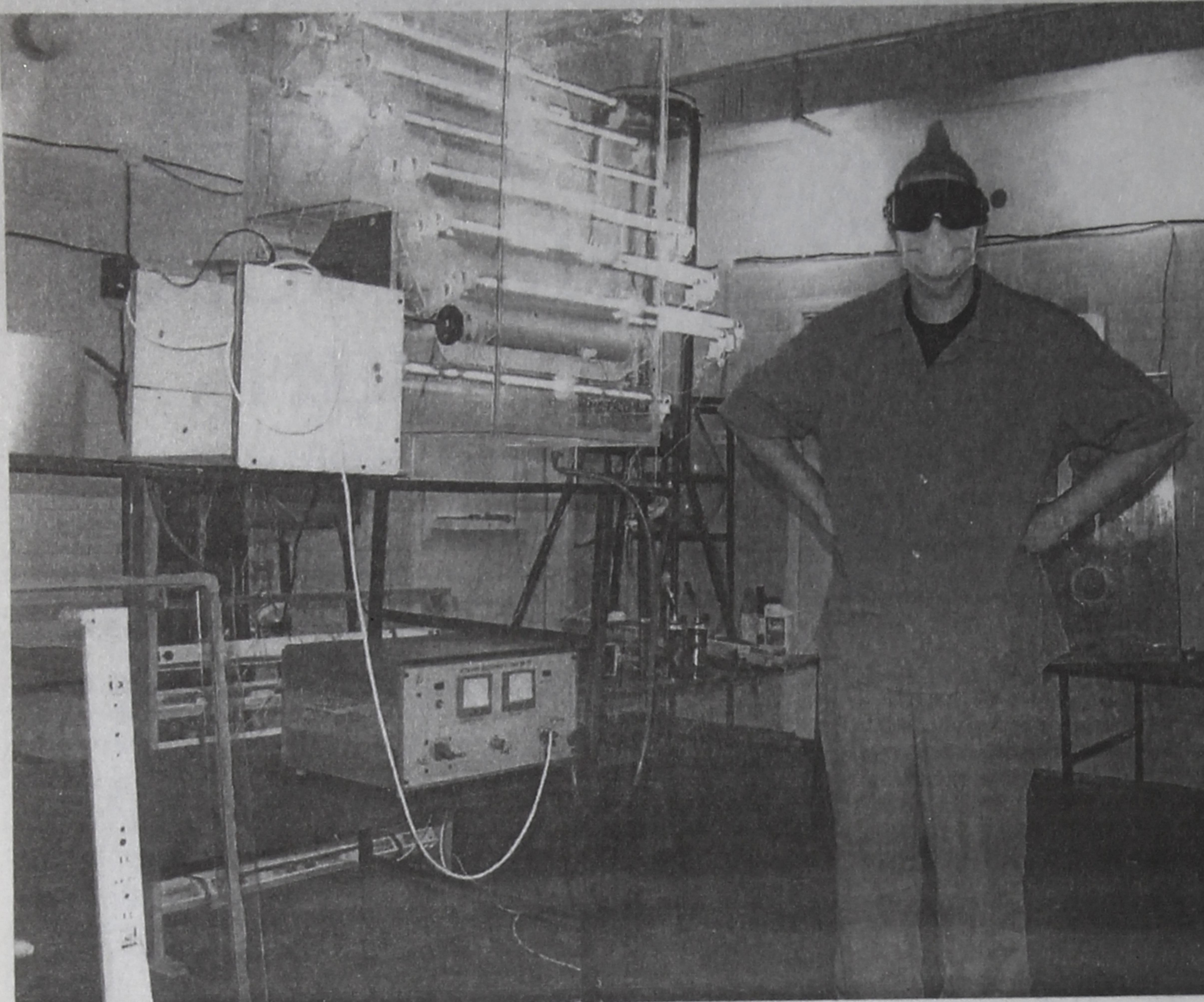
Фотографии обязательны.

• ПОГОДА

	t возд.	Характер погоды	Давление мм	Ветер	Солнце	Луна
Вторник, 18 ноября	ночь -20 день -22		738	юго-восточный 3-8 м/сек.	восход 08.11, заход 13.17, восход 21.52, Луна убывает	
Среда, 19 ноября	ночь -10 день -15		738	северо-западный 3-8 м/сек.	восход 08.13, заход 16.16, долгота дня 08.03	заход 13.30, восход 23.22, Луна убывает
Четверг, 20 ноября	ночь -10 день -15		738	северо-западный 7-12 м/сек.	восход 08.15, заход 16.14, долгота дня 07.59	заход 13.40, восход 00.33

ДЕЛОВОЙ ВТОРНИК

• СВОЕ ДЕЛО



■ Участник проекта Дмитрий СУЧКОВ проводит стерилизацию кедрового молока под жесткими ультрафиолетовыми лучами. Потому и в маске.

Молоко убегает!

Недавно в специализированном международном центре на группе больных, страдающих онкологическими заболеваниями, академик Борисов исследовал кедровое молоко, которое производится в Ангарске. Этот уникальный продукт рекомендован в качестве профилактического и оздоровительного средства в различные национальные проекты.

Kедровое молоко издревле использовалось в народной медицине. Наши предки получали его, выпаривая кедровые орехи в русской печке, а два ангарчанина – Александр КУЩИН и Валерий ФЕДОТОВ – предложили современную технологию получения этого ценного продукта. Они изготавливают молоко из всего ореха, включая скорлупу и её оболочку. В лабораториях доказано, что эмульсия из цельного ореха – продукт с более сильным лечебным и профилактическим эффектом. Она заживает раны, очищает кровь, помогает при астме, повышает иммунитет, снижает холестерин, применяется как профилактическое средство при язвенной болезни и туберкулезе.

При этом патент на изобретение, полученный еще в 2004 году, уже покрылся толстым слоем пыли. Александр Кущин, один из авторов этой патентной продукции, директор ООО «Медико-профилактический центр», стучится во все двери, доказывая, что в его руках уникальная технология, которая могла бы спасти здоровье многих людей.

Ангарский центр производитрастительное молоко из кедровых орехов, система его производства отлажена. Но у предпринимателя нет возможности развернуть мощное производство. К сожалению, патент не дает его владельцу права на финансовую поддержку. Известная статистика: в России только

5% изобретений находит свое применение в производстве. Ангарское изобретение не исключение. Александр Кущин уверен:

– В Германии я бы за свое изобретение получил как минимум 50 миллионов евро.

У себя на родине предприниматель вынужден сам финансировать свое изобретение: Кущин взял в кредит 1 миллион рублей, чтобы заказать основной агрегат – аппарат для бактерицидной обработки кедрового молока. Он выполнен на Ангарском ремонтно-механическом заводе по чертежам все тех же ангарских изобретателей.

Александр Кущин рассчитывал выпускать крупные партии, перерабатывать в сутки 4 тонны кедрового ореха. Он взял в аренду пустующий цех, расположенный в Юго-Восточном, проводит его реконструкцию под будущий цех по производству кедрового молока. Но ему, как и всем начинающим бизнесменам, не хватает финансов. Производство кедрового молока – дело не дешевое.

Чтобы выйти на проектную мощность, запустить разливочный цех, нужно завершить реконструкцию цеха и купить автоклав. По расчетам Кущина, на это уйдет 2 миллиона рублей. Кущин уже три года бегает по разным конторам вплоть до Москвы, ищет инвестора, который купит уникальную технологию производства кедрового молока,

вложится в производство рентабельного продукта, который будет иметь большой спрос не только у жителей нашей страны.

Предпринимателя поддерживает администрация Иркутской области. Но пока только на словах. А время уходит. Сейчас кедровое молоко в Ангарске выпускают только небольшими лабораторными партиями.

Между тем ценным продуктом уже заинтересовалась московская фирма «Вигадо», которая выпускает продукцию из орехов, и иностранцы. В частности, к Кущину приезжали немцы, они заключили договор намерений – готовы брать по 7 евро за литр. Так что кедровое молоко может убежать за границу.

Ольга КРАСНОВА

• ЛИКБЕЗ

Бизнес в лизинг

Многие предприниматели жалуются, что из-за финансового кризиса не могут взять кредит, банкиры закручивают гайки – требуют залог, поручителей. Поэтому всё более популярным становится лизинг. О таком варианте кредитования мы узнали у Александра ЛЕВИЦКОГО, члена координационного совета по поддержке предпринимательства при администрации Ангарска.

– Что выгоднее – кредит или лизинг?

– При принятии решения о выдаче кредита в банке будут рассчитывать доходы предпринимателя, чтобы определить, сможет ли он рассчитаться. В лизинговой компании будут смотреть не только на доходы, но и на экономию, которую предприниматель сможет получить за счет приобретения недвижимости в лизинг.

– Каков срок погашения?

– Я взял в лизинг два магазина и один торговый центр. По своему опыту скажу, что для получения нулевой выкупной стоимости потребуется не менее 7 лет. Преимущество в том, что, взяв недвижимость в лизинг на несколько лет, вы не будете через 2-3 года беспокоиться о погашении кредита или предстоящей перекредитовке.

Ускоренная амортизация имущества, купленного в лизинг, позволяет в разы экономить на налогах на имущество.

– Сможет ли предприниматель, взявший офис в лизинг, получить в банке кредиты под собственный бизнес?

– Одно другому не меша-

ет. Лизинговые платежи будут восприниматься банком как арендные платежи по текущему бизнесу и не повлияют на оценку финансового состояния. Лизинговая компания – не кредитор в прямом понимании этого слова, соответственно банку не придется делить риски возможного неплатежа своего клиента с еще какой-то финансовой организацией.

Например, предприниматель занимает помещение площадью 100 кв.метров и платит аренду 800 рублей за 1 кв.метр в месяц – всего 80 тысяч рублей. Он решил купить помещение такой же площади по цене, предположим, 40000 рублей за 1 кв.метр, всего за 4 млн.рублей. В этом случае он возьмет лизинг на 6 лет (72 месяца), годовое удлинение – 11%. За весь срок бизнесмену придется выплатить на 66% больше (11% × 6 лет), то есть 4 млн. × 1,66 = 6,640 млн. рублей.

Если при приобретении помещения в лизинг вам придется заплатить аванс в размере 30% от первоначальной стоимости имущества – 1,2 млн. рублей, то в течение оставшихся 72 месяцев вам придется выплатить 6,640 – 1,200 = 5,440 млн. рублей. Или по 75,5 тысячи рублей в месяц. Чувствуете экономию?

Кстати, администрация города в рамках программы по поддержке малого и среднего бизнеса ежемесячно возмещает лизинговые платежи в размере 25% от всей суммы, но не более 8300 рублей. В целом в год предприниматель, взявший в лизинг недвижимость, получит около 100 тысяч рублей.

Елена КЛИМОВА

ПОДСКАЗКА

Информация об адресах лизинговых компаний доступна на сайте www.lspartner.ru. В скором времени информация появится на специальном сайте для ангарских предпринимателей www.devo-angarsk.ru. За консультацией можно обращаться по телефону 56-46-63.

ПОСЛЕДНЯЯ РУБАХА

Маргарита ХАЛДИНА, директор агентства «Маргарита»:
Кризис праздников не отменяет

– Ничто не заставит меня отказаться от занятия любимым делом. Даже если будет очень тяжело финансово, буду биться, бороться, но свой бизнес не брошу. И в кризис, и в войну людям все равно нужен праздник, а я умею его устроить. Да, сегодня на дворе не самые лучшие времена, но отклик клиентов мы не ощущаем, наоборот, перед Новым годом количество заказов увеличилось в разы. Мы будем стараться работать на банкетах так, чтобы люди хотя бы на вечер забыли о трудных временах.

Нашему агентству почти шесть лет. Я не скажу, что все эти годы были беззаботными. Были у меня и стрессы: иногда из-за слишком большого объема работы хотелось все бросить и убежать. Но свое дело я люблю и энергией хочу поделиться со всеми.



ПРАВОЕ ДЕЛО

• ПРОТЕСТ

Не проглотим!

Трое ангарчан начали борьбу против повышения квартплаты

Наша редакционная почта переполнена письмами от ангарчан, которые возмущены повышением квартплаты. Только, дорогие читатели, письма вы написали немного не по адресу. Некоторые из них мы, конечно, опубликуем, но вы от этого получите только моральное удовлетворение, а не пересчет. Для того чтобы добиться перерасчета, нужно идти другими путями.

Трое инициативных ангарчан в борьбе против повышения тарифа пошли каждый по своему пути.

Алим МАЛАШИН обратился с заявлением в прокуратуру и добился, чтобы была проверена

обоснованность постановления главы города.

- Я буду платить квартплату по старым ценам, пока меня не убедят, что она повышена законным образом, - заявил Алим Николаевич.

Сергей БРЕНЮК, секретарь горкома КПРФ, призвал ангарчан поучаствовать в открытом городском партийном собрании «Нет правовому беспределу в жилищно-коммунальной сфере», которое состоится сегодня в 17 часов в актовом зале лицея №1.

- Ваша газета задала вопрос: проглотят ли ангарчане повышение квартплаты? Не проглотим, выплюнем! - сказал как отрезал Сергей Алексеевич.

Сергей БАТУЕВ подал в суд исковое заявление, чтобы оспорить постановление Леонида Михайлова о повышении квартплаты.

- Самое разумное – не платить сейчас по новым тарифам, а дождаться решения суда. Но в условиях чиновничего беспредела это могут позволить себе только собственники жилья. Ведь по закону наниматели в случае несвоевременной уплаты по счетам могут быть выселены, - посоветовал Сергей Владимирович.

Дело пока не назначено к рассмотрению. «Время» будет следить за развитием событий.

Инна РУКОСУЕВА,
фото Николая СТЕРНИНА



■ 6 микрорайон, дом №17, 16 ноября. Жильцы пообещали перестать убирать мусор, если глава города не повысит квартплату. Ее повысили 2 недели назад. Где улучшение качества обслуживания?

• КОММЕНТАРИЙ

Наталья ЛЕЙДЕРМАН, старший помощник прокурора:

Управляйте своим домом

На сегодняшний день к нам поступило только одно заявление с просьбой проверить законность постановления главы города, касающегося повышения квартплаты. Такая проверка начата. Мы истребовали у администрации обоснование этому постановлению. Свое заключение и правовую оценку по этому поводу прокуратура даст через десять дней.

На первый взгляд постановление выглядит законным, потому что у него предусмотрен предел действия. Глава города установил новую цену технического обслуживания жилья не для всех жителей, а

только для тех, кто на общем собрании сам этого не сделал. Постановление главы не отнимает у собственников права установить квартплату в своем доме решением общего собрания. Поэтому, думаю, оно не противоречит закону. Но официальное заключение и свое решение прокуратура озвучит только после тщательного изучения документов.

Ангарчане должны понимать, что пора перестать быть инертными. Нужно активно включаться в управление своей собственностью и использовать права, данные Жилищным кодексом.

• ПОСЛЕДНЯЯ РУБАХА

Валерий КРЫЛОВ, директор агентства недвижимости «Русь»:

Некогда думать о разорении

- Свой бизнес я продам, только если захочу уехать из города. Но пока такого желания у меня нет, и за три года существования нашего агентства мысль о его продаже не посещала меня ни разу.

Кризиса пугаться не надо. Мой мнение: кризис всё расставит по местам. Это время для предприимчивых людей и хороший способ зарекомендовать себя. Во время кризиса нельзя продавать – наоборот, надо покупать. Кто-то разоряется, отдавая всё за копейки. Зато у других есть возможность за те же копейки приобрести состояние.

Сейчас мы открываем в городе четвертый офис. Заключили договоры с Питером и Болгарией – будем продавать их недвижимость непосредственно в Ангарске. Также готовим договор по продаже недвижимости на Кипре. Занимаемся инвестированием в акции, создаём фондовую компанию «РусьИнвест». Так что думать о разорении мне некогда.



• ВЫРЕЖИ И ИСПОЛЬЗУЙ

Исковое заявление против повышения квартплаты

В Ангарский городской суд Иркутской области
Адрес: 665830, Иркутская область,
город Ангарск,
улица Ворошилова, дом 1

Заявитель: фамилия, имя, отчество, домашний адрес и телефон.

Заинтересованное лицо: глава города Ангарска Иркутской области Михаил Леонид Георгиевич. Адрес: 665830, Иркутская область, город Ангарск, площадь Ленина.

Государственная пошлина 100 рублей 00 копеек.

ЗАЯВЛЕНИЕ об оспаривании нормативного правового акта

Оспаривается: постановление главы города Ангарска Иркутской области от 29.10.2008 года №1202-г «Об установлении размера платы за содержание и ремонт жилого помещения».

Считаю, что постановление главы города Ангарска Иркутской области от 29.10.2008 года №1202-г «Об установлении размера платы за содержание и ремонт жилого помещения» принято с нарушением устава города Ангарска и нарушает мои права на законное и обоснованное установление оплаты за предоставленные услуги.

Согласно ст. 19 федерального закона от 28.08.1995 года №154-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления» органы местного самоуправления и должностные лица местного самоуправления по вопросам своего ведения принимают (издают) правовые акты. Наименование и виды правовых актов местного самоуправления, выборных и других должностных лиц местного самоуправления, полномочия по изданию указанных актов, порядок их принятия и вступления в силу определяются уставом муниципального образования в соответствии с законами субъектов Российской Федерации.

Уставом города Ангарска не предусмотрены полномочия главы города по установлению размера платы за содержание и ремонт жилого помещения.

Таким образом, оспариваемое постановление противоречит уставу города Ангарска и нарушает мои права на законное и обоснованное установление оплаты за предоставляемые услуги.

Устав города Ангарска имеет большую юридическую силу, нежели оспариваемое постановление.

Согласно части 4 статьи 7 федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» от 06.10.2003 года №131-ФЗ муниципальные правовые акты не должны противоречить Конституции Российской Федерации, федеральным конституционным законам, указанному закону, другим федеральным законам и иным нормативным правовым актам Российской Федерации, а также конституциям (уставам), законам, иным правовым актам субъектов Российской Федерации.

Постановлением пленума Верховного суда РФ от 20 января 2003 года №2 «О некоторых вопросах, возникших в связи с принятием и введением в действие Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации» под нормативным правовым актом понимается изданный в установленном порядке акт уполномоченного на то органа государственной власти, органа местного самоуправления или должностного лица, устанавливающий правовые нормы (правила

поведения), обязательные для неопределенного круга лиц, рассчитанные на неоднократное применение и действующие независимо от того, возникли или прекратились конкретные правоотношения, предусмотренные актом.

С учетом этого оспариваемое постановление главы города Ангарска Иркутской области является нормативным правовым актом, порождающим права и обязанности для участников возникших правоотношений.

В силу части 3 статьи 15 Конституции Российской Федерации законы подлежат официальному опубликованию. Оспариваемое постановление было опубликовано в газете «Ангарские ведомости» от 31.10.2008 года №75-п (248).

Дела об оспаривании нормативных правовых актов подведомственных судам общей юрисдикции (части 1 и 2 статьи 251 ГПК РФ).

По общему правилу граждане в силу статей 3 и 4 ГПК РФ вправе обращаться в суд за защитой своих прав, свобод и охраняемых законом интересов.

В соответствии с частью 2 статьи 253 ГПК РФ суд, установив, что оспариваемый нормативный правовой акт или его часть противоречит федеральному закону либо другому нормативному правовому акту, имеющему большую юридическую силу, признает нормативный правовой акт недействующим полностью или в части со дня его принятия или иного указанного судом времени.

Решение суда о признании нормативного правового акта или его части недействующими вступает в законную силу по правилам, предусмотренным статьей 209 ГПК РФ, и влечет за собой утрату силы этого нормативного правового акта или его части, а также других нормативных правовых актов, основанных на признанном недействующим нормативном правовом акте или воспроизведенных его содержание (часть третья статьи 253 ГПК РФ).

На основании изложенного и руководствуясь статьей 12 Гражданского кодекса Российской Федерации, главой 24 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации, статьей 19 федерального закона от 28.08.1995 года №154-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления», частью 4 статьи 7 федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» от 06.10.2003 года №131-ФЗ, уставом города Ангарска Иркутской области,

ПРОШУ СУД:

признать недействительным (недействующим) и не подлежащим применению со дня принятия следующий нормативный правовой акт: постановление главы города Ангарска Иркутской области от 29.10.2008 года №1202-г «Об установлении размера платы за содержание и ремонт жилого помещения».

Приложение:

1. Газета «Ангарские ведомости» от 31.10.2008 года № 75-п (248) с опубликованным постановлением главы города Ангарска Иркутской области от 29.10.2008 года №1202-г «Об установлении размера платы за содержание и ремонт жилого помещения» (подлинник);

2. Настоящее заявление для заинтересованного лица (копия на одном листе);

3. Квитанция об уплате государственной пошлины (подлинник на одном листе)

Дата. Подпись.

РАБОТА В АНГАРСКЕ



КА
КОМПАНИОН

Бухгалтер (помощник) - ж, 25-40, в/о (бух), ПК, 1С, желательно опыт, 3/п 8000-12000

Продавец-альтер - ж, 27-40, в/о, ПК, 1С. Розница. Опыт от 5-и лет, 3/п 33000

Главный бухгалтер - ж, в/о, ПК, 1С. Знание производств. баланса. Опыт от 10-и лет, 3/п 20000-25000.

Зам.главного бухгалтера - ж, 27-40, в/о, ПК, 1С. Розница. Опыт от 3-х лет, 3/п 25000.

Водитель-экспедитор (В.С.Д.) - м, 25-50, опыт работы, 2/2, 3/п 15000-17000

Водитель-экспедитор (кат. В.С.Д.) - м, 25-45, опыт работы, 2/2, 3/п 15000

Водитель (кат. В.С.Д.) - м., опыт работы, 3/п 10000-12000

Врачи-фармацевты - м/ж, 25-48, в/о (мед), можно без опыта.

Грузчик - м, до 40, з/п 8000-9000

Директор филиала - м, до 50, в/о, опыт руководства от 5 лет, 3/п 50000

Инженер связи - м, 22-45, в/о/технич., командировк. 3/п 12000-22000

Инженер-электрик - м./ж, 20-45, опыт от 3 лет, знание англ.языка, 3/п 40000-45000

Инженер-электронщик - м., 25-45, в/о/опыт, знание радиотехники, 3/п от 16000

Инженер/инженер-изобретатель - м./ж, в/о, опыт знание АвтоКад, Франакад, 3/п от 10000

Кассир - ж, 25-40, опыт от 2-х лет, в/о, ПК, 1С, птичника.

3/п 12000-17000

Кладовщик - ж, 30-50, опыт работы, 3/п 12000

Кондитер-отделочник - муз/хен, 25-50 лет, знание новых технологий, 4-6 разряда, 3/п 10000-15000.

Маркетолог - м./ж, 22-45, в/о, опыт от года, 3/п 12000-15000

Менеджер отдела сбыта - м./ж, 25-45, в/о, опыт от года, 3/п 10000-20000

Менеджер по персоналу - ж, 25-50, в/о, опыт от 2-х лет, 3/п 13000

Менеджер по продажам - м./ж, 25-40, опыт, ПК-1С/Тис.

3/п 10000-20000

Менеджер при работе с клиентами - ж, 22-35, опыт, знание 1С-Тис. 3/п от 10000

Менеджер по рекламе - м./ж, в/о, ПК, опыт от 1 года, 3/п 15000-20000

Менеджер по работе с клиентами - м./ж, 25-35, в/о (экономическое, ПГС), ПК, 5/2, 3/п 15000

Менеджер по туризму - ж, 22-35, ПК, в/о (туризм), 6-ти дневки, 3/п 5000+%

Менеджер-логист - м/ж, 24-40, опыт, знание ПК: "1С:Тис".

3/п 12000-15000

Нач.отдела продаж - м., 35-45, в/о/эконом.,технич., опыт от 5 лет, 3/п 10000-45000

Нач.экономического отдела - м./ж, 30-40, в/о, опыт от 5 лет, 3/п при собеседовании

Оператор/учетчик - м./ж, от 20, опыт работы в 1С-Тис. 3/п 10000-15000

Охранник - м, 25-60, опыт, лицензия, 1/2, 3/п 6000-8000

Повар - муж., 25-50, 4-5 разряда, работа в ресторане, 2/2, 3/п 8000-10000

Программист 1С - м, от 20, ПК, возможно обучение, 3/п оклад+%

Продавец (конд.) - ж, 25-50, сан.книжка, опыт, неделя/неделя, 3/п 8000-10000.

Продавец (электронный) - м, от 23, технич.образование, пятидневки, 3/п 14000

Продавец-консультант (канцтовары) - ж, 22-35, опыт от года, знание ККМ, 1С-Тис. 3/п 8000-12000

Продавец-консультант (мебель) - м./ж, 23-45, опыт в торговле, 3/п от 10000

Продавец-консультант (столов) - м./ж, 22-35, опыт от года, 3/п 7000-15000

Продавец (обувь) - ж, 25-40, спец.о, знание ККМ, 3/п от 10000

Продавец (электромонтажник) - м, 18-45, ПУ. С обучением, 3/п 8000-25000

Юрист - м./ж, 30-45, в/о, ПК, опыт от 5 лет, 3/п 20000-30000

Подбор персонала
Трудоустройство
Тестирование персонала
Психологические консультации
205 кв.л, стр. 3, офис 212
Тел./факс: (3955) 548238
8 904 145 0001
Email: kagera@angarskhome.ru

1728

КАДРОВОЕ АГЕНТСТВО КОМПАНИОН			
Адрес: б/мри, дом 47 Часы работы: будни с 10 до 17 часов суббота с 11 до 14 часов воскресенье выходной			
E-mail: kntn1@mail.ru Контакт: 8(3955) 600000			
Тел.: 686-077, 63-40-03.			
Составление резюме Трудоустройство Индивидуальные компьютерные курсы Подбор персонала бесплатно.			

Курсы валют на 17 ноября

Банки	Доллары	Евро
ВТБ24	26.65	28.35
ИТ Банк	26.90	28.00
Промсвязьбанк	26.70	28.00
Сбербанк	26.80	28.00

В течение дня курсы валют могут меняться

САХАР 25/50 кг
МУКА рис, окорочка
51-15-17

Сахар - 25/50 кг
Мука в/с, 1 сорт - 25/50 кг
Окорочка, масло, рыба, рис
56-19-42 доставка

МУКА, САХАР
корка, рис, гречка
Тел.53-20-76 доставка

С базы "Сатурн"
доставка на дом
Сахар (Краснодар)
Мука (Алтай)
52-94-02

ТЦ ДСК (шанхайка), пав. 22,
Торговая база «Сатурн»,
торговый центр «Ангарский»,
павильон №11

→ масло растительное «Волшебный край» (1 л) – 47 руб. 50 коп.,
→ молоко конц. (8,6%) – 17 руб. 50 коп.,
→ сыр плавленый – 6 руб. 50 коп.,
→ молоко тетрапак. «Золотые луга» (3,2%) – 25 руб. 50 коп.,
→ молоко тетрапак. «Золотые луга» (3,5%) – 26 руб.,
→ молоко тетрапак. «Золотые луга» (2,5%) – 24 руб.,
→ сайра в масле – 17 руб. 80 коп. и многое другое.

Посетите наш павильон, останетесь довольны.

4821

КА Кадровое агентство
“ПЕРСОНАЛ”

Агенты по страхованию - гр. Свободный, 3/п 5%-20% от сделки
Автокрановщик - муж, от 30 лет, опыт, соц.пакет 3/п от 10000
Администратор СТО - муж, ПК, портфель клиентов, 3/п от 20-20
Автомойщики - мужчины, от 18 лет, 3/п сдельная
Бармены 2 бакалеи - жен/муж, возможно без опыта, 3/п от 10000
Бухгалтер-основные средства - жен, 22-40 лет, в/о, соц.пакет.3/п 15000
Бухгалтер-экономист, от 25-45 лет, в/о, опыт на предпр.2 года.
Соц.пакет. 3/п 22+-премия.

Водитель В.С. - ЭКСПЕДИТОР ЗП 15 000р, 27-40 ЛЕТ.

ВОСПИТАТЕЛЬ - ЗП от 6000р, ОБРАЗОВАНИЕ, от 20 до 55 лет.

ГАЗОСВАРЩИК - 3/п 15000-20000 РУБ., 4 РАЗРД, ОПЫТ от 1 ГОДА, соц.пакет.

ИНЖЕНЕРЫ-ПРОЕКТИРОВЩИКИ (ВСЕ СПЕЦ) - ЗНАНИЕ АВТОКАДА,

ОПЫТ, 3/п 15000-25000

Кладовщики-грузчики - ЗП от 12000 РУБ., МУЖ, от 22 ЛЕТ,

МАСТЕР ПО РЕМОНТУ ЭЛ.ОБОРУДОВАНИЯ - ЗП от 15 000р, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р. ОПЫТ,ПОЛНЫЙ СОЦПАКЕТ.

МАШИНИСТ БУЛЬДОЗЕРА - ЗП от 20 000р. ОПЫТ,ПОЛНЫЙ СОЦПАКЕТ.

ПРИЛАДЧИК - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

РУЧНОЙ ПРИЛАДЧИК - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

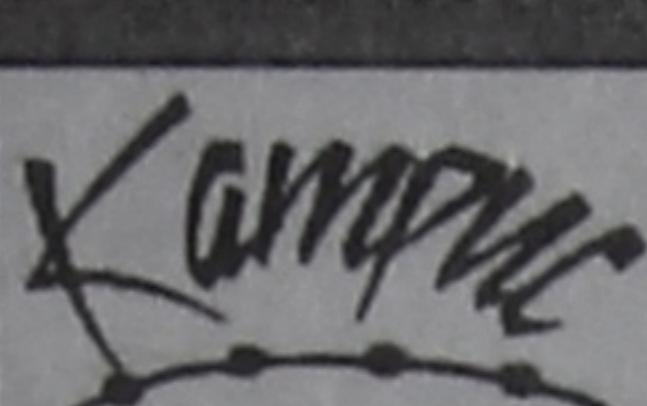
САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, ПОДПОЛНОЧНИК - 3/п 20 000р.

САЛФИСАРЬ - 3/п 15 000р. ОПЫТ, П

Наш e-mail: vrem@irmail.ru

Большой Ремонт

**ОКНА
ЛОДЖИИ
ЖАЛЮЗИ**
**ПОДАРОК -
ПАРОГИДРОИЗОЛЯЦИЯ**



БЕСПЛАТНО!
доставка,
демонтаж,
вывоз мусора.
НИЗКИЕ ЦЕНЫ!

ул. К.Маркса, 6, офис 9. Тел.: 52-93-00, 583-005.

СКИДКИ до 35%

Услуги

по раскрою ЛДСП.

Облицовка кромкой ПВХ 0,4-2,0 мм.

г. Ангарск, тел. 8902 513-22-44.

ДВЕРИ ВХОДНЫЕ стальные

Цены от 5900 руб.
Установка и доставка, гарантия 1 год, теплоизоляция, 2 замка, различная толщина полотна - 6, 7, 8, 9 см; рассрочка платежа на 2 мес., без процентов, пенсионерам скидка.

М-н «Надежда», 3 этаж, над «Сибвэзом» (ост. «Швейная фабрика»).

М-н «Магистральный» (цокол. этаж), 4 пав.

Тел.: 645-894, 8-9148-979-411.

МЕБЕЛЬНОЕ АТЕЛЬЕ
для вас на заказ **КУХНИ
ШКАФЫ-КУПЕ**

Рассрочка платежа

Кредитование через "Пробизнес-Капитал"

Маг. "СВ-Видео", т. 52-24-13

"Сатурн", каб. 10, т. 57-81-88, соед. 342

СКИДКИ
до 15 %

ООО «Стройторг» наличный и безналичный расчет ЧП Тюленев Д.В.

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Фанера (3-35 мм, сосна, береза), цемент, песок (в мешках), ДВП, ДСП, ламинированное ДВП, ДСП, пластик (10 видов), металлокордат, гипсокартон, оцинкованный лист, кладочная сетка, сетка-рабица, банные печи (15 видов + комплектующие к ним), шифер (5 видов), рубероид, печное литьё, асбест, пенопласт, пакля, металлическая профнастил (различная цветовая гамма), пиломатериал от производителя, дверные и оконные блоки и многое другое.

г. Ангарск, тел. (3955) 508-799. • Заказ и доставка по звонку
• Расчет на месте

Скидки! Кредит!

МЕБЕЛЬ
готовая
и на заказ

МЕБЕЛЬ
от производителя
73 кв-л, дом 9 (ост. "Швейная фабрика").
Тел. 52-57-87, 73 кв-л, дом 1, Тел. 52-32-05.

Прихожие, 30 видов - от 2800 руб.
Компьютерные столы, 40 видов - от 1930 руб.
Компьютерные кресла, 10 видов - от 1100 руб.
Тумбы под TV, 40 видов - от 1250 руб.
Стенки-горки - от 7810 руб.
Диваны и наборы - от 6370/9870 руб.
Спальни, кухни, детские по вашей комплектации

Беспроцентный кредит.
Бесплатная доставка.
Пенсионерам - скидки.

**МЕЖКОМНАТНЫЕ
ЛАМИНИРОВАННЫЕ
ДВЕРИ** от 1350 руб.
**Пол
Мира**
адреса:
ул. К.Маркса,
89 кв-л, д. 7,
тел. 53-79-84;
Стройцентр
«Люкс»,
215 кв-л,
пав. 8,
тел. 68-60-15.

Доставка бесплатно. Система скидок, кредит.
Гарантия. СНИЖЕНИЕ ЦЕН!
ТРЕБУЕТСЯ ПРОДАВЕЦ

Товар подлежит сертификации

Сеть магазинов «Анфиадда»

предлагает

входные металлические

ДВЕРИ

в т.ч. ДВЕРИ для КРУПНОГАБАРИТНЫХ КВАРТИР (2200x950)

Оригинальный дизайн
Широкий выбор моделей
Всегда в наличии комплектующие
Гарантийное и постгарантийное
обслуживание
ДОСТАВКА, УСТАНОВКА

РАССРОЧКА
ПЛАТЕЖА

- Ангарск, база «Сатурн», центр стройматериалов, зал 6,
пав. 1A, тел. 8-902-7-665-689;
- Иркутск, ТЦ «Город мастеров», пав. 222, тел. (3952) 735-197;
- Усть-Сибирское, Прибайкальский тракт,
ярмарка стройматериалов, пав. 86A.

Пенсионерам скидка 5%.

СКИДКА 3%
за наличный
расчет

оптовикам скидки

СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР**DWT****Вы можете взять НАПРОКАТ:**

- ♦ перфораторы - 100 руб./сутки
- ♦ эл.лобзики - 100 руб./сутки
- ♦ болгарки - 100 руб./сутки
- ♦ электродрели - 50 руб./сутки
- ♦ цепные пилы - 400 руб./сутки
- ♦ отбойные молотки - 400 руб./сутки

И
многое
другое!купим эл.инструменты на запчасти
ремонт любого электроинструмента→ м-н «Олимпиада»,
2 эт., т. 56-76-03об условиях проката вы можете
узнать по телефону

56-76-03

742

743

744

745

746

747

748

749

750

751

752

753

755

756

757

758

759

760

761

762

763

764

765

766

767

768

769

770

771

772

773

774

775

776

777

778

779

780

781

782

783

784

785

786

787

788

789

790

791

792

793

794

795

796

797

798

799

800

801

802

803

804

805

806

807

808

809

810

811

812

813

814

815

816

817

818

819

820

821

822

823

824

825

826

827

828

829

830

831

832

833

834

835

836

837

838

839

840

841

842

843

844

845

846

847

848

849

850

851

852

853

854

855

856

857

858

859

860

861

862

863

864

865

866



Доставка газеты на I полугодие 2009 года

**Льготные
подписные
цены
сохранены
до 31 декабря!**

АНГАРСКАЯ ГАЗЕТА
Время

Подписку можно оформить на срок 1-6 месяцев.

1 мес.	6 мес.
19-00	117 руб.
23-50	141 руб.
29-00	174 руб.
30-00	180 руб.
31-00	186 руб.
72-50	435 руб.
27-00	162 руб.

- Без доставки (получение в редакции)
- Для пенсионеров, инвалидов и участников ВОВ
- Для остальных категорий подписчиков
- С доставкой в квартиру (для всех категорий подписчиков)
- Для владельцев абонентских ящиков (для всех категорий подписчиков)
- Для предприятий и организаций
- Получение в киосках "Союзпечать" и магазинах города

ЦЕНТРАЛЬНАЯ ЧАСТЬ ГОРОДА

МСЧ - 36
ОАО АНХК (офис)
Магазин №47 (24 кв-л)
72 кв-л "Надежда"
74 кв-л "Сударушка"
85 кв-л "Олимпиада",
"Весна"

86 кв-л - Женская
консультация
92 кв-л - ТД "Север"
93 кв-л - Универмаг
95 кв-л - "Ангара",
"Медео"
106 кв-л - "Карлен"

МИКРОРАЙОНЫ

6а мкр - "Витязь",
"Ангарский"
8 мкр - "Арс"
9 мкр - "Таежный"
12 мкр - "Гренада",
12а мкр - ТД "Герест",
Дет. пол-ка № 4
13 мкр - СК "Ресо-Гарант",
ДОСЛАД
17 мкр - "Трапеза"

«КВАРТАЛ»

18 мкр - Универсам
22 мкр - Поликлиника
БСМП
29 мкр - "Каскад",
"Прибрежный"

177 кв-л - "Силуэт",
188 кв-л - "Любена",
рынок "Юность"
206 кв-л - "Салон красоты"

Отдел подписки и доставки
тел. 52-29-55

СРОЧНО В НОМЕР

спутниковые антенны

ПРОДАЖА, УСТАНОВКА
Магазин "Кудесник", 177 кв-л
54-26-75,
8902-174-1760.

➤ Ремонт квартир. Тел. 545680.
➤ Ремонт квартир. Недорого. Тел.: 546580,
639773.
➤ Квалифицированные мастера навесят карнизы, шкафы, люстры, установят сантехнику, выполнят электроработы, подключат стиральные машины. Тел.: 68-48-30.
➤ Электрик. Тел. 89086433364.

➤ Ремонт любых ТВ, видео. Гарантия. Тел. 550549.
➤ Ремонт стиральных машин. Гарантия. Тел. 680319, 676865.
➤ Ремонт ТВ, видео, ПК. Дёшево, гарантия. Тел. 542112.
➤ Грузоперевозки а/м "Газель". Тел. 632202.

1081

АВТОТРАНСПОРТ

ПРОДАЖА

➤ "Т-Ипсум" 1996 г. вып., серый металлик, есть все. Тел.: 537095, 89645491405.

АРЕНДА

➤ Сдам металловоз (10 т, челюстной манипулятор). Тел. 89027666753.

СДАМ

➤ Сдам металловоз (10 т, челюстной манипулятор). Тел. 89027666753.

УТЕРИ

➤ Утерянный паспорт серии 2504 № 199535, выданный УВД г. Ангарска на имя Чепрасова Геннадия Петровича, считать недействительным.

➤ Утерянный диплом № Е4858 Н, выданный ПУ-37 г. Ангарска в 2006 г. на имя Петрикова Ивана Владимировича, считать недействительным.

РАБОТА

➤ Требуются охраники. Тел. 539977.

➤ Требуются с 31.12.08 по 02.01.09 официанты, кухработники, помощники тамады 16-25 л., без в/п, з/п 5-8 тыс.руб. Тел.: 688888, 89041111111.

РЕМОНТ

перегородки, арки, потолки (гипсокартон) любой конфигурации, ламинат, линолеум, двери, сайдинг, электрика.

➤ Низкие цены. Гарантия. Тел. 63-70-29

ОХРАННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

СИБИРЬ

206 квартал



59-22-20

ВСЕ ВИДЫ ОХРАННЫХ УСЛУГ

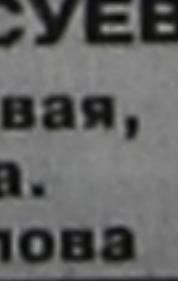
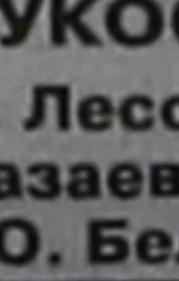
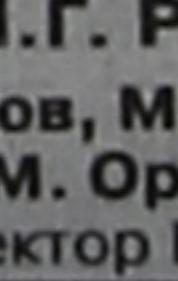
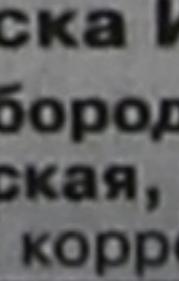
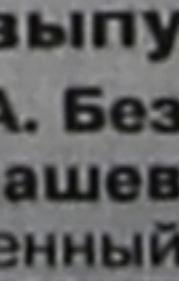
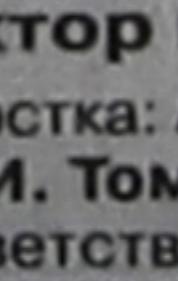
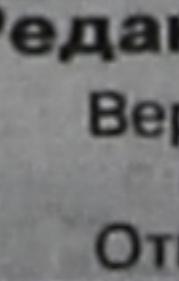
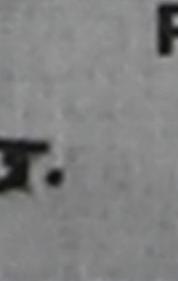
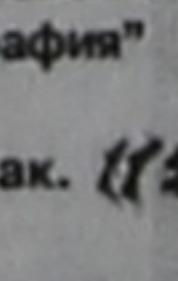
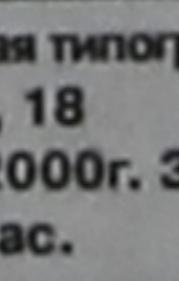
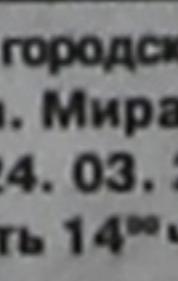
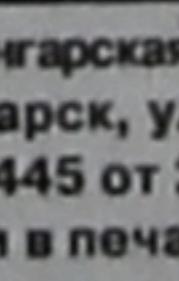
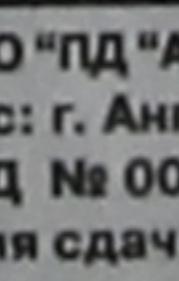
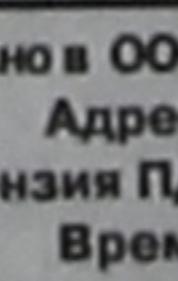
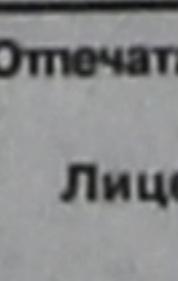
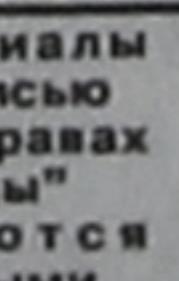
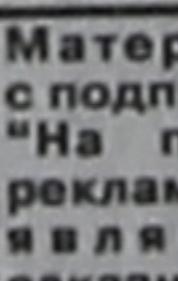
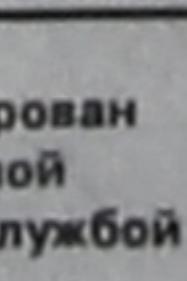
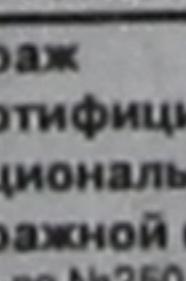
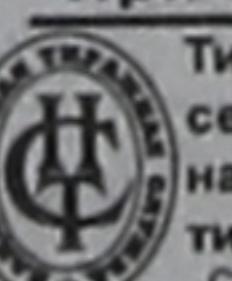


За главного редактора КРАСНОВА О.А.

Адрес редакции:
665830, г.Ангарск,
ул.Ленина, 43.
www.gazeta.vremya.ru
e-mail:vrem@irmail.ru

Время

АНГАРСКАЯ
ГОРОДСКАЯ ГАЗЕТА



Учредитель: ООО "Газета Время". Свидетельство о регистрации ПИ № ФС13-0219

Редактор: 52-25-46. Зам.редактора: 52-23-17. Отв.секретарь, фотокорреспонденты: 52-32-17. "ГОРЯЧИЙ ТЕЛЕФОН" 508-969 с 9 до 21 ЧАСА БЕЗ ВЫХОДНЫХ.

Репортерская группа: 52-37-90. Журналисты: 52-36-04, 52-26-58. Отдел рекламы: 52-21-37. Отдел подписки и доставки: 52-29-55

*Все справки по содержанию объявлений - у рекламодателя. *Мнение авторов публикаций не обязательно отражает точку зрения редакции.

*Редакция работает с письмами по закону о средствах массовой информации - рукописи не рецензируются и не возвращаются.

*При полном или частичном использовании материалов ссылка на газету "Время" обязательна.

Поздравляем!

МИХАЛЕВА Анатолия Семеновича
с 75-летним юбилеем!



Желаем здоровья, благополучия, радости в жизни.

Близкие и родные: сын Володя, внук Саша,
внуки Маша и Даша, Алла Михайловна

7705
Наставницу, замечательного друга,
красивую женщины
СОКОЛОВСКУЮ Татьяну Ивстигнеевну
с юбилеем!

Возможных слов я не буду желать,
Желаний несбыточных тоже,
Здоровья и счастья хочу пожелать,
Я знаю, что нет их дороже.

Бородина Идея

АВТОЗАПЧАСТИ из Японии

В наличии и под заказ. Новые и б/у.

Имеется ВСЁ.

Магазины: 91 кв-л, ул.Чайковского, 1а, пав. №15, «Автомир», тел. 500-798;

17 мкр, фирма «Автомобили», пав. 21а, тел. 508-149.

ЗИМНЯЯ КОЛЛЕКЦИЯ ВЕРХНЕЙ ОДЕЖДЫ Огромный выбор!

ЖЕНСКИЕ

• пуховые: куртки,
полупальто, пальто
• куртки на холофайбере

МУЖСКИЕ

• пуховики
куртки на синтепоне



ТД "Баргузин", 3 этаж, пав. №91.

ОЦЕНКА всех видов собственности и материального ущерба.

БЕЖОВЕЦ С.П.

г.Ангарск, ул.Ленина, 30, оф. 313
(здание БайкалИнвестБанка на площади).

Тел./факс (3951) 52-19-17.

7467
785
Оптимизируйте
издержки?

ОЦЕНЯТЕ,
НАСКОЛЬКО ВАШИ
СОТРУДНИКИ
СООТВЕТСТВУЮТ
ЗАНИМАЕМОЙ ДОЛЖНОСТИ.

Кандидат пед.наук
разработает и
проводит аттестацию
персонала компании.

Тел. офиса
(83955)
67-11-88,
сот.телеф.

89501357556.

РЕШАЮ ПРОБЛЕМЫ ПСОРИАЗА,
сердечно-сосудистой системы,
желудочно-кишечного тракта,
суставов, мужские, женские.
Телефон 54-53-01.

Анти Псориаз
Живите без псориаза! Уникальное
фитосредство — фитомазы
«Антисориаз» из свежих сочных
растений. Длительное очищение
кожи на срок более 1 года у многих
пациентов! Не содержит гормонов и
искусственных добавок.
Аптека «Алекс», 29 мкр, д. 7.
Тел. 56-50-25. Перед применением обратитесь к
искусственной. Серт. № РОСС RU ПР14 В17401
www.antipsoriaz.ru

ОТКРЫТО
НОВОЕ ОТДЕЛЕНИЕ:

85 кв-л, д.13,
ост. транспорта
«Ул. Ворошилова»

Тел. 565-085

С 10.00 до 20.00

Без выходных.

1776

Редактор: 52-25-46. Зам.редактора: 52-23-17. Отв.секретарь, фотокорреспонденты: 52-32-17. "ГОРЯЧИЙ ТЕЛЕФОН" 508-969 с 9 до 21 ЧАСА БЕЗ ВЫХОДНЫХ.

Репортерская группа: 52-37-90. Журналисты: 52-36-04, 52-26-58. Отдел рекламы: 52-21-37. Отдел подписки и доставки: 52-29-55

*