

ТЕМА ДНЯ

ГОРОДСКАЯ ГАЗЕТА

Издается с 24 ноября 1951 года. Выходит три раза в неделю

www.gazeta.gorodangarsk.ru Хостинг предоставлен город Ангарск. Ру

ВРЕМЯ

Суббота, 8 февраля 2003 года, №15 (11317)

Шесть с минусом

Уменьшит ли нагрузку ангарских школьников шестой учебный день

В конце прошлого года при инспектировании школ специалисты управления образования обнаружили грубые нарушения гигиенических требований к условиям обучения школьников. Почти везде учебный план, составленный на пять дней, был перегружен до такой степени, что на долю учащихся, начиная со среднего звена, выпадало по 7-8 уроков в день! Инспектора рекомендовали школам, где были найдены такие нарушения, перейти на шестидневную неделю. Когда после каникул некоторые школы действительно перешли на шестидневку (сейчас по этой системе работает примерно 70% ангарских школ), по городу пополз слух, что скоро отмена выходного в субботу постигнет всех школьников.

Родители забили тревогу: взрослому человеку и то двух выходных в неделю мало бывает, а тут ребенка лишают возможности выспаться и отдохнуть как следует в кругу семьи. Постоянное перенапряжение, усталость, недосыпание приводят к неврозам, которые и так слишком часто стали встречаться среди школьников. На кой, спрашивается, такие жертвы?

Превышение нагрузки при составлении расписания - самое частое нарушение санитарно-гигиенических требований. А шестидневка помогает уменьшить ежедневную нагрузку на учеников, - считает Мария ПРУСАКОВА, заведующая отделением гигиены детей и подростков центра санэпиднадзора. - Особенно перегружены у нас ученики начального и среднего звена, на их долю выпадает самое большое количество предметов. С каждым годом программа усложняется, нынче, например, во многих школах иностранный и информатика преподаются уже со второго класса. При таком раскладе сложно правильно распределить нагрузку по дням недели (при пятидневке пятница и понедельник должны быть облегченными днями, пик нагрузки должен приходиться на середину недели), соблюсти правильное чередование предметов (сложные предметы должны "разбавляться" физкультурой, трудом, музыкой и т.д.). В начальном звене запрещены двойные уроки, но в ангарских школах такое часто встречается. В 5-9 классах двойные уроки допускаются только при проведении контрольных и лабораторных работ, или после урока физкультуры, или двойные уроки физкультуры или труда. В 10-11 классах сдвигать уроки разрешается. Но самое главное - если школа переходит на шестидневку, в субботу не должно быть только легких предметов. Иначе

смысла в этом шестом дне нет, он не разгрузит неделю.

И все равно не понятно, зачем удлинять детям неделю, если образование у нас считается 11-летним, а фактически многие учатся только 10 лет. Ну и раскидали бы нагрузку на этот "выпадающий" год.

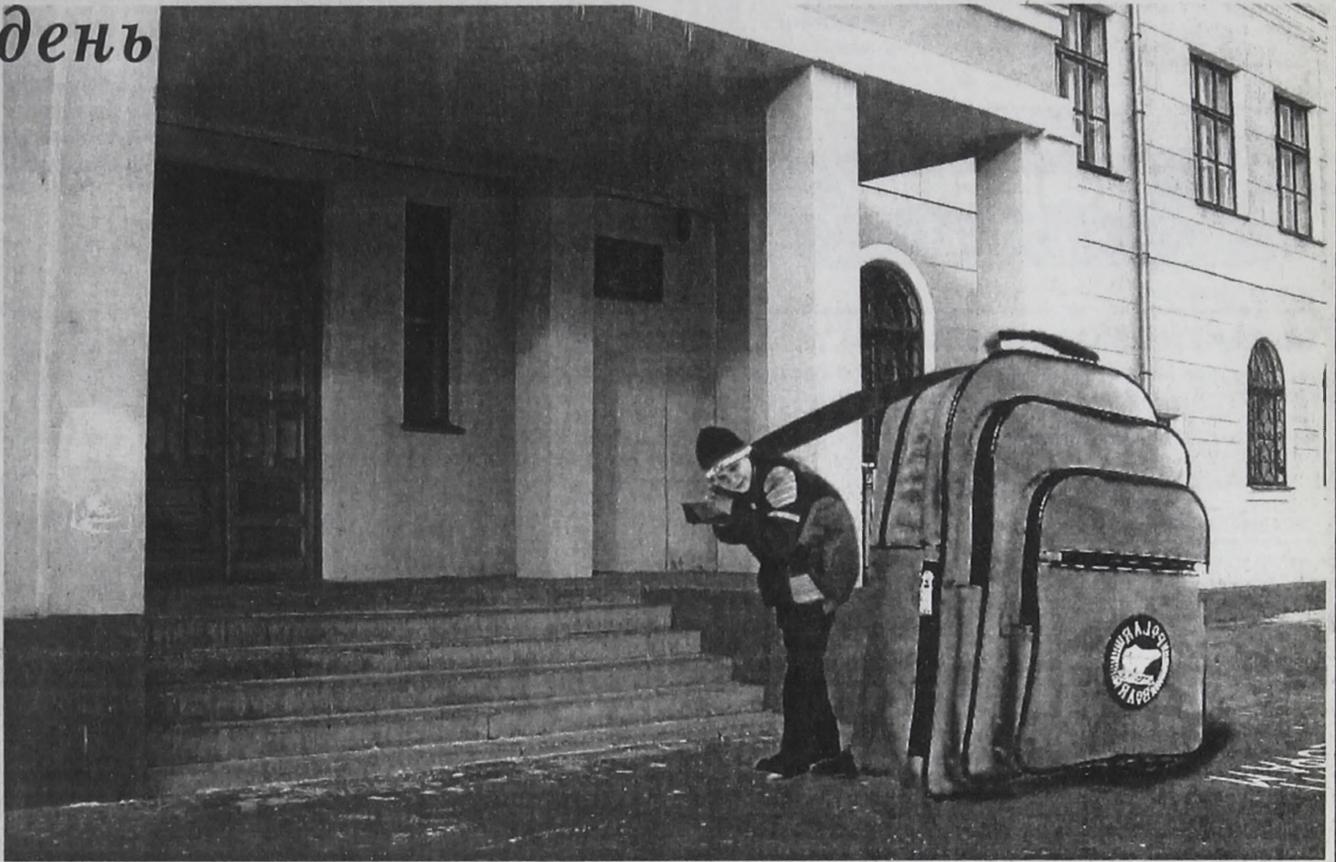
Елена НИЗИЕНКО, начальник управления образования: - Не вижу смысла растягивать обучение во времени, когда у нас само содержание образования

поступлению в вуз, а это уже усиленное образование. Мы изучали родительский спрос, никто не желает, чтобы дети получили лишь положенный минимум, сохранив при этом здоровье.

А насчет шестидневки, так управление образования никого не обязывает ее вводить. Решение принимает администрация школы. Мы только рекомендуем в обычных, не инновационных школах в субботу проводить факультативы и занятия по выбору, где не будут задействованы все дети.

Конечно, каждому родителю хочется, чтобы ребенок был гением, знал как минимум два языка, не просто был пользователем компьютера, а умел составлять программы, к окончанию школы сделал бы какое-нибудь научное открытие. Школы же боятся потерять учеников, вот и составляют супер-пупер программы, которые скоро уже и в шесть дней вместиться не будут. Между тем, по данным Института гигиены и охраны здоровья детей и подростков научного центра здоровья детей РАМН, даже обычные программы не под силу более чем трети учащихся. Это форменное насилие над детским организмом выливается потом в хронические болезни. Статистика это подтверждает: каждый пятый подросток к 14 годам имеет нарушения зрения, каждый восьмой - осанки, каждый третий - органов дыхания, каждый десятый - гастрит, дуоденит и другие заболевания пищеварительной системы. И 25% причин ухудшения здоровья приходится на школьный фактор.

Светлана ЗЛОБИНА. Фотоколлаж Николая СТЕРНИНА.



ГЛАС НАРОДА

ХВАТИЛО БЫ ВАМ ОДНОГО ВЫХОДНОГО ДНЯ?

Оксана КАЧУРА, и.о. заведующей детским учреждением №95:

- Не-е-ет. Хотелось бы два дня. И так не успеваешь все дела сделать: и по дому, и отдохнуть где-то. Дети - другое дело. Ребенок в субботу в школу на дополнительные занятия ходит. У них шестидневка. Считаю, что это полезно.

Владимир КАЗАНОВ, директор ООО "Диалог Ангарск":

- Вполне. Я вообще безобразно отдыхаю. Времени нет. Поскольку я занимаюсь современными информационными технологиями, то мозги постоянно работают. Но это взрослому человеку нормально переносить такие нагрузки, а детям нужно больше отдыха. Поэтому им тоже нужно два дня выходных, чтобы восстановить свои силы. Но отдых должен быть организованным - куда-то выезжать, посещать музеи, театры. В нашем городе в этом плане мало возможностей.

Наталья САМЕЛЬЧУК, ведущий специалист отдела по труду администрации АМО:

- Нет, конечно. Когда я училась в школе, то у нас была шестидневка. Тогда хватало и одного дня, а сейчас требуется боль-

ше времени на отдых. И сегодня, я думаю, ничего страшного в том нет, что дети в субботу учатся. Но должен быть индивидуальный подход.

Людмила РОМАНОВА, адвокат:

- Нет, не хватило бы. Лучше вообще бы три дня отдыхать. Времени на общение с детьми не хватает. А тут еще о шестидневке говорят. Дети тоже имеют большую нагрузку в школе, почему они должны меньше отдыхать?

Светлана ТАТАРНИКОВА, директор центра обучения и содействия трудоустройству:

- Я вообще не отдыхаю. Жизнь заставляет крутиться, много работать. Единственное спасение - спортзал. А ребенку моему наверняка не хватило бы. Он из садика-то приходит уставший, а в школе еще труднее будет.

Елена ПОПОВА, кассир ателье "Мечта":

- Я в принципе так и отдыхаю. А в выходной какой отдых? Стирка, глажка, уборка. В школе тоже так было - учились шесть дней, и ничего, нам хватало одного дня. Поэтому к шестидневной учебной и рабочей неделе отношусь спокойно.

Опрашивала Елена ВЕТРОВА.

ПОСЧИТАЕМ

Прежде чем устроить своего ребенка в инновационную школу или отправить на дополнительные занятия в субботу, возьмите дневник и посчитайте недельную нагрузку, которую тянет школьник. Если она превышает нормативы, вы вправе требовать ее снижения.

Классы	МАКСИМАЛЬНО ДОПУСТИМАЯ НАГРУЗКА (в часах)	
	6-дневная неделя	5-дневная неделя
1	22	20
2-4	25	22
5	31	28
6	32	29
7	34	31
8-9	35	32
10-11	36	33

перегружено. Его и надо сокращать. Убрать все лишнее из программы, тогда она без труда поместится в 10 лет и в 5 дней в неделю. Но сегодня ни одна из ангарских школ не работает по стандартной программе, все предлагают что-то сверх того. Потому что родители хотят, чтобы школа подготовила ребенка к

НАРОДНЫЕ НОВОСТИ

АНГАРЧАНЕ О СОБЫТИЯХ ПРОШЕДШЕЙ НЕДЕЛИ



Валентина ВОЛЬНЫХ, учитель, 49 лет:
- В воскресенье сын из Липецка приезжает. Насовсем! Он два года дома не жил: сначала служил в Чечне, потом уехал к друзьям в Липецк, там работал. А теперь решил вернуться на родину.



Сергей МАРЧЕНКО, военный пенсионер, 50 лет:
- Всей семьей проводим усиленную профилактику от гриппа. Я-то сам моржуюсь, а детей просто закаливаю - ножки холодной водой обливаю. А потом - в тепло. И аскорбинку едим в неограниченных количествах.



Жанна БРЕЛЬ, медсестра МСЧ-36, 41 год:
- Грипп пошел. Карантина пока нет, но работы у медиков уже заметно прибавилось. Хотя у нас в последнее время и без гриппа работы хватает. Люди стали болеть чаще.



Сергей ПИМЕНОВ, сотрудник службы безопасности АНХК, 31 год:
- Младшую дочку в садик отдали. Долго не выбирали: старшая ходит в д/у №32, маленькую туда же пристроили. Садик хороший во всех отношениях. Воспитатели хорошие, и родительские пожертвования вполне сносные. Вступительный взнос 200 рублей, на нужды сада в месяц по 20 рублей.



Иван ПЕШКОВ, ветеран войны, 72 года:
- Правнука ждем. Уже знаем, что будет мальчик. Назовем Димкой. Жалко только, рюмку за его здоровье выпить я не смогу - в марте год будет, как я пить бросил.



Надежда ЦАРЕВА, пенсионерка МВД, 50 лет:
- Собираюсь в Москву в ведомственный дом отдыха "Зеленая роща". Я уже отдыхала там. Место отличное, экологически чистый район! Главное, бесплатно, я ведь 30 лет в системе МВД проработала.



Эльвира ВОЛОДИНА, продавец семян, 26 лет:
- Сезон начался, торговля пошла в гору. Покупатели все сметают с прилавков. Особенно то, что касается экзотики: пальмы (клерифеция) в сад, авокадо, кокосы, манго для выращивания дома. Скоро наши садоводы Сибирь в Африку превратят.

Новости собирали Светлана ЗЛОБИНА, Николай СТЕРНИН (фото).

Губернские хроники

ЮБИЛЕИ

БОДАЙБИНСКОЕ СТОЛЕТИЕ

В первой декаде июня в городе Бодайбо высадится культурный десант из областного центра. Для празднования 100-летия города на бодайбинскую землю приедут артисты академического драматического театра им. Н.П. Охлопкова, областного музыкального театра им. Н.М. Загурского, известные художники, поэты и прозаики.

ЭКОНОМИКА

ЯПОНИЯ ЗА НЕФТЕПРОВОД АНГАРСК-НАХОДКА

Япония заинтересована в строительстве нефтепровода от Ангарска до Находки. Об этом в среду на встрече с вице-губернатором Иркутской области Алексеем Соболевым заявил генеральный консул Японии в Хабаровском крае Юичи Кусумото. По его словам, в ближайшее время Япония намерена провести встречи со специалистами, отвечающими за подготовку проекта нефтепровода, так как Япония заинтересована в поставках нефти из России.

ПРИСЯЖНЫЕ

СЕРГЕЙ ШИШКИН НЕ ОДОБРИЛ

Публикация адресов присяжных заседателей нарушает границы частной жизни, считает председатель Законодательного собрания Иркутской области Сергей Шишкин. Он отметил, что общественный резонанс вокруг публикации списков заседателей Иркутского областного суда возник не на пустом месте. Федеральный закон предусматривает составление списков заседателей по спискам избирателей, в которых указаны адреса и телефоны, и последующую их публикацию, однако в законе отсутствуют рекомендации, публиковать с адресами или без, решение об этом принимается в регионе. "По большому счету ничего страшного в этом нет, - подчеркнул глава ЗС, - однако в сегодняшних условиях озвучивание адресов людей, участвующих в судебных заседаниях, может оказаться опасным фактором". По его словам, в судебной сфере обязательно следует учитывать существующий "ландшафт", в том числе несовершенство законодательства, отсутствие программы защиты свидетелей.

ЗДОРОВЬЕ

300 ТЫСЯЧ ПРИВИВОК

В Иркутске в 2003 году планируется начать вакцинацию взрослого населения от дифтерии. Об этом сообщил заместитель главного врача по эпидвопросам Центра госсанэпиднадзора в г. Иркутске Юрий Лысанов. Он отметил, что в ряде регионов России в 2002 году были зафиксированы вспышки этой инфекции. Последняя вакцинация от дифтерии в Иркутске проводилась в 1993-1995 годах. Тогда было привито около 300 тыс. человек. Ю. Лысанов отметил, что такое же количество человек необходимо привить в ближайшие три года. Для этого будет разработано постановление мэра Иркутска, которое обяжет руководителей предприятий организовать вакцинацию своих работников. Заместитель главврача отметил, что прививки будут проводиться бесплатно.

БЕЗОПАСНОСТЬ

ЧИСЛО ПОГИБШИХ НА ПУТЯХ УМЕНЬШИЛОСЬ

По итогам 2002 года число погибших на путях Восточно-Сибирской железной дороги уменьшилось на 30%, число пострадавших - на 20%, сообщила пресс-служба ВСЖД. Начальник дороги Александр Касьянов издал приказ о мерах совершенствования работы по предупреждению несчастных случаев с людьми, не связанными с производством, на Восточно-Сибирской магистрали. Как сообщила пресс-служба ВСЖД, по приказу создана также постоянно действующая комиссия, контролирующая работу служб и подразделений в этом направлении. Отдельным пунктом приказа стоит обязательная профилактическая работа со средствами массовой информации по предупреждению непроизвольного травматизма на железнодорожном транспорте.

ГОРЯЧАЯ ТОЧКА



ОЧЕРЕДНАЯ ОЧЕРЕДЬ

Чтобы получить положенное, по-прежнему приходится выстаивать часами

Эту очередь наш фотокорреспондент Николай СТЕРНИН заснял вчера в 8.30. Управление еще не работает, а длинная очередь уже вытекает вдоль здания.

В редакцию обратилась Э.И. ГУРСКАЯ, которая ходила в собес оформить себе субсидию 5 февраля. Простояла в очереди более двух часов (!) и вынуждена была уйти с болью в сердце и без субсидии.

Как же оформить субсидию без лишних нервов? В.А. Минченко, начальник управления соцзащиты, сказал, что одиноким пенсионерам достаточно прийти в управление в любое время и у консультанта на первом этаже оформить свое заявление на субсидию.

А тем, кто не достоялся или не может (не хочет) сто-

ять в очереди, В.А. Минченко предлагает положить все документы на субсидию в конверт и принести его в приемную управления соцзащиты. Главное, чтобы документы были собраны все.

Нужны справка из ЖЭКа о составе семьи, паспорт, свидетельство о рождении детей до 16 лет, военный билет и справка о ваших доходах за три последних месяца 2002 года.

Неработающим людям трудового возраста - копии лицевого и последнего листов трудовой книжки.

Для горожан, проживающих в частном секторе, справка из "Энергосбыта" - расчет на отпуск тепловой энергии и из "Водоканала" - о начислении за их услуги.

Ольга КРАСНОВА.

ТИХИЕ РАДОСТИ

СОСЕДСТВО ДОСТАЛО...

Городская свалка давно уже доставляет много неприятностей цементникам. Соседство не из приятных. Постоянно на свалке происходит самовозгорание, дым мешает дышать заводчанам.

И предприятие решило спастись от этих вредных воздействий самостоятельно. 6 февраля на свалку были направлены один бульдозер и два КраЗа. Они затушили огонь в нескольких местах и засыпали поверхность шлаком. Воздух над Цемпоселком сразу стал чище.

Олег ЗАРУБИН.

ПРЯМАЯ ЛИНИЯ



- Как живут неправославные христиане в православной стране?
- Спасает ли Бог наркоманов?
- Кто такие пятидесятники и почему они не ходят в православные храмы?
- В какой церкви играют на гитарах?

Все это вы можете спросить в прямом разговоре у епископа регионального объединения Церквей христиан веры евангельской Иркутской области Анатолия Леонидовича БОЯРЧУКА, старшего пастора "Христианской церкви "Благословение".

Звоните во вторник, 11 февраля, с 17 до 19 часов по телефону 52-37-90.

ПРЯМОЙ ЭФИР

10 февраля в 21.30 прямой эфир НТА и "Радио 7 этаж" с мэром АМО Евгением КАНУХИНЫМ.

Вопросы по тел.: 52-26-54, 7-17-34, 51-74-56.

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

КОМПАКТНЫЙ АНГАРСК

В минувшую среду в здании администрации АМО собрались представители средств массовой информации, руководители крупных городских предприятий, предприниматели. Речь шла о создании интерактивного компьютерного компакт-диска (CD), на котором предполагается разместить текстовую, фото- и видеоинформацию об истории, экономике, культуре, структуре местного самоуправления и прочих сферах жизни нашего города. Цель проекта - создание информационно-программного продукта для представления города Ангарска на деловых и политических встре-

чах, на выставках и презентациях, во время командировок по России и за рубеж. Кстати, для последнего информация на CD планируется изложить, кроме русского, на английском, немецком и китайском языках. Для начала планируется выпустить 1000 экземпляров. Что обойдется в 200-250 тысяч рублей (кстати, выпущенная к юбилею Ангарска книга "На рубеже веков" обошлась городу в 850 тысяч рублей). Для финансирования проекта администрация приглашает спонсоров, которые получат право на размещение на CD своей рекламы и на часть тиража.

Василий АМИТРИЕВ.

ДИАГНОЗ

КИТАЙСКАЯ ТРУБА НЕ ПРОХОДИТ

В Иркутске прошла общественная экологическая экспертиза проекта строительства нефтепровода Россия - Китай, представленного НК ЮКОС.

11 экспертов, ученых по сейсмике, геологии, гидрологии, высказались единодушно: проект нельзя рекомендовать как основной для дальнейшего проектирования. Такова общественная оценка возможного воздействия нефтепровода на окружающую среду. Это заключение будет направлено разработчикам и в органы местного самоуправления территорий, по которым планировалось прокладывать нефтепроводную нитку.

Вскоре по этому проекту свой окончательный вердикт вынесет государственная экологическая экспертиза.

- Думаю, он будет такой же, - сказал Владимир ПУТЯТО, начальник отдела экологии АМО, участвовавший в экспертизе в качестве наблюдателя.

Вскоре общественную экспертизу пройдет другой проект: прокладка нефтепровода от Ангарска через Северобайкальск вдоль линии БАМа до Находки. И общественность, и специалисты склоняются к этому варианту как более экологически безопасному и экономически выгодному для России.

Олег ЗАРУБИН.

ЕСТЬ ПОВОД!



Художник Олег Неф и его старший сын Александр, продолжатель отцовского дела.

**«ОНЕКАЛЬНЫЕ»
КАРТИНЫ НЕФА**

Олег НЕФ – личность в нашем городе давно и хорошо известная. Он не просто художник, а создатель нового направления в искусстве. Его картины представляют собой замечательное сочетание мастерства живописца и красоты природного сибирского камня.

Завтра Олегу Владимировичу исполнится 60 лет. Он по-прежнему не чувствует никакого груза прожитых лет, полон планов и надежд. И стремится идти в ногу со временем. Буквально только что он создал свой магазин во всемирной

Интернет-паутине. И сразу пошли заказы из Испании, Канады, Японии, Германии, Китая. Творчество мастера и так было широко известно. Его картины имеют президенты нескольких стран (у нашего Путина их две), космонавты, другие знаменитости. Но теперь аудитория значительно выросла.

Коллекционерам, проживающим где угодно, достаточно посмотреть на своем компьютере цветные фотографии представленных художественным центром «Онека» (детище Нефа) картин, выбрать понравившуюся и оплатить заказ.

Отличительная особенность картин Нефа – невозможность создания двух одинаковых работ, ведь каждый сделанный срез с камня неповторим. Он навеивает художнику свой образ, предлагает свой сюжет. Используется в основном камень чароит, единственное в мире месторождение которого находится в Прибайкалье. Причудливо раскиданы по картинам о сибирской природе также агат, сердолик, нефрит, лазурит, турмалин и другие самоцветы. Из них вдохновенным художником вырастают на байкальском берегу крутые скалы и валуны. Кисть смелыми и тонкими мазками добавляет в эту каменную сказку синеву Священного моря, непроходимые заросли тайги, вышедших на охоту волков, одинокое зимовишко. И уже невозможно пройти мимо этого чуда...

Олег ЗАРУБИН.
Фото Николая СТЕРНИНА.

ОТПАД

**ФИЛИАЛ
АПТЕКИ?**

Специалисты отдела контроля рынка совершали обычный рейд. Заглянув в остановочный киоск возле музыкальной школы в 9 микрорайоне (напротив кинотеатра «Родина»), они обнаружили товар, никак не принадлежащий к привычному киосковому ассортименту: 27 шприцев!

В объяснительной, предъявленной ОКПР, продавец киоска говорит, что купила шприцы для тяжелобольной мамы. А на витрине они оказались в тот момент потому, что она их внимательно рассматривала. Кто бы мог подумать, что шприцы – увлекательное зрелище?

Про продажу в киосках «катанки» мы все слышали, но это уже что-то новенькое. Для полного сервиса осталось начать продавать в киосках наркотики.

А.С. ДИНГО.

НАГРАДЫ

**ЗА
СТАЛИНГРАД!**

Управление социальной защиты населения для выплаты единовременной помощи регистрирует участников Сталинградской битвы. Прием участников ведется в кабинете №202. При себе нужно иметь документ, подтверждающий участие в бою (удостоверение к награде, выписка из военного билета, поздравление президента и пр.). Правительство благодарно за защиту Сталинграда – 900 рублей.

Елена ВЕТРОВА.
Тел. для справок 52-25-86.

**Губернские
хроники**

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

**РЕФОРМИРОВАНИЕ МОЖЕТ ВЫЗВАТЬ
СОЦИАЛЬНЫЙ ВЗРЫВ**

Реформирование системы оплаты труда бюджетникам в правительственном варианте может вызвать социальный взрыв, считает депутат Государственной Думы РФ Сергей КОЛЕСНИКОВ. Он отметил, что предложенная замена единой тарифной сетки ведомственными окладами не позволит улучшить положение бюджетников. Изменения, в частности, предполагают отказ от государственных гарантий в виде различных надбавок и установление минимальных окладов (600 рублей с 1 октября 2003 года), все доплаты сверх них должны финансироваться за счет муниципальных бюджетов. В этом случае, прогнозирует депутат, бюджетники оказываются социально не защищенными, их положение будет зависеть только от того, какими доходами располагает муниципалитет, поэтому жители соседних районов будут получать разную зарплату. По его словам, со стороны федерального центра это очередная попытка передать на места полномочия, не обеспеченные финансами. «Это называется стричь свиной ради шерсти – визгу много, толку мало», – заявил С. Колесников. Он считает, что предложенную систему можно опробовать в нескольких регионах, но нельзя вводить ее сразу по всей стране.

ТЯЖБА

УСТЬ-ИЛИМСК ПРОТИВ ОБЛАСТИ

Администрация и Дума Усть-Илимска направили обращение в прокуратуру Иркутской области об ущемлении прав города в межбюджетных отношениях с областью. Об этом «Телеинформ» сообщила пресс-секретарь мэра Усть-Илимска Елена БОНДАРЕНКО. По ее словам, в обращении указано, какие нормы областного законодательства указывают на возможность ущемления прав отдельно взятого муниципального образования. За муниципальным образованием с прошлого года закреплены минимальные нормы от регулируемых налогов, утверждена формула начисления дотаций, согласно которой областные дотации городу снизились с 6,7% в 2002 году до 3,3% в нынешнем, отметила Елена Бондаренко.

В то же время в администрации области отмечают, что происходит постоянное снижение доходного потенциала Усть-Илимска: в 2001 году закрепленные доходы городского бюджета увеличились на 2% (по области – на 18%), в 2002 – на 23% (по области – на 27%). Среднемесячный размер заработной платы работника организации бюджетной сферы в Усть-Илимске превышает среднеобластной уровень (с учетом разницы в районных и северных коэффициентах) на 38%. Размеры окладов муниципальных служащих города превышают размеры окладов областных государственных служащих по разным категориям на 27 – 100%. В городе на 60% превышен предельный размер надбавки за особые условия труда и надбавки за квалифицированный разряд, что является прямым нарушением статьи 134 Бюджетного кодекса РФ.

ПОЛЕТЫ

ПРЯМОЙ РЕЙС В ЯПОНИЮ

Прямой рейс из Иркутска в Японию планируется открыть в апреле 2003 года. В настоящее время завершается оформление документов, разрешающих прямой рейс Иркутск-Ниигата. Вице-губернатор Иркутской области Алексей СОБОЛЬ считает, что открытие прямого рейса будет способствовать развитию взаимодействия между Иркутской областью и Японией.

ПОДМОСТКИ

**ВСЕ ЖИТЕЛИ ОБЛАСТИ УВИДЯТ
СПЕКТАКЛИ ИРКУТСКИХ ТЕАТРОВ**

В течение нынешнего года все областные театры, кроме ТЮЗа им.А.Вампилова, региональные творческие союзы и областная филармония будут регулярно выступать перед жителями всех 37 районов области. На эти цели в рамках комплексной программы по культурному обслуживанию села уже выделены средства из бюджета Иркутской области.

В рамках программы запланированы ежемесячные регулярные выезды в Ангарск, Усолье-Сибирское и Шелехов солистов филармонии и ансамбля русских народных инструментов.

ДИАГНОЗ

ТУБЕРКУЛЕЗ СРЕДИ ДЕТЕЙ

В Иркутске показатель заболеваемости туберкулезом в 2002 году составил 84,9 на 100 тыс. населения. Такой уровень распространения инфекции держится в городе на протяжении нескольких лет. В то же время в 2002 году зарегистрирован резкий скачок распространения туберкулеза среди детей. Количество заболевших по сравнению с 2001 годом увеличилось на 30%.

КОНКУРС

САМЫЙ БЛАГОУСТРОЕННЫЙ ГОРОД РОССИИ

Город Братск в четвертый раз примет участие во всероссийском конкурсе на звание «Самый благоустроенный город России», – сообщили в пресс-центре администрации территории. В прошлом году Братск занял второе место среди городов с населением от 100 тыс. человек и более и получил премию в размере четырех млн. рублей, которая была направлена на благоустройство и озеленение города.

Конкурс проводится ежегодно Государственным комитетом РФ по строительству и архитектуре. Целью этого мероприятия является выявление города, в котором в 2002 году успешно были проведены работы и получены наилучшие результаты по благоустройству и реформированию жилищно-коммунального хозяйства, а также обобщение и распространение положительного опыта призеров конкурса. Итоги конкурса будут подведены в третьей декаде мая 2003 года.

ПРИЕХАЛИ

БЕСПРИЗОРНИКОВ СТАЛО БОЛЬШЕ

В 2002 году сотрудниками Восточно-Сибирского УВД на транспорте в Иркутской области выявлено и доставлено в РОВД 13675 беспризорных и безнадзорных детей, что на 2000 больше, чем в 2001 году. В том числе за административные правонарушения задержано 8484 ребенка и подростка, за безнадзорность – 4 994. При этом отмечается уменьшение количества попрошайек и несовершеннолетних, употребляющих спиртные напитки, и рост числа детей и подростков, вовлеченных в незаконный оборот наркотиков. В целом количество преступлений, совершенных несовершеннолетними на транспорте, сократилось на 10,1%, а число совершенных ими преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков, возросло на 27,4%. Среди детей и подростков, совершающих эти преступления, 31,7% состоит на учете в органах внутренних дел, 44,7% не заняты трудом или учебой.

«Телеинформ», «Сибирские новости»

СЕКРЕТ ФИРМЫ

ЕСТЬ ПЕРВЫЙ ПОБЕДИТЕЛЬ!



Любит народ наш всякие заморочки: на предложение узнать «Секрет фирмы» откликнулся не один десяток читателей. Однако правильно ответивших на все вопросы оказалось всего 13. Вот такое не очень счастливое число правильно заполненных купонов оказалось в редакционной почте. В них очень точно названа предприниматель Ольга ВОЛКОВА, торгующая чаем, кофе и принадлежностями, необходимыми для вкусного чаепития. Названы и все три торговые точки, где можно приобрести самые вкусные и ароматные сорта чая и кофе: торговые дома «Север», «Силуэт» и «Гефест».

Как было заранее оговорено, победителя выбрал жребий. Им стала 14-летняя Катя НОВИКОВА из 12а микрорайона. С чем мы ее и поздравляем. А Ольга Волкова подарила Катюше свой приз.

СПЕЦЗАДАНИЕ-2

Героиня нашей новой загадки для своего бизнеса выбрала товар (а точнее, группу товаров), который хочешь не хочешь, а покупать надо. Причем с завидной регулярностью. Если уж появилась однажды необходимость в приобретении этих товаров, то будешь покупать их по несколько раз в год в течение многих лет. И с каждым разом все больше и больше.

Бизнес свой наша героиня начала еще в 1995 году, открыв свою первую торговую точку в магазине «Фея». Сегодня у нее этих торговых точек четыре, в

**ЧЕЛОВЕК ПРИХОДИТ
В ЭТОТ МИР ГОЛЫМ**

разных крупных торговых домах. И все они имеют одно ласковое такое название.

Кажется, достаточно, чтобы внимательный читатель-покупатель догадался, о чем и о ком идет речь? Условия прежние: заполняете купон, до 15 февраля доставляете или присылаете его в редакцию (отдел рекламы) и ждете результатов. Если правильно ответивших опять будет несколько, победителя определит

жребий. И наша героиня вручит ему свой подарок. Дерзайте!

Никифор СИТЦЕВ,
Николай СТЕРНИН (фото).

- 1. Имя, фамилия хозяйки фирмы _____
- 2. Основной товар _____
- 3. Три адреса торговых точек _____

СЕКРЕТ ФИРМЫ

Ваши Ф.И.О., тел.: _____
возраст _____



ФОТОПОДСКАЗКА:
торговая марка, пользующаяся спросом у покупателей.

ЗОЛОТАЯ ШАЙБА

ЗЕНИТНЫЙ УДАР

4 февраля на хоккейном корте в 82 квартале завершился городской турнир дворовых команд «Золотая шайба» среди спортсменов 1988-1989 г.р. В финале встречались команды «Зенит» и «Восход». Матч длился около двух часов и закончился победой «Зенита». Сегодня «Зенит» при поддержке своего спонсора ООО «Галакс» отправился на областные соревнования в Братск.

Елена ВЕТРОВА.
Николай СТЕРНИН (фото).



БАЗАРНЫЙ ДЕНЬ

Ведущая
Наталья
ОЖОГИНА
52-26-58



Деньги - вещь
очень важная.
Особенно когда
их нет.

ОСОБЫЙ СЛУЧАЙ

РЫНОК СКОРЕЕ ЖИВ...

Раньше умные и опытные садовники, перед тем как сажать деревья, перекапывали всю землю, отведенную для этих целей, и оставляли ее на некоторое время в покое. И лишь после того, как на этой земле появятся четкие дорожки, проложенные людьми, разбивали землю на участки. Потому как издавна известно, что народ ходит там, где ему удобно, а не там, где ему сказали ходить.

Такая история приключилась и с рынком в 17-м микрорайоне (бывшая барахолка). Когда-то это место было оживленнейшей торговой точкой, но после появления "шанхайки" приказало долго жить. Попытки администрации перевести насыщенную, натоптанную и натруженную уличную торговлю возле "Феи" в более приспособленное для этого место, то бишь на территорию бывшей барахолки в 17 микрорайоне, вначале дали результаты. Торговец, поскрипев зубами, поменял место дислокации. Но упрямый народ идет в 17-й как-то вяло. Его-то административно туда не загонишь.

Сергей СОРОКОВИКОВ, директор оптового розничного рынка "Сибирский", рассказывает:

- В начальной стадии организации этого рынка, в июле, у нас действовало восемьдесят торговых точек. Рынок работает уже семь месяцев. И вот зимой в связи с отсутствием покупателей продавцы перетекли в места несанкционированной уличной торговли. Нынешняя администрация проводит мероприятия по ее ликвидации. Сейчас у нас действует семь торговых точек по продаже продуктов оптом и в розницу.

- Значит, стихию рынка не победить?

- Я так не думаю. Люди, часто не сознавая своей возможности сделать обременительный процесс покупки удобным, просто по накатанной ходят туда, куда ходили раньше. Идут через наш рынок, хотя там все те же цены! Вообще-то в основном работники рынка "Смак" переехали к нам. Со своими товарами и ценами. Так что здесь скорее срабатывает фактор неизвестности, чем фактор второстепенности нашего рынка.

- Может быть, он не такой красивый или не такой удобный?

- Не скажите. Мы провели большую работу по приведению этого пустыря в божекий вид. Место было захлащенное, брошенное. А теперь этот пустырь превратился в действующий рынок. Сейчас там идет застройка под уличную торговлю. В феврале планируется строительство теплого помеще-

ния для организации торговых мест. В общем, процесс идет полным ходом. И потому, понятия "удобно" и "эстетично", "красиво" не всегда совпадают. Стихийный рынок у "Феи", может быть, и был удобен с точки зрения местных жителей, но в масштабах города он был некрасив.

- Значит, добираться к вам людям неудобно...

- Для удобства жителей близлежащих районов были проведены работы по организации маршрутов автобусов и такси. Так появился 37-й маршрут, который подходит к воротам рынка. Продлена маршрутка №10. Ну куда удобнее? Также рынком

планируется организация дороги к конечной остановке автобуса №10.

- Что же нужно для того, чтобы народ свернул с привычной тропы и пошел к вам?

- Полный рыночный ассортимент. Для чего мы сегодня приглашаем к нам продавцов. И работаем над увеличением точек с недоволенными товарами. Людям удобно будет пойти и купить все сразу в одном месте, почему крупные рынки и популярны сейчас. Я представляю себе рынок "Сибирский" в будущем большим, кишачим, востребованным. И принятым теми, кому он был не по душе. Есть у нашего рынка одно неоспоримое достоинство, которое покупатель со временем обязательно поймет. Самое главное - это защита потребителя. И мы на нашем рынке в отличие от других эту защиту ему дать можем. Покупатели, у которых при торговле возникли спорные вопросы, могут быть спокойны. Эти споры находятся под контролем администрации.

Итак, если отслеживать историю пустыря рядом с автофирмой, то получается, что рыночная торговля на этом месте появляется второй раз. Правда, в первый раз все происходило стихийно, а во второй было организовано администрацией города. Какой метод организации окажется более живучим, покажет время.

Фото Николая СТЕРНИНА.



Рынок за 17-м микрорайоном надеется, что покупатель сюда все же придет.

ЛАКОМЫЙ КУСОЧЕК

Правильно приготовленная пицца - это гастрономическая песня, в которой ноты не должны фальшивить. Недаром диетологи советуют хотя бы один раз в неделю употреблять пиццу на обед или ужин. Но только не такую, которая имеет вид ватрушки с непонятным содержанием.

Как сообщил Сергей ИЛЛАРИОНОВ, директор экспресс-кафе "Риццо", есть обязательные ингредиенты, без которых пицца просто не может называться таковой. Это - натуральное оливковое масло (специального, первого отжима - самое полезное и качественное) и сами оливки. Если их нет - значит, это не пицца. Когда кусаешь пиццу, сделанную на оливковом масле, она попадает в рот гладко и непринужденно. Что называется, идет как по маслу.

Кроме того, в классической пицце используются помидоры (которые, кстати, выводят канцерогены из организма) или

томатный соус. Причем не какой попало, а специальный соус для пиццы, желателен французского или греческого производства (там с соусом отнесется трепетно).

Тесто для пиццы должно быть особое. Не эластичное, а пластич-

Как вы уже, наверное, поняли, пицца - это произведение кулинарного искусства. И когда это произведение искусства попадает к вам в рот, каждый ее элемент, каждая специя должны чувствоваться на вкус. Вот что такое настоящая пицца, а не сборная солянка из того, что пропадает в доме.

В общем, если вы решили попробовать настоящую пиццу на вкус, советуем обратиться в экспресс-кафе "Риццо" по телефонам: 530-336 и 523-273. Оттуда ее привезут прямо к вашему столу.

Новинка. В кафе "Риццо" появилась новая пицца с запахом дыма - "Охотничья".

Кстати, там же делают массу разных горячих и холодных бутербродов, начиная от гамбургера и заканчивая пиццеттой. Невероятно вкусно.

Для укрепления вашей памяти напомним: настоящая пицца - в кафе "Риццо".

Легко заломинается, правда?



ное. Чтобы его так приготовить, нужно знать несколько секретов, которые всегда оставались "ноу-хау" виднейших пиццейолов. Готовую классическую пиццу можно проверить, свернув ее трубочкой. Если она не ломается - это первый признак хорошей пиццы.

ТОВАР ДНЯ

ЖИДКИЙ ВИТАМИН

О пользе соков написано столько, что впору подшивать эти труды в одну монографию, но сок соку рознь, поэтому сегодня хотелось бы поговорить о них поподробнее.

Самый полезный сок - это, конечно, свежевыжатый. Из натуральных фруктов и овощей. Но так как время нынче суетное, а исходное сырье (то есть те же фрукты) довольно-таки дорогие, то большинство из нас употребляют соки промышленного выпуска.

Как сообщила менеджер торгового дома "ТРИС", в промышленных соках тоже нужно уметь разбираться. На упаковке сока обязательно должна быть информация: натуральный это сок или восстановленный из консервированного путем разбавления. Если это натуральный 100% сок, сведения об этом тоже должны быть на упаковке. Если это нектар, то сбоку должна быть информация о процентном содержании сока в напитке.

Соки в стеклянной посуде чаще всего идут невосстановленные, то есть натуральные (например, "Красота"). В то время как с тетрапаками ситуация складывается наоборот. В них соки чаще восстановленные.

Кстати, нектары делают из тех фруктов, соки из которых стопроцентными быть не могут (например, персик, слива, абрикос), потому что в результате из них получается не жидкость, а пюре. Некоторые компании находят выход из положения и делают 100% соки из "густых" фруктов, разбавляя их, например, яблочным соком, как это дела-

ет линия лебедянских соков ("Тонус").

Тест на качество линии соков - ананасовый сок. Та линия, где он идет стопроцентным, как, например, "Джей севен" или "Я", считается хорошей.

У соков промышленного производства есть один большой недостаток. Обработка для длительного хранения. В процессе термической обработки часть витаминов, и прежде всего аскорбиновая кислота, разрушается. Но в большинстве соков промышленного производства все утерянные витамины вводятся дополнительно. Учитывая тот факт, что качество фруктов и овощей на рынках нынче не

всегда отменное, соки промышленного производства, обогащенные витаминами, становятся вполне приемлемым вариантом.

В соках, предназначенных для детского питания, не должно быть консервантов. Это запрещено. В напитки для малышей добавляют только лимонную кислоту, которая является натуральным стабилизатором.

Впрочем, наверное, у каждого уже сложился определенный сорт или марка, которую вы особенно любите. Советую прислушаться к выбору своего организма, потому что он сам прекрасно знает, чего вам не хватает для полного счастья.

Фото Николая СТЕРНИНА.

ГЛАС НАРОДА

КУДА ВЫ ХОДИТЕ ЗА ПРОДУКТАМИ?

Ирина НЕПОКРЫТОВА, младший воспитатель д/у № 14:

- Лично я хожу на рынок "Смак" или к магазину "Фея". Там цены ниже. Да и удобно, ближе к дому.

Юлия ХМЕЛЕВА, заведующая магазином "Линер":

- Если честно, то продукты в дом покупает мой муж. Причем берет их на иркутских рынках, потому что по долгу службы часто бывает там. А я хожу в магазины возле дома и покупаю только самое необходимое.

Анатолий ИВАНОВСКИЙ, директор училища №43:

- Территориально мне ближе Центральный рынок. Поэтому я хожу именно туда. Причем у меня там уже есть свои знакомые продавцы, которые знают меня в лицо. И потому не обманывают.

Иван РОМАНОВ, пенсионер:

- Мы ездим на "Сатурн". Там хоть и народу много, зато можно сэкономить. А наши дети бегают на "шанхайку", там тоже можно недорого купить продукты, если знать, в какой кабинке дешевле.

Елена БОРЗИНА, секретарь техникума легкой промышленности:

- В "Континенте". Я знаю, что люди ходят на рынки ради дешевизны. Но для меня дороже здоровье, а не деньги, которые я могла бы сэкономить, покупая продукты на рынках.

Александр ЛЫСОВ, инспектор инженер отдела вневедомственной охраны УВД:

- Как получится. Но раз в месяц мы с женой ездим на "Сатурн" за основными продуктами.

ГОРЯЧИЙ ТЕЛЕФОН РЕДАКЦИИ:

52-26-58

ПОЗВОНИ И СПРОСИ!

ФОТО НА ДОМУ

- Скажите, пожалуйста, в какой фотосалон можно обратиться инвалиду, который не может выходить из дома? Моему мужу требуется фотография на новый паспорт, мы обзвонили все фотоателье и фотосалоны, нигде такую услугу не оказывают.

На вопрос отвечает Татьяна ГИЖА, главный специалист отдела контроля потребительского рынка:

- Советую обратиться в фотосалон в 203 квартале, где на основе старой фотографии на паспорт делают новую. Можно принести цветную или любительскую фотографию, здесь их обновят и подчистят, если есть полосы и трещинки. И стоит это не дороже, чем обычное фото на паспорт.

ОСТРЫЙ УГОЛ



Окна квартиры, которую у Ани хотели забрать.

СВОЙ ДОМ

СИРОТЕ ОТСУДИЛИ КВАРТИРУ У ГОСУДАРСТВА

Раньше советские люди не особо волновались по поводу собственного угла: знали, что советское государство на улице не выгонит и обязательно что-нибудь где-нибудь да даст. Сейчас, как известно, никто ничего никому за просто так не дает, особенно если речь идет о квадратных метрах. И сегодня запросто можно оказаться если не на улице, то где-нибудь в подвале, колодец или вообще на выселках. 11-летнюю Аню РАБАЕВУ наверняка ждала такая судьба, если бы в дело не вмешались вовремя взрослые.

Бабушка Ани была прописана у своего сожителя в муниципальной квартире. Там же жила мама Ани и она сама, но без прописки. Сначала умирает сожитель, потом в 1999 году - бабушка. Мама - безработная молодая женщина - в позапрошлом году попадает в больницу с туберкулезом. Девочка оказалась предоставлена самой себе. Соседи позвонили в "Танию" и попросили позаботиться о беспризорном ребенке.

Аня оказалась из категории трудных детей - из тех, кому противопоказано жить в приютах. С редким постоянством сбегала домой. Работники "Тани" силком вытаскивали девочку из пустой квартиры и везли назад. И поняли, что если они сейчас не добьются для ребенка какой-то жилищной гарантии, то вполне возможно, что муниципальная квартира, где не прописаны ни Аня, ни ее мать, уйдет другим. И были в общем-то недалеко от истины: в декабре 2001 года ЖЭТ заключил на эту квартиру новый договор аренды.

В больнице Рабаева-старшая подписывает доверенность сотрудникам "Тани" на право представлять интересы ребенка в суде, и "Таня" подает иск к жилищному тресту о признании права пользования жилым помещением за А.В. Рабаевой. Мать умирает в больнице, и девочка остается сиротой - отец умер в Красноярске еще два года назад. Так сотрудники приюта становятся законными представителями интересов своей подопечной.

Суд, как и полагается, длится не один месяц. Юристы "Тани" находят свидетелей, которые доказывают, что девочка все время проживала в спорной квартире. В конце концов суд выносит решение: за Аней признают право на жилое помещение и расторгают договор аренды.

Впервые за всю историю существования центра "Таня" юристам удалось отстоять права ребенка на жилую площадь. Но Ане повезло еще больше. Она нашла новую семью. Хоро-

ших людей. Сегодня это, наверное, еще большая редкость, чем своя квартира. Семья ангарчан, где есть уже трое приемных детей, взяла девочку на воспитание. Они работают с приютом по программе семейной воспитательной группы. Аня стала хорошо учиться, про победы в пустую квартиру и думать забыла. Как рассказала Галина ТРОФИМОВА, директор "Тани", им остается только довести дело до конца: "На девочку нужно оформить ордер, приватизировать квартиру на ее имя, чтобы она железно принадлежала Ане".

Увы, но такая "сиротская" история с хэппи-эндом - из разряда редких. Интерес ради мы позвонили по интернетам и детским домам. По нашим примерным подсчетам, лишь за 230 из 1240 сирот, проживающих в Ангарске, оказалось закреплено жилье. Но это на бумаге. Потому что на деле может оказаться, что на сиротских квадратных метрах живут лишенные прав родители или закрепленное жилье - это полуразвалившийся дом в деревне или квартира без окон, без дверей с многотысячными долгами за коммунальные услуги.

Как говорит Нина КРЮЧКОВА, социальный педагог школы-интерната №2, по закону жилье должны гарантировать власти по месту выявления сиротства. По словам Геннадия АКЕНТЬЕВА, начальника отдела по учету и распределению жилья, сиротам, которые родились в Ангарске и которым не исполнилось 23 лет, с большим трудом находят место даже в муниципальных общежитиях. С квартирами еще сложнее. "На внеочередное предоставление жилья сиротам, - говорит Геннадий Николаевич, - деньги должны выделяться из областного бюджета, чего уже давно не происходит. Поэтому мы просто ставим сирот в общую очередь на получение жилья". Ну а поскольку очередь эта движется исключительно медленно, то мечта о своей отдельной жилплощади у многих сирот так и остается мечтой.

Елена ВЕТРОВА.
Николай СТЕРНИН (фото).

С 1 января действуют новые ставки акцизов на нефтепродукты. Между тем резкого роста цен на топливо, чего так опасались в прошлом году, так и не произошло. Однако бытует мнение, что заправки работают сейчас на накопленных запасах и в недалеком будущем нас ждет рост "бензиновых" цен на 15-20 процентов. Мы попытались получить информацию из первых рук и обратились к заместителю генерального директора по экономике и финансам ЗАО "Иркутскнефтепродукт" Владимиру СЕМЯШКИНУ.

- Действительно, вслед за оптовыми ценами с 1 февраля увеличилась стоимость всех видов топлива в розницу в среднем на 50 коп. за литр. Разговор о том, что грядет повышение цен в связи с повышением ставки акциза на автомобильное топливо и масла, продолжался почти год. Это не стало ни для кого неожиданностью. Рост ставки акциза предполагал рост цены до 1 рубля с 1 литра нефтепродуктов. Чтобы смягчить ситуацию, НК ЮКОСа не сразу увеличила

ЧТОБЫ НЕ РОСЛИ ЦЕНЫ, НАДО СОКРАЩАТЬ ИЗДЕРЖКИ

оптовую цену топлива на всю полную ставку. С начала года произошло первое увеличение стоимости топлива на 50 коп., в феврале мы достигли потолка ставки акциза. Повышением цены в два этапа нам удалось избежать прецедента, который произошел в Красноярске, когда розничные цены на все виды топлива выросли сразу на 2 рубля.

- Владимир Васильевич, хотелось бы услышать ваш ценовой прогноз на будущее...

- Никакого 20-процентного повышения цен на топливо "Иркутскнефтепродукт" не планирует. В ближайшее время может произойти только незначительное повышение цены, вызванное исключительно рыночной конъюнктурой.

- Владельцы некоторых иркутских автозаправочных утверждали, что ЮКОС сегодня пытается монополизировать розничный рынок торговли нефтепродуктами, что в будущем может также привести к росту цен...

- Судите сами: доля ЮКОСа в розничной сети

Иркутска составляет 30%. В областном центре сегодня работает 14 наших автозаправочных станций и комплексов. В целом по области доля ЮКОСа составляет 40% - это 114 АЗС и АЗК. Все остальные АЗС, а их более 300, принадлежат другим частным компаниям и владельцам.

"Иркутскнефтепродукт" как оператор на розничном рынке не имеет никаких привилегий по сравнению со всеми остальными продавцами нефтепродуктов. Торговый дом ЮКОС-М продает нам топливо по тем же оптовым ценам, что и другим АЗС. Парадокс заключается в том, что при существующих ценах мы можем обеспечивать окупаемость своих затрат и получать прибыль.

Вообще если предприниматель хочет в условиях жесткой конкуренции получать прибыль, необходимо тщательно анализировать свои затраты и не допускать излишеств в виде чрезмерно завышенных зарплат, дорогих призовых фондов. Владельцы некоторых автозаправочных привыкли

за предыдущие годы получать сверхприбыли. Средняя маржа у них составляла 40-50%. Естественно, можно было и пожить.

Мы торгуем со средней торговой надбавкой в 15%, и нам этого хватает, чтобы быть неубыточными. Постепенно рынок из дикого становится цивилизованным, и с этим нельзя не считаться. У западных компаний средняя маржа составляет 7-8%, то есть нам в будущем предстоит еще в два раза ужать свои издержки. Возникает вопрос: почему Ангарская нефтехимическая компания, "Иркутскнефтепродукт" стремятся к сокращению своих издержек, а другие АЗС - нет? Наша первоочередная задача - за счет хорошего качества нефтепродуктов ЮКОСа привлечь как можно больше потребителей. Ежегодно увеличивается круг наших корпоративных клиентов. А за счет роста объема продаж существенно сокращаются издержки предприятия.

Алиса ДЕМИНА,
корреспондент агентства "Теленформ".

ЭКСПЕРТИЗА

КТО ГОНЯЕТ ЛЮДЕЙ ПО ТЕПЛООЧЕРЕДЯМ?

Состоявшееся 6 февраля заседание административного совета рассматривало всего один, но, без сомнения, важнейший сейчас для города вопрос - о работе ООО "Ангарская ТеплоСбытовая Компания" с населением.

Открывший заседание мэр АМО Евгений КАНУХИН сразу же предоставил слово начальнику юридического отдела администрации Евгению ПОНЯТОВСКОЙ. Ее выступление уложилось в пять минут:

- В соответствии с постановлением мэра АМО от 23.12.2002 г. функции сбыта тепловой энергии населению с 1 января 2003 года переданы ООО "Ангарская ТеплоСбытовая Компания" по схеме, максимально учитывающей интересы населения. Деятельность его по осуществлению указанных функций за первый месяц существования нельзя признать удовлетворительной.

Несмотря на неоднократные предложения со стороны городских властей, взаимодействие с жилищно-эксплуатационными организациями всех форм собственности в достаточной степени не налажено. Не оформлены компанией акты сверок с жилищниками и ОАО "Иркутскэнерго".

Недовольство и жалобы населения вызвали многочисленные очереди и другие неудобства. Требуется доработки и приведения в соответствие с действующим законодательством предлагаемый гражданам для заключения проект договора на отпуск и потребление горячей воды и тепловой энергии. Ряд положений в нем ущемляет права и интересы горожан. Например, не предусмотрено действующим законодательством, но содержится в договоре право теплоснабжающей организации на отключение потребителя от тепла и воды в случае наруше-

ния сроков оплаты. Сами сроки оплаты установлены в договоре более жесткими, чем в правилах по предоставлению услуг. В то же время договор не содержит упоминания о ряде существенных обязанностей компании. В частности об обязанности теплоснабжающей организации обеспечивать надлежащее техническое состояние и безопасность тепловых сетей (ст. 543 п.2 Гражданского кодекса РФ).

Следом должна была выступить директор сбытовой компании Марина КАЛАШНИКОВА, но она на заседание административного совета не пришла. Как, впрочем, и никто из представителей энергетиков. Может быть, это стало той самой последней каплей в долготерпении горожан, потому что председатель совета ветеранов Василий НОСОЧЕНКО тут же предложил дать слово прокурору, чтобы он высказал свое отношение к поправке прав граждан.

- Предварительно изучение законодательных актов показывает, что компания имеет право заключать договоры только... с владельцами отдельного стоящих частных домов, - заявил прокурор города Василий ВОЙКИН. - По новому Гражданскому кодексу договоры с квартиросъемщиками многоквартирных домов на отпуск энергоресурсов могут заключать только владельцы жилого фонда, т.е. жилищно-коммунальные органы, которые обслуживают внутренние теплосистемы домов. Компания же ответственна только за доставку теплоисточника до наружных стен домов. К тому же есть постановление Верховного суда, по которому в случае заключения договоров населения с энергетиками последние должны за свой счет установить потребителю прибор учета. Короче говоря, спорного в законодательстве на этот счет

еще много. Будем разбираться.

Зачем вообще понадобилось принимать подобное постановление, объяснил мэр АМО КАНУХИН:

- Долгие годы АМО несло тяжелую нагрузку по возмещению разницы между стоимостью предоставляемых энергетиками расходов на отпуск тепла и теми суммами, которые реально платили граждане. В итоге к 1 мая 2002 года долг города перед энергетиками составил 270 миллионов рублей. Ангарску грозила участь банкрота. К тому же энергетика постоянно говорили о том, что жилищники перечисляют им далеко не все, что платят граждане. Вот и решили всю сбытовую деятельность полностью переложить на продавца, пусть сами, минуя городские организации ЖКХ, собирают свои деньги. В этом направлении мы стали первыми не только в области, но и в стране. Поэтому и сталкиваемся с отсутствием четких законодательных актов.

Высказали свое мнение и другие участники совета.

Владимир МУНТЯН, руководитель МУП ЖЭТ-2:

- Все правовые отношения нужно строить на основе Гражданского кодекса. Что касается нашего жилого фонда («квартал»), то поставщиком теплоэнергоресурсов для нас является АЭХК. Ему энергетика направляют счета на оплату. С января по ноябрь 2002 года энергетиками предъявлено нам 36 миллионов рублей. Населению мы начислили 13 миллионов. Где мы должны искать недостающие миллионы? Поэтому мы отказываемся сейчас продлять договор с «Иркутскэнерго», проверяем правильность их расчетов. Городские власти пошли по правильному пути, пусть энергетика сами собирают плату со своих клиентов в соответствии с качеством оказываемых услуг. А уж как этот процесс поставлен - с ног на голову - говорит о ква-

лификации менеджмента Энергосбыта.

Игорь КОМАРОВСКИЙ, руководитель «пилотной» жилищной организации ООО «Секон-Холдинг»:

- Мы начали совместно с АМО устанавливать приборы учета в жилых домах по горячей воде и теплу. Выяснилось, что жители расходуют по 100 литров горячей воды на человека в сутки. Энергетики нам выставляют 257 литров, т.е. в 2,6 раза больше. Выходит, что они свои энергопотери в магистралях и трубопроводах списывают на плечи бюджета и горожан.

Юрий ФАЛЕЙЧИК, депутат Законодательного собрания:

- Нынешняя система заключения договоров на отпуск тепла просто издевательство над народом. Ненужные справки, очереди. Надо сконцентрировать все платежи для человека в одном месте.

Василий НОСОЧЕНКО:

- Народ сегодня до того запуган, что не знает, куда идти и отдавать свои деньги за квартплату, за тепло, за воду. И никто ему об этом четко не говорит. А там, глядишь, и отключения начнутся...

Итог разговора подвел Евгений КАНУХИН:

- Уверю вас, что до отключений не дойдет. Платить людям нужно по-прежнему в кассы своих ЖЭКов и ЖЭУ. Пени за просрочку платежа, не произведенного квартиросъемщиками по вине «ТеплоСбытовой Компании», с людей взиматься не будут. Также сообщая, что директор «ТеплоСбытовой компании» М. Калашникова уволена. По итогам сегодняшнего совета обратимся к руководителям «Иркутскэнерго», чтобы они отрегулировали процесс заключения договоров, ликвидировали очереди. Нам же предстоит сделать все, чтобы защитить ангарчан от подписания бесправных договоров.

Олег ЗАРУБИН.
Николай СТЕРНИН (фото).

ГАРАНТИЯ И КАЧЕСТВО
ПЛАСТИКОВЫЕ
ОКНА И ДВЕРИ.
ФИРМА
"MEGAREN+"
ЧАСЫ РАБОТЫ: в будни с 9 до 18ч.,
в субботу с 10 до 14ч.
АДРЕС: ул. Жаднова, 2.
☎ 508-121.
Срок изготовления 2-3 дня.

Страховая компания
"Колымская"
приглашает на работу
опытных страховых агентов
на перспективный вид
страхования - ритуальный.
☎ 54-73-50 ☎ 54-99-36

Бизнес, здоровье,
успех. ☎ 56-09-54
с 21 до 23 часов.

Внимание!
22.02.2003 г. в 10 часов
состоится собрание ГСК-2
за отчетный период
в школе №17 (17 мрн).
Явка обязательна.
Правление.

ООО "Иркутсквторчермет"
принимает
ЛОМ
черных металлов
на площадке завода КВОИТ
по 750 руб. за тонну.
Тел. 57-44-33.
Пер. №41004 от 25.07.2001г. Д.025484

Продам
право аренды и
торговое оборудование.
Тел. 51-98-42
до 20 часов.

С/т "Керамик" (около Савватеевки)
Свободные участки (свет, вода) -
по 4 тыс. руб.
Тел. 53-26-88 с 19 до 22 часов.

Облепиха из Бурятии дешево.
Тел. раб. 54-31-26, спросить Лену.
Адрес: 84-4-41.

ПРОДАЕТСЯ ОБОРУДОВАНИЕ
ДЛЯ ЛЕТНЕГО КАФЕ
(СТОЛЫ, СТУЛЬЯ, ПАЛАТКА, ШАТРЫ).
ПЕЙДЖЕР 56-46-46, АБ. 2751.

УТЕРИ
Утерянные ПТС, доверенность на а/м "Субару-Леон" прошу вернуть за вознаграждение. Тел. 9-33-22, спросить Левашова Николая Ивановича.
Утерянные документы на имя Пешкова А.А. прошу вернуть за вознаграждение. Тел. 7-59-04.
Утерянный аттестат АП №174193 от 10.06.1982 г. о неполном среднем образовании на имя Перетолчина Андрея Олеговича считать действительным.
Утерянный студенческий билет на имя Киселева Олега Викторовича считать действительным.
Утерянную зачетную книжку №971144 на имя Улаханова Максима Николаевича считать действительной.
Утерянный диплом РТ №661239 от 28.12.1994 г. об окончании АПТ на имя Форенца Алексея Николаевича считать действительным.
Утерянный диплом УТ №901943 от 27.06.1997 г. на имя Бульца Михаила Васильевича считать действительным.
Утерянный диплом ЗТ №406001 от 06.07.1987 г. об окончании Ангарского медицинского училища на имя Аверченко Елены Николаевны считать действительным.
Утерянную трудовую книжку на имя Пантелева Виктора Николаевича считать действительной.



АГЕНТСТВО "СУВОРОВ"

Для центральной части города:
89 кв-л, д.2 (ост. авт. "89 кв-л").
☎ 53-31-53, 53-31-41. Обмен, аренда ☎ 53-31-70.

Для микрорайонов и "квартала":
18 мрн-4-офис 254/255.
☎ 55-34-44, 55-36-90.



ОБЪЕКТ	РАЙОН	ПЛОЩАДЬ	ЦЕНА	ПРИМЕЧАНИЯ
3-комн.хр.	6 мрн	49,1/34,5	320	5/5, балкон, м.дверь
3-комн.хр.	7 мрн	55,0/38,1	380 т/у	1/5, тел., с/у разд., 2-я д.дверь, решетки
3-комн.ташк.	7 мрн	57,6/36,9	350	1/5, тел., с/у разд.
3-комн.хр.	8 мрн	52,6/36,7	390	5/5, тел., с/у разд., балкон, м.дверь
3-комн.хр.	8 мрн	56,0/37,2	420	3/5, тел., с/у совм., балкон, м.дверь
3-комн.хр.	8 мрн	57,4/36,5	440	3/5, тел., с/у разд., балкон, м.дверь
3-комн.хр.	8 мрн	56,0/36,9	360 т/у	1/5, с/у разд., решетки, 2-я д.дверь
3-комн.хр.	8 мрн	55,3/37,0	400 т/у	3/5, тел., с/у разд., балкон, м.дверь, решетки, перепланировка
3-комн.ташк.	9 мрн	57,7/37,2	390	4/5, с/у разд., балкон зареш., м.дверь
3-комн.хр.	9 мрн	49,0/34,4	355	3/5, тел., с/у совм., балкон застекл., м.дверь
3-комн.хр.	9 мрн	59,4/43,2	350	1/5, тел., с/у разд., м.дверь, решетки, перепланировка
3-комн.хр.	9 мрн	49,0/37,4	380	2/5, тел., с/у разд., балкон застекл., 2-я д.дверь
3-комн.хр.	9 мрн	49,1/34,6	330	1/5, тел., с/у совм., м.дверь
3-комн.хр.	10 мрн	49,1/34,5	330	5/5, с/у совм., балкон, м.дверь
3-комн.хр.	10 мрн	58,2/38,6	420	2/5, тел., с/у разд., балкон зареш., м.дверь
3-комн.ташк.	10 мрн	57,9/37,0	400	1/5, с/у разд., м.дверь, решетки
3-комн.хр.	10 мрн	58,6/40,7	360	1/5, тел., с/у совм., м.дверь, решетки, перепланировка
3-комн.хр.	10 мрн	49,3/34,9	370	5/5, тел., с/у совм., балкон зареш., м.дверь
3-комн.хр.	12 мрн	55,2/36,9	380 т/у	1/5, тел., с/у совм., м.дверь, решетки
3-комн.хр.	12 мрн	58,0/36,8	450 т/у	3/5, с/у совм., балкон, м.дверь
3-комн.хр.	12 мрн	49,6/37,6	320	1/5, с/у совм., решетки, 2-я д.дверь, перепланировка
3-комн.хр.	12 мрн	57,8/41,0	350	1/5, с/у совм., м.дверь, решетки
3-комн.хр.	12 мрн	49,0/34,7	370	3/5, тел., с/у совм., балкон, м.дверь
3-комн.хр.	13 мрн	49,2/34,7	340 т/у	3/5, тел., с/у совм., балкон, м.дверь
3-комн.хр.	13 мрн	49,2/34,8	370	5/5, тел., с/у совм., балкон, м.дверь
3-комн.хр.	13 мрн	54,8/36,8	430	3/5, тел., с/у разд., балкон зареш., 2-я д.дверь
3-комн.хр.	13 мрн	54,8/36,9	400 т/у	4/5, с/у разд., балкон
3-комн.хр.	13 мрн	48,8/34,4	340	2/5, тел., с/у совм., балкон, м.дверь
3-комн.хр.	15 мрн	57,6/39,6	350	1/5, тел., с/у совм., м.дверь, решетки
3-комн.хр.	15 мрн	55,6/37,1	410 т/у	2/5, с/у разд., балкон, м.дверь
3-комн.хр.	72 кв-л	57,0/41,0	370	1/5, с/у совм., м.дверь, решетки
3-комн.хр.	72 кв-л	58,2/41,7	470 т/у	4/5, тел., с/у совм., балкон, м.дверь, капремонт
3-комн.хр.	84 кв-л	58,0/42,1	420 т/у	5/5, тел., с/у совм., балкон зареш., м.дверь, решетки
3-комн.хр.	85 кв-л	58,9/42,1	415	2/5, тел., с/у совм., балкон
3-комн.хр.	86 кв-л	48,0/33,9	350	2/5, тел., с/у совм., балкон
3-комн.хр.	86 кв-л	55,0/37,5	360 т/у	1/5, тел., с/у совм., м.дверь, решетки
3-комн.хр.	88 кв-л	57,5/41,0	365 т/у	1/4, с/у совм., м.дверь, решетки
3-комн.хр.	91 кв-л	58,0/42,3	400 т/у	4/4, тел., с/у совм., балкон зареш., м.дверь
3-комн.хр.	92 кв-л	55,5/37,2	400 т/у	5/5, тел., с/у совм., балкон, м.дверь
3-комн.хр.	92 кв-л	55,7/37,3	400	2/5, тел., с/у совм., балкон застекл., м.дверь
3-комн.хр.	92/93 кв-л	55,2/37,1	410	3/5, тел., с/у разд., балкон, м.дверь
3-комн.хр.	92/93 кв-л	54,8/36,5	360	1/5, тел., с/у разд., м.дверь, решетки
3-комн.хр.	93 кв-л	55,3/36,9	370	5/5, тел., с/у совм., балкон зареш., м.дверь
3-комн.хр.	93 кв-л	55,3/37,0	420 т/у	1/5, тел., с/у совм., решетки, м.дверь
3-комн.хр.	93 кв-л	58,4/42,2	380 т/у	1/5, тел., с/у совм., решетки, 2-я д.дверь
3-комн.хр.	94 кв-л	58,6/42,3	370	1/5, тел., с/у совм., м.дверь, решетки
3-комн.хр.	94 кв-л	55,5/37,0	400	4/5, тел., с/у совм., балкон
3-комн.хр.	94 кв-л	56,0/38,3	360	1/5, тел., с/у совм.
3-комн.хр.	94 кв-л	58,6/42,1	420	5/5, тел., с/у совм., балкон зареш., 2-я д.дверь
3-комн.ташк.	95 кв-л	59,1/41,3	370 т/у	1/5, с/у совм., лоджия застекл.
3-комн.ташк.	95 кв-л	59,5/40,9	410	5/5, тел., с/у совм., балкон, лоджия 6 м, возможна расщорка
3-комн.хр.	95 кв-л	58,7/39,4	450	2/5, тел., с/у разд., балкон зареш., м.дверь, решетки
3-комн.хр.	102 кв-л	48,3/33,9	320	3/5, с/у совм., балкон, м.дверь, решетки
3-комн.хр.	178 кв-л	58,8/42,6	460	5/5, тел., с/у совм., м.дверь, балкон застекл., кухонный гарнитур
3-комн.хр.	182 кв-л	55,4/37,7	500 т/у	2/4, тел., с/у совм., балкон застекл., м.дверь, стеклопакеты, сигнализация
3-комн.хр.	189 кв-л	58,0/42,2	430	3/5, тел., с/у совм., балкон, 2-я д.дверь
3-комн.хр.	189 кв-л	58,6/42,3	430	5/5, тел., с/у совм., балкон зареш., м.дверь
3-комн.хр.	189 кв-л	59,1/42,8	400	1/5, тел., с/у совм., м.дверь, решетки
3-комн.хр.	207 кв-л	55,2/37,9	490 т/у	5/5, тел., с/у разд., балкон
3-комн.хр.	207 кв-л	55,2/37,2	420	5/5, тел., с/у разд., балкон
3-комн.хр.	Л кв-л	48,5/34,0	300	4/5, тел., с/у совм., балкон, м.дверь
3-комн.ул.	6 мрн	64,5/40,7	550	7/9, с/у разд., балкон бм
3-комн.ул.	6 мрн	68,9/46,8	600 т/у	5/5, тел., с/у разд., балкон бм, м.дверь
3-комн.ул.	6 мрн	65,0/42,7	550	2/4, тел., с/у разд., лоджия застекл., 2-я д.дверь
3-комн.ул.	6 мрн	79,2/42,0	500	1/9, тел., с/у разд., лоджия бм, м.дверь
3-комн.ул.	6 мрн	67,8/42,0	570	3/5, тел., с/у разд., лоджия, балкон, м.дверь, сигнализация
3-комн.ул.	6 мрн	68,8/44,1	570	3/5, тел., с/у разд., 2 балкона по бм
3-комн.ул.	6 мрн	65,0/40,2	650	3/5, тел., с/у разд., балкон, м.дверь
3-комн.ул.	6 мрн	65,0/42,4	570	4/4, тел., с/у разд., балкон зареш., лоджия застекл., м.дверь
3-комн.эксп.	6 мрн	69,9/45,0	500	2/5, тел., с/у разд., балкон бм застекл., м.дверь
3-комн.ул.	6 мрн	67,3/44,6	460	1/4, тел., с/у разд., лоджия застекл. и зареш., 2-я д.дверь, решетки
3-комн.эксп.	6 мрн	67,4/42,8	500 т/у	3/5, с/у разд., 2 балкона застекл., м.дверь
3-комн.ул.	6 мрн	59,8/38,4	500 т/у	3/4, тел., с/у разд., лоджия зареш., м.дверь
3-комн.эксп.	6 мрн	60,9/38,9	500	4/5, тел., с/у разд., балкон бм, м.дверь
3-комн.эксп.	6 мрн	62,1/39,8	560	4/5, тел., с/у разд., балкон бм зареш., м.дверь
3-комн.ул.	6 мрн	50,0/43,0	600	2/5, тел., с/у разд., лоджия застекл., 2-я д.дверь
3-комн.ул.	6 мрн	71,0/48,7	70(мебель) 90(мебель)	1/4, тел., с/у разд., решетки, м.дверь, сигнализация
3-комн.ул.	7 мрн	62,3/39,7	550	5/9, с/у разд., балкон бм
3-комн.ул.	7 мрн	60,0/39,5	550 т/у	5/5, тел., с/у разд., балкон зареш., м.дверь, лоджия
3-комн.эксп.	7 мрн	67,7/37,1	450	1/5, тел., с/у разд., м.дверь, решетки
3-комн.ул.	7 мрн	64,0/40,0	530	6/9, тел., с/у разд., 2 балкона (б/з м) зареш., м.дверь
3-комн.ул.	7 мрн	62,0/39,8	500	5/9, тел., с/у разд., балкон 3м, лоджия 12м
3-комн.эксп.	7 мрн	68,3/37,7	600	3/5, тел., с/у разд., 2 балкона, м.дверь
3-комн.ул.	7 мрн	65,1/43,1	550	2/5, тел., с/у разд., балкон бм, лоджия 3м
3-комн.эксп.	7 мрн	78,0/42,2	570	5/5, тел., с/у разд., 2 балкона зареш. и застекл., перепланировка
3-комн.эксп.	7 мрн	58,0/37,8	500 т/у	3/5, тел., с/у разд., балкон, м.дверь, перепланировка
3-комн.ул.	7 мрн	68,8/46,3	700	2/5, тел., с/у разд., балкон бм застекл., мансарда застекл., м.дверь
3-комн.ул.	7 мрн	64,0/43,0	520 т/у	1/5, тел., с/у разд., балкон бм зареш., лоджия 3м застекл., м.дверь, решетки
3-комн.ул.	7 мрн	68,0/47,4	720	4/5, тел., с/у разд., балкон застекл., 2-я д.дверь
3-комн.ул.	7 мрн	63,0/40,4	550 т/у	2/9, тел., с/у разд., лоджия, м.дверь
3-комн.ул.	7 мрн	69,4/43,0	690	2/5, тел., с/у разд., 2 балкона застекл., м.дверь, сигнализация
3-комн.эксп.	7 мрн	67,2/36,9	550 т/у	3/5, тел., с/у разд., 2 балкона
3-комн.ул.	7 мрн	70,0/47,4	530	1/5, тел., с/у разд., лоджия застекл. и зареш., решетки, м.дверь
3-комн.ул.	7 мрн	88,0/52,0	780	3/5, тел., с/у разд., 3 балкона, м.дверь
3-комн.ул.	7 мрн	69,2/46,9	650 т/у	5/5, с/у разд., 2 балкона, м.дверь
3-комн.ул.	7 мрн	72,2/49,2	650	2/5, тел., с/у разд., балкон, м.дверь
3-комн.ул.	7 мрн	64,1/40,6	500	8/9, с/у разд., балкон, лоджия 12 м, 2-я д.дверь
3-комн.ул.	7 мрн	60,0/45,7	700	4/5, тел., с/у разд., балкон и лоджия зареш., м.дверь, решетки
3-комн.ул.	8 мрн	62,8/40,5	550	7/9, тел., с/у разд., 2 балкона (12м + 3м), м.дверь
3-комн.ул.	8 мрн	58,6/38,1	550	5/5, тел., с/у разд., балкон, м.дверь, лоджия
3-комн.ул.	8 мрн	66,5/44,4	870	5/5, тел., с/у разд., балкон, лоджия, решетки, м.дверь, сигнализация
3-комн.ул.	8 мрн	68,0/47,0	650 т/у	2/5, тел., с/у разд., 2 балкона, м.дверь
3-комн.ул.	9 мрн	62,0/40,0	450	5/9, с/у разд., м.дверь
3-комн.ул.	9 мрн	64,0/42,4	595 т/у	2/5, тел., с/у разд., балкон
3-комн.ул.	9 мрн	58,4/38,2	500	4/5, тел., с/у разд., балкон бм, лоджия, м.дверь
3-комн.ул.	9 мрн	62,7/40,0	530	4/9, тел., с/у разд., лоджия бм, м.дверь
3-комн.ул.	9 мрн	66,5/47,0	650	3/5, тел., с/у разд., лоджия застекл., м.дверь
3-комн.ул.	9 мрн	65,6/41,0	530 т/у	2/9, тел., с/у разд., лоджия, 2-я д.дверь
3-комн.ул.	9 мрн	62,0/43,7	400 т/у	1/5, тел., с/у совм., м.дверь, решетки
3-комн.ул.	10 мрн	58,6/37,7	680 т/у	5/5, тел., с/у разд., балкон бм, м.дверь
3-комн.ул.	11 мрн	60,3/44,3	480	8/9, тел., с/у разд., балкон, кирп.дом
3-комн.эксп.	10 мрн	58,6/37,7	550	4/5, тел., с/у разд., балкон
3-комн.ул.	11 мрн	56,8/40,4	430	9/9, тел., с/у разд., балкон, м.дверь, кирпичный дом
3-комн.ул.	11 мрн	60,3/43,6	550	5/9, тел., с/у разд., балкон, м.дверь, кирпичный дом
3-комн.ул.	12 мрн	58,5/37,6	550	1/5, тел., с/у разд., лоджия застекл., м.дверь, решетки
3-комн.ул.	12 мрн	84,6/46,9	33 тыс. руб.	5/5, тел., с/у совм., балкон бм, м.дверь, перепланировка, подогрев полов (с мебелью 40 тыс. руб.)
3-комн.ул.	12 мрн	64,5/41,9	590 т/у	5/5, тел., с/у разд., балкон, лоджия, м.дверь
3-комн.ул.	12 мрн	64,5/41,9	70(мебель)	3/5, тел., с/у разд., балкон бм, м.дверь, перепланировка, лоджия
3-комн.ул.	12 мрн	61,8/39,7	670	6/9, с/у разд., балкон, лоджия 10м застекл., м.дверь, встроен. мебель Stenli
3-комн.ул.	12 мрн	76,1/45,0	950	4/6, тел., с/у разд., балкон, м.дверь, кирпичный дом, сигнализация, видеокамера
3-комн.ул.	12 мрн	66,7/46,9	730	3/5, с/у разд., балкон бм, м.дверь
3-комн.ул.	12 мрн	77,0/45,7	610 т/у	4/5, тел., с/у разд., балкон 7м
3-комн.ул.	12 мрн	60,0/40,2	580	3/9, с/у разд., 2 балкона, м.дверь
3-комн.ул.	12 мрн	64,0/43,8	670 т/у	5/5, с/у разд., м.дверь
3-комн.ул.	13 мрн	64,1/40,9	550	2/9, тел., с/у разд., балкон 3м, лоджия 12м, м.дверь
3-комн.ул.	15 мрн	62,8/39,8	550	4/9, тел., с/у разд., лоджия зареш., м.дверь, сигнализация
3-комн.ул.	15 мрн	57,7/38,2	510	5/5, тел., с/у разд., лоджия, м.дверь
3-комн.ул.	15 мрн	57,1/36,8	570	4/5, тел., с/у разд., лоджия застекл., м.дверь
3-комн.ул.	15 мрн	64,9/42,6	600 т/у	2/5, тел., с/у разд., лоджия застекл., м.дверь, решетки
3-комн.ул.	15 мрн	68,1/45,4	650	4/5, тел., с/у разд., 2 балкона, м.дверь
3-комн.ул.	15 мрн	69,0/40,6	600	5/5, тел., с/у разд., балкон, лоджия
3-комн.ул.	15 мрн	60,4/39,5	550	2/5, тел., с/у разд., лоджия зареш., м.дверь
3-комн.эксп.	15 мрн	65,3/36,0	480	5/5, с/у разд., 2 балкона, м.дверь
3-комн.ул.	17 мрн	68,3/43,3	650	2/9, тел., с/у разд., лоджия бм застекл. и зареш., м.дверь
3-комн.ул.	17 мрн	58,7/40,7	550	5/5, с/у разд., балкон бм и лоджия 3 м застекл., м.дверь
3-комн.ул.	17 мрн	58,0/37,2	550 т/у	1/5, тел.,

Поздравляем!

Дорогую
БУЙЛОВУ
Валентину Николаевну
с днем рождения!

Ты потрудились на своем веку немало
И много всем нам сделала добра,
Так будь же счастлива, родная наша мама,
Здоровья мы тебе желаем и добра.

Муж, дочь, зять.

Дорогую сестреночку
ФЛЯШИНСКУЮ Талину Дмитриевну
с днем рождения!

Будь светла и душою и взглядом,
Когда горе и счастье рядом,
Будь прямой, как лучики света,
Не сгибайся березкой от ветра.
Пусть печали проходят стороной,
Дорогая моя сестренка!

Валя.



С золотой
свадьбой
дорогих
Ивана Васильевича
и **Зюю Максимовну**
СТАРШОВЫХ!

Такие даты празднуют не часто,
Но коль пришла сей день встречать пора,
Мы от души желаем много счастья,
А с ним здоровья, бодрости, добра.
Так будьте впредь судьбой хранимы
В день вашей свадьбы золотой,
Желаем вам любви и мира,
Души извечно молодой!

Дочь, зять, внук.

Новое наступление

- ✓ пальто
- ✓ куртки
- мужские и женские

Новая коллекция 2003 года

Большой выбор головных уборов.

Адреса:
• ТД "Север",
• ТД "Баргузин", каб. 48,
• м-н "Престиж", 15 мрн.

Салон-магазин
"ИНТИМ"

Скоро праздники!

Доставьте радость себе и близким!

- ♥ эротическое белье
- ♥ сувениры
- ♥ огромный выбор товаров интимного назначения.

82 кв-л, здание "Чебуречной",
рынок ДСК ("шанхайка"),
продовольственный зал, павильон №95.
Тел. 9-83-54.

Популярная группа
ПРЕМЬЕР-МИНИСТР

Тел.: 54-50-90, 54-78-54.

DK "Современник" 9 февраля

Начало концерта в 19 часов.

ВСЕ В САДУ!

НАСТАЛО ВРЕМЯ БРОСАТЬ СЕМЯ

По лунному календарю 17 февраля будет самым лучшим днем для посадки перцев на рассаду. Чтобы семена лучше прорастали, опытные садоводы рекомендуют на сутки замочить их в питательной среде. Лучше всего для этого подойдет лист алоэ: разрежьте его вдоль и кладете семена в мясистую влагу. Лист алоэ достать не проблема - растение это очень распространено, если нет у вас, наверняка найдется у соседей. А семена, чтобы уж наверняка получить хороший урожай, лучше всего приобретать в фирме проверенной. И впрочем, и самими садоводами.

С 1995 года занимается реализацией семян Лариса ПЕРСУК. В отделе (а их девять в крупных магазинах города) фирмы "Лариса", которой она руководит, ассортимент семян

овощных культур и цветов удовлетворит запросы любого покупателя. Лариса ПЕРСУК одной из первых в Иркутской области получила лицензию (лицензия № 003 от 29.05.2000 г.) на право заниматься розничной продажей семян (в соответствии с законом РФ на продажу семян необходимо иметь лицензию). Поэтому все семена, что продаются в отделах фирмы, отвечают требованиям семенной и карантинной инспекции. У фирмы налажены постоянные связи с наиболее известными и надежными на российском рынке производителями и продавцами семян, такими, как "Гавриш", "Семко", "Российские семена", "Аэлита", "СеДеК", "Бейо-семена", "Биотехника", "Маринда", "Ильинична", и другими.

Кроме семян в отделах фирмы вы можете приобрести и удобрения, и средства защиты



ты растений, и почвосмеси, и инструмент, пленку для теплиц и парников, укрывной материал... Все-го не перечислишь. Сезон только начинается, а в фирме уже появились новинки для садоводов: стаканчики под рассаду со съёмным донышком и поддоном. В отличие от обычных тетрапаков, которыми пользуются многие огородники, выглядят стаканчики очень эстетично, в использовании удобны, долговечны и имеют гигиенический сертификат, то есть урожай из рассады, выращенной в этих специальных стаканчиках, будет экологически чистым и для здоровья полезным.

В этом разнообразии товаров всегда помогут разобраться опытные продавцы-консультанты, которые сами садоводы со стажем. Кроме того, Лариса ПЕРСУК и сотрудники фирмы принимают активное участие в деятельности клуба

садоводов "Надежда" при ДК "Современник". Все новинки, и семена, и агротехнику, члены клуба "Надежда" проверяют на своих огородах.

Перец Бианка, лук Эксбишен, морковь Нандрин, баклажаны Боника - это "звезды" прошлого сезона, которые успели покорить не только ангарских садоводов, но и всю область. Вместе с клубом "Надежда" фирма "Лариса" участвовала в межрегиональных выставках "Урожай" три года подряд, а также дважды в областных выставках "Сад, огород, дача Приангарья", которые проходили в Сибэксцентре в Иркутске, где клуб получил медали и дипломы за внедрение новых, перспективных сортов разнообразных сельскохозяйственных культур.

Если вы подробнее хотите узнать о новых сортах овощных культур, об агротехнике, о средствах защиты растений от

вредителей и удобрениях, то каждое субботнее утро слушайте на городском радио передачу "Огород от А до Я", которую ведут директор фирмы "Лариса" Лариса ПЕРСУК и председатель клуба садоводов "Надежда" Людмила Борисовна ТИМОФЕЕВА.

Кроме того, в начале садоводческого сезона клуб "Надежда" совместно с фирмой "Лариса" проводит ярмарку семян. В этот раз она пройдет 15 февраля, как обычно, в ДК "Современник" с 10.00 до 15.00.

Приходите, вам всегда будут рады. Покупая семена в отделе "Товары для садоводов" фирмы "Лариса", вы будете довольны своим урожаем.

Светлана ЗЛОБИНА.
Фото Николая СТЕРНИНА.

СРОЧНО В НОМЕР

УСЛУГИ

- Репетиторство (русский язык), контрольные. Тел. 59-72-11.
- Пошив женской одежды на заказ. Тел. 55-20-78.
- Перетяжка, ремонт мягкой мебели. Сверлим бетон, кафель. Тел. 528-225.
- Сверлим бетон, кафель. Тел. 51-71-79.
- Услуги электрика. Сверлим бетон. Тел. 61-48-62.
- Электрик. Сверлим бетон и кафель. Тел. 7-25-07.
- Штукатурно-малярные работы. Ремонт квартир. Тел. 56-17-62.
- Делаем ремонт квартир, офисов, гаражей. Тел. 54-66-30.
- Ремонт квартир. Тел. 552-761.
- Клеим обои и потолочные плиты. Тел. 533-200.
- Кладка плитки. Тел. 533-200.
- Ремонт телевизоров. Дешево, гарантия. Тел. 54-21-12.
- Ремонт импортных ТВ. Вызов бесплатно. Тел. 546-964.
- Перевозки. Тел. 502-802.
- Перевозки. Тел. 52-60-96.
- Перевозки. Тел. 61-47-51.

НЕДВИЖИМОСТЬ ПРОДАЖА

- 2-комн. кв-ру в "квартале". Тел. 53-04-09.
- Гараж в а/к "Авангард" (6 х 4), напротив "шанхайки" - 95 тыс. руб. Тел. 509-409.

ПОКУПКА

- Участок или дачу в с/о "Энергетик-1, 2", "Нива", "Поляна-1, 2", "Березовая роща". Тел.: 8-902-5-123-507, 8-902-5-698-223.

АВТОТРАНСПОРТ ПРОДАЖА

- А/м "Тойота-Кроун" 1991 г. вып. Тел. 65-01-77.
- М/а "Лит-Айс" 1989 г. вып., бензин, МКП - 65 тыс. руб. Тел. 7-35-15.
- А/м "Ниссан-Лаурель-медалист" 1990 г. вып., представительский класс, АКП режимная, V 2 м³, пробег 147 тыс. км, усиленная спортивная подвеска, полный э/п, велосипедный салон, тонировка, цвет "снежная королева", в отл. сост. - 2800 у.е. Тел. поср. 51-85-74 с 17 до 22 часов.

ПОКУПКА

- Запчасти к а/м "Форд" 1989 г. вып., V 2. Тел. 51-49-44.

СООБЩЕНИЕ

- Очевидцев ДТП (столкновение УАЗа и "Т-Калдины"), произошедшего 22.01.03 г. в начале десятого утра на дороге №15 (за АНХК), просим позвонить по тел. 598-942.

ЗООПАРК

- Подарим золотых котят. Обращайтесь по тел. 9-12-26.

РАЗНОЕ ПОКУПКА

- Подвесной лодочный мотор 10-15 л. с. Тел. 543-900.

УТЕРИ

- Утерянный военный билет на имя Куржумовой Алены Анатольевны считать действительным.
- Утерянный военный билет серии НН №2831937 на имя Бондаренко Владимира Ильича считать действительным.
- Утерянный военный билет на имя Шапова Виталия Анатольевича считать действительным.
- Утерянные военный билет и паспорт на имя Россоха Евгения Михайловича считать действительными.
- Утерянный военный билет на имя Котова Эдуарда Александровича считать действительным.
- Утерянный военный билет на имя Иванова Олега Вячеславовича считать действительным.
- Утерянный паспорт на имя Гречуха Ильи Львовича считать действительным.
- Утерянный паспорт на имя Бердиевой Галины Петровны считать действительным.
- Утерянный паспорт на имя Михайловского Романа Петровича считать действительным.
- Утерянный паспорт на имя Шарланова Алексея Александровича считать действительным.

DK "Современник" 12 февраля

Супершоу "Кино" группа

в программе "ЛАСКОВАЯ МОЯ"

Специальный гость КСЕНИЯ СУВорова.

ЧАЙ ДВОЕМ

Тел.: 54-50-90, 54-78-54.

Начало в 19 часов.

DK "Современник" 16 февраля

По многочисленным просьбам зрителей впервые в России в рамках мирового турне

МЕГА-ЗВЕЗДА ЕВРОПЫ, обладатель уникального голоса

Нильда Фернандез

в сольной шоу-программе "Мои глаза в твоём взгляде"

в сопровождении группы "ИННУ НИКАМУ".

Начало в 19 часов.

Тел.: 54-50-90, 54-78-54.

ЛОМБАРД увеличены расценки за 1 г

Льготы пенсионерам и постоянным клиентам

177 кв-л, магазин "Галант", 2 эт. пл. Ленина, главконтракт, 2 эт.

Тел. 54-51-52. Тел. 52-60-53.

С 10 до 18 часов, в субботу с 10 до 14 часов. Выходной воскресенье.

ТОВАРЫ ДЛЯ ВАШЕГО ЗДОРОВЬЯ

Лечебные чаи: "Летящая ласточка", "Похудей", "Канкура".

Лечебные кремы: "Софья" с пчелиным ядом, "Сабельник", "Ревматин", "Елена плюс", "Тигровый глаз" - отложение солей, остеохондроз.

"Софья" с экстрактом пиявок, "Асклезан" (крем и таблетки) - варикозное расширение вен.

"Суперчистотел", "Горный чистотел" - бородавки, папилломы. "Хранитель" и "Спасатель" - быстрое заживление ран, ожогов.

"Виардо", "Нестарин", "Алфавит".

Мы ждем вас с 10 по 15 февраля в пол-ке №1, 1 этаж, останковка "Швейная фабрика", с 9 до 15 часов.

DK "Современник" 3 марта

певец музыкант композитор кумир миллионов девчонок

АНДРЕЙ ГУБИН

в сольной программе "ВСЕГДА С ТОБОЙ"

Начало в 19 часов.

Справки по тел.: 54-50-90, 54-78-54.

С 21 по 26 февраля проводится антистрессовый **СЕМИНАР** "Искусство жизни"

В программе:

- ✓ психологические тренинги
- ✓ дыхательные упражнения
- ✓ очищение организма от токсинов и шлаков
- ✓ йога

Подробная информация 11 и 18 февраля в 18 часов в школе №6 (за ТД "Север").

Запись на семинар по тел. 56-17-65, 56-00-50.

ПРЕРЫВАНИЕ ЗАПОВЕД (АНОНИМНО)

в стационаре 1-3 дня тел. 51-26-50

амбулаторно тел. 52-26-95, 51-25-17

круглосуточно тел. 9-89-91

кодирование по Довженко тел. 51-34-06

гипноз и кодирование тел. 9-82-23

РЕАБИЛИТАЦИЯ НАРКОМАНОВ тел. 52-91-83

Лиц. Д №025203 от 24.10.01г.

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПЕРЕПОДГОТОВКА

(аккредитация № АА 043146, лицензия № А 053200)

- ✓ Юриспруденция.
- ✓ Менеджмент предприятия (организации).
- ✓ Предпринимательская деятельность.
- ✓ Бухучет и аудит.
- ✓ Информационные системы.
- ✓ Дизайн.
- ✓ Реклама.

АНГАРСКАЯ ШКОЛА БИЗНЕСА, ПРАВА И ИСКУССТВ.

Срок - 4 месяца, начало занятий 15 февраля.

Выдается государственный диплом о дополнительном образовании (наличие диплома о высшем или среднем специальном образовании обязательно).

Запись производится на ул. Маяковского, 31. Тел. 527-597.

Уважаемые жители "квартала"!

В связи с прекращением договора с ООО "Вегас-информ" по сбору платежей от населения ЖЭТ-2 приглашает вас производить расчеты по квартирной плате и оплате коммунальных услуг в кассах нашего треста, расположенных по адресам:

1. квартал 177, дом 18 - ЖЭК-2. ☎ 54-12-10.
 2. квартал 206, дом 3 - ЖЭК-1, 3. ☎ 54-03-13.
 3. квартал Б, дом 12 - общежитие №1. ☎ 4-36-15.
- По всем вопросам обращаться непосредственно в ЖЭКи и общежитие №1 или по указанным телефонам.

С уважением руководство МУП ЖЭТ-2.

Все для любимых мужчин в фирме "Алиса"!

- ✦ туалетная вода
 - ✦ средства для бритья
 - ✦ подарочные наборы
- Широкий ассортимент.
Опт. Мелкий опт.

Принимаем заявки на комплектацию подарков для организаций!

Склад "Сатурн", 21. Тел. для справок: 57-50-50, 57-57-67.

28.02.2001 г. Ангарским городским судом Иркутской области было принято решение о ликвидации общественного объединения ветеранов труда Ангарского хлебокомбината, признании его прекратившим свою деятельность в качестве юридического лица, об исключении данных о нем из единого государственного реестра юридических лиц.

КАРТОФЕЛЬ 4 руб/кг,
ЗЕРНО 140 р./меш.,
ДРОБЛЕНКА 130 р./меш.,
ОВЕС 120 р./меш.
Тел. 9-10-35.

МУКА в/с (Алтай) Доставка
САХАР (Россия) **3-47-46**
ОКОРОЧКА

Доставка на дом (бесплатно)
МУКА Алтай 10, 25, 50 кг (г. Алейск)
Сахар (Россия)
☎ **7-16-68**

МЕЛЬНИК Одна из лучших в России
МУКА В/С - 50 кг, 25 кг, 10 кг, 2 кг, 2 сорт, ржаная
отруби, кормосмесь, пшеница, овес, ячмень, крупы, макаронные изделия.
АО "Сатурн", склад №7, ворота №1, тел. 51-14-29.



Адрес редакции:
665830, г. Ангарск,
ул. Ленина, 43.
www.gazeta.gorodangarsk.ru
e-mail: vrem@irmail.ru

Время
АНГАРСКАЯ
ГОРОДСКАЯ ГАЗЕТА

материалы, помеченные этим знаком, являются рекламными, заказными.

Отпечатано в ОАО "Ангарская городская типография"
Адрес: г. Ангарск, ул. Мира, 18
Лицензия ПД № 00445 от 24.03.2000г. Зак. 165.
Время сдачи в печать 14⁰⁰ час.

Верстка журналистских материалов С. Волков.
Верстка рекламы М. Калиновский, М. Самоха.
Ответственный корректор А. Соколова.
Дежурный по выпуску номера С. Злобина.

РАСПРОДАЖА ЗИМНЕГО АССОРТИМЕНТА БОЛЬШИЕ СКИДКИ ПРЯЖА

- М-н "Кудесник" (177 кв-л, бывший "Детский мир")
- ТД "Пальмира", 2 эт.
- Рынок ДСК, 2 зал, каб. 111.

Гарантия качества
Замер и установка
☎ 61-49-53, 9-19-53.

ЖАЛЮЗИ

скидка на коллекцию 2002 года
Горизонтальные, вертикальные, мультифактурные, рулонные, защитные.
278 кв-л, д.2, 2 этаж

КВЕ Пластиковые ОКНА

- ◆ Высокое качество.
- ◆ Профессиональный монтаж.
- ◆ Низкие цены.

30 кв-л, дом 4, офис 4
☎ 512-336.

Предлагаем работу

торгового представителя
(возраст до 35 лет). Собеседование.

☎ 52-65-33.

Учебному центру требуется преподаватель англ. языка (в/о, до 30 лет). ☎ 532-148.

ЗАО "Ангарский керамический завод" объявляет конкурс на замещение вакантных должностей:

- начальника отдела сбыта
- юрисконсульта
- ведущего инженера-конструктора
- механика цеха.

Резюме по факсу: 57-34-04, 57-35-07.
Справки по тел. 9-41-30.

МУКА САХАР Доставка
корма
РИС, ГРЕЧКА
Тел. 51-69-19.

МУКА в/с (Алтай) Доставка
САХАР (Россия) **3-12-68**
ОКОРОЧКА

56-28-90
Сахар - 25/50 кг
Мука в/с, 1 сорт - 25/50 кг
п/пленка (100, 150, 200 мкр)
Окорочка, рыба, рис, с/корма.

МУКА САХАР Доставка
корма
РИС, ГРЕЧКА
Тел. 7-38-04

Утерянное свидетельство о государственной регистрации предпринимателя №26171 от 10.11.2000 г. на имя Сорокиной Анны Анатольевны считать недействительным.

Супермаркет "Лола"

"Хамелеон" каб.1
мужская одежда
(джинсовая, трикотаж, рубашки) 1 этаж

JAGUAR меховой салон "Ягуар" каб.8
- шубы, шапки, кожаные изделия.

"Мода Италии" каб.3
- отдел верхней женской одежды и аксессуаров.

"Профессиональная КОСМЕТИКА" каб.13
"БАННЫЙ ДЕНЬ" каб.14
ЦОКОЛЬНЫЙ ЭТАЖ

СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ**"КОЛЫМСКАЯ" ОБЪЯВЛЯЕТ СКИДКИ!**

Предлагает вам защитить себя и своих близких от финансовых и бытовых сложностей в случае смерти близкого вам человека. Покупая страховой полис сегодня, вы приобретаете комплекс ритуальных услуг на будущее, который предоставляется вам или вашим близким в случае смерти застрахованного лица, независимо от их стоимости на момент страхового события. На период с 1 по 28 февраля 2003 года страховая компания "Колымская" объявляет скидки 7% для всех новых клиентов при заключении договоров страхования на случай смерти (ритуальное страхование).

На все вопросы по данному виду страхования вам дадут ответ специалисты страховой компании: ☎ 54-73-50, ☎ 52-31-22, ☎ 54-99-36.
Адрес: + квартал 212, дом 15/15а, ТЦ "Люкс", 2 эт., оф. 115.

Выносим искреннюю благодарность службе ритуальных услуг "Обряд", кафе "Тополек", ОКПР АМО, профкому охраны ОАО АУС, СМУ-5, друзьям нашего отца

КОЖУХАРОВА Александра Петровича

за помощь и поддержку в организации его похорон.

Жена, дети, внуки.

Сердечно благодарим службу "Обряд".

Так нужна эта служба в скорбные дни. Очень четко поставлена работа по обслуживанию, грамотно и с чувством сострадания, с нужными советами, когда человек, пришедший в "Обряд", в стрессе. Замечательные атрибуты. Особая благодарность Козловой Марине Владимировне.

Колесникова.

Выражаем огромную благодарность коллективу УСКС ОАО АНХК и лично директору Аleshину А.К., а также родным и друзьям за помощь в организации и проведении похорон дорогого мужа, отца

ГАВРИЛЕНКО Сергея Ивановича.

Жена, дети.

СЛУЖБА РИТУАЛЬНЫХ УСЛУГ**"АИДА"**

☎ 54-37-20
ЭТО:

1. Понимание, сочувствие утраты дорогого человека.
 2. Отличное качество выполняемой работы.
 3. Большой ассортимент ритуальных принадлежностей.
 4. Четкое обслуживание.
 5. Стоимость минимального захоронения - 3700 руб. + бесплатный венок.
- Бесплатно установка надгробных памятников участникам войны, ветеранам военной службы, ветеранам боевых действий на территории др. государств.

Выражаем искреннюю благодарность коллективу завода керамических изделий, фирме ритуальных услуг "Обряд", соседям, друзьям и близким за помощь в организации похорон

ГАЙНУЛИНОЙ Розы Васильевны.

Близкие, друзья.