

УРОЖАЙ

НА 2.000 ВЫПУСКНИКОВ АНГАРСКА НЫНЧЕ
ВСЕГО 6 ЗОЛОТЫХ И 23 СЕРЕБРЯНЫХ МЕДАЛИ -
ЭТО ПОЧТИ В ДВА РАЗА МЕНЬШЕ, ЧЕМ В ПРОШЛОМ ГОДУ

Золотых медалистов дали лицей и школа № 27. Серебряных - школы № 5, 9, 14, 31 (по одному), школа №10 и политехнический лицей (по пять) и лицей гуманитарный (шесть человек). В прошлом году медалистов было 47. Уменьшение числа «лучших из лучших» педагоги склонны объяснять потерей престижа самой медали: известно, что ряд вузов отменил льготы медалистам при поступлении. К примеру, на престижнейшем русско-американском факультете Иркутского госуниверситета платить

за обучение придется в любом случае. Однако стоит напомнить, что по итогам последних лет наибольшее число студентов (от 80 до 99%) дают выпускники гуманитарного и политехнического лицеев, школы №27, школы № 10, гимназий № 1 и 8.

(Собств.инф.)

На снимке А.ДЕРЕВЦОВА: 10-я прощается с выпускниками. Радость и грусть, цветы, музыка и аттестаты...

ЗНАЙ НАШИХ!

В БОЛЬШИЕ ЛЮДИ -
ИЗ СИБИРСКОЙ
ГЛУБИНКИ

Внуки ангарского перво-строителя Зурабова достигли московских высот

Торжественное собрание ангарских строителей, посвященное 50-летию юбилею АУС, состоялось в минувшую пятницу в ДК «Современник».

Вынос Красного знамени, вручение бесчисленного количества Почетных грамот и Благодарственных писем: от министра, от губернатора, от мэра... В общем, все как в старые времена.

И не о чем было бы говорить, если бы не главный сюрприз праздника, каковым стало появление на сцене большого семейства Зурабовых: дочь Роберта Петровича (бывшего начальником АУС с 1955 по 1961 г.) со своими сыновьями и внуками. А внуки Зурабова люди не простые: один — руководитель банка «Менатеп», другой — заместитель министра здравоохранения РФ.

Закончилась официальная часть неплохим концертом коллективов «Современника», а неофициальная продолжилась в «шайбе».

В субботу московских гостей возили, как водится, на Байкал. А ангарчане имели возможность отметить юбилей строителей в парках строителей и ДК «Современник».

Н.ВАЛЕНТИНОВ.
А.ДЕРЕВЦОВ (фото).

ПОДРОБНОСТИ

ПРЕДСТАВИТЕЛИ «СИДАНКО-АНГАРСК»
УБИТЫ БАНДОЙ ИЗ ЗАБАЙКАЛЬЯ

("В", № 59 и 64)

Мы уже писали об исчезновении трех человек, выехавших в Забайкалье на машине АТП нефтехимической компании. Вскоре машину нашли сожженной. Недавно в полутора километрах от этого места обнаружили три присыпанных землей трупа: работника «СИДАНКО-Ангарск» Б.Труфанова, его друга А.Алешкина и водителя АТП А.Шейко. Все трое со следами огнестрельного ранения в голову.

В Забайкалье выезжал представитель «СИДАНКО-Ангарск», сомнений, что убитые — ангарчане, нет. На днях в Петровск-Забайкальский, где находятся тела убитых, выедут родственники.

Идет следствие. Из неофициальных источников известно, что действовала вооруженная банда из трех человек. Двое задержаны и дают показания, третий при задержании убит.

О.К.

СЮРПРИЗ!

ПО АНГАРСКОМУ ПРОСПЕКТУ
ПРОСТО ТАК НЕ ПРОЕДЕШЬ

Лето — пора ремонтов. Не успеют открыть одну закрытую улицу, закрывают другую.

УЖКХ сообщает ангарчанам о новых преградах на ангарских улицах.

С понедельника (22 июня) изменено движение по Ангарскому проспекту. От улицы Декабристов до ул.Коминтерна движение будет организовано по одной из полос. А вот от ул.Зурабова до Ленинградского проспекта переключат напроц.

Вольные водители объезжают могут, как сочтут удобным, а дви-

жение автобуса маршрута № 14 будет осуществляться следующим образом: ул.Коминтерна — Ангарский проспект — ул. Гражданская — Ленинградский проспект с остановками: «ул. Зурабова», «7-й микрорайон», «12 микрорайон» (пост ГАИ), «7-й микрорайон» (за перекрестком Ангарского и Ленинградского проспектов).

На какой срок сие изменение вводится, в информации, подписанной В.Дьяконовым, не сообщается.

Н.В.

ЦИФРА

Впервые в этом году Ангарская нефтехимическая компания по итогам работы за май получила балансовую прибыль — 27 миллионов 630 тысяч рублей.

МЭР. РАСПОРЯЖЕНИЕ

от 16.06.98 г. № 193-р

О созыве заседания Думы Ангарского
муниципального образования

1. Созвать заседание Думы Ангарского муниципального образования 24.06.98 г. в 14.00 в зале заседания администрации.

В.НОВОКШЕНОВ, мэр.

22 июня —

День памяти
и скорбиДНЕВНИК
ПОПОВА

Ангарский учитель знает о Великой Отечественной не из учебника. Он сам описал каждый из 1461 военного дня

...Записи каждого выступления Сталина по радио, число и время каждого произведенного во время войны салюта и какая была на дворе погода сегодня не вспомнит, кажется, никто. Никто, кроме бывшего фронтовика, а ныне учителя Ивана Гавриловича Попова.

С 1976 года Иван Гаврилович работает в школе-интернате № 15. Много лет он был директором этой школы, теперь преподает там историю. Как младенца бережет две тетрадки, которые прошли с ним всю войну: — Это все, что у меня от нее на память осталось. Были еще зажигалка и кольт, да сгорели при пожаре...

Сделаны тетради из трофейной бумаги. Записи велись ровным, очень красивым почерком, хотя, по словам Ивана Гавриловича, писать приходилось и лежа, и стоя, на пенках и в землянках: фронт — не канцелярия.

Благодаря им и сегодня, спустя 57 лет после войны, Попов может вспомнить и рассказать о каждом из 1461 фронтового дня.

В перерывах между боями Иван Гаврилович слушал выступления Сталина и записывал их слово в слово. Имеются в тетрадках и записи приказов наркома обороны.

Приказ № 227: «Враг бросает на фронт все новые силы и, не считаясь с большими для него потерями, лезет вперед, рвется в глубь Советского Союза, захватывает новые районы, опустошает и разоряет наши города и села...» 5 августа 1943 года: «В Москве в ознаменование освобождения городов Орла и Белгорода произведен салют».

Длинной была фронтовая дорога Попова. Началась в Иркутской области, закончилась на Эльбе. Повышенный по службе не было по одной причине: Иван Гаврилович — сын репрессированного.

Только после тяжелого ранения в голову и скитаний по госпиталям решили: вину отца смыл кровью.

После войны много лет Иван Гаврилович посвятил сельскому хозяйству. Разработал уникальный в своем роде график посадки картофеля, и за это, единственный в области, награжден малой золотой медалью ВДНХ СССР.

Н.ЯКИНА.
Фото Л.ЗУБКОВОЙ.

Руководители предприятий, учреждений, родители!

Детский лагерь отдыха «Алый парус» гостеприимно открывает летний оздоровительный сезон с 26 июня. Три сезона по 18 дней.

Стоимость путевки 1500 рублей.

Ул.Глинки, 14 (бывшее д/у за магазином «У Миленькой»).

Тел. 52-31-59. (7421)

ДЕЛОВОЙ ВТОРНИК



СТРАНИЧКА ДЛЯ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ
И О ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯХ

дующую партию простыней и пододеяльников, но и порекомендует своим знакомым. Так постепенно ваши постирушки, начатые от безысходности, дорастут и до собственного комбината бытового обслуживания.

Не спешите махнуть рукой и сказать, что соседки скорее умрут, чем поручат кому-то стирать свое белье. Этот путь досконально описан в мемуарах самых известных и самых богатых бизнесменов мира, начинавших дело с починки белья, разноски газет и т.д. Первой работой Сэма Джонсона, выкупившего в 1981 году агентство «Sam Johnson Mercury», которое имеет сейчас годовой оборот свыше 580 миллионов долларов, было мытье автомобилей за 25 долларов в неделю. Стив Джобс, президент фирмы «Apple», ставший мультимиллионером еще до достижения 30 лет, начал бизнес с продажи своего поддержанного «фольксвагена». Хрестоматийный миллиардер Аристотель Онасис «раскрутился» с одного потрепанного чемоданчика.

ДЕНЬ ТРЕТИЙ

Учимся планировать, считать, минимизировать налоги, уважать законы.

Чувствую, что погружаюсь в «предмет» с макушкой. Руки чешутся, хоть что-нибудь предпринять...

Лично я открыла бы в Ангарске частное бюро коммунальных услуг. Начать можно с малого - обслуживания по договорам подъездов жилых домов. Помыть, покрасить, окна застеклить - по крайней мере в нашем подъезде да за божескую цену жильцы моей службе еще бы и в пояс кланялись.

И все же предпринимательство - это не езда в неизвестное. Взялись бы вы лечить зубы без медицинского диплома? Между тем предпринимательством многие занимаются «по принципу».

У знакомого получается, значит, и мне надо попробовать. Хотя вам-то как раз и не надо пробовать, как «у знакомого». Ведь знакомый закончил

ра будет поздно. Сегодня предприниматель не воспользовался возможностью уменьшить свою налогооблагаемую базу, потому что не знал, завтра он разорился, потому что проспал вчера.

Стать предпринимателем в Ангарске проще простого. Написал заявление, зарегистрировался...

Стать предпринимателем невероятно трудно. Успех есть сумма трех слагаемых - ТРУДОЛЮБИЯ, ЭНТУЗИАЗМА, но в большей степени - ЗНАНИЙ.



Татьяна Андреева. Практик: что такое хлеб в малом бизнесе, знает не понаслышке, так как работает в коммерческой организации. «Еще будет учеба, я снова пойду», - эта тяга к теории идет от нее же, от практики. Она считает, что в малом бизнесе выживает сильнейший не в смысле больших кулаков, а лучшей приспособленности.

нег у россиян нет и не будет. Они главные спорщики и всегда требуют конкретных примеров. Записывают тем не менее очень старательно и прихотливо раньше других.

Самая интересная и немногочисленная группа - те, кто уже имеет свое дело. Осторожны, уходят от всяких расспросов, предпочитают слушать, а не рассказывать.

ГЕРОЕМ МОЖЕШЬ И НЕ БЫТЬ, ОТКРЫТЬ СВОЕ «ЧП» - ОБЯЗАН!

(Ровно неделю обучался на курсах для предпринимателей наш корреспондент)

Набор на курсы для индивидуальных предпринимателей казался, по правде сказать, пустой затеей. Чтобы в летний сезон, да за немалые деньги, да когда чуть ли не каждый жалуется на застой в делах нашлись люди, способные учиться ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ, то есть делу, суть которого для многих куда как незамысловата: подешевле купил - подороже продал...

ДЕНЬ ПЕРВЫЙ

Чинно рассказываемся, церемонно знакомимся - сугубая официальность и естественная отчужденность первого дня. Расклад тем не менее интересный: 7 женщин и 8 мужчин (браво, мужчины!).

Возраст аудитории абсолютно демократичен - от совсем молодых до пенсионеров. Что касается рода занятий, так это весь Ангарск: работники комбината, стройки, учителя, пожарные, домохозяйки и т.д.

Что касается мотивации, то она почти у всех одинакова: научиться зарабатывать на жизнь самостоятельно, так как главный работодатель - предприятие - либо обанкротился либо близок к тому.

Задача не из легких. В самом деле, что делать в том нередком случае, когда ни работы, ни сбережений, ни нахальства, ни везения - вообще ничего нет?



Елена Апарина, бывший банковский работник. Многие теряют работу из-за краха предприятия, у Елены предприятие умерло вместе с территорией - севером Красноярского края. Своё дело видит в организации индпошива. За плечами уже профессиональная школа-пюкс, но своего клиента еще предстоит завоевать. К бизнесу подходит со всей свойственной женщинам осторожностью - сначала теория, проработка на бумаге, а там уж...

Вариант первый: страдать. Процесс увлекательный и затягивающий. А поскольку у русских людей есть ментальная склонность к подобному ощущению, сделать его смыслом оставшейся жизни.

Вариант второй: действовать. Максимально использовать то, что уже под рукой и не требует капитальных вложений. Например, стиральную машинку. Обойти своих соседей и деловито предложить услуги по стирке белья. И сделать это супер-классно, купив на последние деньги розовую ленточку и красиво перевязав отглаженное белье. Изумленная соседка не только доверит вам сле-

Записываю крупно в блокноте первую заповедь предпринимателя: «Никогда не формировать причины, почему то или иное дело не может получиться».

ДЕНЬ ВТОРОЙ

Гора с горою не сходится, а человек с человеком... В перерывах уже немного оживленной.

«Нет, вы мне скажите, - горячит главный наш закоперщик разговоров «за жизнь» Александр Васильевич, - как что-то такое предпринять, если люди не могут за это заплатить?» Сам он давно при деле, его волнует проблема в принципе. В чем скрывается истинно российское пристрастие к решению известных вопросов «Что делать» и «Кто виноват». Но в бизнесе, как и в религии, важнее всего личное спасение. Найди себе дело сам. А устраивать счастье других людей - занятие неблагодарное.

Перелистываю блокнот. Занимаясь на уроке поисками «точек опоры», мы, 15 потенциальных и реализовавших себя предпринимателей, договорились всю необъятную часть бизнеса «купи-продай» обозначить одним словом и одной строкой «Продажи». И не возвращаться к ней. Приставив руку козырьком, обзвеем местный рынок и, не сильно в общем-то напрягаясь, находим еще 170 направлений предпринимательской деятельности, половина из которых в Ангарске не освоена никак и никем. Есть пища для размышлений? Еще бы.

Какие главные проблемы стоят сейчас перед предпринимательством? Если вы думаете, что мы изобрели свой, чисто российский вариант малого бизнеса, то глубоко ошибаетесь. По докладу Американской Национальной федерации независимого бизнеса, это налоги, вялая торговля, высокая стоимость кредита. Практически все как в России! С той лишь разницей, что у нас глубоко проработана лишь одна ниша рынка - торговля. И это здорово - значит, именно сейчас ваш бизнес, например, в сфере услуг, свободен на какое-то время от конкурентов.

Поразмышлять не мешало бы и над другим. Простенькая идея организации домашней прачечной нашей аудитории привлекательной не показалась. То есть все, конечно, ничего, но труд, знаете ли, физический, непочтительный. Опять же, что люди скажут...

Резюме этого и предыдущего дней: большинство из нас хотят много зарабатывать. Меньшинство понимает: ЛЕГКИЕ ДЕНЬГИ УШЛИ. И лишь немногие осознали: ТОЛЬКО КРИМИНАЛЬНЫЕ ДОХОДЫ БЫВАЮТ ГРЯЗНЫМИ.



Павел Берендеев и Дмитрий Клопов. Создали свою общественную организацию - совет пожарных-инвалидов, куда входят те, кто пострадал при исполнении своих служебных обязанностей. На базе этой организации и хотят открывать свое дело. Каково - пока коммерческая тайна. Самым серьезным препятствием лично для себя считают не столько отсутствие знаний, сколько оборотного капитала.

юридический колледж, вложил в дело полученное от тетушки наследство и застраховал свой бизнес в солидной страховой компании.

С чего начать? Определиться с организационно-правовой формой, в которой вы будете осуществлять свой бизнес. Юридическое лицо? Индивидуальный предприниматель? Каждая форма имеет свои плюсы и минусы, но многие склоняются сейчас к организации «ИП» как наиболее приспособленной к российской действительности.

Придирчиво эту самую действительность рассмотрим. Стоит ли разводить дорогие шампиньоны, когда дешевле купить консервированные? Переоборудовать подвальчик под кафе, когда напротив - ресторан с баром и бильярдной? Ваш товар или ваша услуга должны быть востребованы, а значит, вы должны знать законы спроса и маркетинга. Не мешало бы подумать над тем, как будет финансироваться начало бизнеса. Денег всегда уходит больше, чем вы планировали.

И наконец, само дело. Кто будет его выполнять, как вы будете подыскивать людей, где будете брать сырье, в каком месте организуете производство и так далее, и так далее.

В бизнесе необходимо просчитывать максимальное число РИСКОВ. Сначала на бумаге.

На практике все равно будет больше.

А знаете ли вы, что налоговое законодательство изменчиво как морской пейзаж? Вчера было рано, завтра

ДЕНЬ ЧЕТВЕРТЫЙ

- Эй, пиццу кому?

Никогда в жизни не думала о том, что мне придется открывать собственную пиццерию.

Тем не менее героем можешь ты не быть, свое «ЧП» открыть обязан.

Пиццерия - это наша преддипломная работа. Правда, теоретически-гипотетическая, но с реальными цифрами, условиями и скидкой на ангарскую реальность.

Ну что ж, вооружившись лекционными тетрадками, пытаемся соорудить «сырный пирог».

Основа основ - бизнес-план. Без этой сложной конструкции дальше штрафов не уедешь. Бизнес-план предполагает глубокую проработку вашего дела и увязывание его со всех сторон - организационной, маркетинговой, производственной, финансовой.

Второй «бог» любого нового дела - маркетинг. Если вы, имея товар, дали о нем объявление в газету, «бегущую» строку на телевидение и дикторскую текстовку на радио и решили после этого, что занимались маркетингом, то вы глубоко заблуждаетесь. Маркетинг - нечто большее, чем обычная реклама продукта. Это скорее деятельность, помогающая встретиться покупателю и продавцу. А она включает в себя сбор информации о рынках сбыта, изучение спроса, доставку товара, рекламу, выбор продажной цены...

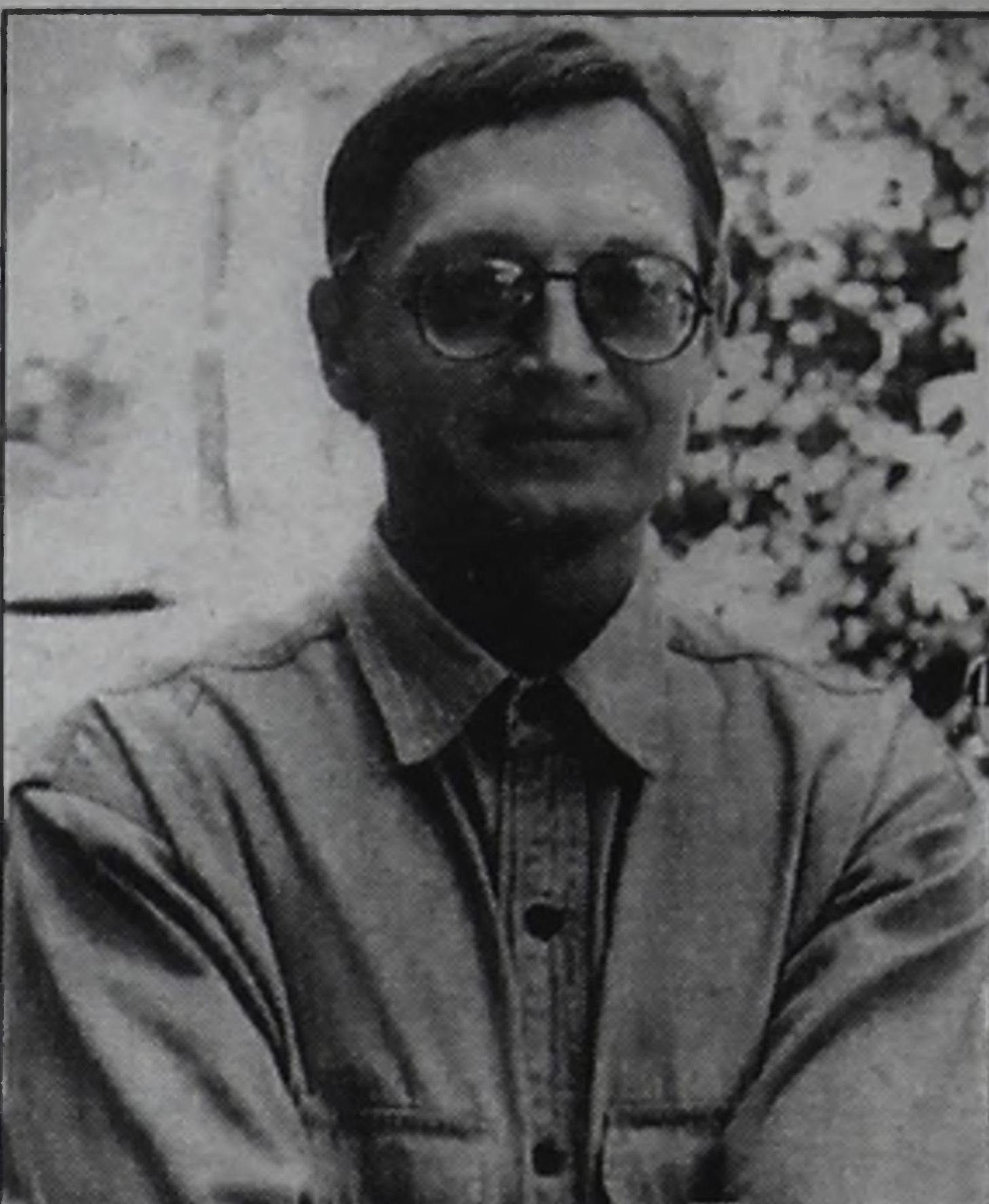
В плане организации в Ангарске пиццерий есть много плюсов. Пицца у нас прижилась как пельмени. Кто откажется от кусочка пухлого, сочного, с запеченной сырной корочкой пирога?

Холодную воду льет на голову группа финансистов, просчитывающих конечный результат. Выход на рентабельность - через 6 месяцев, высокие риски, в том числе и массовый наплыв конкурентов, сообразивших по нашему примеру, что деньгу можно выплавить даже из сыра.

Зато у нас есть контрход - закупка профессиональной мини-пиццерии, расширение ассортимента, организация сети пицц-кафе, проведение городского конкурса на выпечку самой большой пиццы...

Из личных впечатлений: в нашей группе есть «глобалисты» и скептики. «Глобалисты» обожают рассуждать на темы «а что будет с моим бизнесом, если Думу распустят, президента переизберут, а рубль девальвируется?» Хотя главный вопрос все-таки в другом: что произойдет, если сменишь загуляет, водитель заболит, сырье окажется некачественным, а потребитель вовремя не рассчитается?

Жизненное кредо скептиков - де-



Владимир Ентимиров. Закончил юридический колледж в Москве. Там же сейчас учится на факультете управления. Хочет создать свою обучающую программу для одной из ангарских школ. Таким образом, столь специфический рынок, как обучение и консультирование, протоненный в Ангарске школой предпринимателей, потихоньку осваивается.

ДЕНЬ ПЯТЫЙ (последний)

Если суммировать ощущения, то результат положительный. Среди них главное - я не пропала. Со мной знания и список из 170 возможных в Ангарске бизнесов. На самый крайний случай есть и стиральная машинка.

Малоутешительные сведения: статистика показывает, что каждые два из трех новых предприятий терпят крах в течение первых четырех лет.

Обнадеживающие сведения: на малом бизнесе во всем мире давно и прочно держится сфера услуг и торговли.

Из популярного в Америке учебника «Applied Economics»:

«Предприниматель, который организует собственное дело, движим возможностью получения прибыли. Тем не менее он должен помнить о том, что, начав этим заниматься, он рискует потерять свои деньги, если не добьется успеха в бизнесе».

Подумывающие об организации собственного дела должны следить за информацией о существующих возможностях, владеть необходимыми для успеха личными качествами и пройти школу подготовки к бизнесу».

Записываю в блокноте крупно: предпринимательство в его российском варианте - это даже не статус. Это скорее форма жизни, к которой вынуждают обстоятельства - безработица, бюджетная нищета, маленькая пенсия...

Рано или поздно кто-то из нас говорил себе: все, так жить нельзя. И начинал соображать: а чем же заняться, что, собственно, ПРЕДПРИНЯТЬ, чтобы сводить концы с концами?

Труден не только ПЕРВЫЙ ШАГ. В этой стороне легких путей НЕ БЫВАЕТ. Но дорогу осилит идущий.

А.КОКОУРОВА.

23 июня 1998 года
Вторник

№ 71 (10639)

Время

ШЕСТИНАДЦАТЬ

Деловая газета
для детей и молодежи

инфо

“А У НАС ВО ДВОРЕ”

“Симпатия” - так называется молодежный ансамбль ДТДиМ. Входят в него бывшие воспитанницы детского хора, получившего звание образцового. У некоторых из них уже есть дети, но интерес к художественной самодеятельности каждый год собирает их вместе, он определил и название самого коллектива. На днях кружковцы разных возрастных групп дали концерт под названием “А у нас во дворе”.

АНГАРСК - ГОРОД КОМПОЗИТОРОВ?

Юные композиторы Ангарска приняли участие в конкурсе, организованном педагогами школы искусств №4. Лауреатами конкурса стали Артем Кузнецов, автор пьесы для фортепиано, флейты и ударных «Караван», Аня Кузнецова, написавшая «Хрустальный зал сна для колокольчиков и фортепиано», и Галя Аржикова, на творческом счету которой уже много собственных произведений.

Призом «Надежда» была отмечена Маша Иванова как композитор-песенник. Всего же в конкурсе приняли участие 17 юных композиторов. Это дает надежду, что подобное мероприятие скоро станет областным.

Л.НИКОЛАЕВ.

музыкальные

NEWS

«ОРЛЕНОК-98»

ТО ЛИ ЕЩЕ БУДЕТ...

Музыканты, что бы там ни говорили, народ добрый, и забота о людях - чувство, им не чуждое. Дабы не мешать горожанам своими экстремальными выходками и не коробить слух пенсионерам жуткими “соло на барабанах”, они раз в году уезжают подальше от цивилизации и устраивают себе маленький праздник - фестиваль в “Орленке”.

Упаковав рюкзаки в основном пивом, они и в этом году не отказали себе в удовольствии повеселиться. С 11 по 14 число в бывшем пионерском лагере “шумел камыш, деревья гнулись” от музыкальных неистовств.

Перечислять все выступавшие команды не имеет смысла, т.к. количество их превышало все ожидания. Вот только некоторые, уже известные ангарской публике: “Изжога”, “Сепаратор”, “Танки”, “Маршевый батальон”, “Сэжит”, “Продолжение следует”, “I.R.A.”, “333 арт. батарея”, “Биг Грабл”, “Млечный путь”, “Белый остров”, “Иван Шуйский” и т.д. Те из музыкантов, кто не успел подать заявки, то и дело прибегали к организаторам с мольбой: “Ну дайте нам сыграть... Ну хоть одну песенку... Хны-хны... хны-хны...” У некоторых даже получалось выплакать несколько минут для выступления. Другие из уже заявленных просто не смогли отыграть: кто-то голос потерял, кто-то руки поломал, кто-то пива перебрал... Подобным казусам второй год подряд способствует и погода, которая мочит музыкантов так, что без зонтиков выжить невозможно (а уж их-то, т.е. допингов, было в ассортименте). Несмотря на немилость природы, музыканты стойчески играли даже под проливным дождем глубокой ночью.

Сумевшие дожить в таких условиях до воскресенья попали на торжественное вручение “оскаров”. Номинаций, а следовательно лауреатов и дипломантов, было немало, и запомнить всех не удалось, пожалуй, никому. Гран-при традиционно получили “Сэжиты”. Поздравлять не стоит, ведь если не они, то кто же? “Изжоге” вручили диплом “За мощь”, “Сепараторам” - “За личность”, “Ирландцы” премированы в номинации “Нормалек” и т.д. и т.п. и пр.пр.

Лауреаты и дипломанты автоматически становятся участниками международного Байкальского фестиваля.

Так что готовьте рюкзачки-палаточки. Впереди Байкальск - пофестивалим.

Ю.Ф.

МОДЕЛЬЕР - ЭТО ЗВУЧИТ СОВРЕМЕННО!

Лето, друзья! Лето! А значит - солнышко (жар костей не ломит), каникулы (экзамены, надеемся, уже позади) и суперактивный отдых (делу время уже было, настал потехи час). В общем, гуляем! Кто-то уже делает это в одном из лагерей, кто-то только собирается к бабушке в деревню, для остальных же лето полно загадок и неожиданных приключений прямо в городе. Чему радуемся вместе с вами! От себя лично хочется добавить к этому длинному, но быстро заканчивающемуся празднику одно: ребята, давайте жить дружно!

Ваша «НАМ-16».
Фото Л.ЗУБКОВОЙ.

Специальность «Моделирование и конструирование одежды» в техникуме легкой промышленности существует всего два года. Но первые плоды уже есть. Шоу «Леди Шик» состоялось не так давно в техникуме. В нем приняли участие конструкторы первого и второго курсов. Шоу началось с небольшого приветствия, после которого конкурсы следовали один за другим, поражая зрителей своим разнообразием. Уникальные модели не только одежды, но и шляп, причесок продемонстрировали конкурсантки залу. Они проявили себя и в качестве юных визажистов, изобразив на теле человека красками, карандашами и ручками тему «Фантасмагория». «7 дней студента» - так называлась коллекция студенческой одежды, главным условием которой был принцип «мало одежды, много комбинаций», девчонки с ней справились просто восхитительно. Во время их выступления зал ликовал и громко аплодировал.

В итоге леди Шик стала Анна Леонтьева, самой Женственной



ной названа Анна Семенова, самой Восхитительной - Наталья Коробочкина, самой Очаровательной - Анна Рахманова, самой Обаятельной - Ольга Мысник, а самой Нежной - первокурсница Ольга Герасимович.

Екатерина ЧЕРНЫХ.

знай наших!

ПОДРОСТКИ ВЫБИРАЮТ ПРАВО!

Закончилась 3 всероссийская студенческая научно-практическая конференция по теме «Проблемы устойчивого развития общества». Проходила она в Иркутском государственном техническом университете на Восточном факультете. Учащиеся ангарской школы бизнеса, права и искусств показали отличные знания по правоведению. За лучшие работы по юриспруденции дипломы и сертификаты получили Татьяна Самойлова, школа №15, Павел Долгополов, школа-гимназия №8, Евгений Леженин, школа-гимназия №10, Анна Цирулина и Евгения Волкова, лицей №1, Наталья Дорошенко, школа №5, Анастасия Зайчикова, гимназия №8.

Павел ДОЛГОПолов.

КИНОМЕХАНИКОМ

МОЖЕШЬ ТЫ НЕ СТАТЬ, А ЧЕЛОВЕКОМ БЫТЬ ОБЯЗАН



«Истинно человеческое обращение способно очеловечить даже того, на ком потускнел лик божий» (Ф.М.Достоевский) - это главный девиз ее работы. На протяжении 24 лет. За это время очеловечить ей удалось тысячи ангарских мальчишек.

Клара Александровна Лопатина. Руководитель кружка киномехаников. «Киномехаников? - подозреваю, удивитесь вы. - Да кому это сегодня нужно?» Оказывается, нужно. Тем 150 ребятам, которые занимались у нее в кружке в этом году. И всем остальным, кто вышел от нее в жизнь, может, не киномехаником, но человеком.

В 1962 году закончила К.Лопатина кинотехникум. Работала в иркутском кинотеатре. Позже поступила в политехнический институт. Но так и осталась верна своей любимой первой профессии. В Ангарске в Доме пионеров открыла 24 года назад небольшой кружок киномехаников. Подростки туда пошли сразу же. Нередкими гостями были на занятиях кружка чьи-то мамы, которые изумленно всплескивали руками: «Нигде ведь не прижился, а сюда бежит». Так уж получилось, что подопечными Клары Александровны стали те самые «трудные»

ребята, которых, считали взрослые, влекла только улица.

«Лучший боевик сезона! Мировая драма!» - возвещали афиши у входа в кинотеатр начала века, - так она начинала каждое свое первое занятие. - Давно уже профессия киномеханика перестала быть экзотической и редкой, но от этого она не стала менее интересной». Сейчас Клара Александровна работает в ОК «Гармония», и подобного ее кружка в городе нет.

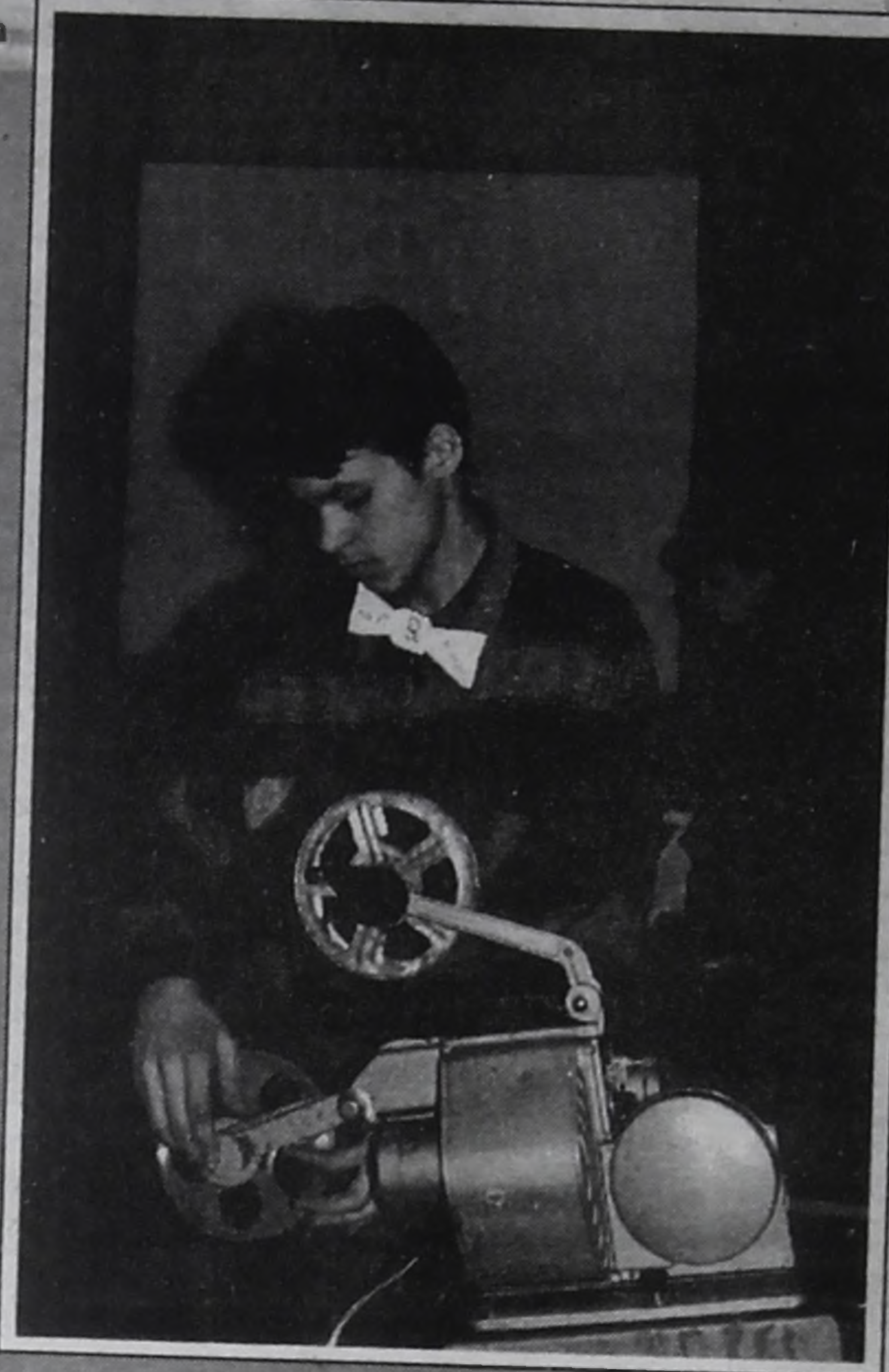
- Ну что вы, - возмутилась она на мое сомнение в перспективах этой профессии, - кино не может, не должно умереть. Скоро начнется возрождение кинематографа, вот увидите.

Она в это верит. Верят в это и ее мальчишки - юные киномеханики. Вместе с киноаппаратурой они изучают и новые достижения видеотехники, осваивают элементарные технические навыки. Но главное все же в их занятиях другое - беседы, которые специально готовит для них руководитель и которые горячо проходят во время занятий. «Не навреди человеку», «Как бросить курить», «Профессия - каскадер», «Виртуальное бессмертие»... В школах чаще всего такие темы подростками воспринимаются как очередное нотационное навязывание. У Клары Александровны же все получается иначе. Ребята сами становятся инициаторами таких разговоров, взахлеб высказывают свои мнения, внимательно слушают руководителя. И в этом главный секрет ее мастерства, ее профессии.

Есть у «киномехаников» хорошая традиция - провожать в армию и встречать домой своих ребят. А еще отвечать на все солдатские письма, их Клара Александровна получает в огромном количестве.

Многие выпускники кружка посвящают свою жизнь профессии киномеханика. Зачем? На этот вопрос К.А.Лопатина ответила так:

- Нужны ли будут специалисты по кинотех-



нике? Уверена, что да. Кинозрелище - это праздник. А людям нужны праздники.

Хочешь увидеть чудо? Войди и сядь. Погаснет свет. И прямо перед тобой распахнется окно, необычайно широкое и большое. И в этом чудесном окне ты увидишь все страны, какие только пожелаешь, разное время - прошлое и будущее, подводные нивы и планеты...

- Какое же это чудо? Это кино!

- А разве кино - не чудо?

Е.ШЕВЛЯКОВА.

У каждого человека есть любимый журнал. И большого значения не имеет, давно ли он у тебя и потрепались ли в нем страницы; главное - то, что он интересен для тебя. Перелистывая такой журнал в свободные минуты, ты заново начинаешь ощущать то волнение и любопытство, с которыми впервые столкнулся, знакомясь с этим изданием.

На журнал, о котором я хочу написать, нет подписки, и выходит он раз в году. Нельзя сказать, что этот журнал печатается на хорошей бумаге и имеет красочные развороты, в нем нет даже рекламных страниц. Но, несмотря на это, интерес к этому изданию (особенно в конце года) резко увеличивается. На 80% он состоит из фамилий и условных обозначений. «Чем могут быть интересны все эти фамилии и даты?» - спросите вы. Интерес представляют прежде всего цифры, но не их количество, а их «стоимость». Теперь вы, наверно, догадались, что речь идет о классном журнале.

Учителя называют его еще по-другому: «лицо учащихся». И если говорить по этому «лицу» о моем лице, то получится гримаса. И эта гримаса появляется еще в средних классах. В те времена у нас сменилось много преподавателей. И почти каждый новый учитель, для того чтобы узнать своих подопечных, начинает изучать классный журнал. И если у тебя в предыдущем классе стояли плохие отметки, то для тебя начинают складываться неблагоприятные обстоятельства.

Этот пример дает достаточно ясное представление о роли журнала в жизни учащихся. И по собственному опыту могу сказать, что этот журнал и его приложение (дневник) должны стать любимыми изданиями еще с младших классов. Сам я полюбил его слишком поздно.

Дмитрий ШЕШКО, 11 класс, школа №9.

В ОТВЕТ

КАКИМ ТЫ ДОЛЖЕН БЫТЬ, УЧЕНИК?

В одной из школ города проведен опрос учеников на тему «Каким должен быть твой любимый учитель?» Отвечая на вопрос, ученики больше говорили о нелюбимом учителе. По их мнению, нелюбимый учитель - это тот, «кто подвержен нервным срывам», «беспричинному крику».

Беспричинного крика не бывает, всегда есть причина, заставляющая кричать. Уверен, что любой учитель справляется с нервными срывами лучше, чем непедагог. Другое дело ученики, наподобие тех, которые озабочены «нервными срывами», они-то чаще всего и провоцируют нервные срывы учителя своим недисциплинированным поведением. Иногда специально. Если ученики хорошо воспитаны, если родители привили уважение к трудной работе учителей, то исчезнут причины, побуждающие к нервным срывам.

Ученики пишут: «Плохо, когда учитель «заваливает». Это как понять - «заваливает»? Плохую оценку ставит, что ли? А как же иначе, если ошибок выше нормы? Вся жизнь состоит из «плохо», «хорошо».

Вообще поставить ребенку плохую оценку значительно труднее, чем хорошую. Порой часами думаешь, какую оценку поставить за сочинение или за диктант. Поставишь плохую - обидишь, руки отобьешь, поставишь хорошую - обманешь его и родителей, отушишь «мяч держать». Если учесть, что учителей годами заставляли оценки завышать в связи с борьбой за стопроцентную успеваемость, то можно понять учеников, требующих хороших оценок не по заслугам, их приучили к этому. И тем не менее, чтобы подготовить детей к самостоятельной жизни, к справедливости, надо учителям сделать усилия отказаться от лжегуманности и

ставить детям объективные оценки, независимо от возмущения учеников и родителей. И начинать это надо с детских садов: чем раньше, тем лучше. У учителя для воспитания человека есть только одно средство воздействия - оценка. В его руках это и поощрение, и наказание. И он научен пользоваться этим лекарством, не принося вред здоровью, а наоборот, укрепляя и закаляя его. Оценочным обманом, потачками мы приведем детей к безволию, к самовлюбленности, к высокомерию, к истерии, воспитаем демагогов.

Ученики отвечают: «Плохо, когда учитель «лезет в личную жизнь». О какой личной жизни говорит этот ученик? Он что - женат? Или она замужем? У них дети? А... понимаю: влюбился.

Говоря о «личной жизни», дети берутся о самостоятельности. Им хочется быть независимыми от учителей, от родителей, от взрослых. Чувство самостоятельности должно всячески поощряться. Взрослые так и делают, сотрудничая с детьми. Но уровень жизненного опыта и образованности детей объективно ограничивает круг их самостоятельности. Поэтому учителя обязаны руководить детьми, наводить их на правильный путь, не допуская со стороны детей капитализма, бесцеремонности, фамильярности.

Следующий ответ учеников на заданные вопросы. Нелюбимый учитель - это тот, «что придирается к мелочам». Зря обижаетесь! В обучении и воспитании мелочей нет. Классический пример: «Расстрелять нельзя помиловать». От крючка, от мелочи - от запятой зависит смысл приговора.

Загнутые уголки у тетради, отсутствие полей, красных строк, неправильная посадка за столом, неправильное произношение слов - тысячи мелочей необходимо учителю выжать из учеников по капле, чтобы воспитать достойную личность.

Ученик, который обижается, что учитель

«придирается к мелочам», наверняка будет трудным человеком: с ним «против шерсти» нельзя, прежде чем что-то потребовать, надо найти к нему подход, изучить его настроение. Интересно, как такой юноша в армии служить будет: там ведь подходы искать некогда.

Нелюбимый учитель - это тот, отвечают ученики, который «недослушивает ответ до конца». Это плохо, если не все ясно в ответе, а если все ясно, то зачем приучать детей к словоблудию. Не верю, что любой взрослый человек, тем более учитель, прерывает ребенка беспричинно. Наоборот, взрослые заинтересованы, чтобы ребенок развивал речь. Трепотно, конечно, надо прерывать.

Последнее замечание. Ученики считают нелюбимым того учителя, кто «оскорбляет и унижает учеников». Это недопустимо. Но почему унижает и оскорбляет? Есть пословица: «Жалуетсся дитя, что его били, но не говорит за что». Не так ли часто бывает? Не оскорбляйте учителей - и они никогда не оскорбят вас.

Посмотрите на лица учительниц: они бледные, нервные, худые. Посмотрите на их одежду: она куплена на последние деньги, оторванные от семьи. Посмотрите на их глаза: они тусклые и озабоченные. Посмотрите на их походку: она медленная, усталая.

На хрупкие плечи учительниц взвалена непосильная ноша: классы с наполняемостью в сорок человек вместо 15-20, школы с наполняемостью в полторы тысячи вместо 150 человек нагрузка по 36 часов в неделю вместо 12-16. Ни в одной стране так не эксплуатируется учитель. Надо уважать учителей, любить их и помогать им, а не требовать от них снисхождений к неприлежным ученикам.

Ф.УСТЮЖАНИН,
учитель высшей категории,
отличник просвещения СССР.



ЧТО ПЛОХОГО СДЕЛАЛА ШВАБРА КЛАССНОМУ РУКОВОДИТЕЛЮ?

Многие ли из вас моют полы в своей квартире шваброй? Думаю, что да. Это самый быстрый и удобный способ навести дома порядок. А что и говорить про большой школьный класс, где руками вывезти всю грязь - процесс довольно долгий и утомительный.

Эта история произошла со мной в школе №30, где я и учусь. В обязанности школьников-дежурных входит после всех уроков мыть в классе полы, что мы и делали вдвоем с подружкой. В нашем классе нет швабры, и потому мы часто ходим за ней в соседний. И вот, когда нам оставалось домыть уже совсем немного, в кабинет ворвалась классный руководитель, выхватила у нас швабру и бросила ее в коридор, выкрикивая: «Чтоб я этого больше не видела, полы моют руками». И спустила швабру с третьего этажа вниз по лестнице. Мы до сих пор остаемся в смутении от этого поступка взрослого человека, не имея возможности его объяснить. Может, кто-то другой поможет нам в этом?

ЖЕНЯ.

За нас, красивых...

ОПРОСИЛИ

ДЖЕНТЛЬМЕНЫ ПРЕДПОЧИТАЮТ БЛОНДИНОК?

Какие девушки нравятся нашим ангарским парням? Хороший вопросик... И в нем стоит разобраться. Особенно летом, когда девушки, то есть мы, особенно привлекательны. Итак, что заставляет парней провожать девушку взглядом?

Фигура, что они говорят о ней?

Большинство опрошенных нами парней предпочитают округлые формы. Но им совсем немного уступают в количественном отношении парни, обожающие тоненьких девушек.

Ну а меньшинство из опрошенных любят толстух. Так что, любительницы вкусно поесть, вам стоит собрать волю в кулак и отказаться от излишеств. Хотя, с другой стороны, неко-

торые мимо вас тоже не проходят.

Обращают ли они внимание на руки?

Представьте себе, да. Например, им нравятся девчонки, которые ухаживают за своими ногтями. Большинство из опрошенных предпочитают, чтобы ногти девчонок были покрыты светлым лаком. А длинные с ярким лаком ногти их просто пугают.

Какой цвет волос сводит их с ума?

Всегда считалось, что джентльмены предпочитают блондинок, но девчонки с темными волосами при этом никогда не отчаивались. И правильно делали. Многие ребята сказали нам, что цвет волос для них вообще не имеет значения. А что касается прически, то тут уж ничего не поделаешь: они просто сходят с ума от длинных шелковистых волос.

Что они думают об очках?

Многие считают, что парни не обращают внимания на девушек в очках. Еще как обращают! Стоит

только побольше внимания уделять макияжу, который придаст вашим глазам загадочный блеск, а стекла очков сделают их недоступными и поэтому притягательными.

Что в лице девушки для них важнее всего?

Большинство отвечает - глаза. На втором месте - губы. Среди опрошенных нашлись и такие, кто восхищается хорошеньким носиком.

Еще несколько деталей из их списка:

Рост - средний.

Цвет лица - светлый.

Духи - всего лишь намек на аромат.

Итак.

В девушке ребят привлекает в первую очередь, вас это, несомненно, удивит, открытая, дружелюбная улыбка, а не симпатичное личико. Вот так!

Парней на свою голову опрашивали
МАРИЯ К. и ЛЕСЯ К.

АНГАРСК - ГОРОД КРАСИВЫХ ДЕВУШЕК И МАФИИ

Прошлым летом, отдыхая на Байкале, мы услышали фразу, что Ангарск - город красивых девушек и мафии. Это сподвигло нас на написание статьи, в которой мы собрали мнения молодежи о нашем городе. Основным вопросом стала вышеозначенная фраза.

Вячеслав, 17 лет

- По сравнению с Иркутском девушки нашего города куда симпатичней и дадут фору иркутянкам. И вообще мне нравится наш город. Я отсюда никуда не уехал бы, если только ненадолго в Италию. Почему в Италию? Там тепло, там яблоки (смеется), но я бы обязательно вернулся. В гостях хорошо, а дома лучше.

Ольга, 16 лет

- Что я думаю насчет этой фразы? Полностью согласна. Я сама красивая девушка. А мафию я обожаю, они там такие красивые, у них классные тачки-иномарки, они такие мускулистые, у них много бабок... и еще, они чуть-чуть умные (Оля от смеха чуть не падает со стула). Я люблю наш город. Хотя он и маленький, но здесь можно развлечься. Например, в ДК «Современник», на дискотеке МАХ-МИХ, есть хорошие бары, где можно посидеть и отдохнуть с друзьями. Но Ангарску не хватает ярких красок, зелени, деревьев и мусорных ящиков, а то идешь по улице и банку из-под пива некуда выбросить. Уехать из Ангарска навсегда я бы не смогла, так как это все мне очень дорого, здесь моя семья, мой дом, мои друзья, а главное - тут самая красивая мафия!

Арина, 16 лет

- Насчет красивых девушек... не мне судить. Вообще же эта фраза громко сказана. А сам город мне нравится, но я бы уехала в Европу, так как там намного больше перспектив.

Илья, 18 лет

- Некрасивых девушек не бывает, а наши просто блеск. По поводу мафии я затрудняюсь ответить. Это очень серьезно.

Нашему городу, как и всей стране, не хватает хорошего хозяина и умелого руководителя. Но будем надеяться, что наш новый мэр окажется таковым, сможет остановить упадок развития города и решит такие проблемы, как наркомания, экология, и проблему с детьми из неблагополучных семей, а то слишком часто стали они ходить по квартирам с протянутой рукой. Хотелось бы пожелать Ангарску процветания и солнечного, теплого лета.

Александра, 16 лет

- Да, у нас самые красивые девушки, а мафия, думаю, мелковата.

Я бы очень многое изменила в Ангарске. Но надо уметь радоваться тому, что есть. Есть ли у Ангарска будущее? Думаю, что да, потому что оно есть у всех, это будущее зависит от нас. Хотела бы я уехать из Ангарска? Мне интересна жизнь вне города, люблю путешествовать, но я бы не стала уезжать навсегда. Желаю нашему городу быть не похожим на другие!

Оценивая эти мнения, можно сказать, что наша молодежь любит Ангарск, в большинстве своем осторожно оценивает мафию. Они с оптимизмом смотрят в будущее и надеются на лучшее. Ну а девушки у нас действительно красивые!

Мы, в свою очередь, хотим пожелать вам хорошего настроения, отлично провести предстоящее лето, девушкам - расцветать, юношам - не ввязываться в криминальные структуры и всем держать хвост пистолетом!

Мнения собрали
**ГЕЙМБУХ Маргарита и
ЦЫРУЛЬНИК Аня.**



НЕМНОГО О МОСКОВСКОЙ ЭЛИТЕ И МОДЕЛЬНЫХ ПРОВИНЦИАЛАХ ОТ ПАВЛА АЛЕЩЕНКО

Все, что связано с модельным бизнесом, волнует многочисленную армию молодых людей. Красочные показы, конкурсы, презентации, красивые, богатые люди... Все это, увиденное по телевидению, притягивает взоры, заставляет тайно вздыхать и отправлять письма с фотографиями на десятки различных отборов, как правило, проходящих в столице, в надежде на везение. Везет немногим.

Так уж сложилось, что все ведущие фирмы, работающие в индустрии моды и шоу-бизнеса, сосредоточены в Москве. Но и во многих городах открылись сотни школ манекенщиц, модельных агентств. Все это существует хаотично, в основном при поддержке местных спонсоров. Не налажены связи с московскими фирмами, работающими в этой сфере. Одним словом, нет объединяющего центра, способного представлять людей из регионов.

Московская элита свысока относится к провинциалам. Естественно, в ряды таких раскрученных агентств, как Red Stars или Modus Vivendis, охотно берут перспективных девчонок и мальчишек, но делается это в одностороннем порядке, не отрегулировав финансовые и юридические аспекты с провинциальными агентствами, которые «вырастили» эти модели. Тысячи молодых девушек, попавших в Москву таким образом, вскоре уезжают из столицы или попадают в сомнитель-

ные заведения. По стране гуляют всевозможные эмиссары, прикрывающиеся громкими именами и собирающие деньги с доверчивых претендентов, в лучшем случае выдающие липовые дипломы и сертификаты.

Да и у самих громких столичных имен появились проблемы. Например, Дом моделей Вячеслава Зайцева испытывает сейчас финансовые трудности - почти 1,5 миллиарда старых рублей он должен заплатить в бюджет в виде налогов. Так что старые заслуги уже не срабатывают. Другое известное агентство Modus Vivendis было задето серией репортажей в «Московском комсомольце» о развлечениях в загородном элитном поселке крупных российских финансовых и политических деятелей, где модели приглашались для демонстрации стриптиза.

Несколько слов о людях, работающих на рынке моды Приангарья. В Иркутске на высоком уровне работает агентство «Академия красоты», оно неплохо привлекает местных рекламщиков к цивилизованным формам рекламы. В Ангарске можно отметить студию «Лик» О.Швец, фактически на общественных началах девушки ее школы участвуют в создании роликов и фотообразов рекламной продукции ангарских производителей. Хотелось бы пожелать им успехов и хорошей поддержки от местных деловых людей.

Hello! Первым делом я хочу поздравить вас с таким замечательным праздником, как лето! И пожелать всем хорошей сдачи экзаменов, если кто-то еще этого не сделал. А теперь поговорим о музыке. Я подготовила вам несколько новостей.

Элтон Джон в скором времени даст грандиозный благотворительный концерт в честь мирного урегулирования конфликта в Великобритании. Он сообщил еще и о том, что скоро выйдет замуж за Дэвида Ферниша, с которым он прожил уже 4 года.

Знаменитая рок-группа CRANBERRIES начала свою работу над новым альбомом, продюсером которого выступает Бенедикт Пернер.

Наша российская певица Линда и знаменитая Madonna решили судиться из-за клипа. Линда утверждает, что Мадонна использовала ее сценарий клипа «Ворона» для своего клипа «Frozen». Мадонна же говорит, что ей этот сценарий был предложен еще три года назад, но тогда у нее был другой имидж, потому что использовать его по назначению она не стала. Посмотрим, чем все это кончится.

А теперь традиционный хит-парад!

1. Руки вверх «Лишь о тебе мечтаю»
2. Seline Dion «My hair will do on»
3. Маша и медведи «Любочка»
4. Сплин «Катись, колесо»
5. Oasis «De here now»
6. NIRVANA «About a girl»
7. Блестящие «Ча-ча-ча»
8. Metalika «Unfor given 2»
9. Ляпис Трубецкой «Ты кинула»
10. Backstreet boys «All i have to give»

Ну вот и все. Желаю всем всего хорошего!

НАСТЯ.

ОДЕВАТЬСЯ ТОЖЕ НУЖНО С УМОМ

Ответьте на вопрос: «Какие цвета вы предпочитаете в одежде?» Конечно, разные. В зависимости от настроения, нашей внешности и фигуры, наших пристрастий и фантазии и, разумеется, от обстоятельств.

Если вам не грозит в ближайшем будущем где-либо выступать, то вы можете носить одежду таких цветов, какие вашей душе угодно.

А вдруг, покопавшись в своей памяти (а кто-то ежедневнике), вы обнаружите, что скоро предстоит выступить на торжественном мероприятии, а может быть, и просто перед своей группой или классом с докладом или рефератом. Тогда стоит прислушаться к советам Лиллиан Браун. Лиллиан - имиджмейкер пяти американских президентов (от Кеннеди до Картера), сотворившая каждому из них неповторимый имидж. «Если внешность выступающего привлекательна, он может склонить слушателей на свою сторону еще до того, как произнесет первое слово. Основное правило заключается в том, чтобы не надевать в таких случаях белого, черного и красного».

Красный. Поднимает настроение. Очень энергичный и властный цвет, который подавляет вас и ваше окружение. Вы видите красный галстук или блузку задолго до того, как разглядите его владельца.

Белый. Цвет, отбрасывающий блики и зрительно увеличивающий вещи. Не сомневайтесь, белое платье или рубашка обязательно добавят вам 2-3 лишних кг веса. Вместо белого лучше выбрать светлосерые или бледные пастельные тона.

Черный. Вещи черного цвета имеют обыкновение «исчезать». А также он слишком контрастен для большинства оттенков кожи. Вдобавок к этому черный цвет может угнетающе действовать на психику, т.к. у многих людей он ассоциируется с трауром и печалью.

Синий и лиловый. Синий, несомненно, один из самых приятных цветов. Он отлично подходит голубоглазым людям. Джинсовый синий цвет отлично смотрится на всех, от младенцев до ковбоев. А может быть, вас устроит лиловый, ярко-синий, лазурь или васильковый.

Зеленый. Не слишком хорош для одежды выступающего. Тем не менее многие оттенки зеленого могут быть вполне подходящими: темно-изумрудный или оливковый (близкий к хаки).

Оранжевый и желтый. Это яркие, «горячие», привлекающие к себе внимание цвета. Например, желтый бросает отблеск на лицо, придавая коже желтоватый, нездоровый оттенок. В то же время тона, близкие к оранжевому, но на коричневой основе, являются хорошим выбором: абрикосовый, кирпичный, цвет палой листвы.

Серый. Спокойный цвет. Поэтому он один из наиболее предпочтительных цветов при выступлении перед публикой. Серый совершенно не привлекает к себе внимания, однако дает ощущение силы, символизирует спокойствие, доверие, успех и авторитет.

Согласитесь, что хотя бы иногда свои усилия можно потратить не только на то, чтобы произвести впечатление на противоположный пол.

Думаю, вы не зря выкроили минутку, прочитав эту статью, узнав, что поможет вам в более выгодном свете преподнести себя перед публикой.

Материал подобран
Ксенией МИШИНОЙ.



Для самых маленьких своих читателей «Нам-16» подготовила сюрприз! С этого дня, друзья, специально для вас в нашей газете – новая страничка. И если она вам понравится, напишите нам, пожалуйста, что бы вы хотели в ней прочитать еще. Заодно и познакомимся с вами поближе. Ждем!

ДЕТСКОЕ ВРЕМЯ

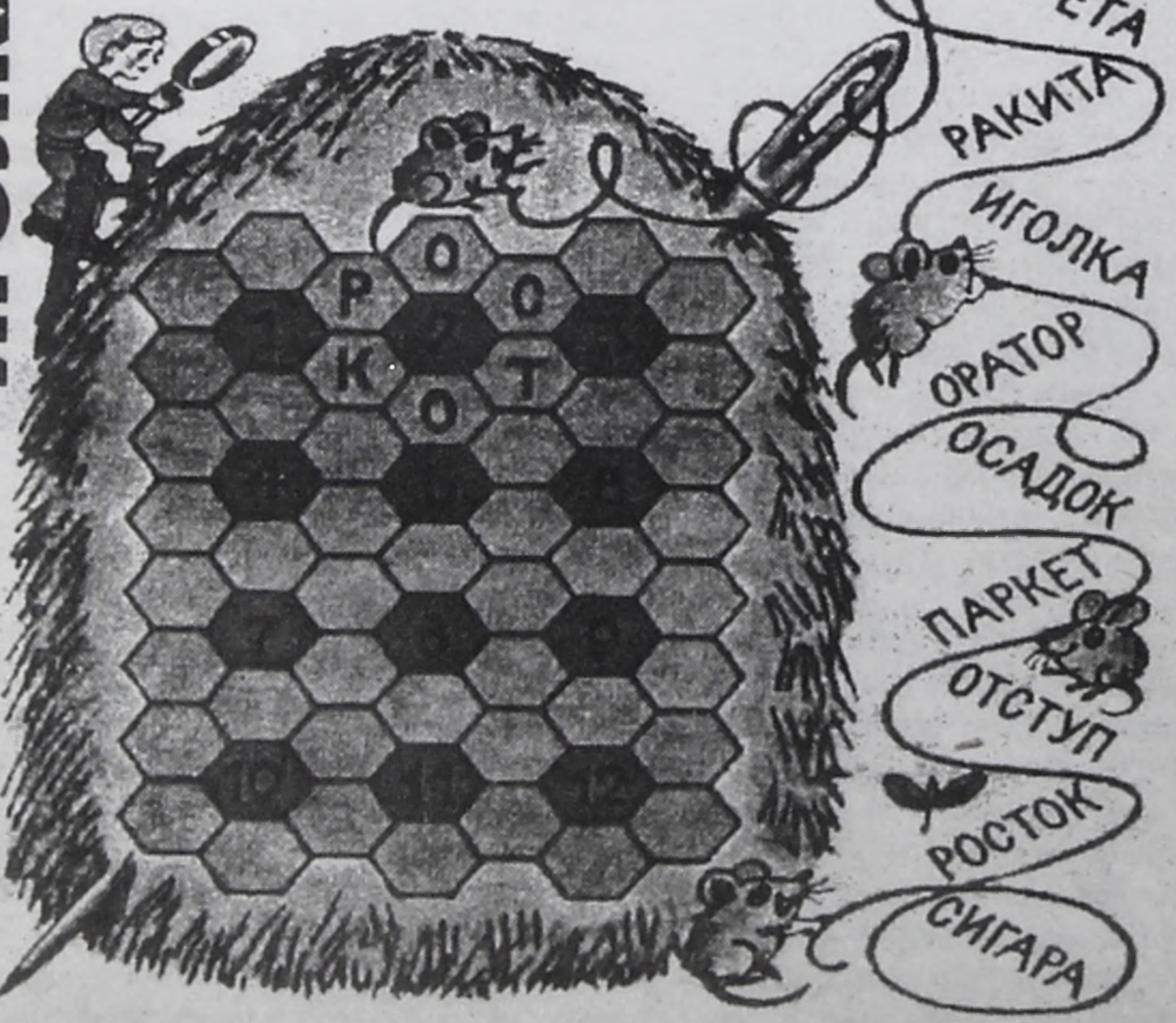
Привет, мальчишки и девчонки! Меня зовут Минутка. Наша семья – Время, очень большая. У меня есть младшая сестра Секунда, старший брат Час, мама Сутки, папа День и дедушка Год. Они подумали и решили, что я выросла и мне уже пора работать в газете. Но про взрослых я писать еще не умею, зато мне очень нравится играть и озорничать. Поиграем вместе? Я буду задавать вам веселые вопросы, со-

ставлять кроссворды, рассказывать про свои любимые игры, а вы, мальчишки и девчонки, напишите мне письмо, расскажите, сколько минуток вы потратили на решение моих задач, поделитесь, во что вы любите играть. Наверное, вы и сказки сочиняете, всякие забавные истории. Присылайте их мне. Я прочитаю, а самые интересные опубликую в газете.

Ваша новая подружка Минутка.

ИГОЛКА В СТОГЕ

Совсем не пара пустяков
Найти иголку в стоге слов!
Здесь нужен очень острый глаз
И плюс терпения запас.
Всмотрись получше! Вникни в суть!
И от РОСТКА начни свой путь.



УРА! КАНИКУЛЫ! А ЧЕМ ЗАНЯТЬСЯ?

У вот, мой маленький друг, и закончился учебный год. Отзвенели надоедливые звонки на урок и долгожданные на перемену, заброшены в далекий ящик книжки и тетрадки, сданы контрольные, экзамены – ты свободен!

Некоторые друзья уехали в лагерь или к бабушке с дедушкой, а многие остались во дворе. Из песочницы вы уже выросли, качелей и турников во дворе нет, на речку без взрослых нельзя. Чем же вам заняться, чтобы не скучать? Я напому несколько известных, но, может быть, забытых вами игр.

Казаки-разбойники. Вы делитесь на две команды. У разводящего за спиной на асфальте рисуете два квадрата. В одном пишете букву К (казаки), в другом букву Р (разбойники). Разводящий шаркает ногой по любому из квадратов и тем самым определяет назначение каждой команды. Ну разбойники, они и в Африке разбойники. Они убегают, оставляя за собой стрелки (свое направление), а казаки их ловят. Для интереса можно придумать какой-нибудь пароль. Эта игра веселая, подвижная и ненадоедливая.

Стоп, Хариколо! Ведущий загадывает слово, но только то, что он видит в данный момент. Вы начинаете по буквам его отгадывать. Когда кто-нибудь догадался и выкрикнул слово, ведущий начинает убежать, а отгадавший кричит такие слова: «Стоп, Хариколо, ни с места, точка, запятая, курица кривая, плюс, минус, стоп!» Ведущий останавливается, отгадавший начинает гадать, сколько до него шагов. Например: пять гигантских и три карликовых. Прodelав эти шаги, ты задеваешь ведущего рукой, и вы бежите наперегонки туда, где он стоял. Кто первый прибежит, тот и становится ведущим.

Море волнуется. В эту игру можно играть в помещении, когда на улице дождь. По считалке ребята выбирают водящего. Затем составляют стулья (их должно быть меньше, чем ребят) и по возгласу водящего «море волнуется» бегают, прыгают, изображая волны. По крику «море утихло» бросаются занимать места. Ребятам, оставшимся без места, ведущий назначает фанты – просит их сплясать, спеть или прочитать стихотворение.

Птицы. Дети по считалке выбирают «хозяюку» и «ястреба», остальные – «птицы». «Хозяюка» тайком от «ястреба» дает названия каждой птице: ты «кукушка», ты «ласточка» и т.п. Прилетает «ястреб».

- Зачем пришел?

- За птицей.

- За какой?

«Ястреб» называет, например, «кукушку». Она выбегает, и «ястреб» ее ловит. Если названной «ястребом» птицы нет, «хозяюка» прогоняет его. Игра продолжается, пока «ястреб» не поймает всех птиц.

Надеюсь, эти игры займут вас, хотя бы ненадолго, а в следующий раз я расскажу вам другие.

Н.ЯКИНА.



ДК "Современник"

С новой программой
"Над сибирской тайгой"

Евгений КЕМЕРОВСКИЙ

26 июня. Начало в 19 часов.
Тел.: 54-50-90, 54-78-54. (7217)

СТРОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

НЕДВИЖИМОСТЬ

Объект	Район	Площадь	Цена, тыс. руб.	Примечание
1 комн.	8 мрн	30,7/16,6	35 т/у	хрущ., 3/5, с/у совм., балкон
1 комн.	10 мрн	30,6/17,8	36	хрущ., 4/5, с/у совм., балкон, м. дверь
1 комн.	12 мрн	30,6/17,5	35	хрущ., 5/5, с/у совм., балкон, ключ
1 комн.	92 кв-л	31/18	36	хрущ., 3/5, тел., с/у совм., балкон, м. дверь
1 комн.	102 кв-л	30,6/18	30	хрущ., 1/5, с/у совм., решетки, двойные двери
1 комн.	178 кв-л	30,5/17,7	35,5	хрущ., 2/5, с/у совм., балкон
1 комн.	188 кв-л	30,6/17,6	30	хрущ., 1/4, с/у совм., угловая
1 комн.	6а мрн	34,3/16,6	40	экс., 4/5, тел., с/у совм., балкон 6 м
1 комн.	7 мрн	35,1/17,8	42	ул., 4/5, тел., с/у совм., балкон
1 комн.	8 мрн	34,1/17,5	37	ул., 1/5, с/у разд., решетки
1 комн.	9 мрн	33,9/17,1	44 т/у	ул., 5/5, тел., с/у разд., балкон, м. дверь
1 комн.	12а мрн	32,9/16,8	45	ул., 4/5, с/у разд., балкон
1 комн.	15 мрн	32,7/16,5	42 т/у	ул., 5/5, с/у разд., балкон, м. дверь
1 комн.	15 мрн	32,9/16,7	40	ул., 3/5, тел., с/у разд., балкон, м. дверь
1 комн.	15а мрн	32,1/13	35	ул., 1/9, с/у разд., м. дверь
1 комн.	17 мрн	33,6/17	38	ул., 4/5, тел., с/у разд., м. дверь
1 комн.	17 мрн	35,4/18,5	39 т/у	ул., 2/5, с/у совм., балкон 6м, м. дверь, решетки
1 комн.	17а мрн	-/17,1	42	ул., 3/5, тел., с/у разд.
1 комн.	18 мрн	33,1/16,7	42 т/у	ул., 3/5, с/у разд., балкон
1 комн.	19 мрн	34,1/17,9	35	ул., 2/5, с/у совм.
1 комн.	74 кв-л	36/18	45	кр., 5/5, с/у разд., балкон
1 комн.	95 кв-л	33/17,3	43	ул., 4/5, с/у разд., балкон
1 комн.	277 кв-л	33,4/16,9	40	ул., 3/5, с/у разд., балкон
1 комн.	п.Китой	33,2/17	25	ул., 5/5, с/у разд., балкон
1 комн.	19 мрн	33,8/16,6	43	ул., 2/5, с/у разд., балкон
2-комн.	29 мрн	48,3/27,9	65	ул., 4/9, с/у разд., балкон 6м, м. дверь
2-комн.	33 мрн	50,1/29,6	82	ул., 5/5, тел., поджия, балкон, м. дверь
2-комн.	85 кв-л	41,7/26,2	60	экс., 4/9, с/у разд., балкон, м. дверь
2-комн.	177 кв-л	53,2/33,8	77	ул., 4/9, с/у разд., балкон, м. дверь
2-комн.	6а м/н	-/29	70 т/у	ул., 3/4, с/у разд., м. дверь, балкон
2-комн.	6а м/н	45,7/27,9	43	экс., 1/5, тел., с/у разд.
2-комн.	6а м/н	52,7/30	60	экс., 5/5, с/у разд., балкон 6м, м. дверь
2-комн.	7 м/н	50,3/29,6	72 т/у	ул., 2/5, тел., с/у разд., балкон
2-комн.	7 м/н	45,8/28,4	50	экс., 3/5, тел., с/у разд., балкон
2-комн.	11 м/н	-/27,9	65	ул., 4/9, тел., с/у разд., балкон, м. дверь
2-комн.	12а м/н	51,3/31	73	ул., 2/5, с/у разд., балкон
2-комн.	17 м/н	-/31,9	70 т/у	ул., 5/5, тел., с/у разд., солн.
2-комн.	17 м/н	51,5/31,0	60	ул., 5/5, тел., с/у разд., м. дверь
2-комн.	18 м/н	52,3/31	75	ул., 2/5, с/у разд., балкон
2-комн.	27 кв.	44,7/28,1	45	кр., 1/2, с/у разд.
2-комн.	74 кв.	59,5/32,7	75	кр., 2/4, тел., с/у разд., м. дверь
2-комн.	80 кв.	55,1/32,6	70	кр., 2/4, с/у разд., ключ
2-комн.	106 кв.	55,7/34,7	65	кр., 3/4, с/у разд., балкон
2-комн.	ул. Иркутская	52,6/34,4	45	кр., 3/3, тел., с/у разд., балкон
2-комн.	47 кв.	44,9/30,1	44,150 т/у	хр., 4/4, с/у совм., балкон
2-комн.	92/93 кв.	44,9/29,7	45	хр., 3/5, с/у совм., балкон, м. дверь
2-комн.	94 кв.	41,2/26,5	45 т/у	хр., 4/5, тел., с/у совм., балкон
2-комн.	179 кв.	45,1/30,3	55	хр., 5/5, тел., с/у совм., балкон, м. дверь
2-комн.	182 кв.	44,6/29,7	53	хр., 2/5, с/у совм., балкон, м. дверь
2-комн.	кв. Л	44,1/28,2	45	хр., 3/5, тел., с/у совм., балкон, м. дверь
3-комн.	53 кв.	60,2/42,3	90 т/у	кр., 2/2, тел., с/у разд., балкон, лоджия
3-комн.	74 кв.	89/56	145 т/у	кр., 3/4, тел., с/у разд., балкон, м. дверь
3-комн.	81 кв.	66,7/47,6	135	кр., 4/4, тел., с/у разд., балкон, м. дверь
3-комн.	81 кв.	73,2/46,5	115	кр., 2/4, тел., с/у разд., м. дверь
3-комн.	89 кв.	77,8/54,1	135	кр., 4/4, с/у разд., балкон
3-комн.	106 кв.	76,5/47,4	110	кр., 2/4, тел., с/у разд., м. дверь
3-комн.	107 кв.	86,9/53,6	81	кр., 1/4, с/у разд.
3-комн.	211 кв.	76,6/54	150	кр., 2/4, тел., с/у разд.
3-комн.	кв. А	-/50,6	135	кр., 2/4, с/у разд., торцевая
3-комн.	22 м/н	-/48,5	130	ул., 5/5, тел., с/у разд., 2 балкона, м. дверь
3-комн.	29 м/н	67/40,5	96 т/у	ул., 5/5, тел., с/у разд., балкон 6м
3-комн.	33 м/н	71,6/46,6	140	ул., 3/5, тел., с/у разд., балкон, манс., м. дверь
3-комн.	84 кв.	66,8/47	100 т/у	ул., 3/5, тел., с/у разд., балкон, лоджия, ключ
3-комн.	94 кв.	60,3/43,9	100	экс., 5/9, тел., с/у разд., балкон, м. дверь
3-комн.	177 кв.	62,8/40,3	110	ул., 2/9, тел., с/у разд., балкон, лоджия 12м, 2 мет. двери
3-комн.	212 кв.	64,8/41,4	105	ул., 8/9, тел., с/у разд., балкон, лоджия 12м, м. дверь
3-комн.	278 кв.	70,6/45,3	95	ул., 2/5, тел., с/у разд., балкон
3-комн.	6а м/н	64/42	100 т/у	ул., 2/5, с/у разд., лоджия, м. дверь
3-комн.	6а м/н	-/36,5	90	экс., 4/5, тел., с/у разд., 2 балкона
3-комн.	7 м/н	-/37,7	92	ул., 3/5, с/у разд., м. дверь, лоджия
3-комн.	12а м/н	59,1/38,6	95	ул., 2/5, тел., с/у разд., м. дверь
3-комн.	15а м/н	69/37	85 т/у	экс., 3/5, тел., с/у разд., м. дверь, 2 балкона
3-комн.	17 м/н	58,3/37,6	95	ул., 2/5, с/у разд., лоджия застекл., дер. двери, солн.
3-комн.	18 м/н	58,2/37,5	95	ул., 3/5, с/у разд., лоджия
3-комн.	77 кв.	55,3/37,3	65	хр., 3/5, с/у разд., балкон
3-комн.	84 кв.	49,4/34,9	60	хр., 3/5, с/у совм., балкон, м. дверь
3-комн.	84 кв.	56,4/37,5	70 т/у	хр., 3/5, тел., с/у разд., балкон, м. дверь
3-комн.	91 кв.	59,2/43,1	65	хр., 4/4, с/у совм., балкон
3-комн.	94 кв.	58,0/41,4	65	хр., 5/5, тел., с/у совм., балкон, м. дверь
3-комн.	210 кв.	58,9/42,6	78	хр., 3/5, тел., с/у совм., балкон

ДУБЛЬ-РЕКЛАМА

Бегущая строка на НТА, 12 канале

- ◆ Сниму квартиру в квартале. Тел. 4-46-87. (7450)
- ◆ Прицеп туристический или обменяю на стройматериалы. Тел. 52-75-40. (7451)
- ◆ Куплю 2-комн. солнечную в 94 квартале. Тел. поср. 6-95-39. (7452)

"ЛАВКА ЗДОРОВЬЯ"

Чудесное время весеннего, летнего обновления природы проявляется у многих усилением усталости, снижением сопротивляемости организма, обострением хронических "болячек".

"ЛАВКА ЗДОРОВЬЯ" рекомендует проводить регулярную профилактику организма с помощью эйконола и эйфитола, которые активно понижая уровень холестерина в крови и нормализуя липидный обмен, предотвращают возникновение атеросклеротических бляшек в сосудах, повышают иммунитет, улучшают общее самочувствие человека.

Если вас беспокоят боли в сердце, шум в ушах, тяжесть в ногах - самые частые спутники атеросклероза, прием 1-2 капсул эйконола в день на протяжении длительного времени

защитит ваше сердце и сосуды от развития этого грозного заболевания.

Всего трех-, четырехнедельный курс приема эйконола устранил сухость и шелушение кожи, улучшил зрение, избавил от болей в суставах при ревматоидном полиартрите.

День за днем эйконол защищает ваши сосуды от старения, позволяя сохранить ясность мышления, здоровье сердца, молодость ног и свежесть кожи на долгие годы.

"ЛАВКА ЗДОРОВЬЯ" получила большую партию эйконола, что ПОЗВОЛИЛО СНИЗИТЬ ЦЕНЫ НА НЕГО ДЛЯ ПЕНСИОНЕРОВ НА 20 ПРОЦЕНТОВ.

Аптека 113, 80 кв-л
Т/д "Гефест", 12а мрн
м/н "Рассвет", правый подъезд.
Ждем вас. (6085)

"ЛАВКА ЗДОРОВЬЯ"

Магнитотерапия - эффективный метод лечения большого числа заболеваний. Преимущество магнитотерапии - возможность воздействия на организм без применения искусственных лекарственных форм, простота в применении, высокая эффективность профилактики и лечения многих заболеваний, безвредность воздействия на организм, возможность их применения лицам всех возрастов и профессий.

Правильно функционирующий организм с урегулированным энергетическим балансом создает биополе, которое защищает его от радиации, геопатогенных факторов. Энергетически исправный организм в состоянии провести починку поврежденных клеток и тканей. При нарушении энергетического баланса в организме возникает расстройство в системе АТФ (АТФ - это химическое соединение, накапливающее биологическую энергию). Это приводит к снижению физиологической активности, а в итоге к снижению иммунитета. Продукты обмена (шлаки) не выводятся из организма полностью, а откладываются в клетках и тканях. Существует предположение, что в результате нарушения магнитного поля возникают опухолевые процессы. Улучшая энергетический баланс организма, мы приводим его к биологическому обновлению и усилению иммунной системы. Правильное магнитное поле приводит в порядок и защищает каждый орган, каждую клетку нашего тела от магнитных бурь, вибрации, излучений, происходящих от электрических приборов.

"Лавка здоровья" предлагает широкий выбор предметов магнитотерапии по доступным ценам. Это:

воронка магнитная (18 руб.), вставка в горлышко бутылки (13 руб. 60 коп.) - предназначены для омагничивания жидкостей, благотворно влияющей на желудочно-кишечный тракт; магнитотрон-1

(17 руб.) применяют при заболевании прямой кишки, предстательной железы, в гинекологии; массажка магнитная (25 руб.) стимулирует рост волос, придает блеск и эластичность, снимает головную боль, утомление; магнитно-игольчатый валик (27 руб.) эффективно снимает боли в суставах, мышцах; магнитный пояс (30 руб.) - при лечении пояснично-крестцового радикулита, остеохондроза; магнитный браслет (24 руб.) - эффективный стимулятор биологически активных точек запястья, применяется при гипертонии, головной боли, резких колебаниях погоды; магнитные стельки (26 руб.) помимо магнитного эффекта выполняют акупунктурный массаж стоп, применяются при сердечных, кожных заболеваниях, при заболевании артериальных и венозных сосудов, регулируют уровень сахара в крови, улучшают работу поджелудочной железы, вызывают исчезновение аллергии, способствуют излечению многих воспалительных заболеваний внутренних органов.

Биокорректор "Неватон" МК-37 (59 руб.) и Lux (78 руб.) - показания к применению ИБС, стенокардия, тромбофлебит, варикозное расширение вен, остеохондроз, радикулит, гипертония, простатит, аденома предст. железы. Лечебное св-во "Неватона" - способность подавлять течение воспалительных реакций и проявлять противоаллергический эффект. Кроме того, с помощью биокорректора можно выполнять массаж ладоней рук и стоп (су-джок). Используя ср-ва магнитотерапии, вы приобретаете один из эффективных и простых способов лечения.

Все эти предметы магнитотерапии вы можете приобрести в "Лавке здоровья".

Аптека 113, 80 кв-л

Торг./дом "Гефест", 12а мрн
м/н "Рассвет", правый подъезд.
Ждем вас. (6085)

ЛЕТНИЙ ОТДЫХ НА БАЙКАЛЕ

Лицензия № В346457

БАЗА ОТДЫХА "АНГАРА"

- цена 900-1100 руб. - 12 дней

БАЗА ОТДЫХА "УТУЛИК"

- цена 1300-1900 руб. - 12 дней

На базах отдыха "Ангара"

и "Утулик" до 25 июня и

с 19 августа цены ниже на 10-20%.

БАЗА ОТДЫХА

"МАЛАЯ ЧЕРЕМШАННАЯ"

- цена 2250 руб. - 10 дней

ЭКСКУРСИИ НА БАЙКАЛ

на автобусе - 70-90 руб.

АРЕНДА ТЕПЛОХОДОВ

для поездок по Байкалу,

Ангаре - 1 час. - 300-400 руб.

Все справки по адресу: ул. Восточная, 32,

УСКС, тел.: 52-34-04, 7-67-82. (5537)

3 мая 1998 года около 11 часов дня у автобусной остановки "ул. Файзулина" совершено дорожно-транспортное происшествие - наезд на гр. Захарову Т.Т., выходящую из дверей автобуса.

Свидетелей и очевидцев данного происшествия просят обратиться в следственную часть УВД к следователю Третьяковой или позвонить по тел.: 93-33-59, 4-38-62. (7363)

Наши товары сохраняют
ваше здоровье.

Сбербанк России информирует:

Сегодня у всех жителей города Ангарска есть возможность приобрести к системе безналичных расчетов международной платежной системы VISA INTERNATIONAL. Ангарское отделение № 7690 Сбербанка России приступило к выдаче и обслуживанию международных карт VISA. Карта удобна для расчетов в торговых точках и получения денежных средств наличными в любой точке земного шара.

Кроме этого, Ангарское отделение № 7690 СБ РФ включено в автоматизированную систему "СБЕРКАРД". Вы можете получить в нашем банке рублевую микропроцессорную карточку Сбербанка России. Карточка принимается к оплате почти на всей территории России как в учреждениях Сбербанка, так и во многих торговых точках. Мы предлагаем руководителям предприятий заключить договора на зачисление заработной платы своих работников на счета пластиковых карт, по которым предусмотрены льготные условия. Кроме этого, приглашаем к сотрудничеству торговые предприятия для установки торговых терминалов, обслуживающих СБЕРКАРТЫ.

Введены новые виды вкладов "СБ-60 дней" и "СБ-100 дней":

- Вклады принимаются в период с 17 июня по 31 июля 1998 г. в рублях и иностранной валюте.

- Минимальная сумма первоначального взноса по вкладу в рублях - 300 руб., в иностранной валюте - 100 долл. США.

- Вклад "СБ-60 дней" принимается на срок 60 дней, а вклад "СБ-100 дней" на срок 100 дней.

- Процентные ставки по вкладам за весь срок хранения

срок	рублевый	валютный
60 дней	3,5 %	1 %
100 дней	6,2 %	2 %

- Процентная ставка по вкладам фиксированная. Прием дополнительных взносов и пролонгация по вкладам не производится.

Наши телефоны: 52-81-10, 52-33-41. (7363)

Фирма "Раритет"

Адрес: ул. Восточная, 14, оф. 27.

Тел./факс: 52-40-57,

999-376. (5779)

ВСЕГДА покупает и продает

ВЕКСЕЛЯ

("Иркутскэнерго", "СИДАНКО", московских банков)

Работает с долговыми обязательствами (ВСЖД, АНХК)

ПОЛЕЗНЫЙ СОВЕТ

Если Вы застраховали дом, имущество и дачу Вам не стоит опасаться, что их кто-то подожжет. Ведь все смогут убедиться. Как Вы сразу прямо в срок. Получаете страховку. Недоверчивым урок.

ВНИМАНИЮ БУХГАЛТЕРОВ!

Государственная налоговая инспекция и консультативный центр

ПРОВОДЯТ СЕМИНАР

29 июня - "Особенности бухучета и налогообложения торговых операций"

30 июня - "Практика налогообложения и бухгалтерской отчетности за полугодие 1998 года"

Место проведения:

ул. Ленина, 6, педучилище, 4 этаж, актовый зал.

Регистрация 8.30-9.30.

Тел.: 52-32-65, 52-27-09, 55-94-52. (7135)

Реализуем с доставкой на дом

САХАР-ПЕСОК, МУКУ

высший сорт (Алтай, Рубцовск)

1 сорт (Алтай)

Тел.: 6-38-04 (7232)

МУКА (Алтай) в/с от 2.10 1/с от 1.70

Крупы 12 видов, в том числе:

гречневая от 3.80	Комбикорм от 1.28,
перловая от 2.30	тушенка от 5.90,
манная от 3.55	фасоль от 6.40,
горох от 3.00	кукурузная крупа от 4.40,
пшено от 2.65	соль, рис
"Геркулес" от 3.60	

ДОСТАВКА НА ДОМ

СНИЖЕНИЕ ЦЕН!

Сравните и убедитесь сами.

Склад № 7 на базе "Сатурн".

Тел.: 55-61-56, 55-85-01. (7221)

МУКА Алтай, Рубцовск Россия

ДОСТАВКА

3-47-46,

3-35-30. (7176)

Фирма Евроокно

Фирма "Евроокно" — окна и двери по немецкой технологии!

От частных заказов до объемов капитального строительства.

Товар сертифицирован № 02248161.

Открытие дистрибьюторской сети на контрактной основе.

Ваше процветание — в ваших руках!

Тел.: 3-56-90, 53-26-11. (5634)

ПРОДАЮТСЯ

СКЛАДСКИЕ ПОМЕЩЕНИЯ с кабинетами и хол.камерами 100000 или сдам в аренду.

МАГАЗИН подъездного типа 12000 р.

Тел. 55-27-15. (7374)

Ангарская мебельная фабрика ОАО "Иркутскмебель"

СДАЕТ В АРЕНДУ

складские и производственные площади.

Имеются ж/д подъездные пути.

Адрес: ул. Горького, 2, тел. 52-32-61. (7342)

УНИТАЗЫ-КОМПАКТ - 450 руб. с доставкой, установкой.

Заказы по тел. 54-36-12 в удобное для вас время. (4918)

Реализуем с доставкой на дом

САХАР-ПЕСОК, МУКУ

высший сорт (Алтай, Рубцовск), 1 сорт (Алтай)

Тел.: 6-03-22, 55-67-74. (6603)

СТРОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ВЫБОРКА ПРОДАВАЕМЫХ КВАРТИР на 18 июня

Объект	Район	Спальная	Цена	Примечание	Агентство
1-комн	47 кв.	30.0\18.0	32тыс.руб	м\г\4\4,Б	"Сакура"
1-комн	11 м\р	29.0\14.0	28тыс.руб	м\г\9\9	"Сакура"
1-комн	10 м\р	31.6\17.8	36тыс.руб	м\г\4\5,Б	"Сакура"
2-комн	47 кв.	44.9\30.1	40тыс.руб	м\г\4\4,Б	"Сакура"
2-комн	84 кв.	63.8\39.4	200тыс.руб	ул.3\5,Б	"Сакура"
3-комн	85 кв.	64.0\40.1	110тыс.руб	ул.5\9,ЛТ	"Сакура"
3-комн	94 кв.	55.6\37.8	73тыс.руб	м\г\4\5,Б	"Сакура"
3-комн	277 кв.	68.8\39.6	88тыс.руб	ул.5\5,БТ	"Сакура"
3-комн	17 м\р	77.0\57.0	120тыс.руб	ул.4\5,БТ	"Сакура"
3-комн	80 кв.	72.4\50.8	40тыс.руб	к\г\2\4,Т	"Сакура"
3-комн	Б кв.	93.1\58.1	160тыс.руб	к\г\1\4,Т	"Сакура"
7-комн	21 кв.	160.0\103.0	250тыс.руб	к\г\3\3,БТ	"Сакура"

КВАРТИРНОЕ АГЕНТСТВО "САКУРА"

ОБМЕН 54-05-25, 4-33-32

КУПЛЯ, ПРОДАЖА 4-37-82 (6663)

АРЕНДА

◆ Сниму кв-ру, оплата помесечно. Тел.поср. 6-03-35 с 17 до 21. (7379)

◆ Сниму 2-комн.кв-ру на год. Тел. 6-55-87. (7367)

◆ Сдам в аренду теплый гараж. Тел. 52-38-02. (7418)

УТЕРИ

◆ Утерянное свидетельство № 8051 считать недействительным. (7364)

◆ Утерянное свидетельство № 3561 на имя Бушмелевой О.А. считать недействительным. (7325)

◆ Утерянную трудовую книжку на имя Сергейчик О.П. считать недействительной. (7248)

МЕНЯЮ

◆ В пос.Мальта дом на 2 хозяина брусовой, 67 кв.м, центр.отопление, участок 6 соток, летний водопровод, надворные постройки, на 2-3-комн.кв-ру или продам. Адрес: 94 кв-л-4-53. (7368)

ООО "Стиль-АВТО" ликвидируется. Претензии принимаются по тел. 55-01-96. (7308)

◆ 3-комн.кв-ру ("хрущевка", 3 этаж, телефон) на 2-комн.кв-ру с телефоном с доплатой. Раб.тел. 9-12-00. (7385)

РАЗНОЕ

◆ Женщина ищет работу бухгалтера в малом предприятии. Специализация компьютерные бух.программы. Тел. 6-41-93. (7327)

Ангарский филиал компании Торговый дом "Востоккомбанка" ликвидируется. Все претензии принимаются в течение двух месяцев по адресу: 665813 г.Ангарск, а/я 4911. (7340)

Галины Гоннадьевны

Вынос тела состоится 24.06.1998 г. в 11 часов по адресу: 7 мрн-1-114. (7457)

ВЫПУСКНИКАМ 9-х КЛАССОВ!

ПОЛУЧИТЬ ПОЛНОЕ СРЕДНЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ

ЗА 1 ГОД - ЭТО РЕАЛЬНОСТЬ!

Высокий процент поступления в вузы среди выпускников прошлого года. Сменная общеобразовательная школа №7 и институт повышения квалификации работников образования (Иркутск). Тел. для справок 53-06-76. (5941)

ЛЕЧЕНИЕ ЗАБОЛЕВАНИЙ МОЧЕПОЛОВОЙ СФЕРЫ

(ХР.ПРОСТАТИТ, ЦИСТИТ И ДР.), В Т.Ч. МЕТОДОМ ЗОНАЛЬНОГО БАРОВОЗДЕЙСТВИЯ

ПО АВТОРСКОЙ МЕТОДИКЕ.

Запатентован в СНГ, США, Японии, Германии.

12а мрн, отделение клиники

профзаболеваний, каб.109,

понедельник, среда, пятница с 16 до 18 часов

Лицензия № 00347 ИО. (7378)

МУКА САХАР

ОКОРОЧКА

Бесплатная доставка

Тел.: 55-93-78, 55-54-36. (6436)

ПРОДАЮ

◆ Гараж в а/к "Чайка" 85 кв-л, м."Олимпиада". Тел. 52-40-43. (7377)

◆ Фризер 8000 р., мет.гараж в "Авто-то" рядом со сторожем 7000 р., контейнеры под хлеб 150, ЗИЛ-131 8000, мясорубка 1000. Тел. 55-27-15. (7373)

◆ А/м "Мазда Титан". Тел. 55-39-89. (7360)

◆ М/г "Т.Дюна" 91 г.вып., 2т дизель, термос, б/п, или меняю на 1-комн. Тел. 6-13-73. (7291)

◆ 3-комн.кв-ру ул.улучш.план. в Зап.р-не в двух уровнях; ванна с гидромассажем, угловая 140х140, пр-ва Италия. Тел. 52-40-41. (7263)

◆ Новые велосипеды "Кама", "Урал" недорого. Тел. 54-24-22 после 18 часов. (6779)

◆ А/м "Мазда-Фамилия", "Хонда-Интегра", грузовик "Тойота-Той Айс". Тел. 53-03-82. (7325)

◆ А/м ЗИЛ-131 или меняю. Тел. 55-24-03. (7322)

Возьмем от населения товары для садоводов на реализацию. Купим в рас-срочку микрогрузовик. Тел. 6-29-51. (7437)

◆ Дом в Читинской обл. Красный Чайкой с участком, постройками, баней, гаражом на берегу реки. Тел. в Ангарске 56-25-74. (7320)

◆ А/м "Нива" 1994 г.вып., норковую шубу р-р 44-46. Тел.поср. 4-69-68. (7438)

◆ А/м ВАЗ-2107 5-ступ., 93 г., пробег 18 тыс.км. Тел. 53-04-17. (7419)

◆ Шифер, рубероид, ДВП. Тел. 95-57-71. (7454)

УСЛУГИ

◆ Ремонт любых телевизоров. Гарантия. Тел.: 52-75-18, 55-18-53, 3-67-70. (7369)

◆ Ремонт телевизоров и в/м. Гарантия. Тел. 51-07-73. (7282)

◆ Ремонт телевизоров в удобное время, с гарантией. Тел. 54-21-12. (7371)

◆ Перепланировка, ремонт, строительство, сантехнические работы. Тел. 6-76-69. (7091)

◆ Перевозки КамАЗ полуприцеп. Тел.: 51-02-78, 4-69-68. (7102)

◆ Перевозки. Тел. 6-99-25. (6941)

◆ Перевозки. Тел. 54-06-04. (6640)

◆ Перевозки. Тел. 4-88-82. (6719)

◆ Перевозки. Тел. 6-30-18. (6747)

◆ Перевозки. Тел. 9-17-51. (6620)

◆ Перевозки. Тел. 6-98-07. (6745)

◆ Грузоперевозки ГАЗ, МАЗ-будка. Тел.: 55-61-56, 6-89-36. (6653)

◆ Грузоперевозки — рефрижератор. Тел. 52-50-52. (7193)

◆ Грузоперевозки. Тел. 6-49-14. (7336)

◆ Перевозки. Тел. 51-14-46. (7449)

19 июня 1998 года на 58-м году жизни скоропостижно скончался начальник ремонтного цеха АЭХК

НИКУЛЬНИКОВ

Валерий Федорович

Администрация и профсоюзный комитет Ангарского электролизного химического комбината выражают искренние соболезнования семье покойного. (7635)



6-18-08, 7 м-н, д. 155
6-17-05, 7 м-н, д. 155

ЛОМБАРД

ЦСТД "Новэк" х2

Торговый дом "Гефест", 12 мрн, тел. 55-56-04, с 10 до 18 часов.

К/т "Победа", тел. 52-20-09, с 10 до 17 часов (7420)



Дёшево и удобно!

МУКА в/с (Алтай)

В продаже также мука 1/с, крупы, сахар, комбикорм.

ул. Чайковского 2 а, реалбаза, т.: 6-68-19, 6-63-04

ЛУЧШАЯ МУКА в России

г.Рубцовск Алтайского края

(6604)

высший сорт 2,10 р/кг. - 2,20 р/кг.

первый сорт 1,85 р/кг. - 2,00 р/кг.

АО "Сатурн", склад №7, тел. 6-03-22

ДОСТАВКА. СКИДКИ.

МУКА 25/50 кг | 6-97-38, (6897)

САХАР 25/50 кг | 52-52-41

МУКА Алтай, Рубцовск Россия

ДОСТАВКА 3-40-74. (6733)

ОКОРОЧКА

РЕАЛИЗУЕМ С ДОСТАВКОЙ НА ДОМ

САХАР (Россия)

МУКУ (Алтай, в/сорт, 1 сорт)

Тел.: 6-25-07. (6831)

РЕАЛИЗУЕМ С ДОСТАВКОЙ НА ДОМ

САХАР (Россия)

МУКУ (Алтай, в/сорт, 1 сорт)

Тел.: 6-25-07. (6831)

РЕДАКТОР О.Н.Тюменев.

Адрес редакции:

665830, г.Ангарск,

ул.Ленина, 43.

e-mail: vrem@irmail.ru

Время

АНГАРСКАЯ ГОРОДСКАЯ ГАЗЕТА

редактор 52-25-46, зам.редактора 52-23-17, отв.секретарь: 52-32-17, обозреватели: по общественно-политическим вопросам 52-36-04, по вопросам коммунального хозяйства и строительства 52-36-04, по социальным проблемам 52-23-17, по экономическим вопросам и экологии 52-23-17, "Нам-16" 52-37-90, репортер, фотокорреспондент 52-26-58, отдел рекламы и объявлений 52-31-19, отдел доставки 52-29-55.

● Все справки по содержанию объявлений - у рекламодателя. ● Мнение авторов публикаций не обязательно отражает точку зрения редакции.

● Редакция работает с письмами по закону о средствах массовой информации - рукописи не рецензируются и не возвращаются.

Отпечатано в типографии АО НПО «ОБЛАШИНФОРМ», г.Иркутск, ул. Советская 109, «б».

Зак. № 897. Время сдачи в печать 10⁰⁰ час.