

ВРЕМЯ

ВТОРНИК, 16 июня 1998 года, №68 (10636)

ДОЖДАЛИСЬ!

ЛУЧШЕ СГОРЕТЬ НА ПЛЯЖЕ, ЧЕМ НА РАБОТЕ!

В субботу в Ангарске открыт купальный сезон

Наше искусственное озерко, которое становится пристанищем для сотен ангарчан в жаркий летний день, стало свидетелем открытия очередного купального сезона.

Почему на такой высокой ноте начал свое повествование, потому что устроители хотели превратить в некое шоу обычное, рядовое открытие.

Шоу удалось. Погода подкачала. Поэтому на многочисленные аттракционы не ринулись толпы детей-непосед. Однако немногочисленный народ был осчастливлен тем, что мэра Ангарска сбросили одетым в воду. За ним не последовали его замы, кроме одного - начальника финуправления администрации. Последний не только с головой окунулся в пучину водную, но и незаметно переплыл водохранилище. Другие в это время глазели очередные концертные выступления ДК нефтехимиков, или уминали национальное блюдо сибиряков - шашлык, или утоляли не проходящую жажду спиртным. Солнце так и не показалось. И народ, истоптав свежезавезенный песок, с тоской глядел на воду и думал: что же это за погода: как выходные - так дожди. Неужели так будет все лето?

Н.ИЛЬИН.

Фото В.МАКСУЛЯ.



ОДНИМ АБЗАЦЕМ "КОСМОС"

ВЕРНУЛИ ДЕТЯМ

Как и обещали, ангарские строители к сроку закончили ремонт лагеря "Космос", простоявшего пустым все прошлое лето. Сегодня он снова принимает детей. Более 400 ребят, чьи родители работают в бюджетных организациях, отдохнут здесь только на первом сезоне.

(Собств. инф.)

НА ЛЮБОЙ ВКУС

Более 120 наименований продукции - таков сегодняшний ассортимент известного в городе хлебопекарного предприятия "Каравай". Только одних ежедневных хлебобулочных изделий выпускается 15 наименований, а ещё сушки и баранки, сухари и пряники, вафли и тортики - всего не перечтёшь. Вся продукция сертифицирована, а большинство изготавливается по собственным рецептам. Часто разнообразить продукцию позволяют имеющиеся шесть современных технологических линий.

В.ЗИМИН.

С НАРКОМАНИЕЙ - ВСЕМ МИРОМ

Международная конференция по проблемам наркомании и ее профилактики проходит в Иркутске. Обсудить беду не только нашей страны, но и всего мира собрались специалисты, общественные деятели из Германии, Франции и других европейских стран. От нашего города в конференции принимают участие наркологи и психологи. Возможно, сообще и будет найдено единственно правильное решение этой страшной проблемы.

(Собств. инф.)

ВОТ ТАК ХЛОПНУЛО

В ночь с 13 на 14 июня на НПЗ произошла авария. По данным службы ЧС, на установке термокрекинга произошёл хлопок, выбросило конвекционные трубы из печи и произошло загорание. Когда его ликвидировали, установку пришлось остановить. Жертв нет, ущерб устанавливается. Возможно, в городе будет затруднение с газом.

Д.Ж.

В ВАРНУ НА ФЕСТИВАЛЬ



На международный фестиваль "Болгарская Ривьера" по приглашению международного хорового союза отправился коллектив ДК "Современник" "Преображение".

Фестиваль проходит во второй раз в болгарском городе Варна и продлится две недели. Наши хористки подготовили обширную программу, включая народную и зарубежную музыку.

Под руководством Ирины Лунюшкиной в хоре занимаются тридцать девушек от 12 до 25 лет, в основном выпускницы второй музыкальной школы.

Поездка стала возможна благодаря спонсорской поддержке организаций: АО "Тепличное", фирма "Алекс", магазин "Центральный", страховая компания "АСКО", фирма "Пирант", Иркутская государственная экономическая академия, но основную часть расходов взял на себя Дворец "Современник".

Л.ЗУБКОВА. Фото автора.

ПРОИСШЕСТВИЯ

КИСЛОТА В ТЕПЛОМ КАНАЛЕ

В полночь четырнадцатого июня на АНХК была обнаружена течь в цистерне с экспортным продуктом "Газойль", предназначенным к отправке во Владивосток. После того как насосом перекачать жидкость в другую ёмкость не удалось, обсуждалась даже возможность полностью опорожнить цистерну.

Ещё одна нештатная ситуация произошла из-за дырявой цистерны на ТЭЦ-10. Там произошла утечка кислоты при её перекачке. Ядовитая жидкость попала в тёплый канал. В результате на поверхности воды появилась пена, а бедные рыбки всплыли вверх брюхом. Срочно был установлен насос для быстрого обмена воды в канале, угрозы питьевой воде нет. Вот только дети, собиравшие мертвую рыбу, могли отравиться.

Д.Ж.

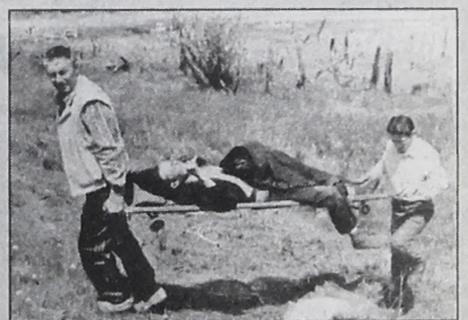
ПОЖАР В ДВА ЧАСА НОЧИ

13 июня для жильцов дома № 3 в 51-м квартале выдалось несчастливое. В одной из комнат седьмой квартиры, которую хозяйка сдавала внаём, произошёл пожар. 15 минут работало звено газодымозащиты. Из соседних квартир пришлось эвакуировать 12 человек, среди которых двое детей... А дело было в половине третьего ночи.

С.З.

ПОВЕЗЛО БОМЖУ...

В "Скорую" позвонил неизвестный: в районе реалбазы умирает мужчина, срочно требуется медпомощь. Звонивший обещал встретить врачей, но не встретил. "Скорой" пришлось немало покрутиться, пока проходящий мимо пожилой мужчина не подсказал, что в лесу, примерно метрах в 500-700, лежит человек. Вроде бы ещё живой. Но на машине туда не проедешь.



Взяв чемоданчик, доктор Ражинов пошел к больному. Он лежал в низине на спине. Избитый, грязный. Вместо лица фиолетовая физиономия с заплывшими глазами. Расстегнутая одежда обнажила впалый живот, красноречиво говорящий о крайней истощенности. Дыхание было затрудненным и хриплым, от лежащего исходил тяжелый дух давно не мытого тела. Над ним жужжали большие черные мухи. Но врачу было не до эмоций, он осмотрел больного, привел его в чувство и пошел за носилками. С помощью водителя Юрия Ганжа мужчину на носилках отнесли в машину, не забыв положить на носилки рядом валявшиеся вещи, доставили в БСМП.

В этот день ему повезло: равнодушный человек вызвал "Скорую", милосердные врачи оказали помощь...

**Л.ЗУБКОВА.
Фото автора.**

**ДЕЛОВОЙ
ВТОРНИК**

В

СТРАНИЧКА ДЛЯ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ
И О ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯХ

играем
в деньги

В АНГАРСКЕ ВСЕ СПОКОЙНО

В Ангарске нет бирж и брокерских контор, большинство ангарчан, как и многие жители нашей страны, предпочитают держать деньги (если они есть) в валюте. Поэтому финансовые бури пронеслись над нашими головами, при этом давая развешенность нескольких вчерашних телевизоров.

Ангарчане в массе своей как не вкладывали, так и не вкладывают деньги в корпоративные ценные бумаги. Им хватило опыта, приобретенного во время деятельности финансовых пирамид.

Но есть в нашей жизни отчаянные одиночки, смело торящие непаханные земли регионального фондового рынка. К числу таких принадлежит и Олег Фомин, специалист по ценным бумагам, с которым мы уже знакомы в одном из выпусков "ДВ". Мы попросили Олега поделиться своим мнением о причинах финансового кризиса.

- Случилось то, что должно было случиться. Об этом полномером финансовом кризисе говорили все кому не лень. Хотя такого стремительного обвала не ожидали даже самые пессимистичные аналитики.

Я считаю, что этот кризис только отразил общее состояние нашей агонизирующей экономики, тогда как предыдущий подъем российский фондовый рынок был во многом спекулятивным. Надежды на то, что вот-вот заработает наша промышленность, начнут работать предприятия, ничем не подкреплялись. И пирамида наконец рухнула.

Сегодня официально говорят о стабилизации фондового рынка. Но это смешно. От таких провалов мы будем оправляться не один месяц, а возможно, и не один год. Сейчас просто сильные спекулятивные настроения. Но играть на рынке самостоятельно весьма опасно, так как ситуация не определена и поведение рынка непредсказуемо.

Давать прогнозы при нынешних скачках ставки рефинансирования - дело Центробанка неблагодарное. Возможно, будут новые атаки на рубль.

С.ТВЕРДОВ.

ОНИ ПРОИГРАЛИ

Тем, кто вложил капиталы в акции "Иркутскэнерго", во время финансового кризиса повезло меньше всего. Они пострадали не так, как энергетические "голубые фишки", но в целом их падение составило 36 процентов.

В два раза упали цены на акции иркутских связистов. В "черную среду" максимальная цена покупки составила 2,46 рубля за обыкновенную акцию и 1,11 рубля за привилегированную.

Цена акций Сбербанка упала со 188 долларов до 107 долларов. В начале июня ценовой уровень поднимался рывками, однако до восстановления мартовских позиций еще далеко.

А ОНИ ВЫИГРАЛИ

Доходность ГКО, погашение которых состоится 26 августа, подскочила до 90,5 процента годовых. Таким образом, если вы вложили деньги в ГКО перед самым кризисом, то на каждую 1000 рублей можете заработать 226 рублей прибыли.

Доходность по областным облигациям составила 42 процента годовых. Вложив в ОДО 1000 рублей, через три месяца вы сможете получить 105 рублей прибыли.

Доходность по вкладам, как ни странно, пока никак не реагирует на кризис. Несмотря на то, что доходность по некоторым выпускам ГКО выросла до 100 процентов годовых, а по ОДО до 42 процентов, доходность по вкладам, как и раньше, составляет в лучшем случае от 20 до 24 процентов годовых.

Таким образом, оформив 1000 - рублевый вклад в банке, вы можете получить через три месяца 50-60 рублей прибыли.

По материалам Сибирского информационного агентства.

ТОРГОВОЕ МЕСТО КАК ВИД АНГАРСКОЙ ВАЛЮТЫ

**"ЕСЛИ УЖ ПОДОЖМЕТ СОВСЕМ, ВСТАНУ С ЛОТКОМ НА УЛИЦЕ" -
ВОТ ТИПИЧНОЕ РАССУЖДЕНИЕ НА ТЕМУ "КАК САМОСТОЯТЕЛЬНО
ЗАРАБАТЫВАТЬ СВОЙ ХЛЕБ".
ПОПРОБУЕМ ЭТУ ТЕМУ РАЗВИТЬ И ДОПОЛНИТЬ.**

Эксперимент был густо замешан на авантюре. Требовалось, приняв вид частного (и честного) предпринимателя, испросить место под торговую точку.

Дело происходило в закулисных коридорах комитета по торговле. Предварительно были обговорены все варианты - в случае отказа, проволоочки, приема с распростертыми объятиями. В пакете лежала и большая коробка конфет - на предмет проверки упорного слуха о том, что без "подслащивания" жизни торгшпектора не выйдешь и малосенской бумажки.

Не был учтен лишь один вариант - что главного организатора и участника эксперимента, вашу покорную слугу, "расколют" буквально на второй минуте. И вежливо спросят - вы, наверное, очередной материал про предпринимателей готовите?

Так что, граждане коммерсанты, авторы анонимных звонков и соответствующих жалоб, не довелось мне на собственной шкуре испытать, какова на вкус первая ложка вашей ежедневной похлебки.

В официальном порядке удалось выяснить немногое. И то, что удалось выяснить, оптимизма не прибавило.

Во-первых, развернуть свой полосатый зонтик (в более удачном случае палатку) на улицах Ангарска все труднее.

Некогда обширный список торговых зон, подписанный еще старым мэром, им же был значительно урезан. Уличную торговлю стараются извести не мытьем, так катаньем. На сегодняшний день, если не видите другого способа зарабатывания денег, кроме продажи бубличных кубиков под открытым небом, вы сможете получить в торговле разрешение на организацию точки только в нескольких местах: возле магазина "Юбилейный", в 92 квартале, в 13 микрорайоне у "Октябрьского", на углу улиц Карла Маркса и Чайковского, возле ярмарки на Крупской - вот, пожалуй, все. Официально закрыта одна из самых проходимых зон - от универмага до Дома книги. Идет затяжная

война между директором магазина "Фея", у которого "лакомый кусок" земли отобрали, и предпринимателем, который готов его обустроить. На период "военных действий" торговая зона тоже закрыта. Действует временное разрешение на размещение коробейников в районе "Шанхайки", но, по информации комитета по торговле, там нельзя торговать продовольственными товарами.

Так же как и в зоне Центрального рынка - неподвластных зон.

ТО ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ СТАТЬ ОФИЦИАЛЬНЫМ, А ЗНАЧИТ, ЗАЩИЩЕННЫМ ЗАКОНОМ, УЛИЧНЫМ ТОРГОВЦЕМ ОЧЕНЬ ОГРАНИЧЕНА.

Во-вторых, практически во всех официально разрешенных зонах разместиться со своим товаром трудно. Хорошее место дорогого стоит. Его охраняют, берегут и в случае чего готовы прикрыть собственным телом. О "блатных" торговых точках рядом с рынками ходят невероятные слухи. Называются какие-то фантастические суммы презентов за разрешение встать там со своим товаром.

В комитете по торговле без договора с владельцем рынка или арендатором торговой зоны с вами разговаривать не станут. **НО В ПОИСКАХ ТОРГОВОГО МЕСТА ВЫ ПРЕДОСТАВЛЕНЫ СЕБЕ И СВОЕЙ ЗВЕЗДЕ - СЧАСТЛИВОЙ ИЛИ НЕСЧАСТЛИВОЙ.**

В-третьих, с уличной торговлей связано очень много "нельзя". Частые они справедливы. Например, все санитарные правила и требования, предъявляемые санитарным надзором к уличной торговле, абсолютно законны. Да и, полагаю руку на сердце, спросите себя, не жутковато ли вам было наблюдать, как на палачьем солнце торговец в рубашке "второй" свежести всучивал покупателю такую же несвежую палку колбасы. Очень многие "нельзя", касающиеся продажи продовольственных товаров, спасли вас, предпринимателя, а главное, вашего покупателя от крупных неприятностей.

Но частью эти "нельзя" субъек-



В ТЕМУ

ЕСЛИ ВЫ ВСЕ ЕЩЕ ХОТИТЕ ВЫЙТИ НА СВЕЖИЙ ВОЗДУХ...

Тогда вам надо взять один из главных барьеров - санитарный надзор. Это очень сложно, но можно. Для этого вы пишете заявление на имя главного врача, где объясняете, чем вы хотите торговать и в каком месте. После этого с вами начинает плотно работать один из отделов.

Если вы собираетесь открыть небольшую торговую точку, не требующую разработки проекта, документации, дело ограничится скорее всего согласованием ассортимента по типовому образцу.

Если собираетесь соорудить, к примеру, павильон, вам нужно обратиться сразу в несколько инстанций. Основной документ получите от архитектурного отдела. Без него работники санитарного надзора никаких вопросов с вами решать не будут.

Кстати, они же не советуют обращаться для разработки проектной документации к частнику. Оно, может, и дешевле, но потом то на то и выйдут. Частник, возможно, не учтет всех требований СНиП, вы начнете воплощать проект в жизнь, потом санитарный надзор все закроет и заставит переделать.

И такое случалось не раз, и картина получалась самая печальная.

Ассортимент продовольственных товаров, которыми вы можете торговать на открытом воздухе, существенно ограничен. Это растительное масло в фабричной упаковке, молочные, овощные, фруктовые консервы, герметически закрытые чай, кофе, какао, макаронные изделия, овощи, фрукты, мороженое из холодильника, кондитерские изделия в фабричной упаковке, пищевые концентраты, табачные изделия и спички. Если вы все же хотите выйти на улицу со сгорающей продукцией, у вас рядом с лотком должен стоять холодильник, предусмотрена подводка воды и т.д.

А. КОКОУРОВА.

СОВЕТЫ ПОСТОРОННЕГО

НЕМНОГО ИЗОБРЕТАТЕЛЬНОСТИ. ОСТАЛЬНОГО ВАМ НЕ ЗАНИМАТЬ

Судя по данным, которыми располагает ангарская налоговая служба, около 90 процентов из тех, кто имеет на руках свидетельства частных предпринимателей, сегодня занимаются торговлей.

И если волей судьбы (а она похожа сейчас у многих) вы остались без работы и решились рискнуть, то крепко подумайте, стоит ли вам непременно заниматься бакалейкой, китайскими шмотками, костюмами "Адидас" азербайджанского производства.

Все эти ниши прочно заняты, на каждое место десятки конкурентов, имеющих и опыт, и деньги, и наглость, без которой в торговле, увы, тоже не проживешь.

Оглянитесь вокруг. Если уж на торговле свет клином сошелся, то попробуйте то, что еще не пробовал никто. В Иркутске один частный предприниматель неплохо зарабатывает на жизнь продажей экзотических зверушек. Недешевые, как вы понимаете.

В Ангарске такой вот чудак несколько лет назад сделал ставку на самую дорогую итальянскую обувь. Это еще в то время, когда все охалками брали дешевую китайскую. Ему так и говорили - прогоришь. А он не прогорел, так как верно вычислил своего клиента - дам, приятных во всех отношениях, которые первыми "наелись" китайского ширпотреба и стали искать дорогие, модные, качественные туфли и сапоги. У него теперь три отдела, клиентура и стабильный доход.

Что далеко ходить - моя ближайшая подруга, зарегистрировавшись предпринимателем, месяца два строила сложнейшие комбинации на предмет зарабатывания денег, но свою первую сотенную получила на продаже...газовых и напитков. Она купила пластмассовые одноразовые стаканчики, поставила на улице стол с напитками - и вы даже не представляете, как много в Ангарске людей, жаждущих выпить стаканчик воды.

А знаете, сколько дачников были бы рады отдать почти за бесценок пучок свежей редиски, зелени, молоденького лука прямо с грядки? А ведь на то, чтобы торговать сельхозпродукцией, даже разрешения не надо. Вставай, например, в 92 квартале и торгуй себе на здоровье.

Один из ангарских магазинов открыл свою "Службу доставки". К такому виду сервиса люди привыкают годами, но ведь появились уже постоянные клиенты, понявшие, что хождение по магазинам - это не развлечение, а бессмысленная трата времени. Если у вас есть машина, предложите свои услуги ближайшим к вашему дому магазинам. Немного потратитесь на рекламу, но покупатели, я уверена, будут.

В общем, на самом первом этапе проявите немного изобретательности. Всего остального, уверена, вам не занимать.

А. ЮРЬЕВА.

СТРОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

НЕДВИЖИМОСТЬ

ВЫБОРКА ПРОДАВАЕМЫХ КВАРТИР на 11 июня

Объект	Район	Спальная	Цена тыс.р	Примечание	Агентство
1-комн	47 кв.	30.0\18.0	32,0	м\г,4\4,Б	"Сакура"
1-комн	205кв.	30.0\17.4	33,0	м\г,1\5	"Сакура"
1-комн	10 м\р	31.6\17.8	36,0	м\г,4\5,Б	"Сакура"
1-комн	95 кв.	34.6\18.7	32,0	ул,1\5	"Сакура"
2-комн	47 кв.	44.9\30.1	40,0	м\г,4\4,Б	"Сакура"
3-комн	85 кв.	64.0\40.1	110,0	ул,5\9,ЛТ	"Сакура"
3-комн	94 кв.	55.6\37.8	73,0	м\г,4\5,Б	"Сакура"
3-комн	277кв.	68.8\39.6	88,0	ул,5\5,БТ	"Сакура"
3-комн	17 м\р	77.0\57.0	120,0	ул,4\5,БТ	"Сакура"
3-комн	80кв.	72.4\50.8	140,0	к\г,2\4,Т	"Сакура"
3-комн	Б кв.	93.1\58.1	160,0	к\г,1\4,Т	"Сакура"
7-комн	21 кв.	160.0\103.0	250,0	к\г,3\3,2БТ	"Сакура"

КВАРТИРНОЕ АГЕНТСТВО "САКУРА" ОБМЕН КУПЛЯ, ПРОДАЖА 4-37-82 54-05-25, 4-33-32

ВЫБОРОЧНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ

1-комн.	6 м\р	18,5\31,4	32,0	хр., 1/5, т.сиг.	"Вернисаж"
1-комн.	7 м\р	18,1\30,3	36,0	хр., 3/5,БТ	"Вернисаж"
1-комн.	8 м\р	16,8\30,5	36,0	хр., 4/5,Б	"Вернисаж"
1-комн.	10 м\р	17,8\30,6	37,0	хр., 4/5,Б, торг	"Вернисаж"
1-комн.	82 кв.	18,1\31,1	35,5	хр., 3/5,Б	"Вернисаж"
1-комн.	86 кв.	17,8\30,5	36,0	хр., 1/5,торг	"Вернисаж"
1-комн.	88 кв.	18,0\30,1	35,0	хр., 3/4,Б	"Вернисаж"
1-комн.	91 кв.	17,8\30,3	31,0	хр., 1/5	"Вернисаж"
1-комн.	92 кв.	18,3\30,6	35,0	хр., 3/5,БТ	"Вернисаж"
1-комн.	93 кв.	17,8\30,7	37,0	хр., 2/5,Б	"Вернисаж"
1-комн.	94 кв.	18,1\31,0	35,0	хр., 3/5,БТ	"Вернисаж"
1-комн.	95 кв.	17,5\30,5	36,0	хр., 3/5,Б	"Вернисаж"
1-комн.	95 кв.	17,6\31,6	36,0	хр., 3/5,ЛТ	"Вернисаж"
1-комн.	6а м\р	17,7\33,1	40,0	ул., 3/4,БТ	"Вернисаж"
1-комн.	10 м\р	17,8\30,6	37,0	ул., 2/5,Б	"Вернисаж"
1-комн.	11 м\р	19,8\32,1	40,0	ул., 4/9,Л	"Вернисаж"
1-комн.	12а м\р	18,2\37,8	43,0	ул., 8/9,Б	"Вернисаж"
1-комн.	12а м\р	18,8\33,5	42,0	ул., 4/5,Б	"Вернисаж"
1-комн.	15а м\р	16,6\32,4	38,0	ул., 2/5,БТ	"Вернисаж"
1-комн.	19 м\р	16,7\33,5	45,0	ул., 4/5,Б	"Вернисаж"
1-комн.	19 м\р	16,7\33,2	38,0	ул., 1/5	"Вернисаж"
1-комн.	29 м\р	18,0\34,4	43,0	ул., 3/5,Б	"Вернисаж"
1-комн.	33 м\р	16,7\38,7	44,0	ул., 1/5	"Вернисаж"
1-комн.	84 кв.	16,5\33,0	43,0	ул., 5/5,БТ	"Вернисаж"
1-комн.	91 кв.	16,4\33,6	43,0	ул., 5/5,БТ	"Вернисаж"
1-комн.	277 кв.	16,4\33,4	38,0	ул., 1/5	"Вернисаж"
2-комн.	72 кв.	30,1\44,7	45,0	хр., 4/4,Б	"Вернисаж"
2-комн.	86 кв.	30,0\44,5	45,0	хр., 5/5,Б	"Вернисаж"
2-комн.	91 кв.	29,7\45,0	45,0	хр., 2/5,Б	"Вернисаж"
2-комн.	92 кв.	25,8\42,1	43,0	хр., 5/5,БТ	"Вернисаж"
2-комн.	92/93 кв.	30,0\45,7	47,0	хр., 4/5,Б	"Вернисаж"
2-комн.	94 кв.	30,0\45,0	44,0	хр., 5/5,Б	"Вернисаж"
2-комн.	94 кв.	27,8\43,1	40,5	хр., 1/5	"Вернисаж"
2-комн.	94 кв.	30,9\52,6	65,5	экс., 3/5,2БТ	"Вернисаж"
2-комн.	189 кв.	30,1\45,1	48,5	хр., 4/5,Б	"Вернисаж"
2-комн.	8 м\р	28,8\44,0	45,0	хр., 2/5,Б	"Вернисаж"
2-комн.	10 м\р	28,9\44,2	48,0	хр., 5/5,Б	"Вернисаж"
2-комн.	15а м\р	26,7\42,5	45,0	хр., 1/5,торг	"Вернисаж"
2-комн.	85 кв.	33,4\54,0	66,0	ул., 5/9,ЛТ	"Вернисаж"
2-комн.	6а м\р	29,8\52,0	65,0	ул., 2/4,2Б	"Вернисаж"
2-комн.	7а м\р	33,6\54,9	75,0	ул., 3/9,Б,торг	"Вернисаж"
2-комн.	7 м\р	29,4\49,8	68,0	ул., 5/5,2Б	"Вернисаж"
2-комн.	12а м\р	36,9\53,7	72,0	ул., 2/5,Л	"Вернисаж"
2-комн.	17 м\р	26,8\43,0	50,0	ул., 3/5, торг	"Вернисаж"
2-комн.	18 м\р	33,4\53,0	59,0	ул., 9/9,БЛ	"Вернисаж"
2-комн.	19 м\р	29,8\50,3	70,0	ул., 5/5,БТ	"Вернисаж"
2-комн.	22 м\р	29,0\50,3	77,0	ул., 3/5,БЛТ	"Вернисаж"
2-комн.	22 м\р	30,2\50,8	60,0	ул., 1/5, торг	"Вернисаж"
2-комн.	29 м\р	26,5\49,5	67,0	ул., 6/10,Л	"Вернисаж"
2-комн.	33 м\р	32,7\52,5	80,0	ул., 3/9,2Б	"Вернисаж"
2-комн.	212 кв.	32,6\52,0	75,0	ул., 3/10,2Б	"Вернисаж"
2-комн.	31 кв.	27,6\45,6	60,0	кр., 2/2,БТ	"Вернисаж"
2-комн.	58 кв.	37,0\58,0	75,0	кр., 2/2,Т	"Вернисаж"
2-комн.	60 кв.	32,5\60,5	70,0	кр., 2/3,БТ,торг	"Вернисаж"
2-комн.	74 кв.	30,0\53,0	76,0	кр., 4/4	"Вернисаж"
2-комн.	75 кв.	30,5\59,0	85,0	кр., 2/3,Т	"Вернисаж"
2-комн.	76 кв.	30,0\50,0	65,0	кр., 2/4,Т	"Вернисаж"
2-комн.	81 кв.	32,0\54,0	85,0	кр., 3/4,БТ,торг	"Вернисаж"
2-комн.	106 кв.	37,0\52,0	65,0	кр., 2/4	"Вернисаж"
2-комн.	107 кв.	32,7\61,0	68,0	кр., 3/4,Б	"Вернисаж"
2-комн.	211 кв.	32,0\56,0	100,0	кр., 2/4,евроотд.	"Вернисаж"

МАГАЗИНЫ, ОФИСЫ, СКЛАДЫ, "НЕЗАВЕРШЕНКИ"

Магазин	75 кв.	600 кв.м	500,0	Рассрочка	"Вернисаж"
Магазин	51 кв.	85 кв.м	300,0	Воз. варианты	"Вернисаж"
Офис	30 кв.	73 кв.м	90,0	2 этаж	"Вернисаж"
Офис	58 кв.	110 кв.м	140,0	Воз. варианты	"Вернисаж"
Офис	85 кв.	111 кв.м	60,0		"Вернисаж"
Офис	93 кв.	110 кв.м	190,0	Рассрочка	"Вернисаж"
Офис	11 м\р	40 кв.м	120,0	5 этаж	"Вернисаж"
Столовая	78 кв.	600 кв.м	700,0	Рассрочка	"Вернисаж"
Кафе-магазин	19 м\р	390 кв.м	800,0	Воз. варианты	"Вернисаж"
Незаверш.	32 м\р	300 кв.м	400,0	Воз. варианты	"Вернисаж"

Агентство "Вернисаж" (от ООО "Ангарский центр оценки")
помещение библиотеки 94 кв.-ла напротив магазина "Весна".
Тел. 53-51-53. (5001)

СЕКРЕТ СОБЕСЕДОВАНИЯ

Людей не волнует, как много вы знаете, пока они не узнают, насколько вас волнуют они.

Чем можно заинтересовать своего собеседника? Один из верных способов - задать ему вопросы. Причем необходимо **уметь задавать** или обязательно научиться этому. Спрашивая людей о них самих, их мнениях, интересах, мы заставляем их почувствовать свою значимость и индивидуальность.

Умение задавать вопросы является очень полезным качеством, когда вы устраиваетесь на работу. Каждый заданный вопрос направлен на то, чтобы понять, насколько вы подходите для данной должности. С помощью таких вопросов человек, проводящий собеседование, направляет разговор, оценивает и держит ситуацию под контролем. В свою очередь вы спрашиваете его, чтобы удостовериться, что данная организация устраивает вас, что она "вполне подходит вам". Это просто необходимо знать, т.к. сам факт принятия решения серьезен не только для них, но и для вас.

Задавая вопросы, требующие однозначных ответов, мы строим нормальные, доверительные отношения. Смысл в том, чтобы не получить ответов типа "да/нет". Тратя время на то, чтобы "разузнать" побольше, мы тем самым показываем людям, что они нам не безразличны и что мы достаточно уважаем их, чтобы выслушать их мнение.

Если вы уже получили первоначальную информацию об организации, лучше подготовить вопросы заранее и проранжировать их от главных к второстепенным, что позволяет сэкономить время и получить более полные ответы по наиболее интересующим вас вопросам.

Вопросы, которые вы задаете интервьюеру, также говорят о вашем внимании. Например, если вы спрашиваете об основных обязанностях, когда это очевидно из рассказа интервьюера или объявления, это может сказать о том, что либо вы не заинтересованы в работе, либо невнимательно слушали. Если же ваши вопросы сконцентрируются, к примеру, на спортивных сооружениях и отпуске, интервьюер может подумать, что работа не самое важное в вашей жизни.

Вопросы, не связанные с темой, в условиях ограниченности времени могут раздражать интервьюера. Вопросы о мелких деталях могут вызвать тот же эффект. То же самое могут означать вопросы, подвергающие сомнению то, что сказал интервьюер. И конечно, вы не должны задавать вопросы о впечатлении, которое произвели.

Цель вашей подготовки к собеседованию заключается в том, чтобы чувствовать себя более спокойно, отвечая на вопросы и задавая их. Это значит ознакомиться с типом вопросов, с их тематикой (предположительно), научиться четко и ясно формулировать и излагать свои мысли.

Вот те темы, из которых интервьюер чаще всего формирует группы вопросов для собеседования:

- образование и подготовка
- трудовая деятельность
- хобби
- амбиции и мотивация
- работа и организация
- вопросы на общие темы
- специальные вопросы
- семья
- здоровье
- самооценка

При подготовке можно учесть некоторые из этих пунктов и сформировать свой список вероятных вопросов (ваше исследование организации и работы также даст вам подсказку о некоторых темах вопросов).

То, что вы говорите, отвечая на вопросы и задавая их в свою очередь, помогает подтвердить (опровергнуть) информацию, уже имеющуюся о вас у интервьюера, дает больше сведений о вашем опыте, интересах, амбициях и показывает ваши знания, зрелость и способность общаться. Тип информации, которую вы сообщаете, то, как вы строите ваши ответы и вопросы, сколько вы говорите, поможет интервьюеру составить представление о вас, что и является основой собеседования.

Материал подготовила ведущий специалист психологической службы кадрового агентства "Персонал" Александра Мухомина.

ТОО "Рипли" Альтернативная служба "Труд и занятость"

лицензия №3
на 10.06.98 г. трудоустроено **415 человек**

- ◆ Гл.бухгалтер
- ◆ Гл.экономист
- ◆ Гл.механик - до 35
- ◆ Сотрудники группы сбыта, снабжения
- ◆ 60 различных вакансий
- ◆ Программист
- ◆ Юрист
- ◆ Менеджер по транспорту
- ◆ Продавцы
- ◆ Повар 5-6 разр.
- ◆ Шеф-повар
- ◆ Кондитер

Режим работы: 10-13 ч, 14-18 ч; пятница 9-14 ч.
За деятельность сторонних организаций, занимающихся вопросами трудоустройства без лицензии, ответственности не несем!

г.Ангарск, ул.Ворошилова, 10а (за ЗАГСом), оф.305, т. 6-10-68. (7151)

ГАЗЕТА "ВРЕМЯ" предлагает

ИЗГОТОВЛЕНИЕ ШТЕНДЕРОВ

СТОИМОСТЬ от 900 рублей

Тел. 52-31-19, 52-25-46.

Это самый дешевый и эффективный вид внешней и внутренней рекламы.

ПРОДАЮ

- ◆ Кап.гараж в а/к "Сигнал" (7х4, техэтаж), кап.гараж в а/к "Сирена-2" (7х4, техэтаж, подвал). Тел. 51-15-55. (7066)
- ◆ А/м "Тойота-Королла" 1988 г.вып., мех. кпп, цвет м.асфальт, состояние хорошее, цена 19 тыс.руб. Торг. Раб.тел. 56-02-69, дом.тел. 52-63-73. (7063)
- ◆ А/м "Нива" 2121 1994 г.вып. Тел.: 52-44-01, 6-62-04. (6956)
- ◆ Новые велосипеды "Кама", "Урал" недорого. Тел. 54-24-22 после 18 часов. (6779)
- ◆ М/г "Мазда-Бонго" 1988 г.вып., 1 т. Тел. 52-69-64. (7086)
- ◆ А/м ВАЗ-21043 95 г.вып., 5-ступ. Тел. 4-75-60. (7113)
- ◆ Гараж в а/к "Привокзальный". Тел. 9-75-11 с 16 до 20 ч. (7112)
- ◆ Дом с участком (12 соток) в Савватеевке, требуется отделка, или обменяю на иномарку. Адрес: с.Савватеевка, Совхозная,34-1. (7142)
- ◆ А/м ВАЗ-21053 1995 г.вып. Тел. 4-85-90. (7137)
- ◆ А/м УАЗ-31519 100 л.с. новый дешево. Тел. 4-99-91. (7132)
- ◆ 1-комн.кв.-ру (3 этаж), мет.гараж (6х4). Тел. 52-68-98. (7128)
- ◆ Новый хол.прилавок, гараж в ГСК-1. Дом.тел. 55-57-81. (7150)

УСЛУГИ

- ◆ Прерву запои. Тел.: 4-79-67, 9-71-67. (6828)
- ◆ **Дамы! Похудейте к пляжному сезону. Тел. 54-01-16. (7107)**
- ◆ Гадание на картах таро. Сниму порчу, сглаз, венец безбрачия, помощь в любви и бизнесе. Тел. 4-80-06 с 13 до 18 ч. (6974)
- ◆ Готовлю в вуз по математике. Тел. 55-00-33. (7140)
- ◆ Репетиторство по математике, подготовка к поступлению. Тел. 53-01-37. (7093)
- ◆ **Качественный ремонт телевизоров с письменной гарантией недорого. Тел. 55-78-10. (7040)**

◆ Ремонт телевизоров и в/м. Гарантия. Тел. 51-07-73. (7058)

- ◆ Перепланировка, ремонт, строительство, сантехнические работы. Тел. 6-76-69. (7091)
- ◆ Автоуслуги ЗИЛ, автобус. Тел.: 9-14-89, 6-32-54. (7134)
- ◆ Перевозки. Тел. 54-06-04. (6640)
- ◆ Перевозки. Тел. 4-88-82. (6719)
- ◆ Перевозки. Тел. 6-99-25. (6941)
- ◆ Перевозки КамАЗ полуприцеп. Тел.: 51-02-78, 4-69-68. (7102)
- ◆ Грузоперевозки а/м КамАЗ (будка). Тел. 55-62-62. (6518)
- ◆ Перевозка грузов (КамАЗ-самосвал). Тел. 55-10-45. (6348)
- ◆ Перевозки а/м ГАЗ, ЗИЛ 40 тыс. в час. Тел.: 4-38-90, 53-57-40. (6952)
- ◆ Грузоперевозки а/м ГАЗ, МАЗ-будка. Тел.: 55-61-56, 6-89-36. (6653)
- ◆ Перевозки. Тел. 6-98-07. (6745)
- ◆ Перевозки. Тел. 51-14-46. (6912)
- ◆ Перевозки. Тел. 9-17-51. (6620)
- ◆ Перевозки. Тел. 6-30-18. (6747)
- ◆ Устанавливаем видеоглазки с подкл. к телевизору. Тел. 55-54-95. (7148)

НАЙДЕН БОКСЕР тигровый.
Тел. 52-37-52. (7194)

ЗАПРАВКА автомобильных КОНДИЦИОНЕРОВ с гарантией.

Адрес: ул.Коминтерна,21а, остановка автобуса № 8, 14 "Горгаз". Тел. 6-24-09. (7149)

ПОСЛЕДНИЙ МЕСЯЦ ПОДПИСКИ НА ГАЗЕТУ "ВРЕМЯ"! ЦЕНА БЕЗ ИЗМЕНЕНИЯ

Подписка на второе полугодие 1998г. (или годовая)

+

Подписка на первое полугодие 1999г.

Только для постоянных подписчиков газеты "Время" СУПЕРПРИЗ!

Нам очень хочется, чтобы именно Вы стали победителем игры!

КВАРТИРА

РОЗЫГРЫШ СОСТОИТСЯ В ЯНВАРЕ 1999 года!

Газета "Время" - это НАВСЕГДА!

Ангарский механико-технологический техникум легкой промышленности объявляет набор студентов на 1998-1999 учебный год по следующим специальностям:

ДНЕВНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ:

"Швейное производство" (на базе 9, 11 классов)
"Экономика, бухгалтерский учет и контроль" (на базе 11 классов)
"Моделирование и конструирование одежды" (на базе 9 классов)
На коммерческой основе: "Экономика, бухгалтерский учет и контроль" (на базе 9 и 11 классов), "Моделирование и конструирование одежды" (на базе 9, 11 классов).

Справки по телефону 6-49-91.

ЗАОЧНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ (на базе 11 классов):

"Швейное производство"
"Экономика, бухгалтерский учет и контроль"
"Коммерция в текстильной и легкой промышленности".

Справки по телефону 6-04-21.

БИЗНЕС-ЦЕНТР "МЕНЕДЖЕР" при техникуме приглашает получить следующие специальности на платной основе.

ДНЕВНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ:

"Бухгалтер-экономист", "Менеджер-организатор" (на базе 9 классов)
"Бухгалтер-экономист", "Оператор-программист" (на базе 11 классов)
Для учащихся 9-10 классов - "Оператор-программист"

ВЕЧЕРНЕЕ ОТДЕЛЕНИЕ (база 11 классов):

"Офис-менеджер", "Бухгалтер малого предприятия", "Бухгалтер-пользователь".

ЗАОЧНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ (база 9 классов):

"Бухгалтер малого предприятия", "Организатор коммерческой деятельности".

Справки по телефону 6-17-12. (7010)

Ангарскому механико-технологическому техникуму легкой промышленности ТРЕБУЕТСЯ

преподаватель анализа хозяйственной деятельности, статистики, организации и технологии коммерческой деятельности. Справки по телефону 6-18-30. (7009)

ДОСТАВКА. СКИДКИ.

МУКА 25/50 кг | 6-97-38,
САХАР 25/50 кг | 52-52-41 (6897)

ВЫПУСКНИКАМ 9-х КЛАССОВ! ПОЛУЧИТЬ ПОЛНОЕ СРЕДНЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ ЗА 1 ГОД - ЭТО РЕАЛЬНОСТЬ!
Высокий процент поступления в вузы среди выпускников прошлого года. Сменная общеобразовательная школа №7 и институт повышения квалификации работников образования (Иркутск).
Тел. для справок 53-06-76. (5941)

ПЛАСТИКОВЫЕ ОКНА И ДВЕРИ
ОФИСНЫЕ ПЕРЕГОРОДКИ
г. Ангарск, 182 кв-л, м-н "Рассвет".
Телефон 53-03-82 с 10 до 18 часов. (5268)

Фирма **ЕвроОКНО**

Фирма "Евроокно" — окна и двери по немецкой технологии!
От частных заказов до объемов капитального строительства.
Товар сертифицирован № 02248161.
Открытие дистрибуторской сети на контрактной основе.
Ваше процветание — в ваших руках!
Тел.: 3-56-90, 53-26-11. (5634)

Фирма МРМ предлагает:

	розница	мелк. опт	опт
ЭМАЛЬ НЦ, руб/кг	20.00	19.50	19.00
ЭМАЛЬ ПФ-115, руб/кг	20.00	18.50	17.00
ЭМАЛЬ ПФ-266, руб/кг	19.00	17.50	16.00
ГРУНТОВКА ГФ-021, руб/кг	18.00	17.25	16.50
ЛАКИ: НЦ, руб/кг	24.00	22.90	21.80
ПФ	19.20	17.60	16.00
ОЛИФА "Оксоль", руб/кг	-----	-----	9.00
СТЕКЛО, руб/м ² : 3 мм	26.00	24.00	22.00
4 мм	28.00	26.00	24.00
ШПАТЛЕВКА "УСШ", руб/кг	45.00	42.50	40.00
ПЛЕНКА п/эт, шир. 1,40, руб/п.м.	2.40	2.20	2.00
ЦЕМЕНТ, руб/мешок	26.00	24.00	22.00
ДВП (1,7x2,75), руб/лист	19.00	17.00	15.00
КАФЕЛЬНАЯ ПЛИТКА, руб/м ²	35-41	-----	-----
КОМПАКТ-БАЧКИ, руб	229.00	-----	-----
ШИФЕР (1,25x1,1), руб/лист	23.00	20.00	18.00

Розничные цены действительны до суммы 300 руб; мелкооптовые цены - с 300 до 1000 руб.; оптовые цены - свыше 1000 руб. (6602)

Адрес: ул. Чайковского, 1а, в здании Сибмонтажавтоматики (3 этаж). Тел. 53-27-09.

МЕНЯЮ

- ◆ 3-комн.кв-ру ул.Чайковск.план. на 3-4-комн.крупногаб.кв-ру в районе шк. № 27. Тел. 55-87-46. (6757)
- ◆ А/м "Тойота-Камри" 1991 г.вып., дизель, на а/м ВАЗ-2121 с доплатой. Тел. 55-97-65. (7115)
- ◆ 4-комн.кв-ру в Юго-Западном р-не (4 этаж, улучшенной планировки, телефон) на 2-комн. не менее 36 кв.м и любую 1-комн.кв-ру. Тел. 6-97-82. (7117)

- ◆ 2-комн.кв-ру (5 этаж, приватизир.) на 2-комн. или 1-комн.кв-ру с доплатой в р-не рынка. Адрес: 10-32-99. (7145)
- ◆ 150 шапок на а/м, можно битый. Тел. 54-19-96. (7152)

КУПЛЮ

- ◆ А/м "Таврия" недорого. Тел.поср. 53-04-17. (6984)
- ◆ 1-комн.кв-ру недорого. Тел. 53-54-59. (7130)
- ◆ 1-комн.кв-ру в районе швейн.фабрики, 2, 3 эт. Тел. 52-55-86 вечером. (7119)

АРЕНДА

- ◆ Сдаю гараж. Тел. 6-83-69. (7125)
- ◆ Сдаю комнату. Адрес: 75-1-18. (6928)

РАЗНОЕ

- ◆ Требуется водитель. Тел. 54-52-91. (7138)

Предприятие МУП "Ювелир" ликвидируется. Претензии принимаются в течение одного месяца со дня публикации. (7094)

Фирма "Раритет"

ВСЕГДА покупает и продает

ВЕКСЕЛЯ

Адрес: ул.Восточная, 14, оф.27.
Тел./факс: 52-40-57,
999-376. (5779)

("Иркутскэнерго", "СИДАНКО", московских банков)
Работает с долговыми обязательствами (ВСЖД, АНХК)

Вниманию членов ГСК-1! 18 июня 1998 г. в 18.00 на территории ГСК-1 состоится отчетно-выборное собрание. Явка обязательна. Правление. (7143)

МУКА Алтай, Рубцовск
САХАР Россия
ОКОРОЧКА
ДОСТАВКА 3-47-46,
3-35-30.
(6732)

РЕАЛИЗУЕМ С ДОСТАВКОЙ НА ДОМ
САХАР (Россия)
МУКУ (Алтай, в/сорт, 1 сорт)
Тел.: 53-28-40, 55-40-52. (6831)

РЕАЛИЗУЕМ С ДОСТАВКОЙ НА ДОМ
САХАР (Россия)
МУКУ (Алтай, в/сорт, 1 сорт)
Тел.: 6-25-07. (6831)

МУКА
САХАР

ОКОРОЧКА
Бесплатная доставка
Тел.: 55-93-78, 55-54-36. (6436)

МУКА Алтай, Рубцовск
САХАР Россия
ОКОРОЧКА
ДОСТАВКА 3-40-74.
(6733)

Реализуем с доставкой на дом
САХАР-ПЕСОК,
МУКУ

высший сорт (Алтай, Рубцовск),
1 сорт (Алтай)
Тел.: 6-03-22, 55-67-74. (6603)

РЕДАКТОР О.Н.Тюменев.

Адрес редакции:
665830, г. Ангарск,
ул. Ленина, 43.
e-mail: vrem@irmail.ru

Время
АНГАРСКАЯ
ГОРОДСКАЯ ГАЗЕТА

редактор 52-25-46, зам.редактора 52-23-17, отв.секретарь: 52-32-17, обозреватели: по общественно-политическим вопросам 52-36-04, по вопросам коммунального хозяйства и строительства 52-36-04, по социальным проблемам 52-23-17, по экономическим вопросам и экологии 52-23-17, "Нам-16" 52-37-90, репортер, фотокорреспондент 52-26-58, отдел рекламы и объявлений 52-31-19, отдел доставки 52-29-55.

● Все справки по содержанию объявлений - у рекламодателя. ● Мнение авторов публикаций не обязательно отражает точку зрения редакции. ● Редакция работает с письмами по закону о средствах массовой информации - рукописи не рецензируются и не возвращаются.

Отпечатано в типографии АО НПО «ОБЛАШИНФОРМ», г.Иркутск, ул. Советская 109, «б», Зак.№868 Время сдачи в печать 10⁰⁰ час.

Ответственный корректор А.Соколова.
Дежурный по выпуску номера Н.Бархатов.