

ВРЕМЯ

№125 (9929)

12 июля 1994г.
ВТОРНИК

ГАЗЕТА ИЗДАЕТСЯ
с 24 ноября 1991г.

Цена свободная

Городская газета

К ЧИТАТЕЛЯМ

Отложите ненадолго свои домашние дела, отвлекитесь от повседневных забот. Успокойтесь. И выслушайте нас внимательно.

Мы начали новое для себя и очень трудное дело - доставку газеты своим подписчикам. Тяжелым был организационный период, поскольку доставочные карточки мы получили лишь за 10 дней до начала доставки газеты на второе полугодие. Необходимо было, кроме того, провести соответствующую работу по укомплектованию службы доставки кадрами почтальонов. Редакция предложила сокращенным в почтовом ведомстве почтальонам работу, но согласились продолжить доставку лишь единицы. Что ж, не захотели - это их личное дело.

К 1 июля в основном огромная работа с карточками была закончена, почтальоны на все участки оформлены. Не сомневаемся, что это честные, добросовестные люди, и главное - заинтересованные в том, чтобы вовремя донести газету до читателей. То есть до тех, которым мы всегда в силу своих возможностей пытаемся помочь.

Вспомните, куда вы идете, когда обобьете десятки порогов и буквально лбом побьетесь в разные двери? В редакцию, где не было случая, чтобы вас не выслушали, не старались помочь.

Вспомните, скольким из вас с нашей помощью отремонтировали квартиру, кран, телевизор, тихомырили разбушевавшегося пьяного соседа, нашли необходимое лекарство. Специально для вас создана толка, иначе - сезонный сбор вещей для малоимущих и многодетных семей. Для вас же организована бесплатная юридическая консультация. Да мало ли еще в какие ситуации и дела приходится вмешиваться редакции по вашим просьбам и сигналам.

Многое из перечисленного не входит в прямые обязанности журналиста, ибо редакция - не скорая помощь, не пожарная команда, не коммунальная служба, не бюро справок и находок и т.д. У городской газеты иная задача - информировать читателей о событиях в городе. Но мы, понимая ваши трудности и сложности, пытаемся искренне помочь вам.

Нам казалось: мы вам нужны. Мы были уверены: в трудную минуту вы нас поддержите.

Такая минута наступила сегодня. И, как в каждом новом деле, случились сбои в первые дни при доставке газеты. Причин тому немало.

Это и разбитые или открытые ящики, это и отсутствие нумерации или двойная нумерация на ящиках, это и небрежное заполнение подписных квитанций (неточность адресов, нечеткое написание цифр и букв, а то и просто адрес "на деревню дедушке" (к примеру: "Ангарск, Беловой"). Это и заполнение подписки на год в конце прошлого года при отсутствии таковой, что породило немало недоразумений и конфликтов.

Мы надеемся, что разберемся со всем этим и наведем порядок. Вас же, наших подписчиков и читателей, просим спокойно отнестись к организационным неполадкам. Не обвиняйте почтальонов в недобросовестности или нечестности. Они пока еще только осваивают участки. Постарайтесь проследить, в какое время кладут газету в ваш ящик, и, если можете, забирайте ее сразу, поскольку не секрет: сегодня и газета (особенно субботние выпуски) стала предметом кражи. А редакция не может поставить сторожа возле каждого почтового ящика.

Приведите ящики в порядок. Если они сломаны, вызывайте службу ремонта (тел. 6-48-78). Если на них нет номеров - подпишите, ведь какая-то краска есть в любом доме.

Просьба к владельцам абонементных ящиков: проверьте ваши ящики, там ли они находятся, где прежде, и под тем ли номером. Если произошли изменения, сообщите в нашу службу доставки.

Просим также всех проверить свои квитанции. Мы доставляем газету "Время" и никакие другие.

По всем вопросам, касающимся доставки газеты, просим звонить только в отдел доставки газеты. Не надо обрывать все остальные телефоны в редакции, поскольку все остальные работники заняты другими делами и не могут дать вам необходимую информацию.

Запомните, пожалуйста: телефон отдела доставки 2-29-55.

К сведению читателей, оформивших подписку в редакции (т.е. без доставки): получить газету вы можете каждый вторник, среду, четверг и пятницу (субботный номер) после 14.00. Вы можете приходить за газетой каждый день или 2-3 раза в неделю - как вам удобно. Первый раз обязательно необходимо предъявить квитанцию, а затем, запомнив свой номер, называть лишь номер.

Мы очень надеемся: вместе с вами, при вашем понимании, переживем организационные трудности. Через них прошли и другие газеты, вынужденные тоже взять подписку и распространение газеты на себя.

С уважением, творческий коллектив редакции.

УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!

Доставка газеты в ваши почтовые ящики - вторник, среда, четверг, суббота (сдвоенный номер).

Курьезы погоды

КОГДА ДОЖДЬ НЕ В РАДОСТЬ

До недавнего времени я не мог бы назвать человека, который не возрадовался превелико в день, когда на город хлынул дождь. Ожили пожухлые посевы, повеселели лица.

Но вот для жильцов 9 общежития, что в 85 квартале, благодатный дождь радости не принес. В том смысле, что общежитие дождалось наконец-то ремонта кровли, рабочие уже сняли шифер и... пошел дождь. Потoki небесной воды залили незащищенный пятый этаж, проникли до четвертого. По коридорам можно было ходить с зонтиком. Отсыревшая электропроводка стала представлять свои сюрпризы.

Не поворачивается язык ругать рабочих треста. Как только в небесах появился просвет, рабочие были сняты с других участков и срочно переброшены на ремонт несчастного общежития.

Новая служба газеты



Первые радости и огорчения

Стр. 1

Компьютер и экология

"Секреты секретного" института

Стр. 2

Торговля на улице

Что думают об этом горожане



Стр. 3

ЧИТАЙТЕ В СЕГОДНЯШНЕМ НОМЕРЕ

14 июля в 19 часов
КОНЦЕРТ

Олега Газманова

и группы "Эскадрон"

Билеты в кассах Дворца культуры, можно по безналичному расчету.

15 июля в 18 часов
приглашаем на встречу с

Геннадием Хазановым

ДОКТОР

Один из самых секретных
в прошлом институтов
Минсредмаша
приоткрывает
свои
тайны

Компьютер. Экология. Органы власти.

ЦНИИАТОМИНФОРМ.

Если полностью раскрыть название института, то речь пойдет о Центральном научно-исследовательском институте управления, экономики и информации. Еще совсем недавно, укрытые завесами секретности МИНСРЕДМАША, такого рода организации были недостижимы для журналистов. Однако в наши дни благодаря, главным образом, конверсии оборонной промышленности появилась возможность познакомить наших читателей с одним из крупнейших НИИ России и работой его Ангарского филиала. Публикуем запись беседы нашего корреспондента с директором филиала Седых Александром Юрьевичем.

Корр.: - Управление, экономика, информация... Эти направления деятельности вынесены в название института. Как складывалось их развитие?

А.Ю.: - Исторически первым было информационное направление, поскольку в нашей отрасли раньше, чем в какой-либо другой, было осознано, что информация является одной из фундаментальных составляющих любого сложного научно-технического проекта. Такими проектами и были создание ядерного оружия и, позднее, атомной энергетики. Для информационного обеспечения этих проектов была разработана система автоматизированного распределения научно-технической информации, которая в настоящее время включена в международную систему ядерной информации, а наш институт стал национальным центром по обеспечению этими данными большой группы абонентов как внутри России, так и за рубежом.

Корр.: - Какую ключевую задачу решал институт в области экономики отрасли?

А.Ю.: - Серьезные результаты были получены в области применения экономико-математических методов и моделей, в частности, для оптимизации функционирования разделительного производства, решения проблемы использования отвалного урана, расчетов ядерного цикла.

Что касается проблем управления, то этот род деятельности института достаточно полно развернулся за последние 5-6 лет. (Кстати, наш институт в прошлом году отметил свой двадцатипятилетний юбилей.) Его развитие вызвано непрерывным

усложнением научных и производственных программ, реализуемых в Минатоме. Например, программы по развитию ядерной энергетики, специального приборостроения, микроэлектроники предусматривают участие в работе сотен научно-исследовательских и проектных институтов, опытно-конструкторских и производственных предприятий. Специализация и кооперирование, которые являются основой взаимодействия этих организаций в процессе решения поставленных программными задачами, требуют контроля за десятками тысяч конкретных работ, сроками их исполнения, обмена между участниками научными отчетами, проектами, результатами испытаний, опытными образцами изделий, готовой продукцией и т.д. Словом, для решения этих проблем существует объективная необходимость разработки и внедрения специальной компьютерной технологии управления, с чем наш институт справился достаточно успешно.

Корр.: - Давайте перейдем к работе филиала. Какое направление в его деятельности является главным?

А.Ю.: - Создание современных информационных технологий по заказам предприятий нашего региона. В качестве примера можно привести разработку и внедрение автоматизированного экологического центра города. В рамках центра предусмотрено обработка информации об объемах выбросов в атмосферу вредных веществ, о их содержании в среде обитания, о состоянии и ожидаемых изменениях метеословия в городе, о фактах обращения населения в медицинские учреждения в связи с ухудшением экологической обстановки в городе. Если в компьютер систематически загружать указанную выше информацию, то в машине формируется база данных, на основе которой специалисты-математики могут определить закономерности, связывающие эти факторы. Другими словами, можно создать математическую модель, которая позволит решать комплекс экологических задач: определить источник, вызвавший ухудшение воздушной среды, проследить распространение выбросов по районам города, однако главное - можно предсказать наступление критической ситуации в городе в зависимости от режима работы экологически опасных производств и предстоящего изменения метеосло-

вий. Таким образом, при полном развитии центра ставится задача управления экологической обстановкой в городе.

Корр.: - Непростая задача. Какие организации города принимают участие в ее реализации?

А.Ю.: - Отдел экологии администрации города, если можно так выразиться, основной вдохновитель разработки; Институт биофизики, территориальный комитет Госкомприроды, городской комитет Госкомгидромета.

Корр.: - Какую конкретную работу выполнил филиал при создании экологического центра?

А.Ю.: - Наши специалисты изучили опыт работы таких центров в стране, к стати, их в России совсем немного; разработали концепцию создания Ангарского центра, исследовали структуру, маршруты движения и порядок обработки экологической информации в городе, подготовили математические программы для обработки этой информации на компьютерах, поставили вычислительную технику, обучили персонал и запустили первую очередь центра в работу. Другими словами, создали современную компьютерную технологию обработки экологической информации.

Корр.: - Какие проекты сегодня лежат на рабочих столах ваших специалистов?

А.Ю.: - Много работаем для города. В частности, для органов власти и управления делаем крупномасштабную автоматизированную систему обработки информации. При полном развитии система будет связывать центральный аппарат администрации со всеми городскими структурами. Фрагменты системы уже работают в бюро технической инвентаризации, в загсе, на станции скорой помощи, в мэрии, в том же экологическом центре. Полным ходом идет создание базы данных НАСЕЛЕНИЕ, с помощью которой будет серьезно улучшено решение социально-экономических вопросов жизнеобеспечения города. Решаем вопросы автоматизации проектирования для управления архитектуры и Института горпроект.

Корр.: - Если не секрет, на чем основан столь оптимистический прогноз?

А.Ю.: - Не секрет. Дело в том, что Ангарск весьма компьютеризованный город. По нашим данным, в городе имеется около шести тысяч персональных ЭВМ, число их быстро растет. Сразу после покупки компьютера, если только его использовать не в качестве пишущей машинки или арифмометра, встает проблема математического обеспечения. Попытка решить проблему путем приобретения готовых программных пакетов приводит к новым осложнениям.

Очень быстро выясняется, что любой функциональный пакет нуждается в привязке к конкретным условиям его использования в фирме. Кроме того, довольно часто отдельные блоки пакета оказываются неработоспособными или имеют сложный доступ. Возникает необходимость обращения к разработчику. Хорошо, если вы купили пакет в своем городе. А если, соблазнившись дешевой, приобрели его за тридевять земель? Выход находят в том, что в фирме заводят своего программиста. Однако хороший программист - это большая редкость, к тому же весьма высокооплачиваемая, что просто не по карману большинству фирм. Вследствие этого принятый программист, как правило, по своей квалификации оказывается на голову ниже разработчика приобретенного пакета. И вот такой специалист начинает по живому кропать покупной пакет... Что тут можно сказать? Можно только посочувствовать фирме.

Корр.: - То есть вы хотите сказать, что ваш филиал может помочь владельцам компьютеров решить проблемы эффективного использования ЭВМ.

А.Ю.: - Да. Именно такой научно-исследовательской организацией является наш филиал, работающий в этой области более десяти лет. И обращаются к нам достаточно часто, поскольку мы выполняем работы не только по созданию информационных систем, но и по привязке отдельных программно-технических комплексов.

Мы стараемся всегда иметь на своем складе широкий выбор вычислительной техники. Можем также предложить готовые программные комплексы по бухгалтерскому учету, заработной плате, материально-техническому снабжению, учету готовой продукции, биржевой деятельности, ведению делопроизводства, экологии и др. Наша последняя разработка - электронный деловой календарь для руководителя. Очень престижно!

Корр.: - А если нужно мне пакета у вас не окажется?

А.Ю.: - Мы приобретаем его для вас. Причем выполним эту работу профессионально: изучим условия применения пакета в вашей фирме, выберем на рынке программных продуктов, а такой рынок достаточно обширен, наиболее подходящий пакет, привяжем его к вашим условиям, обучим персонал и введем пакет в работу. А затем будем поддерживать по этому пакету так называемую "горячую линию". Что это такое? Это когда наш институт, как поставщик пакета, будет немедленно, по горячим следам, устранять любые сбои в работе пакета. Отсюда и термин "горячая линия". На таких же условиях мы поставляем заказчикам пакеты из собственной библиотеки. Готовим новичков по использованию компьютерной техники в полном объеме.

Мы не только терпеливо рассказываем новичкам о предстоящей работе по созданию исходной базы данных, но и формируем такие базы силами наших специалистов в соответствии с требованиями функциональных пакетов, которые у за-

казчика запускаются в работу. В этом случае преимущества компьютерной технологии выглядят весьма убедительно, поскольку при первом же обращении к ЭВМ специалист получает наглядное представление об огромных возможностях использования компьютера в своей работе.

А теперь представьте другую ситуацию: допустим, вы убеждены в преимуществе автоматизированной обработки информации. Больше того, именно в этом вы видите выход из положения, когда объемы информации растут, а принимать новых специалистов для ее обработки просто невыгодно. Но... но у вас нет денег, чтобы купить компьютеры. Как быть? Вот тут мы и приходим на помощь. Для таких фирм мы организуем обработку информации на наших машинах, силами наших специалистов. В основном это небогатые учреждения социальной сферы: детского дошкольного воспитания, народного образования, здравоохранения. Когда учреждение приобретает машины, мы переводим процесс на их машины. Очень эффективно!

Корр.: - В заключение беседы традиционный вопрос: к каким новым работам готовится филиал?

А.Ю.: - Мы давно приглядываемся к проблеме компьютеризации процессов обучения. Речь идет о том, чтобы создать систему активного обучения школьника или лица с учетом его индивидуальных способностей. В этом случае компьютер общается - образно, красочно, остроумно - новый материал по изучаемому предмету и тут же проверяет его усвоение, т.е. задает контрольные вопросы и при неправильных ответах терпеливо повторяет необходимые фрагменты нового материала, подсказывает учащемуся, какие разделы уже пройденного материала надо проштудировать еще раз, чтобы усвоить новый. К решению этой задачи мы приступили совместно с профессиональным лицеем N 34, для которого разрабатываем проект компьютерного класса, оснащаемого современными IBM-совместимыми компьютерами, способными работать в системах автоматизированного обучения. Впереди труднейшая работа по поиску обучающих программ и их адаптации к условиям лицея.

И еще одна интересная работа: готовимся к развертыванию в Восточно-Сибирском регионе информационно-коммерческой сети АТОМ. Такую сеть, охватывающую всю Россию и имеющую выход на западноевропейские банки данных, создает наше министерство - Минатом РФ. Отсюда и название сети. В структуре этой сети наш филиал будет выполнять функции регионального информационного узла связи, т.е. мы будем обеспечивать прием и передачу информации от предприятий региона на внешние сети России. Сеть ИКС АТОМ создается с учетом современных требований, включая использование спутниковой связи.

Корр.: - Спасибо за беседу.

Фирмой "МАЭСТРО"

совместно с фирмами "Orion" и "Sony" будет представлена аудио- и видеоаппаратура.

С 10 июля (воскресенье) в продаже:

Телевизоры "Onwa", 51см - 668000

"Orion", 51см - 659000.

Радиотелефоны "DKL" - 167000.

Адрес: магазин "Маэстро" (177 кв-л, "Сокольники") с 10.00 до 21.00, без выходных.

АКСИОН-ТВ

РЕМОНТ ТЕЛЕВИЗОРОВ

УСТАНОВКА ДЕКОДЕРОВ

Стоимость работ 15000 руб.

Устанавливаем кинескопы 61JK411, цена с доставкой 170 тыс.руб.

Тел. дисп. 5-89-96.

Грузовые перевозки. Тел. 6-63-89. (3577)

Доставляем на дом и устанавливаем цветные кинескопы 61JK5Ц с гарантией. Тел. дисп. 3-13-49. (4453)

Продаю женские осенние сапоги "Саламандер" пр-ва Германии. Тел. 5-38-87. (4421)

Куплю квартиру улучшенной планировки в "квартале". Тел. 5-53-51 (вечером). (4281)

Организация реализует пиломатериал:

- доску обрезную 25мм, цена до 61500 руб.;
- доску необрезную 40мм, 50мм, 60мм, 70мм;
- брус 100x180 мм, 180x180 мм.

Принимаем заказы на изготовление бань из бруса размером 3x4 м, готовность под ключ. Цены ниже существующих. Цена от 2 до 2,5 млн.руб.

Обращаться по телефонам: 3-57-65, 3-57-75. (4452)

Вниманию желающих избавиться от алкогольной зависимости! Высококвалифицированные специалисты проведут для вас индивидуальный сеанс кодирования. Пациенты получают возможность консультации и наблюдения. Квалификация специалистов подтверждена лицензией областного центра.

Сеансы проводятся по субботам в помещении психиатрической больницы (ул. Восточная, 18, район автостанции) с 10 часов. Ближайший сеанс 16 июля. Тел. 9-82-23. (4350)

отдел рекламы и объявлений

Предприятие на конкурсной основе примет на работу

сотрудников отдела сбыта, административно-хозяйственного отдела и секретарей. Возраст от 21 до 30 лет. Образование высшее или незаконченное высшее (более двух курсов). Возможен профессиональный рост. Тел. 9-13-35 с 17 до 18 часов.

Предприятие на конкурсной основе примет на работу

Кладовщиков (возраст от 21 до 30 лет, образование среднетехническое); Охранников склада (возраст от 21 до 32 лет, желательно с обученной собакой). Тел. 9-12-11 с 8.30 до 9.30, понедельник, вторник, среда.

Всегда в продаже холодильники и морозильные камеры "Бирюса" - 6, 10, 18, 22, 14, 145. Доставка. Гарантия. Тел. 4-15-

Предприятие снимет в аренду помещение под офис от 300 до 500 кв.м. Телефон 9-12-11.

Привет, худсовет!

При отделе культуры администрации г. Ангарска распоряжением вице-мэра Н. Зарубина создан худсовет. В него вошли ведущие творческие работники учреждений культуры. В распоряжении поименована 21 фамилия. Среди них художники А. Иванов, Г. Козлов, художественные руководители Дворцов культуры нефтехимиков, "Современник", "Энергетик" Т. Бачина, Т. Черепанова, С. Файзрахманов, руководитель народного хора СДК "Нива" Л. Пирогова, лидер ансамбля "Искры" А. Лобанов, глава

литературного объединения О. Гизатулина, балетмейстер ансамбля "Родники Сибири" С. Севастьянова и другие лица, причастные к культурной ниве Ангарска.

Под председательством начальника отдела культуры В. Черногоора прошло первое заседание нового худсовета. Жаль, что при небольшом количестве участников (присутствовала едва ли треть поименованных в распоряжении вице-мэра лиц). Меж тем вопрос на заседании был вынесен не из последних: обсуждению подлежал план культурных мероприятий к 50-летию Победы в Великой Отечественной войне.

Согласно своему предназначению совет советовал. Было высказано немало разнообразных предложений, серьезных намерений и всевозможных деталей. А поскольку такой праздник - дело все-

народное, всех касающееся, возникло еще и такое предложение: обратиться ко всем горожанам, к ветеранам и молодежи, к руководителям и рядовым, с вопросом: как отпраздновать День Победы в Ангарске? В ответах есть надежда услышать не только соображения о крупных, общегородских мероприятиях и акциях, но и пожелания о всевозможных частностях, мелочах, нюансах, которые в таких делах очень много значат.

Главная же мысль, звучавшая лейтмотивом на заседании худсовета, - не забыть про КАЖДОГО ветерана войны, чтобы каждый из них почувствовал личное внимание и заботу. Ветеранов войны в Ангарске 6 тысяч.

Не забыть бы еще и про то, что объявлен Всероссийский фестиваль "Салют Победы". Пока не очень видно, чтобы наши художе-

ственные полки, эскадрильи и флотилии разворачивались на этом мирном фронте, где объявлено "генеральное сражение". Не приподздать бы.

Член художественного совета Валентина Николаевна Мурашова подняла на заседании еще один очень важный вопрос: О РЕКЛАМЕ. Культура в Ангарске почти напроць лишена уличной рекламы, хотя проблема эта не раз обострялась и поднималась в разные годы при разном руководстве отдела культуры. Неужели она неразрешима? О значении же рекламы говорить излишне, это общеизвестно. Кроме всего прочего, реклама - это лицо города.

Новый худсовет начал свою деятельность в дремучее для культуры время. Рынок воздвиг перед ней препятствия помощнее идеологических. На наших глазах

происходит перерождение культуры, чтоб не сказать вырождение. Пожелаем же худсовету энергично содействовать тому, чтобы и вовсе не погас свет в зале культуры. Тут важно не перепутать искусство с тусовкой, дело - с видимостью дела, а Божий дар - с яичницей.

Городской худсовет не впервые создается в Ангарске. Бывали такие прецеденты, и не раз. И многообещающие декларации им сопутствовали. Но все как-то рассеивалось и улетучивалось, словно дым, бесследно. Долго ли продержится нынешний общественный орган при отделе культуры? Будет ли его деятельность существенна и общепользна?

Хотелось бы. Время такое, что это - требуется.

Л.Б.

Хотим, чтобы нас услышали...

Нет, конечно, в нашей почте были не только ниже публикуемые письма. Были и решительные высказывания против "свободной торговли" на улицах города. И в них самый главный мотив - ностальгия по порядку.

Ну, например, Л. Власова прямо обвиняет нас: "Так (в защиту асфальтной торговли) может писать человек, который не любит свой город. Человек, которому наплевать на все законы и решения. Какой был наш Ангарск чистый, зеленый, а теперь его превратили в сплошную барачную. Был раньше вещевой рынок в Майске, все ездили и никто не роптал..."

Давайте по порядку. Относительно любви: любим, любим и мы наш город, и бывшую его чистоту, и его зелень улиц. Но и людей, которые в нем живут, скажем так - понимаем, сочувствуем: наши ведь, ангарчане. Что нам важнее - стерильность улиц или их, наших соседей, бывших сослуживцев, родственников, самочувствие в этом городе?

И нам, поверьте, не по душе толкучки на каждом углу и барачники на каждой улице. Нужно, конечно, упорядочить этот бизнес. Но нельзя забывать и о том, почему вышли на улицы делать свои деньги - отнюдь не миллионы - на перепродаже дешевых китайских тряпок бывшие библиотекари и мелестры, учителя и монтажники, проектировщики и музыканты.

Что же касается законопослушания, то их (решения и постановления) принимают люди. И важно, чтобы были они во благо людей.

Война объявлена. Кто кого?

РЕЗОНАНС:
"Время", N 115



Очистили рыночную площадь.

Фото А. ДЕРЕВЦОВА.

Я - мать двоих детей, попала под сокращение, нигде не работаю. На младшего ребенка алименты не получаю. Как жить? Вот и вышла торговать, чтобы хоть на хлеб и молоко детям заработать. Но торговлю закрыли, мы остались без копейки. Помогите.

К.ТРУФАНОВА.

Мне 70 лет, пенсионерка, проработала 45 лет. Пенсия маленькая, потеряла здоровье на производстве. Живу только тем, что продаю. Сейчас торговлю закрыли. А если не будет этого дохода, как же мне выжить?

Д.ПОСТНИКОВА.

Я - пенсионерка, живу тем, что торгую. Пенсия у меня маленькая. Предлагаю поставить лавочки, огородить, как можно быстрее, дать людям возможность продать и купить товар, не выезжая на загородный рынок.

А.ВЕЛИХОВА.

Пенсии не хватает

Проработала всю свою жизнь, пошла на пенсию в 1980 году, пенсия была 132 руб. - мне вполне хватало. Сейчас пенсия у меня 60 тысяч руб. - то ли смотреть на них, то ли жить? Хватает только на хлеб и воду. Был источник: кое-что можно было продать. И вот постановление мэра от 20.06.94 г. о закрытии вещевого рынка в 22 микрорайоне.

Мы ведь выбирали Непомнящего В.А., чтобы было нам, старикам, хоть немного легче жить.

А получилось...

Пенсионерка А.Е.МАЛЕЕВА.

Грابتь не приучена

В прошлом году попала под сокращение на прежней работе. Мне за 50 лет, естественно, в таком возрасте нигде на работу не берут. Муж получает мизерную пенсию, сын учится в институте, дочь с двумя детьми находится в декретном отпуске.

Чтобы как-то прожить, купила лицензию на 5 лет, где мне гарантировали торговые точки, купила большую сумку, коляску, большой зонт. Живу в 18 микрорайоне и поэтому мне около магазина "Фея" удобно торговать и одновременно стараюсь присматривать за внуками. Плачу налоги исправно. Теперь осталась без всякого заработка. Просить милостыню неприлично, торговать, грابتь, обманывать не приучена.

В Майске торговать невозможно: ездить очень далеко, но главное - мало покупателей.

Е.Д.ТУХАЕВА.

Выбили из колеи

Пишет вам мать двоих детей (детям 4 и 2 года). В настоящее время нахожусь в декретном отпуске, получаю 18 тыс.руб. в месяц на двоих детей, муж работает в другом городе на заводе, где с января нет заработной платы. Мы вынуждены были приехать в Ангарск "на шею" родителям-пенсионерам. Пришлось выкручиваться - приторговывать кое-какими вещами (где сошьем, где свяжем, а где и свои вещи).

Постановление мэра от 20.06.94 г. о закрытии вещевого рынка в 22 микрорайоне выбило нашу семью из колеи. Закружили единственный источник дохода, мало-мальски дающий прожиточный минимум. Придется идти к магазину "Фея" с протянутой рукой с двумя детьми.

Семья САНГРУКОВЫХ.

Разве это забота?

Я одна из многих, кто занимается законной коммерческой деятельностью с позволения указа Президента России. Торгово-закупочная деятельность является источником выживания моей семьи (дочь с ребенком до года живут на государственное пособие в 30 тыс.руб., и я вынуждена была оставить работу в бюджетной сфере, где зарплата 50 тыс.рублей выплачивалась несвоевременно).

Я обращаюсь к Вам, господин мэр, с вопросом: почему приняты распоряжения о закрытии рынков в 22 микрорайоне и в Центральном районе? Ведь всем стало неудобно: и покупателям, и продавцам. Разве это является заботой об улучшении жизни граждан, которые Вас избрали на этот пост и надеялись на поддержку?

Т.ФРОЛОВА

Мы не обременяем государство

Гражданин мэр!

Вашим волевым решением закрыт стихийный, но целесообразный и популярный вещевой рынок в микрорайоне 22.

Мы понимаем, причин, побудивших Вас сделать это, достаточно.

Но все отрицательное едва ли перевешивает и четверть полезного для всех граждан нашего города. Для торгующих и покупающих, живущих рядом и приходящих обслуживать всех участников и зрителей этого "театра нашей жизни".

По непонятной логике, торговля продуктами, требующими особых условий хранения, сроков реализации, наличия санитарных книжек у продавцов и пр., продолжается там же в антисанитарных условиях. А промтоварами - нельзя.

Но особо тяжелые последствия Вашего решения - для нас, продавцов. Около двухсот человек лишены с 20 июня возможности содержать свои семьи. Среди них и моя семья.

Мой никчемный муж не хочет кормить даже себя. И живет он у женщины как переходящий вымпел. Но в какой-то момент наконец за-

жду, что они взыщут с него алименты на детей. У меня была интересная, но почти неоплачиваемая работа. Имея специальность, требующую высшего образования, я не могла обеспечить даже нормального питания детям.

Но я не хожу в собес и не жду пособий на детей. Я и мои дети здоровы, и мы ничем не обременяем государство. А за обучение, школу искусств и курсы иностранных языков я плачу сполна.

Законопослушна, нравственных и моральных пороков не имею. Но в настоящий момент Вы лишили меня единственного места, где я хоть как-то "вписалась" и могла выдерживать этот колоссальный жизненный пресс.

Ваше решение повергло в шок две сотни таких же обездоленных, но энергичных и волевых людей. В основном женщин.

Пожалуйста, продумайте, с нами ли, или без нас, другой вариант решения этой проблемы. Это будет показателем и мудрости, и объективности.

ДОКТОР

Магазин

«ЛИДЕР»

И это - не реклама, а всего лишь объявление!

Мы находимся теперь в помещении бывшего магазина «Подарки» (Салон бракосочетаний). Наш ассортимент еще шире, а наши цены еще ниже. Новая выставка - продажа!

Тел.: 3-03-82, 3-22-33.

Наш адрес: 665830 г.Ангарск, ул.Ленина, 43. E-mail: root@vrem.irkutsk.su



Редактор
О.Н.ТЮМЕНЕВ

ТЕЛЕФОНЫ: редактор 2-25-46
зам. редактора 2-21-37
обозреватели:
по общественно-политическим вопросам 2-23-17
по молодежным проблемам 2-36-04
по вопросам коммунального хозяйства и строительства 2-36-04
по социальным проблемам 2-23-17
по экономическим вопросам и экологии 2-23-17
фотокорреспондент 2-26-58
отдел рекламы и объявлений 2-31-19
отдел доставки 2-29-55

* Все справки по содержанию объявлений - у рекламодателя. * Мнение авторов публикаций не обязательно отражает точку зрения редакции.

Ответственный корректор - А. Редькова.

Тираж 34722 экз.

Ангарское ППО «Формат»
Адрес: ул. Мира, 18